

Т. А. БОНДАРСКАЯ, Л. В. МИНЬКО, О. В. БОНДАРСКАЯ

# **ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА: ИНСТИТУТЫ, РЕСУРСЫ И ФАКТОРЫ**



Тамбов  
Издательский центр ФГБОУ ВО «ТГТУ»  
2025

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации

**Федеральное государственное бюджетное  
образовательное учреждение высшего образования  
«Тамбовский государственный технический университет»**

**Т. А. БОНДАРСКАЯ, Л. В. МИНЬКО, О. В. БОНДАРСКАЯ**

# **ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА: ИНСТИТУТЫ, РЕСУРСЫ И ФАКТОРЫ**

Рекомендовано Научно-техническим советом  
федерального государственного бюджетного  
образовательного учреждения высшего образования  
«Тамбовский государственный технический университет»  
в качестве монографии

*Научное электронное издание*



---

Тамбов  
Издательский центр ФГБОУ ВО «ТГТУ»  
2025

УДК 658  
ББК 65.291  
Б81

Рецензенты:

Кандидат экономических наук, доцент,  
заведующий кафедрой «Бухгалтерский учет, аудит и статистика»  
ФГАОУ ВО «РУДН»  
*Л. Н. Сорокина*

Доктор экономических наук, профессор,  
профессор кафедры «Экономика» ФГБОУ ВО «ТГТУ»  
*Н. И. Куликов*

**Бондарская, Т. А.**

- Б81      Экономическая безопасность региона: институты, ресурсы и факторы [Электронный ресурс] : монография / Т. А. Бондарская, Л. В. Минько, О. В. Бондарская. – Тамбов : Издательский центр ФГБОУ ВО «ТГТУ», 2025. – 1 электрон. опт. диск (CD-ROM). – Системные требования : ПК не ниже класса Pentium IV ; RAM 512 Mb ; необходимое место на HDD 7,8 Mb ; Windows 7/8/10/11 ; дисковод CD-ROM ; мышь. – Загл. с экрана.  
ISBN 978-5-8265-2888-4

Посвящена вопросам обеспечения экономической безопасности региона в современных условиях (на примере Тамбовской области). Проведена оценка уровня экономической безопасности региона. Изучены деятельность институтов в системе управления регионом, обеспеченность региона экономическими ресурсами и влияние внешних и внутренних факторов на состояние региональной экономической безопасности. Проведенные исследования позволили выявить угрозы и вызовы в обеспечении экономической безопасности Тамбовской области, а также предложить мероприятия, направленные на их преодоление.

Предназначена для бакалавров, магистрантов, специалистов, аспирантов, преподавателей вузов направлений «Экономическая безопасность», «Менеджмент», «Экономика», специалистов государственной службы, региональных предпринимателей.

УДК 658  
ББК 65.291

*Все права на размножение и распространение в любой форме остаются за разработчиком.  
Нелегальное копирование и использование данного продукта запрещено.*

**ISBN 978-5-8265-2888-4**

© Федеральное государственное бюджетное  
образовательное учреждение высшего образования  
«Тамбовский государственный технический  
университет» (ФГБОУ ВО «ТГТУ»), 2025

## ВВЕДЕНИЕ

---

Экономическая безопасность России на современном этапе складывается из показателей экономической безопасности регионов. Проблемы обеспечения экономической безопасности регионов России необходимо рассматривать с точки зрения влияния формирующих ее институтов, ресурсов и факторов. В новых политико-экономических реалиях снижение экономической безопасности возможно не только в дотационных регионах, но и в регионах, которые ранее демонстрировали динамически устойчивое социально-экономическое развитие. Современное состояние российских регионов характеризуется неустойчивостью, наличием большого количества угроз и санкций, влекущих существенные риски, которые подрывают возможности реализации целей регионального социально-экономического развития и создают проблемы стабильности и роста экономики регионов России. В этих условиях исследование проблем укрепления и обеспечения региональной экономической безопасности является крайне актуальной.

Монография посвящена вопросам обеспечения экономической безопасности региона в современных условиях с учетом потенциальных ресурсов, влияния внешних и внутренних факторов и институционального контекста как совокупности норм, правил и политик управления регионом и регулирования его экономики (на примере Тамбовской области).

Проведена оценка уровня экономической безопасности региона с учетом ресурсного потенциала. Большое внимание уделено выявлению факторов роста региональной теневой экономики как угрозы экономической безопасности, проведен анализ теневых доходов в регионе, сделаны предложения по их снижению. Исследована деятельность институтов в обеспечении экономической безопасности региона, в том числе организация деятельности государственных органов власти Тамбовской области; деятельность УМВД России по Тамбовскому региону по вопросам противодействия налоговой преступности; организация деятельности судебных приставов в Тамбовском регионе; а также анти-монопольной деятельности региона. Особое внимание уделено исследованию ресурсов и факторов предпринимательской активности в обеспечении экономической безопасности региона, при этом диагностика предпринимательской активности проведена на примере ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский».

Исследования, проведенные в работе, позволили выявить угрозы и вызовы в обеспечении экономической безопасности Тамбовской области, а также предложить мероприятия, направленные на их преодоление.

В подготовке исследований использовались данные Росстата, российское законодательство и нормативные документы, результаты научных периодических публикаций, учебники и учебные пособия, отчеты организаций и предприятий. В качестве методов исследования были использованы методы комплексного, системного и сравнительного анализа, статистического мониторинга.

Монография будет полезна бакалаврам, магистрантам, специалистам, аспирантам, преподавателям вузов по направлениям «Экономическая безопасность», «Менеджмент», «Экономика», а также специалистам государственной службы и региональным предпринимателям.

# **1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА**

---

## **1.1. ИНСТИТУТЫ, РЕСУРСЫ И ФАКТОРЫ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА**

Экономическая безопасность России на современном этапе складывается из показателей экономической безопасности регионов. В условиях санкций последних лет целесообразно учитывать все сферы, влияющие на экономическую безопасность регионов и страны в целом: демографическую, финансовую, производственную, энергетическую и др.

Под экономической безопасностью региона понимают такое состояние экономики отдельной территории, при котором обеспечивается его защищенность от различных видов угроз, обеспечивается экономический суверенитет, единство ее экономического пространства и создаются условия для процветания и развития и реализации различных национальных проектов региона [54].

Проблемы обеспечения экономической безопасности регионов России необходимо рассматривать с точки зрения влияния формирующих ее институтов, ресурсов и факторов.

В новых политико-экономических реалиях снижение экономической безопасности возможно не только в дотационных регионах, но и в регионах, которые ранее демонстрировали динамически устойчивое социально-экономическое развитие.

Экономическую безопасность регионов правильнее рассматривать в институциональном контексте как совокупность норм, правил и политик управления регионом и регулирования его экономики, обеспечивающих условия для:

- предпринимательской, в том числе инновационной активности в реальном секторе экономики как в сфере материального, так и в сфере нематериального производства;
- накопления и использования научно-исследовательского, технологического потенциала и интеллектуального капитала;
- добросовестной конкуренции и соконкуренции экономических и прочих факторов, позволяющих снизить асимметрию рыночной информации, транзакционные издержки кооперации, повысить рациональность принимаемых решений;

– расширения экономического обмена внутри региональной и национальной экономики, а также выхода на международные рынки региональных экономических факторов;

– увеличения объема региональных и частных инвестиций в развитие социально-бытового и научно-образовательного сектора, инвестиции, в свою очередь, будут обеспечивать воспроизводство и поддержание высокого качества трудовых ресурсов.

Система управления экономической безопасностью региона представлена на рис. 1.1.

Целевое назначение норм, правил и политик управления регионом и регулирования его экономики состоит в нахождении оптимального баланса между защитой интересов местных сообществ, экономических факторов и открытости региональной экономики изменениям в контексте текущих и предстоящих технологических сдвигов, определяющих динамику роста и структуру развития глобальной экономики.



Рис. 1.1. Система управления экономической безопасностью региона [45]

Под институтами, которые формируют экономическую безопасность регионов, понимается совокупность норм, правил и политик:

- а) управления развитием региона;
- б) регулирования социально-экономических отношений между различными факторами внутри региона.

При этом следует понимать, что это определение, которое относится к формальным институтам, т.е. тем нормам, правилам и политикам, выполнение которых обеспечивается специальным гарантом, и данном случае гарант – это представители исполнительной (региональной или областной, а также муниципальной) власти (правительство субъекта федерации), действующие самостоятельно в пределах полномочий, определенных, во-первых, соответствующим федеральным законом и, во-вторых, определенных региональными нормативно-правовыми актами.

Вместе с тем в экономических и социальных отношениях, помимо формальных институтов, действуют и неформальные институты, для выполнения которых не требуется специального гаранта. К таковым неформальным институтам, прежде всего, следует отнести: общественные и экономические контакты, договоры, различные коллаборации и кооперации.

К неформальным институтам также следует отнести традиции, обычаи, нормы морали и разделяемые местными сообществами ценности. Безусловно, формальные и неформальные институты, в том числе призванные обеспечить экономическую безопасность региона, могут находиться в контрапозиции по отношению друг к другу, что требует в свою очередь нахождения таких управленческих решений, которые обеспечат паритет формальных и неформальных институтов. При этом любые институты должны быть нацелены на обеспечение устойчивой социально-экономической динамики, которая и представляет собой результат функционирования институтов экономической безопасности региона.

Это означает, что все институты можно подразделить на:

- конструктивные, т.е. способствующие обеспечению экономической безопасности и, следовательно, стимулирующие динамически устойчивое социально-экономическое развитие региона;
- деструктивные, т.е. ограничивающие способность или снижающие потенциал экономической безопасности и, следовательно, дестимулирующие динамически устойчивое социально-экономическое развитие региона.

В институциональной и неинституциональной теории принято за аксиому, что любые институты (а не только неформальные, как принято считать),

которые отрицательно влияют на экономическую динамику и структуру развития, должны быть замещены институтами положительного влияния, например, через заимствование сторонних институтов, их селекцию и выращивание собственных [52].

С институциональной точки зрения, наиболее значимыми для обеспечения экономической безопасности региона являются нормы, правила и политики:

- гарантирующие права собственности, обеспечивающие защиту авторских прав и интеллектуальных (в том числе нематериальных) активов, которые могут принадлежать как физическим, так и юридическим лицам;

- формирующие условия для добросовестной конкуренции на свободном рынке (рынке, на котором отсутствуют административные или прочие барьеры входа) со свободными ценами;

- мотивирующие экономические и прочие факторы к этическим, социально и экологически ответственным деловым и гражданским практикам.

В зависимости от своего функционального назначения институты могут иметь различную классификацию, в том числе, с точки зрения областей и направлений их применения для обеспечения экономической безопасности региона: экономические, политические, гражданские, финансовые, инновационные, институты развития и т.д.

При этом следует понимать, что формальные институты создают контекст и регламентируют пространство экономически безопасного развития региона, а неформальные институты обеспечивают посредством ведения различных экономических видов деятельности достижение целевых ориентиров, установленных в региональных нормах, правилах и политиках управления экономической безопасностью.

Соответственно, следует считать ошибочным мнение [60] о том, что приоритет имеют формальные институты и прежде всего, институты развития, в которых доминирует государство, а неформальные им только подчиняются.

Напротив, между формальными и неформальными институтами должна существовать преемственность и обратная связь, соответственно, ключевые новаторские и прогрессивные предложения должны иметь встречное движение.

Однако, согласно О. Уильямсону [52], формальные институты, создаваемые и управляемые государственными факторами, должны нести в себе больший потенциал социальных и экономических преобразований для того, чтобы стимулировать за счет эффективного использования ресурсов и факторов интенсивный и сбалансированный экономический рост и благосостояние граждан.

Немаловажную роль в обеспечении экономической безопасности регионов играют ресурсы и факторы, которые как раз и формируют экономическую безопасность регионов. С теоретической точки зрения, ресурсы – это источники для покрытия какой-либо потребности или возможности для выполнения какой-либо деятельности.

В экономической теории принято подразделять ресурсы на материальные, нематериальные, финансовые и человеческие (трудовые), но отдельно при этом выделять факторы производства: землю, труд, капитал, предпринимательский талант и информацию [52].

И в такой интерпретации ресурсы и факторы можно рассматривать как синонимы, хотя в действительности, это не так. Фактор, с точки зрения философии – это движущая сила или побудительная причина, запускающая какой-либо процесс.

Соответственно, простое обладание капиталом, предпринимательским талантом или информацией не может запустить процесс ведения экономических видов деятельности, как и не может способствовать разработке и реализации на практике норм, правил и политик управления (обеспечения) экономической безопасностью региона. Следовательно, факторами в этом исследовании мы будем считать активности различных факторов, а также объективно наблюдаемые явления (политические, социальные, экономические, технологические, иные), которые могут потенцировать или нивелировать управленческие усилия по обеспечению экономической безопасности региона посредством эффективного, оптимального и интенсивного использования ресурсов в различных экономических видах деятельности.

Будет правильным классифицировать ресурсы, необходимые для обеспечения экономической безопасности региона, на первичные и вторичные. К первичным ресурсам следует отнести:

- во-первых, все природные ресурсы (земля, вода, воздух), вовлекаемые в экономический оборот, включая полезные ископаемые, энергетическое сырье;
- во-вторых, физический труд и мускульную силу человека и других животных;
- в-третьих, финансовый капитал, данные и предпринимательскую инициативу.

Первичные ресурсы подлежат преобразованию во вторичные (не по значимости, но по способу получения) в целях создания добавленной стоимости, обеспечения экономического роста и поддержания экономической безопасности.

Ко вторичным ресурсам следует отнести:

- во-первых, средства производства, включая иные объекты материальной и инженерной инфраструктуры, а также предметы труда;
- во-вторых, интеллектуальный и социальный капитал, накопленный в региональной экономике, в том числе контракты, кооперации, коллаборации экономических и прочих акторов;
- в-третьих, информацию (в широком смысле – любую, опосредующую социально-экономическое развитие, в узком смысле – ту, которая необходима для принятия решений по управлению экономической безопасностью региона), а также технологии (производственные, управленческие, маркетинговые, иные);
- в-четвертых, энергетические товары (в том числе полученные из возобновляемых источников) и сопутствующие сервисы;
- в-пятых, товары и продукция низких переделов, служащие материальной основой для производства товаров и продукции высоких переделов.

В свою очередь факторы, формирующие экономическую безопасность регионов, следует рассматривать с точки зрения компонент стратегического средового анализа (например, PESTLE или PEST).

Но здесь следует уточнить, что факторы – есть динамические детерминанты, что означает необходимость их исследования как конъюнктурных или безальтернативных трендов, опосредующих глобальные, национальные и региональные процессы развития, поскольку ни одна национальная, а, значит, ни одна региональная экономика не может быть полностью автаркичной (замкнутой исключительно на внутренний рынок) или закрытой, если она [экономика] нацелена на регулярные или аperiodические обновления, сбалансированный рост и увеличение благосостояния граждан.

С учетом вышеизложенного предлагается выделять следующие факторы, формирующие или влияющие на экономическую безопасность регионов:

- согласованность внутри- и внешнеэкономического тренда;
- предсказуемость и последовательность публичной политической власти на всех уровнях, а также наличие противоречий во внешней политике;
- участие в технологическом трансфере, а также форма участия (продуцент или реципиент технологий);
- наличие и реализация политики по минимизации экологического вреда и восстановлению природного капитала;
- правовая стабильность и позитивное совершенствование нормативно-правового регулирования экономических процессов, видов экономической деятельности, предпринимательской активности, прав собственности и т.п.

Факторы будут влиять на состояние и динамику институциональных изменений и в целом, и в частности в сфере управления экономической безопасностью региона. Кроме этого, факторы будут влиять, но уже опосредованно через институты, на использование ресурсов, необходимых для обеспечения экономической безопасности региона.

Следовательно, систему взаимосвязи институтов, ресурсов и факторов, формирующих и вовлекаемых в управление экономической безопасностью регионов, можно представить следующим образом (рис. 1.2).

Итак, экономическая безопасность представляет собой объект реализации управленческой функции публичной власти региона и одновременно оценочный и аналитический показатель, который характеризует состояние институтов, ресурсное обеспечение и влияние факторов на динамику и структуру регионального социально-экономического развития.

При этом:

- институты определяют нормы, правила и политики доступа к ресурсам, их использование, а также детерминируют текущие и будущие факторные тренды, их изменение и адаптацию к ним региональной экономики;
- факторы, как динамические внешние и внутренние силы, оказывают прямое и опосредованное влияние на состояние и трансформацию институтов, получение и использование ресурсов в региональной экономике;

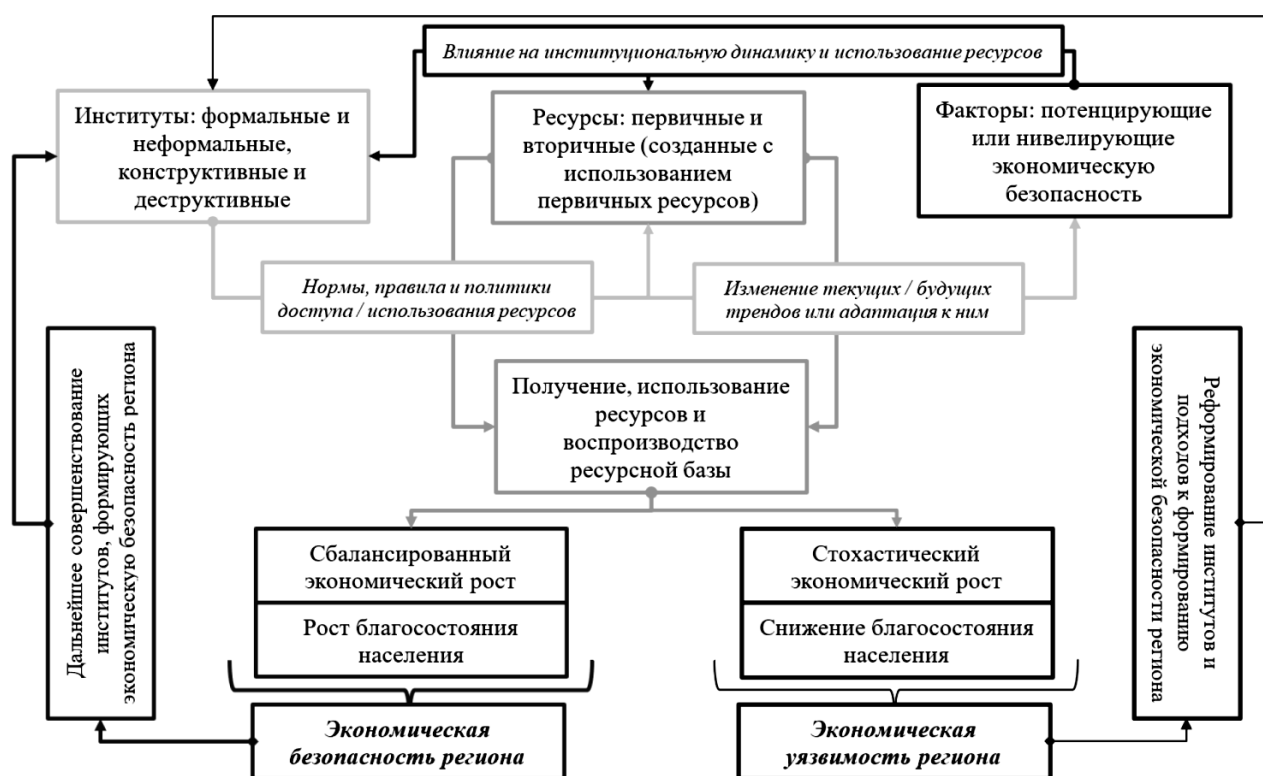


Рис. 1.2. Систематизация институтов, ресурсов и факторов, формирующих экономическую безопасность регионов [52]

– в свою очередь, получение и использование ресурсов позволяет обеспечивать не только создание материальных и нематериальных благ в региональной экономике, но и воспроизводство ресурсной базы, включая финансовый, физический, интеллектуальный и социальный капитал региона.

Соответственно, использование ресурсов в рамках сложившихся институтов и под влиянием совокупности факторных трендов может обеспечивать сбалансированный рост региональной экономики и увеличивать благосостояние населения региона, но может иметь место и обратная ситуация: стохастический экономический рост и снижение благосостояния населения.

Это означает, в свою очередь, что в первом случае наблюдается экономическая безопасность региона, а во втором случае – его экономическая уязвимость. Это означает, что:

– в первом случае необходимо дальнейшее совершенствование институтов, формирующих экономическую безопасность региона;

– во втором случае необходимо реформирование сложившихся институтов, подходов к формированию и политик управления экономической безопасностью региона.

## **1.2. ИНДИКАТОРЫ И ДИАГНОСТИКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА**

Основными индикаторами оценки экономической безопасности региона выступают: состояние ресурсного потенциала, способность обеспечения расширенного воспроизводства, состояние научно-технического потенциала, развитие финансовой системы региона, адекватная внешнеэкономическая политика, умеренное государственное управление экономикой, уровень жизни и обеспеченности населения, конкурентоспособность экономики региона, исключение криминализации общества в целом.

Целесообразно исследовать на уровне регионов России в условиях санкционного давления тенденции обеспечения экономической безопасности по видам, затрагивающим все сферы жизнедеятельности, проанализировать интегральные оценки, выявить узкие места.

Для определения тенденций развития и выявления узких мест необходимо провести ретроспективный анализ состояния социально-экономической системы.

Для оценки уровня экономической безопасности региона осуществляется качественное разграничение уровней кризисности ситуации. Отнесение региона по рассматриваемому индикатору к той или иной ситуации определяется соотношением между значениями индикатора и пороговыми значениями.

Авторским коллективом Института экономики УрО РАН разработан методический аппарат диагностики экономической безопасности регионов, в основу которого положен метод индикативного анализа [21].

Для оценки уровня экономической безопасности региона осуществляется качественное разграничение уровней кризисности ситуации. Отнесение региона по рассматриваемому индикатору к той или иной ситуации определяется соотношением между значениями индикатора и пороговыми значениями.

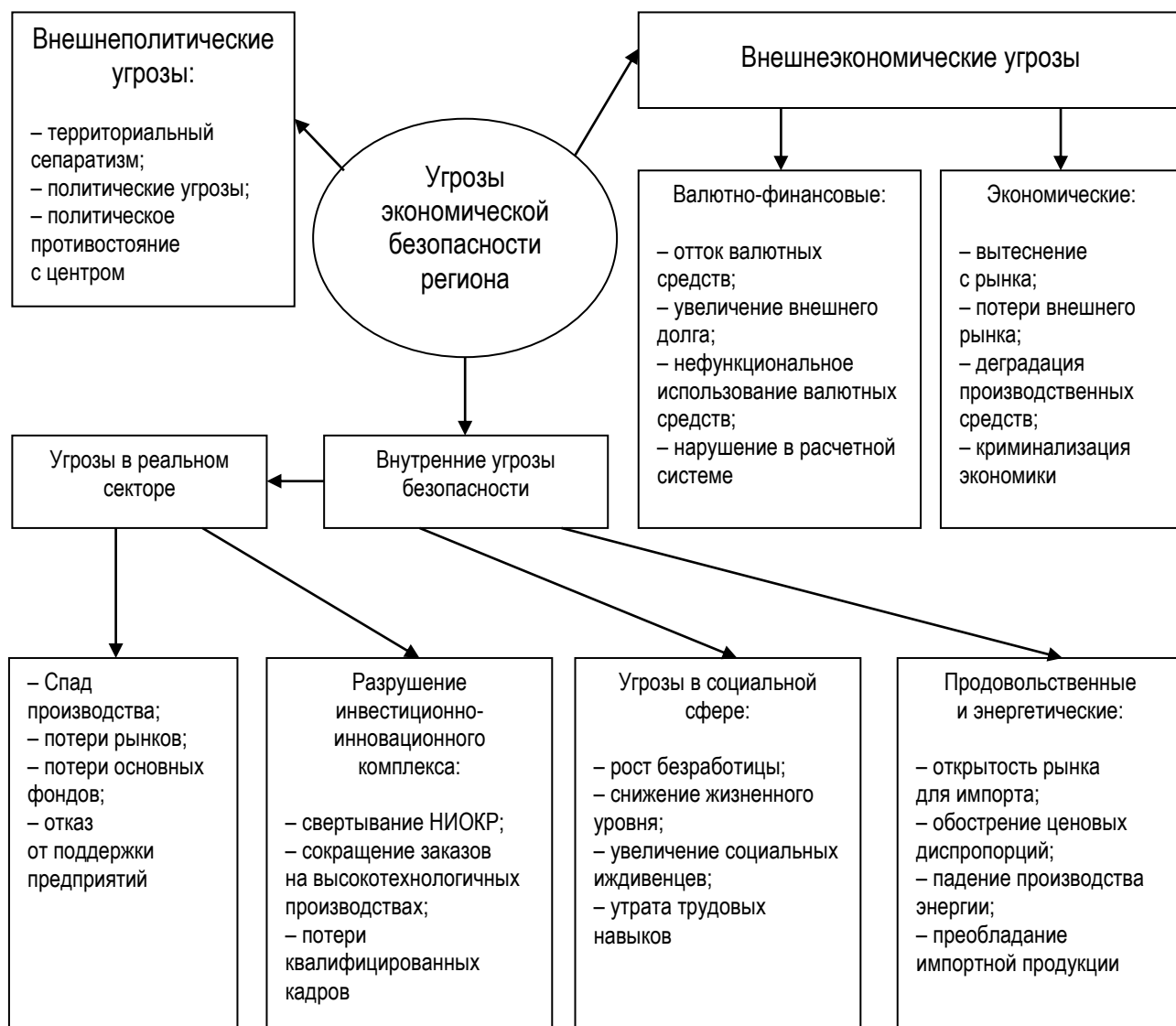
Чтобы определить степень кризисного состояния экономической безопасности региона, необходимо использовать пороговые значения индикаторов безопасности. Необходимость разработки пороговых значений (количественных и качественных показателей экономической безопасности) определена в Государственной стратегии экономической безопасности. Выход за пределы пороговых значений подразумевает наличие угрозы для экономической безопасности региона и государства.

Пороговые значения экономической безопасности региона – это предельные значения по ряду показателей, превышение которых затрудняет нормальное функционирование и развитие экономической и социальной сферы, приводит к разрушению тенденций в сфере производства и обеспеченности достойного уровня жизни населения региона.

Пороговые значения экономической безопасности могут разрабатываться отдельно по каждому государству или могут существовать как единый общий образец для всех государств.

В настоящее время существует большое количество подходов и точек зрения со стороны научных исследователей в области определения пороговых значений по индикаторам экономической безопасности. В Российской Федерации действует Указ Президента РФ от 13.05.2017 г. № 208 «О стратегии экономической безопасности РФ на период до 2030 г.». В соответствии с IV разделом «Оценка состояния экономической безопасности» выделено 40 показателей для оценки экономической безопасности государства, которые могут уточняться по результатам ее мониторинга [61]. Мониторинг и оценка состояния экономической безопасности РФ осуществляется на основе статистических данных, предоставленных Росстатом.

Сравнение фактических значений индикаторов экономической безопасности региона с пороговыми значениями дает возможность определить вызовы и угрозы социально-экономического положения региона. Угрозы экономической безопасности региона можно спрогнозировать на основе мониторинга показателей региональной экономики (рис. 1.3).



**Рис. 1.3. Угрозы экономической безопасности региона [58]**

При этом наивысшая степень экономической безопасности государства будет обеспечена при нахождении показателей в пределах допустимых границ пороговых значений, когда достижение пороговых значений по одному показателю не наносит ущерб другим показателям.

На основе объединения точек зрения и подходов в определении пороговых значений по индикаторам экономической безопасности региона представим перечень основных показателей в табл. 1.1.

Пороговые значения экономической безопасности региона подразделяются по блокам (сферам жизнедеятельности). Каждый из блоков отражает ту или иную сторону социально-экономического развития региона. Отдельно выделяют производственно-финансовые и социально-демографические индикаторы.

### 1.1. Пороговые значения производственно-финансовых индикаторов экономической безопасности региона [60]

| Название индикатора                                                                                                                    | Пороговое значение |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------|
| <i>Проекция «Экономическое развитие»</i>                                                                                               |                    |
| 1. ВРП на душу населения, темп роста                                                                                                   | >104               |
| 2. Годовой темп инфляции, %                                                                                                            | <6                 |
| 3. Инвестиции в основной капитал, % к ВРП                                                                                              | >25                |
| 4. Степень износа основных фондов промышленных предприятий, %                                                                          | 50                 |
| 5. Сальдо внешнеторгового баланса, % к ВРП                                                                                             | > -4 и < 8         |
| 6. Сальдо консолидированного бюджета региона, % к ВРП                                                                                  | > -3 и < 4         |
| <i>Проекция «Социальное развитие»</i>                                                                                                  |                    |
| 7. Отношение среднедушевых доходов населения к прожиточному минимуму, раз                                                              | >3,5               |
| 8. Отношение средней пенсии к средней заработной плате, %                                                                              | >40                |
| 9. Уровень безработицы по методологии и МОТ, %                                                                                         | <4                 |
| 10. Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет                                                                                | >80                |
| 11. Размер жилья на одного жителя, м <sup>2</sup>                                                                                      | >25                |
| 12. Средства на здравоохранение, образование и социальную политику, % к ВРП                                                            | >15                |
| <i>Проекция «Инновационное развитие»</i>                                                                                               |                    |
| 13. Доля отгруженной инновационной продукции во всей отгруженной продукции промышленности, %                                           | >30                |
| 14. Число лиц, занятых научными исследованиями и разработками на 10 тыс. занятого населения                                            | >120               |
| 15. Внутренние затраты на научные исследования и разработки, % к ВРП                                                                   | >2,2               |
| 16. Интенсивность затрат на технологические инновации (отношение затрат на технологические инновации к объему выпущенной продукции), % | >3,2               |

Например, в рамках производственно-финансовых индикаторов выделяют индикаторы:

- экономического роста;
- по внешнему и внутреннему государственному долгу;

- состояния финансовой сферы;
- безопасности и устойчивости финансовой сферы;
- инвестиционной активности;
- состояния основных фондов и производственных мощностей;
- по экспортному потенциалу промышленного производства;
- продовольственной сферы и др. [9].

Рассмотрим пороговые значения производственно-финансовых индикаторов экономической безопасности региона по табл. 1.1. Заметим, что приведенный список пороговых значений индикаторов не является исчерпывающим и может включать в себя ряд других индикаторов, характеризующих более детально отдельные сферы финансово-производственной деятельности региона, к примеру, состояние научно-инновационной сферы и др.

Следует отметить, что существуют также пороговые значения по индикаторам, которые разработаны по регионам. В рамках региональных индикаторов оценивают уровень ВРП (валового регионального продукта) на душу населения, коэффициенты фондов, Джини и др., которые рассчитывают по отдельно взятому региону. В рамках региона обычно экономическую безопасность рассматривают по таким сферам, как финансовая безопасность, промышленная, информационная, инновационная, социально-демографическая, продовольственная и экологическая безопасность [58].

Пороговые значения экономической безопасности региона – это предельные значения по ряду показателей, превышение которых затрудняет нормальное функционирование и развитие экономической и социальной сферы, приводит к разрушению тенденций в сфере производства и обеспеченности достойного уровня жизни населения региона. Необходимость разработки пороговых значений определена в Государственной стратегии экономической безопасности региона. Индикаторы экономической безопасности подразделяют по сферам жизнедеятельности, в рамках которых выделяют финансово-производственные и социально-демографические индикаторы.

Важным свойством индикаторов экономической безопасности региона является обеспечение их взаимодействия друг с другом, при этом следует отметить, что данное взаимодействие существует всегда, но очевидным оно становится в случае возникновения условий нарастания опасности для региона. Взаимодействие между индикаторами может быть выражено в численной форме, благодаря чему можно оценить социально-экономические последствия по принимаемым решениям в целях обеспечения экономической безопасности.

Долгое время оценка угроз экономической безопасности региона с помощью сигнальных значений индикаторов не занимала должное внимание среди государственных служащих, поскольку кризисные состояния, происходящие в экономической сфере, не тормозили полностью ее состояние, экономическая жизнь общества продолжалась. Первое взаимодействие индикаторов в истории РФ стало ярко выраженным и значимым в жизни общества в 1998 г. – в финансово-банковской сфере.

Можно заметить, что снижение курса руб. приводит к росту потребительских цен и снижению реальных доходов населения, по результату чего увеличивается уровень бедности, происходит сокращение золотовалютных резервов, часть населения и предприятия теряют большинство своих доходных поступлений, происходит банкротство банковских учреждений и нарушается система расчетов. Исследуя такую взаимосвязь, можно проследить как часть определенных индикаторов взаимодействует друг с другом, на практике взаимодействующих друг с другом индикаторов гораздо больше. Так, например, снижение курса рубля (девальвация) приводит к импортозамещению и повышению рентабельности экспорта, сокращению импорта и т.д.

Социально-демографические индикаторы региона можно также разбить по нескольким блокам, среди которых выделяют индикаторы: по дифференциации доходов населения; демографической сферы; качества и условий жизни населения; криминогенной ситуации в стране.

Заметим, что приведенный список пороговых значений индикаторов не является исчерпывающим и может включать в себя ряд других индикаторов, характеризующих более детально отдельные сферы финансово-производственной деятельности региона, к примеру, состояние научно-инновационной сферы и др.

Если просматривать взаимодействия индикаторов по числовым параметрам, то следует отметить, что на основе данного исследования невозможно дать точный прогноз об экономической безопасности, поскольку характер взаимосвязи между индикаторами иногда меняется.

Так, например, рост курса рубля по отношению к иностранным валютам (ревальвация) может сохранять рост потребительских цен, а также сохранять позиции по экспорту и импорту продукции. Числовые параметры взаимодействий не имеют четких границ, поскольку характер взаимосвязи между показателями изменчив.

Считается, что для определения безопасности экономики самыми информативными и главными показателями признаются: индекс потребительских

цен, курс рубля и денежные доходы населения. Эти три главных индикатора имеют сильную и ярко выраженную взаимосвязь между собой.

Таким образом, между индикаторами экономической безопасности региона постоянно существует взаимосвязь, которая очевидно просматривается в условиях нарастания опасности для общества и страны. Характер взаимосвязи между индикаторами изменчив. Ярко выраженной признается взаимосвязь между тремя важными индикаторами экономической безопасности: индексом потребительских цен, курсом руб. и денежными доходами населения.

Для оценки экономической безопасности региона может быть применен ряд показателей, которые подразделяются на 3 типа в зависимости от масштаба: основные, субституциональные, специфические [40].

Основные показатели охватывают показатели по всему региону в целом. Субституциональные показатели характеризуют работу отдельных структур управления и организаций региона, обеспечивающих экономическую безопасность, а специфические показатели характеризуют культурные и политические составляющие системы.

Формирование системы экономической безопасности региона включает следующие блоки (рис. 1.4).

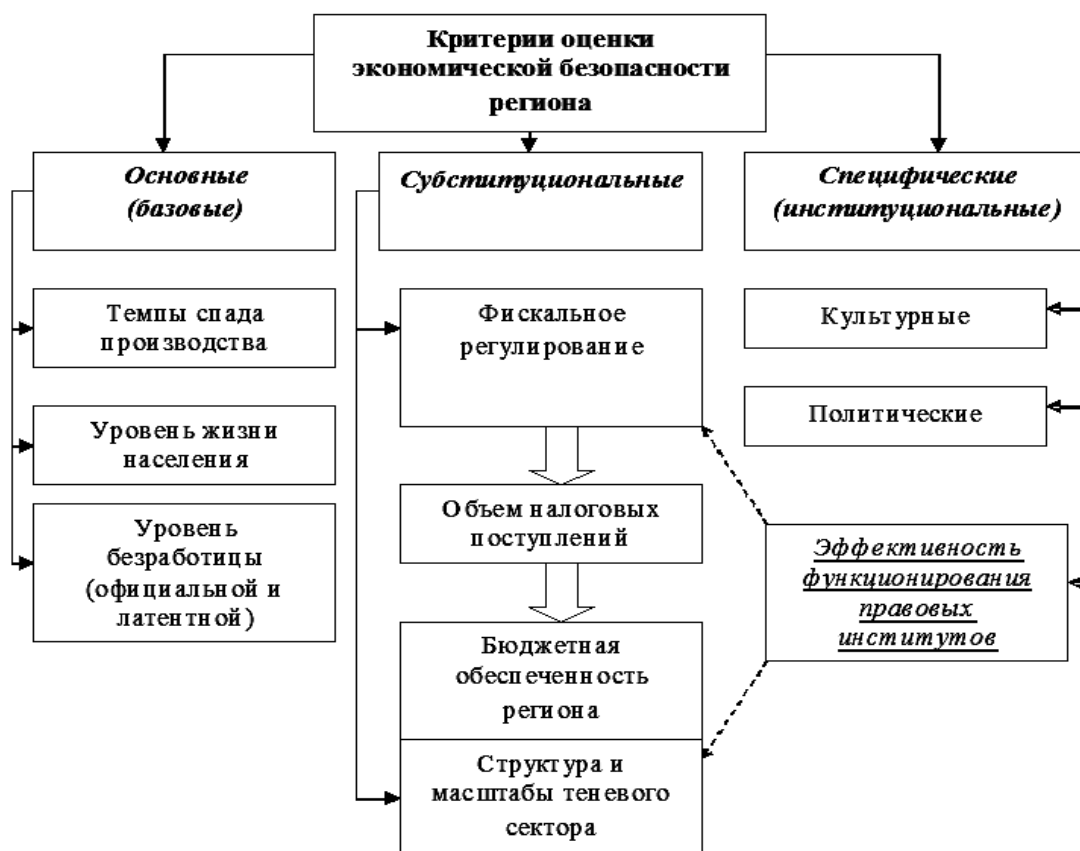


Рис. 1.4. Критерии оценки экономической безопасности региона [40]

Существует ряд параметров, по которым можно оценить уровень экономической безопасности региона. Рассмотрим каждый из перечисленных параметров подробнее [40]:

1. Состояние ресурсного потенциала региона обеспечивается эффективностью применения существующих ресурсов, капитала и труда, соответствием его состояния состоянию в развитых регионах, а также сохранением государственного контроля над имеющимися ресурсами в регионе.

2. Способность экономики функционировать в рамках расширенного воспроизводства должна быть обеспечена в тех отраслях производства, которые являются жизненно необходимыми для функционирования общества.

3. Потенциал научно-технического развития региона должен обеспечивать развитие ведущих научных школ, способных достичь результаты научно-технического прогресса и обеспечить в данном плане независимость страны по всем стратегически важным направлениям НТП.

4. Устойчивое развитие финансовой сферы региона обеспечивается стабильностью цен, отсутствием масштабной инфляции, защищенностью национальной валюты, наличием золотовалютных резервов страны, баланса государственного бюджета региона.

5. Адекватная внешнеэкономическая политика региона направлена на обеспечение удовлетворения потребностей внутреннего рынка и защиту интересов отечественных товаропроизводителей на зарубежных рынках при проведении экспортно-импортных операций.

6. Умеренное государственное управление экономикой региона должно обеспечить эффективное функционирование и развитие страны при различных стечениях обстоятельств как внутри региона, так и за его пределами.

7. Уровень жизни и обеспеченности населения подразумевает снижение уровня бедности, безработицы и социально-экономической дифференциации между населением регионов.

8. Конкурентоспособность экономики региона обеспечивается наличием качественных товаров и услуг отечественных производителей и защитой их интересов на мировом рынке.

9. Криминализацию общества и региона могут исключить эффективно созданные условия для развития экономической и правовой среды региона.

Направления обеспечения экономической безопасности – это комплекс мер со стороны государства, в процессе реализации которых снижается действие спектра угроз, и экономическая безопасность личности, общества и государства повышается.

Рассмотрим возможные действия и направления политики государства РФ на нивелирование выявленных угроз [42].

1. Необходимо улучшить состояние основных производственных фондов в экономике РФ. Для этого нужно внедрить новые, современные технологии, модернизировать производство, следовать достижениям научно-технического прогресса, использовать опыт передовых стран мирового сообщества.

В этой связи государству необходимо стать прямым участником инвестиций в основной капитал. С этой целью необходимо создавать различные социально-экономические программы, по которым будут происходить инвестирование основного капитала непосредственно напрямую из государственного бюджета или через созданные инвестиционные фонды.

Для того чтобы бороться с высокой степенью износа основных производственных фондов, государству также необходимо поддерживать и осуществлять инвестиции в человеческий капитал и науку, создать условия, при которых гарантии инвесторов будут защищены. Россия должна ориентироваться на высокотехнологичное оборудование с высокой степенью производительности. Государство должно создавать условия для возможности применения кредитных ресурсов в рамках обеспечения инвестиционного процесса, а также способствовать созданию таких условий, при которых население будет использовать свои доходные накопления в качестве инвестиционных ресурсов.

2. Борьба с бедностью населения и высокой социально-экономической дифференциацией населения по уровню доходов. Для того, чтобы государство смогло бороться с бедностью существует 2 направления: ускорение темпов роста национальной экономики и оказание социальной поддержки граждан. Ускорить темпы роста национальной экономики можно благодаря выполнению вышеописанного п. 1 государственной политики (увеличения инвестиций в основной капитал до уровня 25% от ВВП), кроме того, необходимо обеспечивать производительность труда и занятость населения, а также повышать конкурентоспособность отечественных товаропроизводителей на мировом рынке. Социальная поддержка граждан основана на осуществлении выплат в пользу таких категорий граждан, которые находятся за чертой бедности или близки к данному состоянию: многодетные семьи, инвалиды, пенсионеры, неполные семьи, малоимущие граждане и т.п.

Государственные мероприятия по снижению уровня социально-экономической дифференциации могут быть сведены к таким направлениям, как:

– повышение уровня оплаты труда работникам и объема страховых взносов с заработной платы во внебюджетные фонды посредством снижения масштабов неустойчивой занятости населения;

- повышение качества профессионального образования, в особенности по тем профессиям, которые являются особенно востребованы экономикой РФ;
- рациональная региональная политика, построенная эффективными методами, по результату которой будет наблюдаться социально обеспеченное выравнивание бюджетов регионов РФ;
- введение налоговых платежей на прирост капиталов, что позволит дифференцировать сбережения населения;
- введение системы прогрессивного обложения НДФЛ;
- обеспечение индивидуальной продовольственной безопасности населения;
- преодоление неравенства в вопросах, связанных с обеспечением населения минимальными нормами жилья, посредством создания фондов социального жилья, массового строительства «социальных доходных домов» с доступной арендной платой и др.

3. В рамках налаживания демографической сферы РФ необходимо повышение рождаемости и сокращение смертности населения посредством регулирования причин, ее вызывающих.

Для того чтобы повысить рождаемость в РФ, с 1 января 2020 г. был введен материнский капитал, который получает семья при рождении первого ребенка. На второго ребенка также предусмотрен материнский капитал, введенный с 2007 г. С 1 февраля 2024 г. размер маткапитала на одного ребенка составляет 630 967,72 руб. Расходы на социальные нужды в федеральном бюджете занимают более 20%, а на выплаты по маткапиталу в казне на текущий год заложили 500 млрд руб. Благодаря данной социальной поддержке семьи, в которых рождаются дети, получают возможность приобрести жилье с вложением средств материнского капитала, направить средства на обучение своих детей или оформить ежемесячные выплаты с материнского капитала, в том случае, когда доходы семьи низки. Кроме того, для обеспечения повышения рождаемости государство осуществляет социальную поддержку семей, в которых есть дети – обеспечивает выплату социальных пособий. Пособия могут получать семьи, доходы которых ниже величины установленного прожиточного минимума (путинские выплаты на первого ребенка). В 2024 году размер детских пособий в России составляет 14 989 руб. Также существуют ежемесячные выплаты по уходу за ребенком до 1,5 лет. Беременные женщины также могут получать пособия по беременности и родам, а также получают родовые сертификаты, в соответствии с которыми могут родить ребенка абсолютно в любом роддоме РФ бесплатно [62].

Семьи, в которых есть дети, имеют право на получение стандартных налоговых вычетов по месту своего трудоустройства (причем и мать, и отец имеют право на получение стандартных вычетов на детей). Налоговые вычеты на первого и второго ребенка составляют по 1400 руб., а на третьего и каждого последующего ребенка по 3000 руб. Это суммы, с которых не уплачивается НДФЛ в пользу государства [62].

Отдельные меры поддержки предусмотрены по многодетным семьям, в которых от 3-х и более детей. Такие семьи имеют больше льгот и привилегий (например, сниженная родительская плата за содержание детей в детских дошкольных учреждениях), а также таким семьям предусмотрен ряд социальных пособий на содержание детей.

Мероприятия по снижению смертности населения РФ рассматриваются в рамках снижения смертности трудоспособного населения, лиц старше трудоспособного возраста и младенческой смертности. Важным государственным направлением здесь является повышение доступности и качества медицинской помощи, организация проведения профилактических мероприятий, в ходе которых можно выявлять различные заболевания населения на ранних сроках течения болезни.

Важным направлением государственной политики является также снижение смертности населения по внешним причинам. Государство должно обеспечивать такие условия, при которых население будет вести здоровый образ жизни (ограниченное потребление табачной продукции и алкоголя, запрет наркотических веществ, создание спортивных организаций, проведение культурно-массовых мероприятий оздоровительного характера и т.д.). Продолжительность жизни населения будет тем выше, чем меньше будет доля населения с пагубными вредными привычками и чем большая доля населения будет вовлечена в ведение здорового образа жизни [9].

В настоящее время в РФ действует национальный проект «Демография», который затрагивает всех жителей РФ, семей с детьми, пожилых граждан. В рамках Национального проекта «Демография» есть направление по активному долголетию, занятости и здоровому образу жизни, поддержке семей с детьми. Бюджет проекта – 3,105 трлн руб. [63].

4. Защита личности в условиях развитой преступности и криминогенной ситуации. Особенная часть Уголовного Кодекса РФ регулирует преступность против личности, в которой определяются виды ответственности и меры наказаний за совершение преступлений. Государство должно обеспечивать уголовно-правовую политику в целях обеспечения защищенности личности.

Во-первых, государство должно пересматривать виды наказаний за характер совершаемых преступлений, по особо тяжким преступлениям против личности необходимо устанавливать жестокие меры наказания. Во-вторых, государству необходимо обеспечить условия для работы уголовно-правовых органов, которые в настоящий момент развития общества оставляют желать лучшего. Низкая раскрываемость дел по преступлениям и безнаказанность виновных лиц – это основные причины, по которым пороговое значение уровня преступлений против личности в настоящее время остается завышенным. Поэтому необходима соответствующая профессиональная подготовка и переподготовка кадров уголовно-правовой среды и создание мотивирующих условий, при которых сотрудники правоохранительных органов будут стремиться найти виновного и наказать его в соответствии с принципом справедливости общества и нормами Конституции РФ.

В 2024 году государство наладило ситуацию по раскрываемости дел преступлений против личности. Так, в соответствии со статистическими сведениями о состоянии преступности в 2024 г., отмечается снижение числа преступлений против личности на 5,4% [47].

Основными направлениями государственной политики в рамках обеспечения экономической безопасности РФ являются: мероприятия по улучшению состояния основных производственных фондов в экономике РФ посредством внедрения новых современных технологий, модернизации производства, следования достижениям научно-технического прогресса, использования опыта передовых стран мирового сообщества; борьба с бедностью и высокой социально-экономической дифференциацией населения посредством ускорения темпов роста национальной экономики и оказания социальной поддержки граждан, проведения разумной региональной политики, повышения уровня оплаты труда и других мероприятий; повышение рождаемости и сокращение смертности населения посредством регулирования причин, ее вызывающих в соответствии с Национальным проектом РФ «Демография»; защита личности в условиях развитой преступности и криминогенной ситуации посредством введения жестких мер наказания за преступления против личности и обеспечения высокой раскрываемости дел по существующим преступлениям.

Таким образом, экономическая безопасность региона представляет собой такое состояние экономики региона, при котором обеспечивается его защищенность от различных видов угроз, обеспечивается экономический суверенитет региона, единство ее экономического пространства и создаются условия для процветания и развития региона и реализации различных национальных проектов.

### 1.3. ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ РЕГИОНА

Современный подход к функционированию социально-экономической системы основывается на концепции устойчивого развития. Понятие устойчивого развития сформулировано в докладе ООН «Наше общее будущее» – «это удовлетворение потребностей настоящего времени, которое не подрывает способность будущих поколений удовлетворять свои собственные потребности».

Такой подход подразумевает баланс экономической, социальной и экологической составляющих при оценке богатства страны и позволяет учесть истощение и деградацию природных ресурсов, с одной стороны, и инвестиции в человеческий капитал и качество жизни – с другой.

В широком смысле под социальной сферой понимают систему, организованную в целях удовлетворения различных потребностей населения, как физических, так и духовных [40].

Как правило, социальная сфера включает в себя составные элементы, перечисленные на рис. 1.5. Социальная сфера состоит из многочисленных организаций, которые обеспечивают условия труда и отдыха гражданам, заботятся о здоровье, образовании и физическом развитии населения.

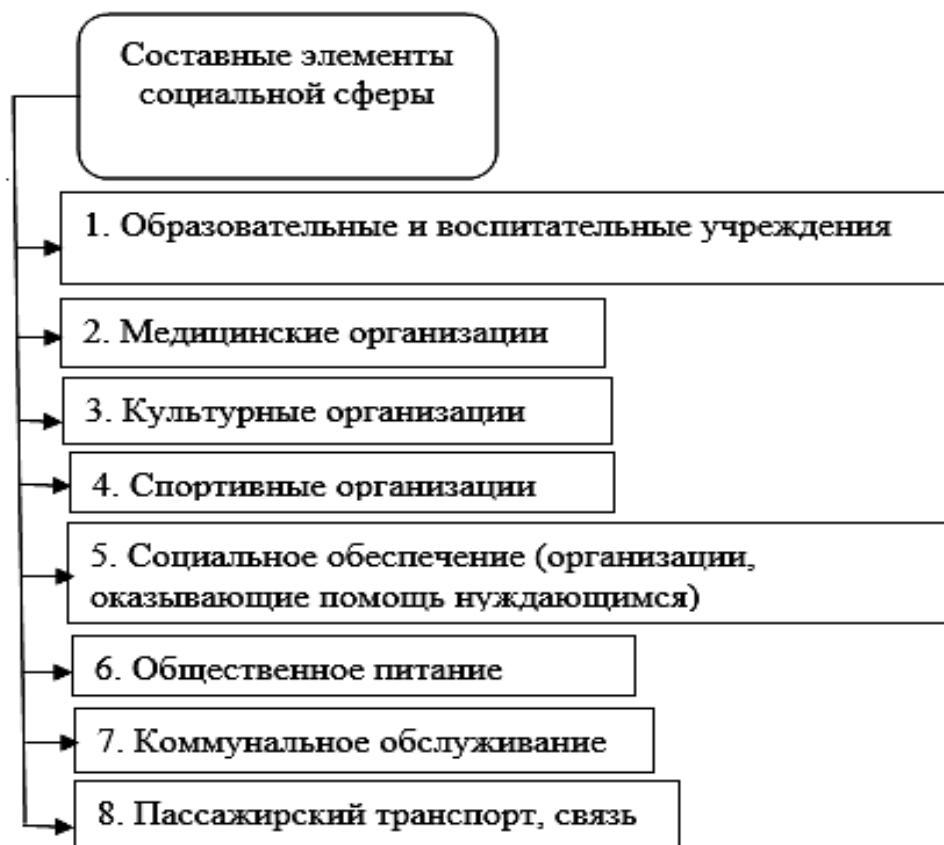


Рис. 1.5. Составляющие социальной сферы общества [45]

В узком смысле под социальной сферой понимают демографические группы населения, которые могут подразделяться по различным признакам: полу, возрасту, доходам, личным особенностям и т.д.

Согласно данному подходу, социальная сфера включает в себя: детей, население пожилого возраста, трудоспособное население, мужчин, женщин, подростков, пенсионеров и др.

Существует и третье определение понятия «социальная сфера». Социальная сфера общества – это деятельность объединенных в различные социальные общности граждан. Здесь возможно выделение групп и категорий населения в соответствии с уровнем получаемого дохода, образования, доступа к государственной власти и др.

Основное направление социальной сферы общества – это создание со стороны государства оптимальных условий для жизни, здоровья, образования, трудоустройства и социальной справедливости всего населения страны.

Главной задачей социальной сферы общества является организация благоприятных социальных отношений между различными категориями населения.

Основные функции социальной сферы общества [40]:

- регулирование уровня потребления населением;
- регулирование обмена и распределения благ и ресурсов;
- обеспечение безопасности населения;
- социальное обслуживание населения;
- поддержка нуждающихся категорий граждан;
- обеспечение взаимодействия между различными составными элементами социальной сферы;
- предоставление населению минимально необходимых потребностей.

Эффективно функционирующая социальная сфера общества является залогом обеспечения экономической безопасности страны.

Под экономической безопасностью социальной сферы следует понимать уровень защищенности от возможных угроз населения и хозяйственных структур, а также создание условий для благоприятного их развития и существования [45].

Экономическая безопасность социальной сферы должна быть обеспечена государством по следующим направлениям (рис. 1.5):

- защита домохозяйств, нуждающихся в социальной поддержке;
- обеспечение высокого уровня потребления гражданами страны;
- создание условий для социального и культурного развития населения;
- предоставление нуждающимся категориям граждан разнообразных видов социальных льгот и услуг.

Если в доступности у государства имеются все необходимые ресурсы и возможности, то государство сможет осуществить последовательную реализацию своей политики по перераспределению доходов от более обеспеченных групп к более уязвимым и нуждающимся.

При сбалансированности всех факторов социальной сферы возможно обеспечение национальной безопасности на высоком уровне.

Таким образом, под социальной сферой общества понимают систему, организованную в целях удовлетворения различных потребностей населения, как физических, так и духовных. Социальная сфера включает в себя сферы образования, культуры, медицины, спорта, социального обеспечения, общественного питания, коммунального обслуживания, общественного транспорта и связи.

Экономическая безопасность социальной сферы – это уровень защищенности от возможных угроз населения и хозяйственных структур, а также создание условий для благоприятного их развития и существования. Безопасность социальной сферы общества осуществляется государством.

Экономическая безопасность социальной сферы будет достигнута при сбалансированном учете всех влияющих социальных факторов.

Перечень ключевых социальных факторов, влияющих на экономическую безопасность страны, представлен на рис. 1.6.



Рис. 1.6. Ключевые факторы, оказывающие влияние на экономическую безопасность в социальной сфере [45]

## 1.2. Пороговые значения социальных показателей при обеспечении экономической безопасности территории

| Социальные факторы                                                                              | Пороговое значение для обеспечения экономической безопасности |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------|
| Доля граждан в общем количестве населения территории, имеющая доходы ниже прожиточного минимума | 7...10%                                                       |
| Продолжительность жизни граждан                                                                 | 70 лет                                                        |
| Разрыв между доходами 10% самых высокодоходных и 10% самых низкодоходных                        | 8 раз                                                         |
| Уровень безработицы по методологии МОТ                                                          | 7%                                                            |

Существуют критические значения показателей безопасности социальной сферы, рассмотрим их по данным табл. 1.2.

Рассмотрим перечисленные в табл. 1.2 факторы более подробно.

1. В том случае, если по стране доля граждан с доходами ниже прожиточного минимума превысит значение в 7...10%, то для страны возникает угроза подрыва экономической безопасности.

Граждане, которые имеют доходы ниже установленного прожиточного минимума, признаются бедными. Прожиточный минимум (ПМ) – это величина доходных средств гражданина, необходимая ему для потребления минимальных материальных ценностей и услуг.

Бедность – это один из основных социальных факторов, оказывающих ключевое воздействие на экономическую безопасность страны. Это состояние человека, при котором он не может удовлетворить свои минимальные потребности. Уровень бедности в стране должен четко отслеживаться государством. Государство должно контролировать данный показатель и стараться не допускать его роста.

Такая угроза экономической безопасности, как бедность, возникает ввиду воздействия ряда факторов (рис. 1.7).

Бедность в стране может привести к возникновению социальной напряженности в обществе, поскольку бедная часть населения готова на агрессивные методы борьбы для коренного изменения своего настоящего образа жизни. К тому же, бедная часть населения чувствует себя в обществе неполноценными, отвергнутыми. Представители бедных слоев общества могут впадать в депрессии, больше склонны к вредному образу жизни (алкоголизм, наркомания).



**Рис. 1.7. Факторы, оказывающие воздействие на уровень бедности**

Кроме того, бедность напрямую влияет на качество жизни. Качество жизни населения с доходами ниже прожиточного минимума оставляет желать лучшего, поскольку нарушается уровень потребления гражданами, возникает постоянная экономия, отказ в определенном уровне потребления, что может привести к ухудшению здоровья граждан и нарушению эпидемиологической обстановки в стране.

2. Если разрыв между доходами самых богатых и самых бедных категорий населения превышает пороговое значение в 8 раз, то также возникает угроза для экономической безопасности страны [45]. В данном случае речь идет о социально-экономическом неравенстве общества. Причины разрыва между бедными и богатыми довольно часто исследуются и анализируются современными учеными. Так, выделяют следующие причины, «проводящие пропасть» между богатыми и бедными гражданами страны: наследство, система частной собственности, разница в прирожденном таланте, разница в приобретенных навыках, выгодные связи, удача и возможность, пол и др.

Высокий уровень социально-экономического неравенства приводит к снижению уровня развития общества, повышает преступность и социальную напряженность в обществе.

Разрыв между доходами самых богатых и самых бедных – это величина, которая также должна отслеживаться и регулироваться государством.

3. Если уровень безработицы, рассчитанный по методике МОТ, превышает 7%, это также свидетельствует о возникновении угрозы экономической безопасности.

Безработица – это такое состояние в стране, когда трудоспособное экономически активное население не может трудоустроиться по различным причинам.

Уровень безработицы по методике международной организации труда (МОТ) определяют как соотношение численности безработных граждан (определенной возрастной группы) к численности рабочей силы (сумма занятых и безработных соответствующей возрастной группы). Данный показатель рассчитывается в процентах.

Безработица представляет собой большую проблему для всего человечества в целом, поскольку создает угрозу бедности. Безработица приводит к снижению уровня дохода граждан, сокращению платежеспособности и снижению качества уровня жизни. Безработица приводит к снижению валового национального дохода и возникновению криминализации общества, когда трудоспособному населению приходится искать пути для собственного выживания и нелегального заработка любыми путями.

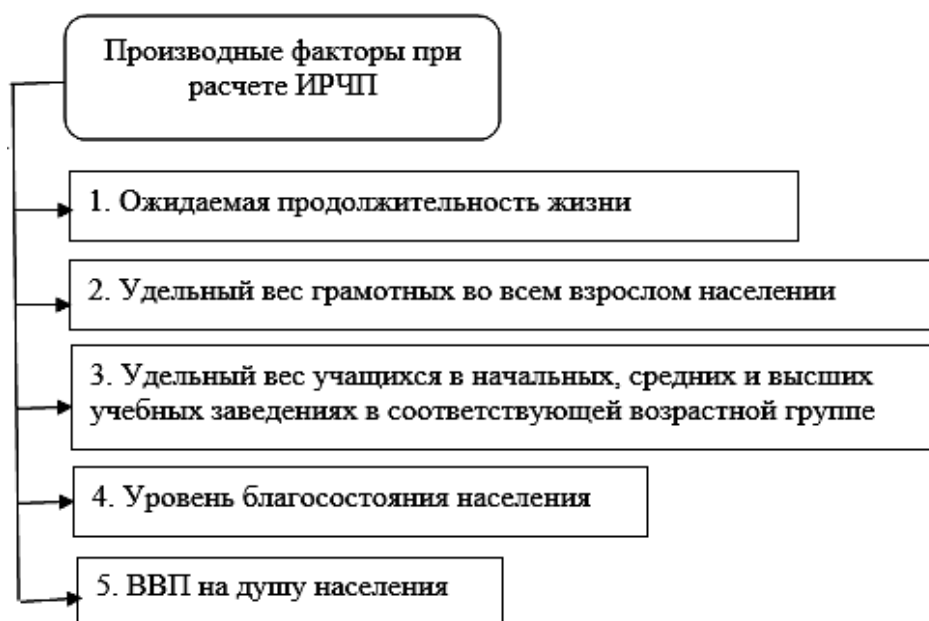
4. Продолжительность жизни населения – это показатель, который оценивает демографическую безопасность страны. Пороговое значение установлено в 70 лет, если продолжительность жизни граждан снижается, это свидетельствует о том, что демографическая ситуация в стране находится под угрозой.

5. Кроме того, в настоящее время существует такой показатель, который также необходимо исследовать при определении экономической безопасности социальной сферы, как индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП). Данный показатель широко применяется в мировой практике, показывает развитие социальной сферы государства, социального прогресса и безопасности личности.

ИРЧП – это конкретный показатель за определенный период времени, который рассчитывается при учете ряда определенных факторов, представленных на рис. 1.8. Критический уровень данного показателя в настоящий момент времени не определен.

В мировой практике существует рейтинг стран по показателю ИРЧП. Чем выше место страны в указанном рейтинге – тем более обеспечена безопасность в социальной сфере.

Таким образом, на экономическую безопасность в социальной сфере оказывают влияние такие факторы, как: бедность населения, уровень доходов граждан, безработица, социальная стабильность в обществе, человеческий потенциал, уровень и качество жизни.



**Рис. 1.8. Производные факторы при расчете ИРЧП [45]**

Все факторы взаимосвязаны между собой. Основными угрозами для экономической безопасности в социальной сфере являются: проблема социально-экономического неравенства между отдельными слоями общества, приводящая к возникновению бедности населения и снижению качества жизни, социальная напряженность в обществе и его криминализация, нарушение эпидемиологической и демографической обстановки в стране.

Социальная политика государства представляет собой сферу деятельности государственных и негосударственных учреждений, обеспечивающих эффективное и справедливое функционирование сфер образования, трудоустройства, здравоохранения, пенсионного обеспечения и прочих сфер, необходимых для нормальной жизнедеятельности граждан страны.

Субъектами социальной политики выступают государство, а также действующие негосударственные учреждения, объединения граждан и инициативы, деятельность которых способствует обеспечению благосостояния общества.

Объектами социальной политики являются социальные группы населения, семьи, отдельные граждане, а также все аспекты по достижению эффективного благосостояния общества.

Экономическая политика – это целенаправленные меры государства в области управления экономикой и удовлетворения общественных потребностей населения в необходимых благах и ресурсах.

Субъектами экономической политики выступают социальные группы, различающиеся между собой по ряду признаков (доходы, имущество, профессии и т.п.) и само государство.

Объекты экономической политики – это сферы, отрасли и регионы, в которых возникают или могут возникать различного рода проблемы, требующие решения по обеспечению нормального функционирования экономики и стабильности социальной сферы.

В настоящее время социальная и экономическая политика государства должны осуществляться в комплексной взаимосвязи в целях обеспечения национальной экономической безопасности.

Основные направления экономической безопасности страны в рамках взаимосвязи социальной и экономической политики представлены на рис. 1.9.

Для того чтобы обеспечить выполнение основных направлений экономической безопасности, перечисленных на рис. 1.9, необходима целенаправленная, взвешенная и активная социально-экономическая политика государства. Проблемы экономической безопасности страны порождают угрозы, которые возможны как внутри страны, так и на мировой арене.

Негативные тенденции экономической безопасности представлены на рис. 1.10.



Рис. 1.9. Основные направления экономической безопасности в рамках взаимосвязи экономической и социальной политики государства [51]



Рис. 1.10. Негативные тенденции экономической безопасности [51]

Все существующие проблемы экономической безопасности страны необходимо рассматривать в комплексе с социальной политикой государства. Комплексный подход при изучении проблем, разработке соответствующих мероприятий по обеспечению национальной безопасности станет залогом для социальной стабильности общества и поспособствует развитию социального прогресса в целом.

Необходимо выделить немаловажную и особо острую проблему при взаимодействии социальной и экономической сферы. Это необходимость проведения социальной стандартизации, направленной на установление и законодательное закрепление минимальных социальных стандартов по потреблению благ. Такая стандартизация будет заложена в основу бюджетного планирования государства (по направлению выделения средств на социальное обеспечение

граждан с учетом всех межбюджетных трансфертов). Кроме того, социальная стандартизация необходима для регионов РФ при определении уровня потребностей граждан в экономических благах и услугах. Социальная стандартизация позволит в будущем достичь установление социальных стандартов качества жизни.

С точки зрения функционирования экономической системы, социальная политика играет двойную роль:

1. Если в государстве наблюдается высокий уровень экономического роста, накопление национального дохода, то главной целью экономической деятельности государства становится создание максимально благоприятных условий для населения. Социальная политика также ставит перед собой цель по обеспечению экономического роста.

2. Социальная политика является фактором, способствующим обеспечению экономического роста. Если в государстве наблюдается экономический рост, но уровень благосостояния населения оставляет желать лучшего, то население утрачивает мотивацию для обеспечения эффективной экономической деятельности. Дальнейшее обеспечение экономического роста государства невозможно без развития социальной сферы.

В целом, подводя итог вышесказанному, можно отметить, что социальная и экономическая политики являются относительно самостоятельными направлениями общественного регулирования, однако они находятся в сложных взаимоотношениях друг с другом. Экономическая безопасность страны будет обеспечена благодаря целенаправленному, комплексному и взвешенному осуществлению социально-экономических направлений деятельности государства.

*Проведем анализ угроз экономической безопасности социальной сферы регионов современной России.*

Доходы населения представляют собой все денежные поступления, получаемые гражданами за определенный период времени в целях удовлетворения своих потребностей. Уровень доходов населения является показателем его благосостояния.

Величина доходов населения может быть различной в зависимости от влияющих факторов. Такими факторами могут быть: размер заработной платы (заработная плата – это основной источник доходов большинства населения, размер заработной платы зависит от региона, в котором совершено трудоустройство, занимаемой работником должности, полученной профессии, тарифных ставок, окладов и прочих элементов), динамика розничных цен, насыщенность рынков товарами для потребления, инфляция, уровень налогообложения и др.

Под дифференциацией доходов понимают выделение различных групп среди населения в зависимости от размера получаемого ими дохода. Различие в доходах населения является показателем социально-экономического неравенства.

Для определения уровня дифференциации используется коэффициент Джини – это показатель, используемый в статистике, который показывает степень расслоения общества по какому-либо признаку по стране в целом или по отдельным регионам.

Рассмотрим по табл. 1.3 значения коэффициентов Джини (индекс концентрации доходов) по РФ в целом за 2020 – 2023 гг. [47]

Как правило, значение коэффициента Джини находится в пределах от 0 до 1. Значение коэффициента равно 0 в том случае, когда доходы населения распределены равномерно. Если значение коэффициента равно 1, это значит, что все доходы принадлежат одному человеку. Чем меньше коэффициент и чем больше он стремится к 0, тем меньше в государстве экономического неравенства.

За анализируемый период с 2020 по 2023 гг. можно заметить, что высокий показатель был достигнут в 2020 г. – 0,412. В 2021 году значение коэффициента снизилось на 0,006 и стало равным 0,406, это свидетельствует о том, что социально-экономическое неравенство в государстве уменьшилось, но в 2022 г. значение коэффициента возросло на 0,003 и составило 0,409, что свидетельствует об увеличении неравномерности в распределении доходов населения. В 2023 году коэффициент Джини сократился на 0,007 и составил 0,402 – т.е. это самый низкий показатель. Снижение показателя – это благоприятная тенденция для государства, которая свидетельствует о сокращении социально-экономического неравенства между различными группами населения.

Рассмотрим динамику коэффициента Джини в целом по РФ за более длительный период времени с 2013 по 2023 гг. по рис. 1.11.

По данным рис. 1.11 можно заметить, что за период с 2013 по 2023 гг. самый высокий показатель был достигнут в 2013 г. – 0,42. Значит именно в 2013 г. социально-экономическое неравенство между населением было ярко выраженным. Также можно заметить, что в 2023 г. было достигнуто самое низкое значение показателя в 0,402 (за анализируемый период).

Сравним значения коэффициентов Джини по зарубежным государствам со значением, достигнутым РФ за 2023 г.

За 2023 год представлены показатели, дающие информацию о социально-экономическом неравенстве между различными государствами. На рисунке 1.12 представлены 10 стран с самым высоким показателем коэффициента Джини (слева) и самыми низкими значениями показателей (справа).

### 1.3. Значение коэффициента Джини в целом по РФ за 2020 – 2023 гг. [47]

| Период, г. | Значение коэффициента Джини |
|------------|-----------------------------|
| 2020       | 0,412                       |
| 2021       | 0,406                       |
| 2022       | 0,409                       |
| 2023       | 0,402                       |

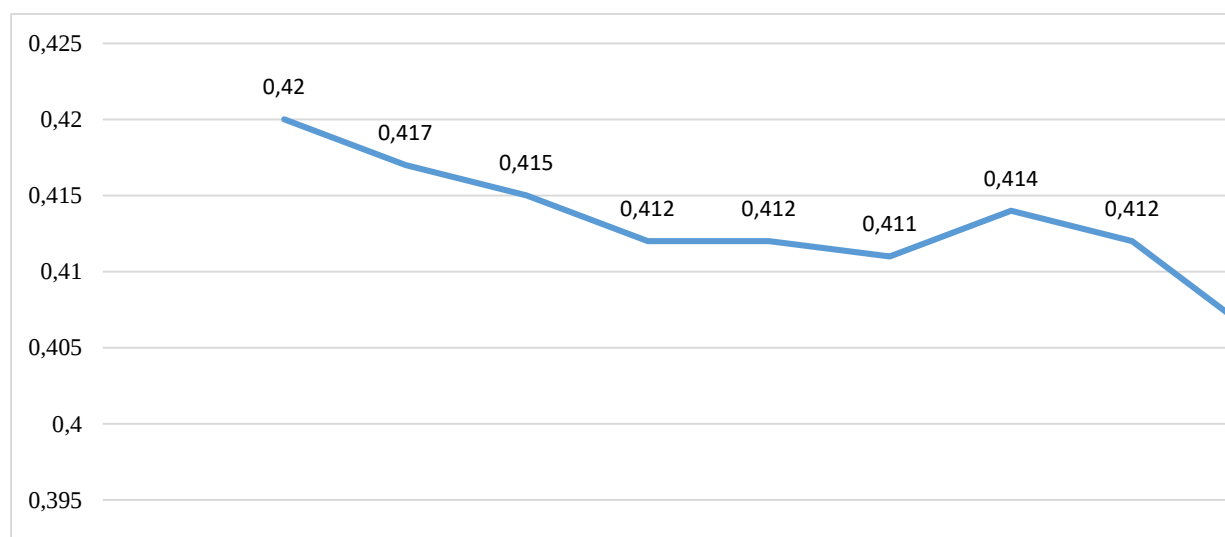


Рис. 1.11. Динамика коэффициента Джини в РФ за 2013 – 2023 гг. [47]

|                                             |                                          |
|---------------------------------------------|------------------------------------------|
| 1. Южная Африка - 63,0%                     | 1. Словения - 24,6%                      |
| 2. Namibia - 59,1%                          | 2. Чешская Республика - 25,0%            |
| 3. Суринам - 57,9%                          | 3. Словакия - 25,0%                      |
| 4. Замбия - 57,1%                           | 4. Беларусь - 25,3%                      |
| 5. Сан-Томе и Принсипи - 56,3%              | 5. Moldova - 25,7%                       |
| 6. Центральноафриканская Республика - 56,2% | 6. Объединенные Арабские Эмираты - 26,0% |
| 7. Эсватини - 54,6%                         | 7. Исландия - 26,1%                      |
| 8. Мозамбик - 54,0%                         | 8. Азербайджан - 26,6%                   |
| 9. Бразилия - 53,4%                         | 9. Украина - 26,6%                       |
| 10. Ботсвана - 53,3%                        | 10. Бельгия - 27,2%                      |

Рис. 1.12. Топ-10 стран с самыми высокими и самыми низкими значениями коэффициента Джини [47]

Самый высокий уровень социально-экономического неравенства с размером в 63% представлен в Южной Африке, а самый низкий – в Бельгии – 27,2%.

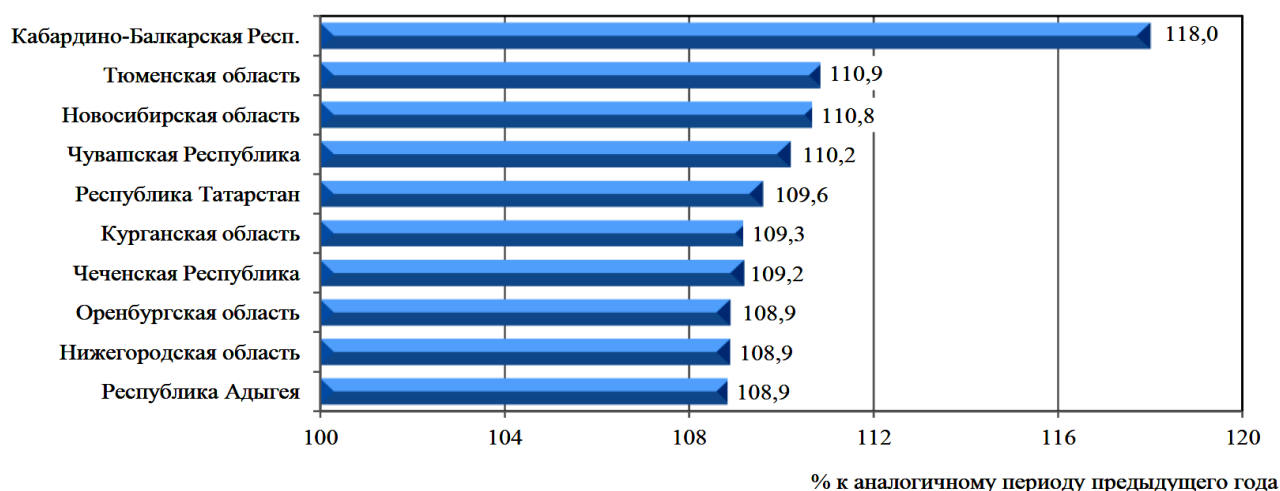
Обратим внимание, что Россия не входит ни в один из представленных списков и находится примерно в середине со значением показателя социально-экономического неравенства населения 40,2%.

#### 1.4. Среднедушевые денежные доходы граждан РФ за 2021 – 2023 гг. [53]

| Период, г. | Среднедушевые денежные доходы, руб. |
|------------|-------------------------------------|
| 2021       | 35 506                              |
| 2022       | 36 240                              |
| 2023       | 40 272                              |

Проанализируем уровень среднедушевых доходов граждан по РФ в целом за период с 2021 г. по 2023 г. по данным табл. 1.4.

Таким образом, по табл. 1.4 заметим, что среднедушевые доходы населения возрастают. Так, в 2022 году размер средних доходов на душу населения возрос на 734 руб. А в 2023 году превышение в сравнении с 2022 г. составило 4032 руб. В региональном разрезе во всех регионах реальные денежные доходы населения в 2023 г. имеют тенденцию к увеличению (рис. 1.13).



**Рис. 1.13. Регионы-лидеры по росту реальных денежных доходов населения в 2023 г. [47]**

Сравним теперь показатели среднедушевых доходов граждан РФ по самому богатому и самому бедному федеральному округам по данным табл. 1.5.

#### 1.5. Сравнение среднедушевых доходов населения по самому богатому и самому бедному округам [53]

| Округ                                              | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. |
|----------------------------------------------------|---------|---------|---------|
| Центральный федеральный округ                      | 47 584  | 48 566  | 54 727  |
| Северо-Кавказский федеральный округ                | 24 406  | 24 525  | 26 774  |
| Разница между самым богатым и самым бедным округом | 23 178  | 24 041  | 27 953  |

Таким образом, в соответствии с данными Росстата за анализируемый период с 2021 по 2023 гг. Центральный федеральный округ занимает 1-е место по уровням доходов, последнее (8-е место) отводится на Северо-Кавказский федеральный округ. Сравнив среднедушевые доходы по данным округам, можно заметить, что отставание идет практически в 2 раза. Если в 2023 году по самому бедному округу среднедушевые доходы составляли 26 774 руб., то по самому богатому – 54 727 руб., что отличается на 27 953 руб. Таким образом, данные таблицы демонстрируют возникающее неравенство по уровням среднедушевых доходов граждан.

По предварительным данным, в 2023 г. объем денежных доходов населения сложился в размере 613 600,4 млн руб. и по сравнению с предыдущим годом увеличился на 11,9%. Денежные расходы населения в 2023 г. составили 557 516,8 млн руб. и увеличились на 8,3% по сравнению с 2022 г. Население израсходовало средств на покупку товаров и оплату услуг 479 699,4 млн руб., что на 8,1% больше, чем в 2022 г. За этот период сбережения населения составили 56 083,6 млн руб. и увеличились по сравнению с предыдущим годом на 69,4% (табл. 1.6).

Существует большое количество причин, объясняющих такое неравенство между рассмотренными округами. Пожалуй, самая главная причина – это географическое положение. Центральный федеральный округ занимает выгодное положение, включает в себя столицу РФ – г. Москву, который лидирует по возможностям трудоустройства и размеру заработной платы.

Рассмотрим такую угрозу экономической безопасности социальной сферы, как бедность населения.

#### **1.6. Отдельные показатели, характеризующие уровень жизни населения [27]**

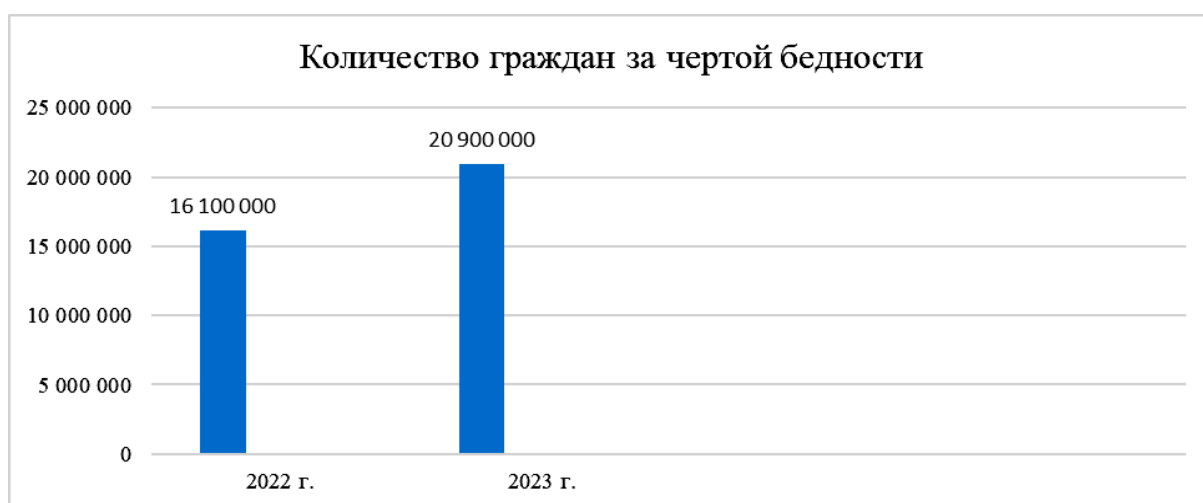
|                                                             | IV квартал<br>2023 г. | В % к                 |                        | 2023 г. | В %<br>к 2022 г. |
|-------------------------------------------------------------|-----------------------|-----------------------|------------------------|---------|------------------|
|                                                             |                       | IV квартал<br>2022 г. | III квартал<br>2023 г. |         |                  |
| Денежные доходы (в среднем на душу населения), руб. в месяц | 51 954                | 113,2                 | 120,1                  | 42 804  | 112,5            |
| Реальные денежные доходы                                    | ×                     | 105,9                 | 118,4                  | ×       | 106,4            |
| Реальные располагаемые денежные доходы                      | ×                     | 110,6                 | 120,5                  | ×       | 106,7            |

Есть определенный минимальный уровень, которым должен располагать человек для удовлетворения своих потребностей и обеспечения жизнедеятельности, если уровень гражданина ниже установленного законодательством, то такой человек признается бедным. Данный уровень носит наименование «прожиточный минимум».

Рассмотрим по данным рис. 1.14 данные о количестве граждан, доходы которых ниже прожиточного минимума.

Так, в соответствии с данными, представленными Росстатом [70], за 2022 г. количество «бедного населения» с доходами ниже прожиточного минимума, приравнивалось к 16,1 млн чел. За 2023 год количество бедного населения возросло на 4,8 млн чел. и составило 20,9 млн чел. Данное увеличение свидетельствует о возникновении угрозы для экономической безопасности РФ. Существует пороговое значение для определения угрозы экономической безопасности. Если доля граждан, доходы которых ниже прожиточного минимума превысит 7...10%, то угроза для общества и государства большая.

За 2023 год общее количество населения страны составило 147,85 млн чел. [27]. Доля граждан с доходами ниже ПМ в общем количестве населения – 14,274%. Таким образом, пороговое значение превышено, значит для РФ существует угроза экономической безопасности, связанная с влиянием фактора бедности населения. Превышение порогового значения составило  $14,274\% - 10\% = 4,274\%$ , что означает высокий разрыв между фактическим и пороговым значением данного показателя. Следовательно, в общем количестве населения РФ 14% являются бедными, и государству необходимо принимать срочные меры для оказания помощи и поддержки нуждающимся категориям граждан.



**Рис. 1.14. Количество граждан, находящихся за чертой бедности в РФ за период с 2022 по 2023 гг. [27]**

### 1.7. Уровень бедности в РФ за период с 2020 г. по 2023 г. [27]

| Период, г. | Уровень бедности, % |
|------------|---------------------|
| 2020 г.    | 12,3                |
| 2021 г.    | 12,1                |
| 2022 г.    | 11,0                |
| 2023 г.    | 14,3                |



Рис. 1.15. Уровень бедности в РФ с 1992 по 2022 гг. [27]

Рассмотрим данные Росстата [14] по уровню бедности за период с 2020 по 2023 гг. по данным табл. 1.7.

По данным табл. 1.7 можно заметить, что уровень бедности с 2020 по 2023 гг. вырос с показателя в 12,3% (т.е. 12,3% от всего населения РФ признавались бедными). И в 2023 году уровень бедности составил 14,3%, т.е. 14,3% от всего населения РФ имеют доходы ниже прожиточного минимума.

По рисунку 1.15 можно проследить, как изменялся уровень бедности в РФ, начиная с 1992 и по 2022 гг.

Самый высокий уровень бедности за представленный период был достигнут в 1992 г. и составил 33,5%. А самый низкий уровень бедности был достигнут в 2012 г. и составил 10,7%.

Рассмотрим список самых бедных регионов РФ в 2023 гг. по данным табл. 1.8.

Таким образом, самым бедным регионом РФ признается Республика Ингушетия. Уровень бедности составляет 29,7%, т.е. 29,7% от всей численности населения в Республике Ингушетия имеют доходы ниже установленного прожиточного минимума, а именно, 158 000 чел.

### 1.8. Список бедных регионов РФ за 2023 г. [27]

| Регион                          | Уровень бедности, % | Численность бедного населения, чел. | Средняя заработная плата, руб. |
|---------------------------------|---------------------|-------------------------------------|--------------------------------|
| Республика Ингушетия            | 29,7                | 158 000                             | 31 362                         |
| Республика Тыва                 | 29,4                | 386 200                             | 46 084                         |
| Республика Калмыкия             | 22,7                | 307 400                             | 33 030                         |
| Республика Алтай                | 22,4                | 96 700                              | 39 806                         |
| Еврейская автономная область    | 22,3                | 34 300                              | 50 075                         |
| Карачаево-Черкесская республика | 22,1                | 93 300                              | 32 846                         |
| Забайкальский край              | 20                  | 228 100                             | 52 216                         |
| Республика Бурятия              | 19,9                | 210 300                             | 45 610                         |
| Чеченская республика            | 19,9                | 363 500                             | 31 291                         |
| Курганская область              | 18,5                | 367 900                             | 36 188                         |

Обратим внимание, что самая высокая средняя заработная плата из списка 10 самых бедных регионов страны приходится на Забайкальский край и составляет 52 216 руб. А самая низкая зарплата – на Чеченскую республику (31 291 руб.).

В целом, во многих бедных регионах средняя заработная плата приближена к среднестатистической по всей России. Так, в соответствии с данными Росстата, в 2022 г. размер средней заработной платы по России составил 57 244 руб. На начало 2023 г. размер средней заработной платы варьируется в промежутке от 60 101 до 62 270 руб.

Соответственно, сравнив данные табл. 1.8 со среднестатистическими показателями заработной платы по всей России, можно сказать, что по Еврейской автономной области и Забайкальскому краю уровень средней зарплаты близок к общему среднему показателю по всей территории РФ.

Таким образом, следует отметить, что в РФ существует угроза для экономической безопасности в социальной сфере, поскольку превышено пороговое значение по уровню бедности населения. Уровень бедности населения за 2023 г. составил 14,3% (пороговое значение до 10%). Кроме того, было выяснено, что за 2023 г. размер социально-экономического неравенства составляет 40,2%. Россия входит в середину рейтинга стран по индексу концентрации доходов (коэффициенту Джини).

Проблема занятости и безработицы является одной из самых актуальных и насущных проблем современности. Занятость – это деятельность граждан

в рамках законодательства РФ, направленная на получение доходных поступлений в целях удовлетворения своих потребностей. Нормативное регулирование занятости населения в РФ осуществляет закон РФ № 1032-1 от 19.04.1991 г. «О занятости населения в Российской Федерации» (ред. от 28.12.2022 г.).

В соответствии с данным законом граждане признаются занятыми, если они работают по трудовым договорам; зарегистрировали свою деятельность, как индивидуальные предприниматели, нотариусы или адвокаты; выполняют работы по договорам гражданско-правового характера; заняты в личном подсобном хозяйстве; проходят военную службу; проходят обучение по очной форме; являются членами фермерского хозяйства или учредителями предприятий и если временно отсутствуют на своем рабочем месте по ряду уважительных причин.

Безработица – это такое состояние в стране, когда часть экономически активного населения способна и желает трудоустроиться, но по ряду причин не может этого сделать. Безработица может быть добровольной, когда рабочие места существуют, но не удовлетворяют желаниям для человека (недостаточный уровень заработной платы, неподходящие условия труда и др.), и вынужденной, когда человек желает выйти на работу, но не может найти вакансию [8, с. 252].

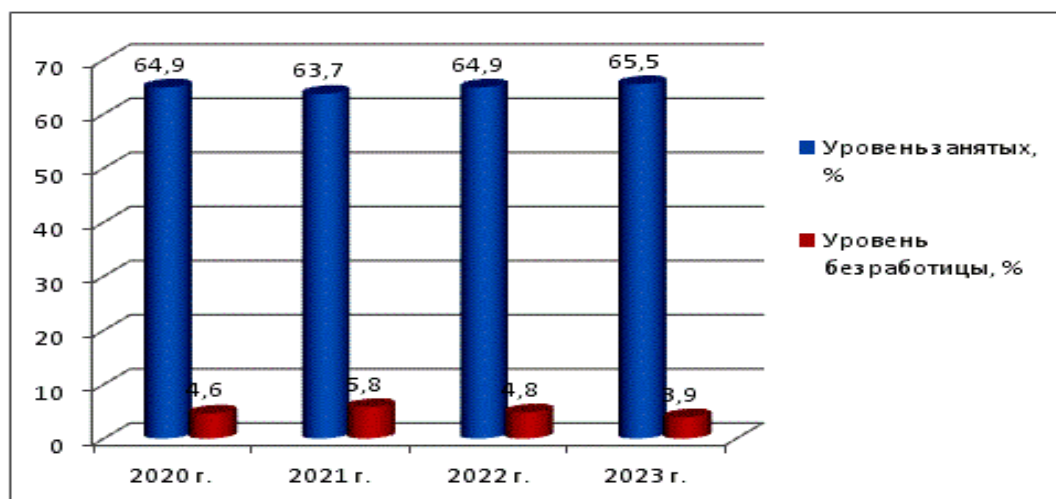
Рассмотрим показатели занятых, безработных по данным табл. 1.9 за анализируемый период с 2020 по 2023 гг., составленные на основе данных, предоставленных Росстатом. Отметим, что Росстат использовал возрастную группу численности занятых и безработных от 15 до 72 лет [27].

Рассмотрим по рис. 1.16 графическую кривую уровня занятых и безработных за более длительный период времени с 2020 по 2023 гг. (за 6 лет).

Таким образом, уровень занятости в целом по РФ в 2022 г. составил 64,9%. Этот показатель был также достигнут и в 2020 г. Увеличение уровня занятости в 2023 г. по сравнению с данными 2022 г. произошло на 1,2%. Следовательно, обстановка с занятостью стала улучшаться.

### **1.9. Показатели занятости и безработицы в целом по РФ за 2020 – 2023 гг.**

| Показатели                         | 2020 г.  | 2021 г.  | 2022 г.  | 2023 г.  |
|------------------------------------|----------|----------|----------|----------|
| Численность занятых, тыс. чел.     | 71 764,5 | 70 460,8 | 71 597,7 | 71 861,0 |
| Уровень занятых, %                 | 64,9     | 63,7     | 64,9     | 65,5     |
| Численность безработных, тыс. чел. | 3464,8   | 4321,3   | 3630,5   | 2950,7   |
| Уровень безработицы, %             | 4,6      | 5,8      | 4,8      | 3,9      |



**Рис. 1.16. Динамика уровней занятости и безработицы в целом по РФ за 2020 – 2023 гг. [27]**

Уровень безработицы в 2023 г. составил 3,9%. При этом за анализируемый период самый высокий показатель в 5,8% был достигнут в 2021 г. соответственно. Самый низкий показатель по уровню безработицы пришелся на 2023 г. – 3,9%. Следовательно, безработных становится меньше, занятое население увеличивается, как демонстрируют данные табл. 1.9.

Существует пороговое значение по уровню безработицы, рассчитанное по методике МОТ, равное 7%. Заметим, что за рассматриваемый период пороговое значение преодолено не было, следовательно, угроза в экономической безопасности страны в настоящий момент времени не определяется. Разница между пороговым значением и уровнем безработицы, достигнутым РФ в 2032 г., составляет:  $10 - 3,9 = 6,1\%$  – это существенное отклонение.

Безработица – это нормальное состояние, которое присуще любому государству, в целом можно отметить, что это явление необходимо для развития экономики страны. Для современной России особенно актуальна проблема безработицы среди молодого поколения, которое только выпустилось из учебных заведений и не может трудоустроиться в связи с тем, что не имеется достаточного опыта работы за плечами. В большинстве случаев молодых специалистов принимают на работу в последнюю очередь и увольняют первыми в случае сокращения.

Таким образом, безработица представляет собой такое состояние в стране, когда часть экономически активного населения способна и желает трудоустроиться, но по ряду причин не может этого сделать. Государство должно постоянно отслеживать уровень безработицы и стремиться не допускать превышение его порогового значения. В настоящее время пороговое

значение уровня безработицы, рассчитанное по методике МОТ, составляет 7%. На 2022 год уровень безработицы по РФ составляет 3,9%, что гораздо ниже прошлых периодов времени и ниже порогового значения. Угрозы для экономической безопасности страны в настоящее время не существует.

Снижение социально-экономической дифференциации регионов по уровню доходов является основным приоритетным направлением стратегической политики государства в настоящее время в соответствии со Стратегией пространственного развития РФ на период до 2025 г. Основные направления государственной политики по преодолению социально-экономического неравенства могут включать в себя такие составляющие, как [40]:

- реформацию механизма определения уровня прожиточного минимума (прожиточный минимум – это один из самых важных показателей социального обеспечения населения, поскольку он представляет собой минимальную сумму денежных средств, необходимую для существования и удовлетворения своих минимальных потребностей);

- повышение размера государственной помощи нуждающимся категориям граждан (повышение МРОТ, пенсий, социальных пособий и льгот);

- гарантию со стороны государства по своевременности выплат в пользу населения: заработной платы, пенсий, пособий;

- обеспечение роста покупательской способности реальных доходов населения;

- введение прогрессивной системы налогообложения, в соответствии с которой, чем выше доход гражданина или организации, тем больше налоговых отчислений они должны уплатить в бюджетную сферу;

- мероприятия по снижению нагрузки с работодателей при уплате взносов на социальное страхование во внебюджетные фонды.

В целом государственную политику по предотвращению социально-экономического неравенства можно рассматривать с двух позиций (рис. 1.17). Во-первых, государство должно обеспечить все необходимые условия для развития и реализации личности в профессиональном, правовом, экономическом плане, для чего необходимо развитие медицины, культуры, спорта и пр.

Во-вторых, государство должно поддержать наиболее уязвимые категории населения, которыми являются: многодетные семьи, малообеспеченные семьи, инвалиды, пенсионеры, безработные граждане, беременные женщины, неполные семьи.

Для того чтобы бороться с социально-экономическим неравенством в стране, необходимо рассмотреть такое направление, как борьба с бедностью.



**Рис. 1.17. Государственные меры по преодолению социально-экономического неравенства [40]**

Борьба с бедностью представляет оказание помощи тем категориям граждан, доходы которых ниже прожиточного минимума, установленного по стране. В настоящее время государство активно предоставляет социальные гарантии такому населению.

Пример некоторых видов выплат нуждающимся категориям граждан со стороны государства в 2023 г. представлен в табл. 1.10.

Таким образом, данные табл. 1.10 подтверждают, что помощь оказывается таким категориям граждан, как семьи с детьми, беременные женщины, инвалиды, участники боевых действий и др.

В перспективе будет введен целый ряд социальной помощи нуждающимся [67]:

1. Поддержка участников и семей СВО. Президент предложил создать специальный государственный фонд, средства которого будут направлены на помощь участникам военной операции и их семьям. (Напомним, что в настоящее время РФ осуществляет специальную военную операцию на Украине, в связи с которой большинство семей остались без кормильцев, которые временно осуществляют боевые действия на территории Украины. Военная операция на Украине привела к тому, что в целом по РФ увеличилось количество неполных семей, в которых военнослужащие погибли. Таким семьям необходима особая поддержка со стороны государства). Подобный фонд был создан и начал свое функционирование к концу 2023 г.

### 1.10. Государственные гарантии нуждающимся категориям граждан [53]

| Наименование пособия                                                                                      | Размер выплаты<br>с 01.02.2023 г., руб. |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------|
| Материнский капитал на 1-го ребенка                                                                       | 586 900                                 |
| Материнский капитал на 2-го ребенка                                                                       | 775 600                                 |
| Единовременное пособие при рождении ребенка                                                               | 22 900                                  |
| Единовременное пособие по беременности и родам                                                            | 900                                     |
| Единовременное пособие беременной жене<br>военнослужащего по призыву                                      | 36 300                                  |
| Ежемесячное пособие на ребенка военнослужащего<br>по призыву                                              | 15 500                                  |
| Ежемесячная денежная выплата инвалидам 1-й группы                                                         | 5000                                    |
| Ежемесячная денежная выплата инвалидам 2-й группы                                                         | 3500                                    |
| Ежемесячная денежная выплата инвалидам 3-й группы                                                         | 2700                                    |
| Ежемесячная денежная выплата детям-инвалидам                                                              | 3500                                    |
| Ежегодная компенсация инвалидам расходов<br>на собак-поводырей                                            | 32 100                                  |
| Ежемесячная денежная выплата ветеранам боевых действий                                                    | 3900                                    |
| Ежемесячная денежная выплата Героям и полным<br>кавалерам ордена Славы                                    | 83 500                                  |
| Ежемесячная денежная выплата Героям Труда РФ, Героям<br>Соцтруда и полным кавалерам ордена Трудовой Славы | 61 600                                  |
| Денежная компенсация набора социальных услуг                                                              | 1500                                    |
| Максимальный размер выплаты гражданам за воздействие<br>радиации                                          | 41 100                                  |
| Максимальный размер единовременной страховой<br>выплаты за несчастный случай на производстве              | 131 700                                 |
| Максимальный размер ежемесячной страховой выплаты<br>за несчастный случай на производстве                 | 101 300                                 |

2. Арендное жилье для работников ОПК. Речь идет о помощи тем гражданам, которые работают на оборонно-промышленном комплексе (ОПК). Таким гражданам покупка жилья будет предоставляться на льготных условиях – будет действовать сниженная процентная ставка по ипотеке, к тому же, государство возьмет на себя часть расходов по покупке жилья.

3. Бесплатная газификация будет продлена и будет действовать на постоянной основе как по жилым помещениям, так и по учреждениям социальной сферы.

4. Увеличение социального вычета на образование детей. Родители смогут оформить налоговый вычет, исходя из своих расходов на образование детей до 110 000 руб. (увеличение произойдет практически в 2 раза, так как до этого времени лимит вычета составлял 50 000 руб.).

5. Расширение программы жилищных сертификатов ученым. Молодые ученые в возрасте до 35 лет, если они являются кандидатами наук и в возрасте до 40 лет (для докторов наук), при условии, что они отработали научными сотрудниками не менее 5 лет, будут иметь право на получение жилищного сертификата.

6. Повышение МРОТ. Планируется увеличение МРОТ на 10%. С 1 января 2024 г. ожидаемый размер МРОТ составит 19 242 руб.

7. Материнский капитал для новых регионов. Теперь семьи ЛНР, ДНР, Херсонской и Запорожской областей имеют право на получение материнского капитала при рождении 1-го и 2-го ребенка.

Таким образом, государственная политика по преодолению социально-экономической дифференциации по уровню доходов населения включает в себя 2 направления:

- формирование общественной среды, в которой личность может развиваться и реализовывать себя и мероприятия по преодолению низкого уровня доходов населения;

- борьба с бедностью – это одно из направлений государственной политики по преодолению социально-экономического неравенства. Она включает в себя помощь гражданам, величина доходов которых ниже установленного прожиточного минимума.

Наиболее уязвимыми категориями граждан, которым со стороны государства оказывается помощь, являются: семьи с детьми, малообеспеченные семьи, многодетные семьи, инвалиды, пенсионеры и безработные граждане. В настоящее время существует большое количество социальных гарантий в виде пособий и льгот в пользу таких категорий населения. А также в обозримом будущем планируется ряд мероприятий социальной политики, который поддержит еще большее количество граждан, нуждающихся в помощи.

В ходе проведенного исследования было выяснено, что уровень безработицы в 2023 г. снизился, пороговое значение не превышено, и для РФ по влиянию фактора безработицы не существует угрозы экономической безопасности.

Необходимо рассмотреть меры государственной борьбы, которые способствуют поддержанию существующего уровня безработицы и в дальнейшем обеспечат сдерживание его роста, поскольку безработица – это явление, кото-

рое присутствует всегда, и которое необходимо для нормального развития экономики.

Отметим, что безработица бывает различных видов, в зависимости от того, что послужило причиной ее возникновения (рис. 1.18).

Фрикционная безработица, как правило, связана с динамикой на рынке труда, длится она от 1-го до 3-х месяцев – это время, в течение которого происходит поиск новой работы, так как прежняя работа не удовлетворяла по уровню заработной платы или условиям труда.

Структурная безработица является более серьезной, занимает более продолжительный период времени, она связана с изменениями в технологических процессах отраслей, когда старые кадры уже не нужны на рынке труда, а для переобучения по обновленным вакансиям требуется определенное время.

Сезонная безработица возникает четко в определенный сезон (период времени), она характерна для определенных отраслей (например, сельское хозяйство: в весенне-летний период на предприятиях сельского хозяйства большое количество занятых, поскольку именно в этот период происходит технологический процесс посева и уборки урожая, а в зимний период такое большое число работников не нужно, так как процесс производства приостановлен, соответственно, такие предприятия на работу в зиму оставляют минимальное количество необходимых сотрудников, а остальных сокращают).

Циклическая безработица возникает при кризисных ситуациях экономической сферы. Экономика находится в циклическом развитии фаз: рост, пик, спад и кризис. Соответственно, кризисная фаза – отрицательное явление для всей экономической сферы, как раз на эту фазу и приходится возникновение безработицы.

Государство должно разрабатывать и осуществлять меры по борьбе с каждым из перечисленных видов безработицы с помощью различных методов.

Методы государства по борьбе с безработицей подразделяют на активные и пассивные (рис. 1.19).

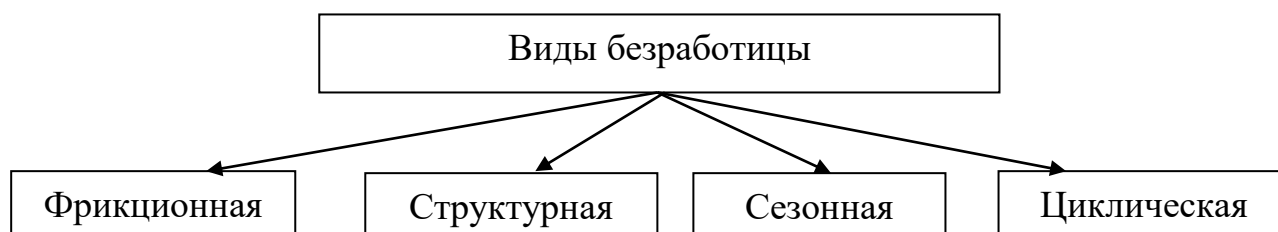


Рис. 1.18. Виды безработицы [40]



Рис. 1.19. Методы государственной борьбы с безработицей [40]

Государство осуществляет следующие направления деятельности при борьбе с безработицей:

1. Так как существует прямая связь между рынком труда и рынком товаров, то государство в случаях роста безработицы стремится повысить спрос на товарных рынках посредством определенного ряда условий. Рост спроса на товары приводит к тому, что требуются дополнительные работники для обеспечения воспроизводственного процесса товаров, появляются дополнительные рабочие места, тем самым занятость населения увеличивается.

Условиями, способствующими росту спроса на товарных рынках и соответственно на рынках труда, могут быть:

- регулирование с помощью таможенных тарифов и пошлин экспорта товаров, которое приводит к повышению спроса на товары на мировом рынке;
- льготное налогообложение организаций и предпринимательской деятельности;
- льготное кредитование бизнеса;
- осуществление инвестиций в развитие предприятий и организаций, создание условий для привлечения инвестиций.

## 2. Меры социальной политики, которые включают в себя:

- выплата безработным гражданам пособия по безработице;
- субсидии со стороны государства в адрес предприятий и организаций для привлечения дополнительной рабочей силы;
- предоставление определенным категориям граждан возможности досрочного выхода на пенсию.

## 3. Политика в сфере занятости населения:

- поддержка молодых специалистов, которым тяжело трудоустроиться ввиду отсутствия опыта работы;
- создание условий для развития самозанятости населения (под самозанятостью следует понимать деятельность граждан в рамках законодательства РФ, когда они сами находят себе источник дохода: занятие личным подсобным хозяйством и реализация продуктов на сторону, индивидуальное предпринимательство и т.д.);
- организация переобучения, подготовки и переподготовки кадров по таким профессиям, которые пользуются спросом на рынке труда;
- помощь в поиске работы безработным с помощью биржи труда (центра занятости).

Безработный гражданин должен встать на учет в Центр занятости по месту своего жительства, предоставив необходимый пакет документов, подтверждающий свою личность, данные с прежнего места работы, диплом об образовании и др. С биржи труда безработному назначается и выплачивается пособие по безработице (максимальный размер пособия равен МРОТ) в течение определенного периода времени. За то время, пока гражданин стоит на бирже труда, он получает информацию о существующих свободных вакансиях по квалификации своего диплома, а позже может получить предложение на работу по абсолютно любой профессии (даже более низкой по рангу, чем по квалификации диплома).

В РФ действует программа по содействию занятости. На государственную программу по содействию занятости населения в 2023 г. было запланировано выделение средств на сумму 92 млрд руб. При этом в 2022 г. данная сумма была выше на 26 млрд руб. Такое уменьшение расходов связано с тем, что ситуация на рынке труда в настоящее время стабилизировалась и, как отметил комитет Госдумы по бюджету и налогам, в 2022 г. уровень безработицы достиг своего самого низкого значения за период, начиная с 1991 г. и по настоящее время [53].

Кроме того, в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 15.12.2022 г. № 2309 «О реализации в 2023 г. отдельных мероприятий, направленных на снижение напряженности на рынке труда», государство окажет финансовую помощь организациям, которые создадут временные рабочие места для тех граждан, которые находятся под риском увольнения в сложившихся экономических условиях, которые включают в себя и санкционный режим против РФ, последствия военной операции на Украине и др. Федеральный бюджет в 2023 г. выделил для таких организаций 12,8 млрд руб., что было направлено на трудоустройство 176 тыс. чел. [53].

Также в январе 2023 г. в Государственную Думу на рассмотрение был предложен законопроект «О борьбе с безработицей и стимулировании занятости», который включает в себя определенный ряд новшеств, так, первыми на очереди, кто сможет получить услуги от центра занятости населения, будут являться участники военной операции и члены их семей. К тому же, расширен список тех граждан, которые смогут получать в максимальном размере пособие по безработице, к ним будут отнесены самозанятые и ИП. Будет введено новое понятие «платформенно занятые», которое характерно, например, для курьеров и таксистов. Большое количество информации выделено в новом законе по защите трудовых прав инвалидов [53].

Таким образом, можно сделать вывод, что государство постоянно осуществляет политику по содействию занятости и борьбе с безработицей, благодаря чему в 2023 г. был достигнут ее минимальный уровень.

Подводя итог, необходимо отметить, что безработица, в зависимости от причин ее возникновения, бывает четырех видов: фрикционная, структурная, сезонная и циклическая. Методы государственной борьбы с безработицей могут быть активными (создание дополнительных рабочих мест, содействие занятости молодежи, обучение и переобучение граждан и др.) и пассивными (создание системы социального страхования и материальной помощи безработным).

Для борьбы с безработицей государство осуществляет 3 вида направления деятельности: создание условий для повышения спроса на товарных рынках, которое приводит к росту спроса на рынках руда; меры социальной политики; политика в сфере занятости. В целом, можно отметить, что деятельность государства по борьбе с безработицей в настоящий период времени является эффективной, поскольку уровень безработицы находится на минимальном значении. Угрозы для экономической безопасности страны нет.

Таким образом, в результате исследования вопросов обеспечения экономической безопасности России в социальной сфере, можно сделать следующие выводы:

1. Под социальной сферой общества понимают систему, организованную в целях удовлетворения различных потребностей населения, как физических, так и духовных. Социальная сфера включает в себя сферы образования, культуры, медицины, спорта, социального обеспечения, общественного питания, коммунального обслуживания, общественного транспорта и связи. Экономическая безопасность социальной сферы – это уровень защищенности от возможных угроз населения и хозяйственных структур, а также создание условий для благоприятного их развития и существования. Безопасность социальной сферы общества осуществляется государством.

2. На экономическую безопасность в социальной сфере оказывают влияние такие факторы, как: бедность населения, уровень доходов граждан, безработица, социальная стабильность в обществе, человеческий потенциал, уровень и качество жизни. Все факторы взаимосвязаны между собой. Основными угрозами для экономической безопасности в социальной сфере являются: проблема социально-экономического неравенства между отдельными слоями общества, приводящая к возникновению бедности населения и снижению качества жизни, социальная напряженность в обществе и его криминализация, нарушение эпидемиологической и демографической обстановки в стране.

3. Социальная и экономическая политики являются относительно самостоятельными направлениями общественного регулирования, однако они находятся в сложных взаимоотношениях друг с другом. Экономическая безопасность страны будет обеспечена благодаря целенаправленному, комплексному и взвешенному осуществлению социально-экономических направлений деятельности государства.

4. В Российской Федерации существует угроза для экономической безопасности в социальной сфере, поскольку превышено пороговое значение по уровню бедности населения. Уровень бедности населения за 2023 г. составил 14,3% (пороговое значение до 10%). Кроме того, по анализу данных Росстата, выяснено, что на 2023 г. размер социально-экономического неравенства составляет 40,2%. Россия входит в середину рейтинга стран по индексу концентрации доходов (коэффициенту Джини).

5. Безработица представляет собой такое состояние в стране, когда часть экономически активного населения способна и желает трудоустроиться, но по ряду причин не может этого сделать. Безработица, в зависимости от причин ее возникновения, бывает четырех видов: фрикционная, структурная, сезонная и циклическая. Методы государственной борьбы с безработицей могут быть активными (создание дополнительных рабочих мест, содействие занятости молодежи, обучение и переобучение граждан и др.) и пассивными (создание системы социального страхования и материальной помощи безработным). Для борьбы с безработицей государство осуществляет 3 вида направлений деятельности: создание условий для повышения спроса на товарных рынках, которое приводит к росту спроса на рынках руда; меры социальной политики; политика в сфере занятости. В целом, можно отметить, что деятельность государства по борьбе с безработицей в настоящий период времени является эффективной, поскольку уровень безработицы находится на минимальном значении. Угрозы для экономической безопасности страны нет.

Государство должно постоянно отслеживать уровень безработицы и стремиться не допускать превышения его порогового значения. В настоящее время пороговое значение уровня безработицы, рассчитанное по методике МОТ, составляет 7%. На 2023 год уровень безработицы по РФ составляет 3,9%, что гораздо ниже прошлых периодов времени и ниже порогового значения. Угрозы для экономической безопасности страны в настоящее время не существует.

6. Государственная политика по преодолению социально-экономической дифференциации по уровню доходов населения включает в себя 2 направления: формирование общественной среды, в которой личность может развиваться и реализовывать себя и мероприятия по преодолению низкого уровня доходов населения. Борьба с бедностью – это одно из направлений государственной политики по преодолению социально-экономического неравенства. Оно включает в себя помощь гражданам, величина доходов которых ниже установленного прожиточного минимума. Наиболее уязвимыми категориями граждан, которым со стороны государства оказывается помощь, являются: семьи с детьми, малообеспеченные семьи, многодетные семьи, инвалиды, пенсионеры и безработные граждане. В настоящее время существует большое количество социальных гарантий в виде пособий и льгот в пользу таких категорий населения. А также в обозримом будущем планируется ряд мероприятий социальной политики, который поддержит еще большее количество граждан, нуждающихся в помощи.

## **1.4. ДИАГНОСТИКА РЕСУРСОВ И ФАКТОРОВ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ ТАМБОВСКОЙ ОБЛАСТИ)**

### **1.4.1. Диагностика уровня экономической безопасности**

Проведем оценку экономической безопасности Тамбовской области на основе исследования ее социально-экономического положения (по материалам Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Тамбовской области) [27].

*Промышленное производство.* В 2023 году, по предварительным данным, индекс промышленного производства по полному кругу производителей относительно 2022 г. составил 108,4%. Динамику промышленного производства области в значительной степени определяет деятельность обрабатывающих производств, здесь наблюдается прирост производства продукции к 2022 г. на 9,1%.

Значительное сокращение индекса физического объема продукции в обрабатывающих производствах в 2023 г. по сравнению с 2022 г. произошло в производстве машин и оборудования, не включенных в другие группировки – на 25,4%, производстве прочих готовых изделий – на 22,8%, напитков – на 15,0%, производстве автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов – на 12,3%, прочей неметаллической минеральной продукции – на 9,3%, обработке древесины и производстве изделий из дерева и пробки, кроме мебели, производстве изделий из соломки и материалов для плетения – на 5,8%, производстве прочих транспортных средств и оборудования – на 2,1%.

За 2023 год обрабатывающими производствами отгружено товаров собственного производства, выполнено работ и услуг собственными силами на 317,4 млрд руб. (в действующих ценах).

Наибольшая их доля приходится на производство пищевых продуктов (52,1%), компьютеров, электронных и оптических изделий (9,3%), химических веществ и химических продуктов (8,5%), металлургического производства (6,3%), прочих транспортных средств и оборудования (4,5%), прочей неметаллической минеральной продукции (3,2%), готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования на (3,0%).

Наибольший объем отгруженной продукции обрабатывающих производств обеспечили предприятия (без субъектов малого предпринимательства) городов и районов: Тамбов (36,7%), Мичуринск (5,1%), Рассказово (3,4%), Котовск (3,0%), Тамбовский район (15,6%), Знаменский, Инжавинский, Никифоровский, Первомайский, Токаревский – от 8,1 до 2,8% от общего объема.

|                                                                                                              | Индекс промышленного производства | Объем отгруженных товаров |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------|---------------------------|
| <b>Всего</b>                                                                                                 | <b>108,4 ↑</b>                    |                           |
| в том числе по видам деятельности:                                                                           |                                   |                           |
| Добыча полезных ископаемых                                                                                   | <b>104,5 ↑</b>                    | <b>112,2 ↑</b>            |
| Обрабатывающие производства                                                                                  | <b>109,1 ↑</b>                    | <b>113,7 ↑</b>            |
| Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха                                 | <b>102,0 ↑</b>                    | <b>111,5 ↑</b>            |
| Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений | <b>102,3 ↑</b>                    | <b>113,2 ↑</b>            |

Рис. 1.20. Индекс промышленного производства Тамбовской области [27]

Предприятиями обрабатывающих производств (без субъектов малого предпринимательства) в истекшем году отгружено товаров собственного производства, выполнено работ и услуг собственными силами на 243,4 млрд руб.

Удельный вес отгруженной продукции инновационного характера в общем объеме отгруженных товаров предприятий обрабатывающих производств (без субъектов малого предпринимательства) составил в 2023 г. 5,0% против 5,1% в 2022 г. Наибольший объем отгруженной инновационной продукции приходится на предприятия по производству химических веществ и химических продуктов; компьютеров, электронных и оптических изделий; машин и оборудования, не включенных в другие группировки; прочих транспортных средств и оборудования.

Проведенное обследование деловой активности предприятий обрабатывающих производств (без субъектов малого предпринимательства) по состоянию на 10 января 2024 г. показало, что в ближайшие три месяца 53,3% опрошенных руководителей планируют сохранить производство продукции на прежнем уровне, 26,7% – увеличить выпуск продукции, 20,0% – уменьшить.

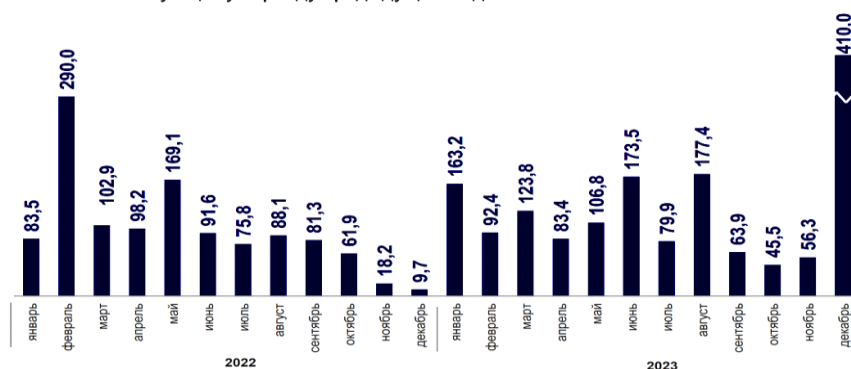
В 2023 году в области построено за счет всех источников финансирования 5384 квартиры общей площадью 480,6 тыс. м<sup>2</sup> (включая пристройки). По сравнению с 2022 г., ввод жилья увеличился на 19,3%. 291,8 тыс. м<sup>2</sup> или 60,7% введенного в области жилья приходится на городскую местность, против 61,9% в 2022 г.

**Объем работ, по виду деятельности «Строительство»****39,4** млрд рублей

в % к 2022 году

**104,0****Строительство жилых домов****480,6** тыс. кв. метров

в % к 2022 году

**119,3****Динамика ввода в действия жилых домов  
в % к соответствующему периоду предыдущего года****Рис. 1.21. Динамика ввода в действие жилых домов в Тамбовской области [27]**

В расчете на 1000 чел. населения области введено 500 м<sup>2</sup> жилья, против 414 м<sup>2</sup> в 2022 г. Выше среднеобластного уровня обеспечен ввод жилья на 1000 чел. населения в г. Тамбове (801 м<sup>2</sup>) и районах: Тамбовском (1088 м<sup>2</sup>), Мичуринском (674 м<sup>2</sup>).

В 2023 году ввод в действие жилых домов осуществлялся во всех городах и районах области. В 5 городах и 17 районах ввод жилых домов превысил уровень 2022 г. [27].

*Строительство.* В областном центре введено 232,6 тыс. м<sup>2</sup> жилья или 48,4% от общего ввода по области. По сравнению с 2022 г. жилья в г. Тамбове введено больше на 28,7%.

В 2023 году средний размер вводимых квартир в области, включая индивидуальные жилые дома, составил 89 м<sup>2</sup> (с учетом пристроек), в том числе по организациям-застройщикам – 54 89 м<sup>2</sup>, индивидуальным жилым домам – 149 89 м<sup>2</sup>, 61,9% введенного по области жилья построили в 2023 г. индивидуальные застройщики против 58,8% в 2022 г. Ими введено 1990 квартир общей площадью 297,5 тыс. 89 м<sup>2</sup>, что больше 2022 г. на 25,5%.

Из объектов социально-культурной сферы в 2023 г. введены в действие: две школы в г. Тамбове, каждая на 2425 ученических мест, плавательный бассейн на 212,5 89 м<sup>2</sup> зеркала воды в Жердевском районе, поликлиника на 1260 посещений в смену в г. Тамбове, фельдшерско-акушерские пункты на 15 посещений в смену в Жердевском районе и на 20 посещений в смену в Мичуринском районе, физкультурно-оздоровительный комплекс в Гавриловском районе, гостиница на 15 мест в г. Мичуринске, административное здание ИФНС в г. Тамбове, два храма в Знаменском и Никифоровском районах, две часовни в Моршанском и Петровском районах. В городе Рассказово после

реновации был введен Городской сад, который позволит обеспечить отдых жителей разных возрастов.

В 2023 году предприятиями и организациями всех видов экономической деятельности, включая неформальный сектор экономики, выполнено работ по виду экономической деятельности «Строительство» на 39,4 млрд руб., что больше 2022 г. на 4% (в сопоставимых ценах), 17,7% объема работ выполнено крупными и средними предприятиями и организациями всех видов экономической деятельности. Наибольший объем работ осуществлен организациями, расположенными в г. Тамбове (68,1% от общего объема по области) и Тамбовском районе (15,9%).

*Сельское хозяйство.* Выпуск продукции сельского хозяйства всеми сельхозпроизводителями (сельхозорганизации, хозяйства населения, фермеры и индивидуальные предприниматели) в 2023 г., по предварительным данным, составил 214,0 млрд руб., или 110,4% в сопоставимой оценке к уровню 2022 г. (продукция растениеводства составила 119,6% к уровню 2022 г., продукция животноводства – 94,8%).

Из общей стоимости произведенной в 2023 г. валовой продукции, сельскохозяйственными организациями произведено на сумму 164,7 млрд руб. (77,0%), хозяйствами населения – на 21,9 млрд руб. (10,2%), крестьянскими (фермерскими) хозяйствами и индивидуальными предпринимателями – на 27,4 млрд руб. (12,8%).

Производство продукции в сельскохозяйственных организациях в 2023 г. составило 112,2% в сопоставимой оценке к уровню 2022 г., в хозяйствах населения – 93,2%, в крестьянских (фермерских) хозяйствах – 114,3%.

2023 год

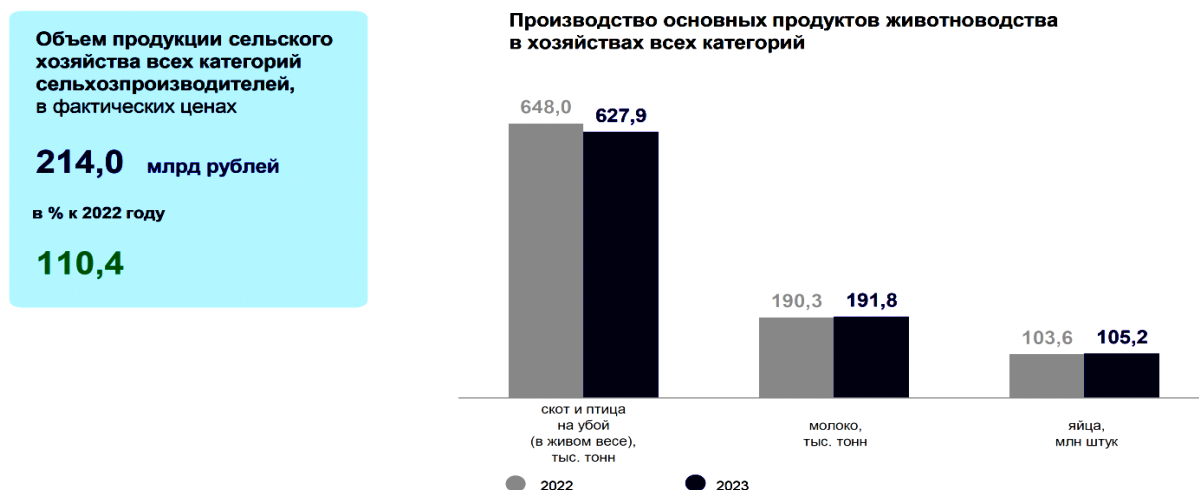


Рис. 1.22. Динамика производства основных продуктов животноводства [27]

|                                                    |                           |
|----------------------------------------------------|---------------------------|
| Поголовье скота, тыс. голов, на 1 января 2024 года |                           |
| <b>77,6</b>                                        | крупного рогатого скота   |
| <b>99,2</b>                                        | в % к 1 декабря 2023 года |
| <b>1128,9</b>                                      | свиней                    |
| <b>98,6</b>                                        | в % к 1 декабря 2023 года |
| <b>49,1</b>                                        | овец и коз                |
| <b>98,3</b>                                        | в % к 1 декабря 2023 года |

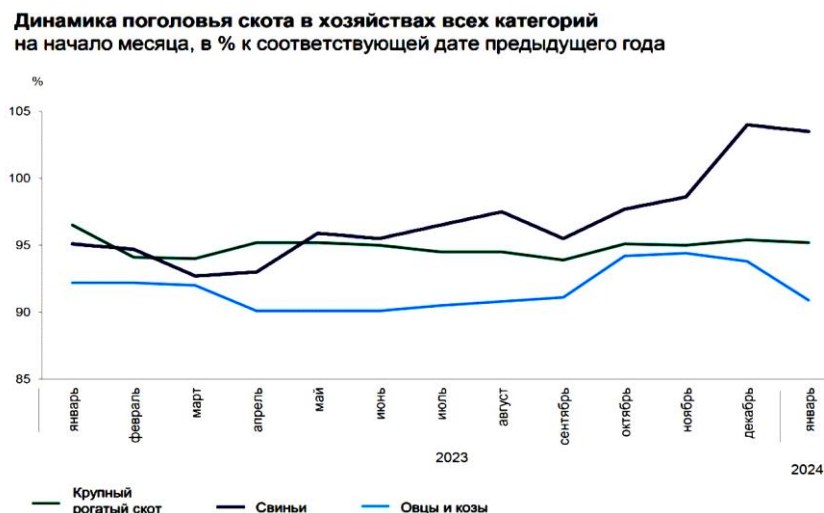


Рис. 1.23 Динамика поголовья скота в хозяйствах всех категорий [27]

*Развитие малых предприятий (без микропредприятий).* Малый бизнес оказывает существенное влияние на развитие экономики области. В январе – сентябре 2023 г. на малых предприятиях число замещенных рабочих мест составило 24,4 тыс., из них 23,4 тыс. занято работниками списочного состава.

Оборот малых предприятий за январь – сентябрь 2023 г. составил 89,4 млрд руб., в том числе доля отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами составила 55,0%, продажа товаров несамого собственного производства – 45,0%.

*Цены.* За 2023 год индекс потребительских цен по области составил 106,5% (за 2022 год – 112,9%), в том числе на продовольственные товары – 108,1% (110,9%), непродовольственные товары – 103,2% (114,8%), платные услуги населению – 108,6% (113,3%).

Стоимость минимального набора продуктов питания, рассчитанного по среднероссийским нормам потребления, в декабре 2023 г. по области составила 5487,98 руб. и возросла по сравнению с декабрем 2022 г. на 8,0%.

|                                           |              |
|-------------------------------------------|--------------|
| Декабрь 2023 года в % к декабрю 2022 года |              |
| <b>ипц</b>                                | <b>106,5</b> |
| <b>продовольственные товары</b>           | <b>108,1</b> |
| <b>непродовольственные товары</b>         | <b>103,2</b> |
| <b>услуги</b>                             | <b>108,6</b> |

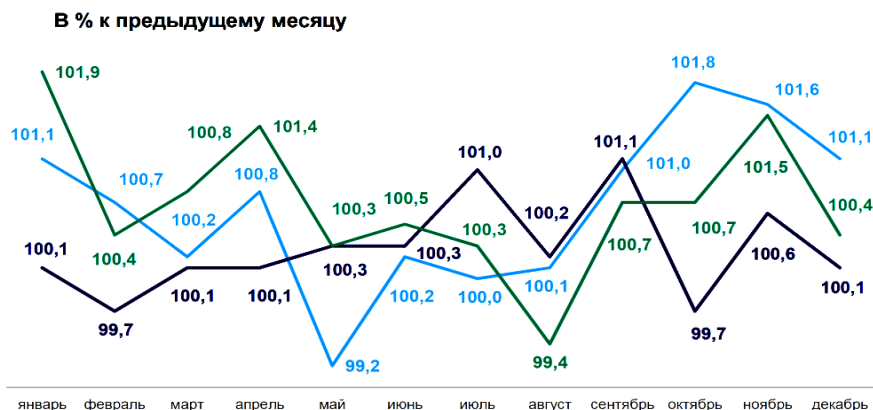


Рис. 1.24. Индексы потребительских цен [27]

### 1.11. Изменение индексов цен и тарифов в процентах к декабрю предыдущего года [27]

| Показатели                                                                | 2022 г. | 2023 г. |
|---------------------------------------------------------------------------|---------|---------|
| Индексы цен производителей промышленных товаров                           | 104,4   | 114,8   |
| Сводный индекс цен строительной продукции (инвестиции в основной капитал) | 114,8   | 110,1   |
| Индексы цен производителей сельскохозяйственной продукции                 | 93,6    | 105,3   |
| Индексы тарифов на грузовые перевозки                                     | 107,6   | 108,2   |
| Индексы тарифов на услуги связи для юридических лиц                       | 103,8   | 101,0   |

*Финансы и кредит.* По данным Министерства финансов Тамбовской области, объем доходов консолидированного бюджета области и бюджета территориального государственного внебюджетного фонда за 2023 г. составил 98,8 млрд руб., расходов – 98,4 млрд руб. Консолидированный бюджет области за 2023 г. исполнен с профицитом в 0,4 млрд руб. 50,3% поступлений в консолидированный бюджет области было обеспечено основными налогами: на доходы физических лиц – 19,8%, на прибыль организаций – 12,9%, акцизами – 7,2%, на имущество – 6,7%, на совокупный доход – 3,7%. Безвозмездные поступления составили 45,0 млрд руб., или 45,5% от общей суммы доходов.

За январь – ноябрь 2023 г., по оперативным данным, организациями области (без субъектов малого предпринимательства, кредитных организаций, государственных (муниципальных) учреждений, некредитных финансовых организаций) в действующих ценах получен положительный сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) в сумме 78 519,1 млн руб., что на 2,3% больше сальдированного финансового результата, полученного организациями в соответствующем периоде 2022 г.

Рассмотрим, как влияет показатель среднедушевых денежных доходов населения Тамбовской области на валовый региональный продукт (ВРП). На основе данных табл. 1.13 о ВРП ( $y$ ) и среднедушевых денежных доходов населения ( $x$ ) определим коэффициент корреляции знаков Фехнера:

$$K_{\Phi} = \frac{\sum n_c - \sum n_n}{\sum n_c + \sum n_n} = \frac{23}{23} = 1.$$

Для характеристики степени тесноты связи можно использовать шкалу Чеддока (табл. 1.12).

Согласно полученным расчетам, коэффициент Фехнера равен 1, что свидетельствует о весьма высоком воздействии среднедушевых денежных доходов населения на ВРП.

### 1.12. Характеристика силы связи по шкале Чеддока

|                                      |           |           |           |           |                |
|--------------------------------------|-----------|-----------|-----------|-----------|----------------|
| Теснота связи                        | 0,1...0,3 | 0,3...0,5 | 0,5...0,7 | 0,7...0,9 | 0,9...0,99     |
| Характеристика степени тесноты связи | Слабая    | Заметная  | Умеренная | Высокая   | Весьма высокая |

### 1.13. Расчет коэффициента корреляции знаков Фехнера

| Год     | ВРП,<br>млрд руб. (y) | Среднедушевые<br>денежные доходы<br>населения, руб. (x) | $y - \bar{y}$ | $x - \bar{x}$ | Знаки совпадений<br>(не совпадений) |
|---------|-----------------------|---------------------------------------------------------|---------------|---------------|-------------------------------------|
| А       | 1                     | 2                                                       | 3             | 4             | 5                                   |
| 2001    | 57,537                | 2281                                                    | -441,616      | -19272,7      | С                                   |
| 2002    | 71,71                 | 3062                                                    | -427,443      | -18491,7      | С                                   |
| 2003    | 87,412                | 3947                                                    | -411,741      | -17606,7      | С                                   |
| 2004    | 107,424               | 5167                                                    | -391,729      | -16386,7      | С                                   |
| 2005    | 139,643               | 6399                                                    | -359,51       | -15154,7      | С                                   |
| 2006    | 180,344               | 8088                                                    | -318,809      | -13465,7      | С                                   |
| 2007    | 224,921               | 10155                                                   | -274,232      | -11398,7      | С                                   |
| 2008    | 279,64                | 12540                                                   | -219,513      | -9013,74      | С                                   |
| 2009    | 339,088               | 14864                                                   | -160,065      | -6689,74      | С                                   |
| 2010    | 320,072               | 16895                                                   | -179,081      | -4658,74      | С                                   |
| 2011    | 376,878               | 18958                                                   | -122,275      | -2595,74      | С                                   |
| 2012    | 453,923               | 20780                                                   | -45,2299      | -773,739      | С                                   |
| 2013    | 499,261               | 23221                                                   | 0,10813       | 1667,261      | С                                   |
| 2014    | 541,03                | 25684                                                   | 41,87713      | 4130,261      | С                                   |
| 2015    | 591,883               | 27412                                                   | 92,73013      | 5858,261      | С                                   |
| 2016    | 657,506               | 30254                                                   | 158,3531      | 8700,261      | С                                   |
| 2017    | 692,377               | 30865                                                   | 193,2241      | 9311,261      | С                                   |
| 2018    | 749,268               | 31897                                                   | 250,1151      | 10343,26      | С                                   |
| 2019    | 849,767               | 33178                                                   | 350,6141      | 11624,26      | С                                   |
| 2020    | 1016,07               | 34698                                                   | 516,9171      | 13144,26      | С                                   |
| 2021    | 1311,50               | 39854                                                   | 723,31        | 18300,26      | С                                   |
| 2022    | 1534,35               | 45272                                                   | 1035,199      | 23718,26      | С                                   |
| 2023    | 1710,41               | 50265                                                   | 1211,257      | 28711,26      | С                                   |
| Итого   | —                     | —                                                       | —             | —             | —                                   |
| Среднее | 499,153               | 21553,74                                                | —             | —             | 23                                  |

Рассмотрим, как влияют инвестиции в основной капитал на ВРП.

На основе данных табл. 1.14 о ВРП (y) и инвестиций в основной капитал (x) определим коэффициент корреляции знаков Фехнера.

$$K_{\Phi} = \frac{\sum n_c - \sum n_n}{\sum n_c + \sum n_n} = \frac{23}{23} = 1.$$

Согласно полученным расчетам, коэффициент Фехнера равен 1, что свидетельствует о весьма высоком воздействии инвестиций в основной капитал на ВРП.

#### 1.14. Расчет коэффициента корреляции знаков Фехнера

| Год     | ВРП,<br>млрд руб. (y) | Инвестиции<br>в основной капитал,<br>млрд руб. (x) | $y - \bar{y}$ | $x - \bar{x}$ | Знаки совпадений<br>(несовпадений) |
|---------|-----------------------|----------------------------------------------------|---------------|---------------|------------------------------------|
| А       | 1                     | 2                                                  | 3             | 4             | 5                                  |
| 2001    | 57,537                | 1165                                               | -441,616      | -10709,3      | С                                  |
| 2002    | 71,71                 | 1505                                               | -427,443      | -10369,3      | С                                  |
| 2003    | 87,412                | 1762                                               | -411,741      | -10112,3      | С                                  |
| 2004    | 107,424               | 2186                                               | -391,729      | -9688,35      | С                                  |
| 2005    | 139,643               | 2865                                               | -359,51       | -9009,35      | С                                  |
| 2006    | 180,344               | 3611,1                                             | -318,809      | -8263,25      | С                                  |
| 2007    | 224,921               | 4730                                               | -274,232      | -7144,35      | С                                  |
| 2008    | 279,64                | 6716                                               | -219,513      | -5158,35      | С                                  |
| 2009    | 339,088               | 8782                                               | -160,065      | -3092,35      | С                                  |
| 2010    | 320,072               | 7976                                               | -179,081      | -3898,35      | С                                  |
| 2011    | 376,878               | 9152,1                                             | -122,275      | -2722,25      | С                                  |
| 2012    | 453,923               | 11 035,7                                           | -45,2299      | -838,648      | С                                  |
| 2013    | 499,261               | 12 586,1                                           | 0,10813       | 711,7522      | С                                  |
| 2014    | 541,03                | 13 450,2                                           | 41,87713      | 1575,852      | С                                  |
| 2015    | 591,883               | 13 902,6                                           | 92,73013      | 2028,252      | С                                  |
| 2016    | 657,506               | 13 897,2                                           | 158,3531      | 2022,852      | С                                  |
| 2017    | 692,377               | 14 749                                             | 193,2241      | 2874,652      | С                                  |
| 2018    | 749,268               | 16 027                                             | 250,1151      | 4152,652      | С                                  |
| 2019    | 849,767               | 17 595                                             | 350,6141      | 5720,652      | С                                  |
| 2020    | 1016,07               | 19 158                                             | 516,9171      | 7283,652      | С                                  |
| 2021    | 1311,50               | 26 167                                             | 723,31        | 14292,65      | С                                  |
| 2022    | 1534,35               | 30 056                                             | 1035,199      | 18181,65      | С                                  |
| 2023    | 1710,41               | 34 036                                             | 1211,257      | 22161,65      | С                                  |
| Итого   | —                     | —                                                  | —             | —             | —                                  |
| Среднее | 499,1529              | 11 874,35                                          | —             | —             | 23                                 |

Рассмотрим, как влияет уровень безработицы на ВРП.

На основе данных табл. 1.15 о ВРП ( $y$ ) и уровне безработицы ( $x$ ) определим коэффициент корреляции знаков Фехнера:

$$K_{\Phi} = \frac{\sum n_c - \sum n_n}{\sum n_c + \sum n_n} = \frac{3 - 20}{3 + 20} = -0,74.$$

Согласно полученным расчетам, коэффициент Фехнера равен  $-0,74$ , что свидетельствует о высоком воздействии уровня безработицы на ВРП.

### 1.15. Расчет коэффициента корреляции знаков Фехнера

| Год     | ВРП по РФ,<br>млрд руб. ( $y$ ) | Уровень<br>безработицы, % ( $x$ ) | $y - \bar{y}$ | $x - \bar{x}$ | Знаки совпадений<br>(не совпадений) |
|---------|---------------------------------|-----------------------------------|---------------|---------------|-------------------------------------|
| А       | 1                               | 2                                 | 3             | 4             | 5                                   |
| 2004    | 107,424                         | 10,6                              | -441,616      | 3,8           | Н                                   |
| 2005    | 139,643                         | 9,0                               | -427,443      | 2,2           | Н                                   |
| 2006    | 180,344                         | 7,9                               | -411,741      | 1,1           | Н                                   |
| 2007    | 224,921                         | 8,2                               | -391,729      | 1,4           | Н                                   |
| 2008    | 279,64                          | 7,8                               | -359,51       | 1,0           | Н                                   |
| 2009    | 339,088                         | 7,1                               | -318,809      | 0,3           | Н                                   |
| 2010    | 320,072                         | 7,1                               | -274,232      | 0,3           | Н                                   |
| 2011    | 376,878                         | 6,0                               | -219,513      | -0,8          | С                                   |
| 2012    | 453,923                         | 6,2                               | -160,065      | -0,6          | С                                   |
| 2013    | 499,261                         | 8,3                               | -179,081      | 1,5           | Н                                   |
| 2014    | 541,03                          | 7,3                               | -122,275      | 0,5           | Н                                   |
| 2015    | 591,883                         | 6,5                               | -45,2299      | -0,3          | С                                   |
| 2016    | 657,506                         | 5,5                               | 0,10813       | -1,3          | Н                                   |
| 2017    | 692,377                         | 5,5                               | 41,87713      | -1,3          | Н                                   |
| 2018    | 749,268                         | 5,2                               | 92,73013      | -1,6          | Н                                   |
| 2019    | 849,767                         | 5,6                               | 158,3531      | -1,2          | Н                                   |
| 2020    | 1016,07                         | 5,5                               | 193,2241      | -1,3          | Н                                   |
| 2021    | 1311,50                         | 5,2                               | 250,1151      | -1,6          | Н                                   |
| 2022    | 1534,35                         | 4,8                               | 350,6141      | -2,0          | Н                                   |
| 2023    | 1710,41                         | 3,1                               | 516,9171      | -1,9          | Н                                   |
| Итого   | —                               | —                                 | —             | —             | —                                   |
| Среднее | 353,884                         | 6,8                               | —             | —             | 3                                   |

#### 1.4.2. Диагностика экономической безопасности в социальной сфере Тамбовского региона

Анализ экономической безопасности социальной сферы Тамбовского региона проведем путем сравнения текущих показателей с пороговыми значениями. Стратегия социально-экономического развития предусматривает комплекс мер по развитию социальной сферы, а также других отраслей региональной экономики, и после ее реализации Тамбовская область должна стать лидером по таким показателям, как удовлетворенность жителей качеством жизни, улучшение демографической ситуации и развитие доли таких отраслей, как перерабатывающее производство, где основное место занимает глубокая переработка сельскохозяйственной продукции.

Специфика анализа связана с особенностями развития региона, которые можно объяснить высокой стоимостью жизни населения, специализацией региона на одном секторе, а именно, сельском хозяйстве, ограниченностью рынка труда и близостью к столице.

Динамика среднегодовой численности населения – это обобщающий показатель численности населения для всего рассматриваемого периода, рассчитываемый, как правило, за год. Средняя численность населения за год определяется на середину года как средняя арифметическая из данных численности населения на начало и конец года. Чтобы проанализировать динамику, разделим среднегодовую численность населения 2023 г. на 2022 г. и умножим на 100%, полученное значение должно равняться не менее 100%.

Рассчитанный показатель – темпы роста численности населения в Тамбовской области – 99,06% в 2023 г. меньше нормативного значения, это говорит о том, что население не самовоспроизводится, а значит, на территории наблюдается естественная или механическая убыль (рис. 1.25).

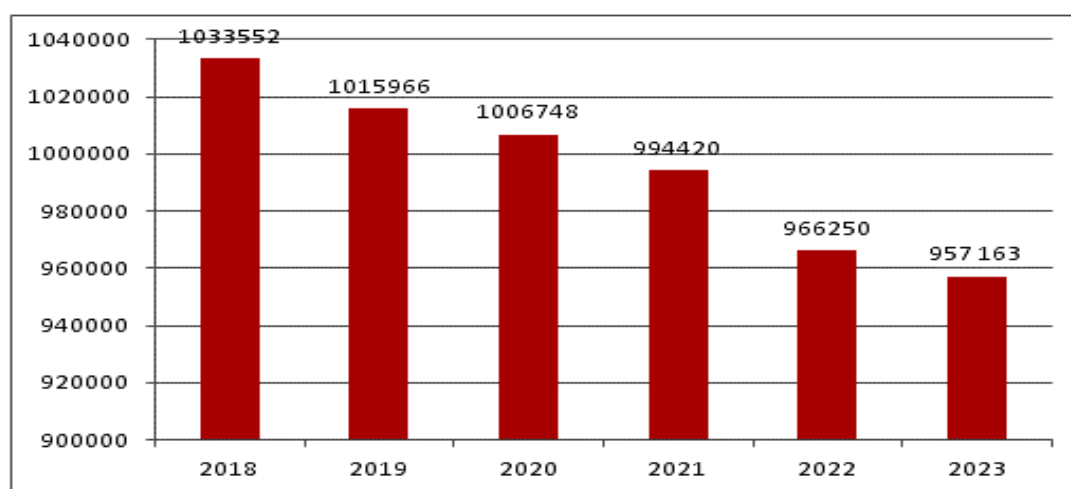


Рис. 1.25. Динамика численности населения Тамбовской области  
за 2017 – 2023 гг., чел. [27]

Резких перепадов в динамике численности населения не наблюдается. По состоянию на 2023 г. среднегодовая численность населения сократилась на 9087 чел. или на 0,94%. В последние годы демографическая ситуация характеризуется снижением численности населения, причинами которой является естественная убыль и миграционный отток населения.

Коэффициент естественного прироста – это показатель, отражающий изменение численности населения (прирост или убыль) за счет естественных факторов рождаемости и смертности в расчете на 1000 чел.

Рассмотрим показатели рождаемости и смертности более подробно (табл. 1.16).

Численность родившихся, начиная с 2018 г., имеет тенденцию на уменьшение, так в 2023 г. по сравнению с 2018 годом число родившихся сократилось на 2558 чел. или на 28,8%. Наибольшее сокращение данного показателя наблюдается в 2023 г., тогда родилось на 903 чел. меньше, чем в предыдущем году, что в процентном выражении составляет почти 12,5%.

Стоит отметить, что численность умерших имеет тенденцию на увеличение показателя к концу 2022 г. и несколько снижается к концу 2023 г. (табл. 1.17).

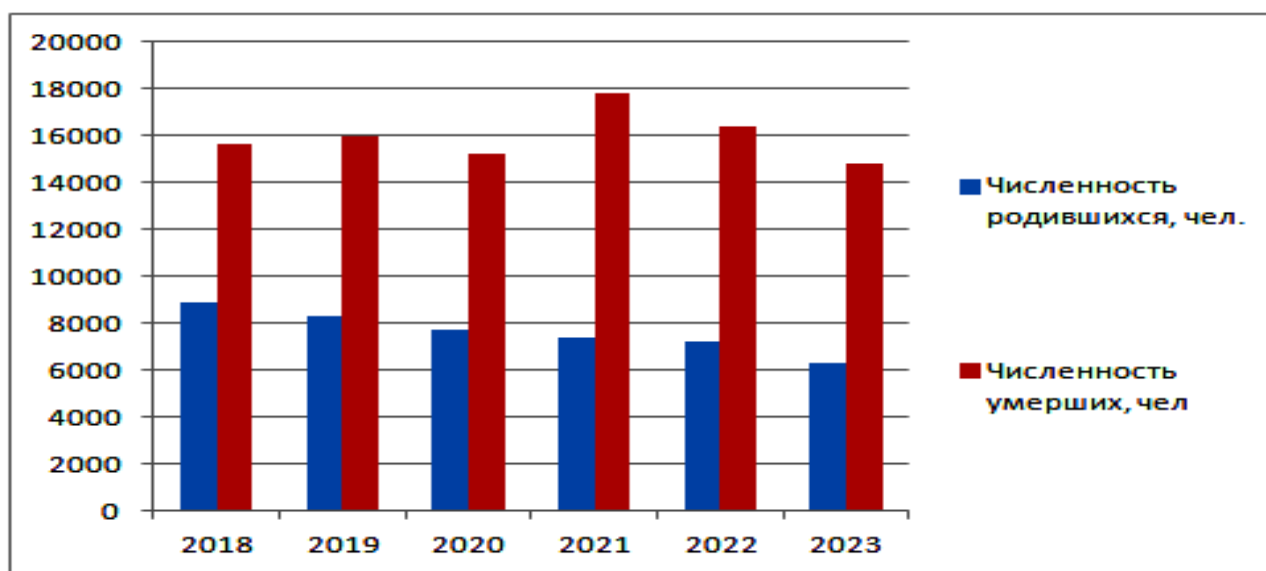
По состоянию на 2023 г. по сравнению с 2018 г. показатель числа умерших снизился на 878 чел., что в процентном соотношении составляет 94,39% от уровня 2018 г. Это говорит о снижении числа смертей на территории области к концу 2023 г. по сравнению с 2018 г. Больше увеличение смертей наблюдалось в 2021 г. по сравнению с 2020 г., в связи с последствиями ковидного периода 2019–2020 гг., тогда численность умерших возросла по сравнению с предыдущим на 2633 чел. (17,3%) (рис. 1.26).

#### 1.16. Динамика численности родившихся на территории, чел. [27]

| Год  | Численность, чел. | Абсолютное отклонение, чел. | Относительное отклонение | Темп роста, % | Темп прироста, % |
|------|-------------------|-----------------------------|--------------------------|---------------|------------------|
| 2018 | 8873              | –1174                       | 0,883                    | 88,31         | –11,69           |
| 2019 | 8289              | –584                        | 0,934                    | 93,42         | –6,58            |
| 2020 | 7724              | –565                        | 0,931                    | 93,18         | –6,82            |
| 2021 | 7419              | –305                        | 0,961                    | 96,05         | –3,95            |
| 2022 | 7218              | –201                        | 0,973                    | 97,29         | –2,71            |
| 2023 | 6315              | 903                         | 0,875                    | 87,5          | –12,5            |

### 1.17. Динамика численности умерших на территории, чел. [27]

| Год  | Численность, чел. | Абсолютное отклонение, чел. | Относительное отклонение | Темп роста, % | Темп прироста, % |
|------|-------------------|-----------------------------|--------------------------|---------------|------------------|
| 2018 | 15 667            | –927                        | 0,944                    | 94,41         | –5,59            |
| 2019 | 15 958            | 291                         | 1,019                    | 101,86        | 1,86             |
| 2020 | 15 221            | –737                        | 0,953                    | 95,38         | –4,62            |
| 2021 | 17 854            | –1496                       | –8,37                    | 117,30        | 17,30            |
| 2022 | 16 358            | –1569                       | –9,59                    | 91,62         | 8,4              |
| 2023 | 14 789            | –1496                       | –8,379                   | 90,41         | 9,6              |

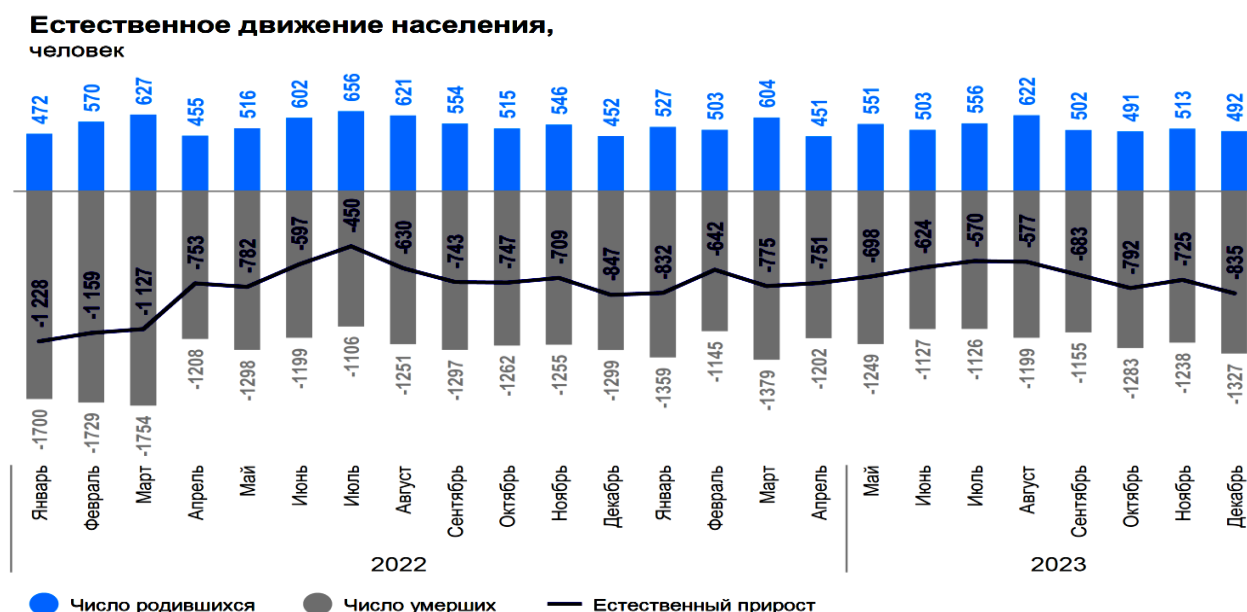


**Рис. 1.26. Естественный прирост (убыль) численности населения Тамбовской области, чел. [27]**

Анализируя естественные причины, влияющие на численность населения области, можно сделать вывод, что на территории области наблюдается естественная убыль, что само по себе является негативным явлением для региона. В этом случае необходима всесторонняя поддержка государства для стимулирования рождаемости.

Рассчитаем коэффициент естественного прироста (убыли) населения по формуле (2) и сравним его с пороговым значением (рис. 1.27).

Данный показатель не укладывается в рамки нормативного значения, его значение в большинстве периодов отрицательное –  $<0$ , а значит, находится в зоне риска и негативно влияет на состояние социальной сферы региона.



**Рис. 1.27. Оценка естественного движения населения Тамбовской области за 2022–2023 гг., чел. [27]**

Рассмотрим механические причины, которые влияют на численность населения области, а именно, коэффициент миграционного прироста (убыли), который показывает, увеличение или уменьшение численности населения за счет влияния механических факторов, а именно, числа прибывших на территорию и выбывших с нее в среднем на 1000 чел. населения. Однако для расчетов используем данный показатель на 10 000 чел.

Рассмотрим показатели миграционного движения более подробно (табл. 1.18, 1.19). Так как в официальных источниках информация представлена до 2023 г., проведем исследование за 2018 – 2023 гг.

### 1.18. Динамика численности прибывших на территорию, чел. [27]

| Год  | Численность, чел. | Абсолютное отклонение, чел. | Темп роста, % | Темп прироста, % |
|------|-------------------|-----------------------------|---------------|------------------|
| 2018 | 41 693            | 5564                        | 115,4         | 15,4             |
| 2019 | 38 850            | –2843                       | 93,2          | –6,8             |
| 2020 | 31 822            | –7028                       | 81,909        | –18,09           |
| 2021 | 36 541            | 4719                        | 114,829       | 14,829           |
| 2022 | 25 065            | –11476                      | 68,59         | –31,4058         |
| 2023 | 22 347            | –2718                       | 89,156        | –10,8438         |

### 1.19. Динамика численности выбывших с территории, чел. [27]

| Год  | Численность, чел. | Абсолютное отклонение, чел. | Темп роста, % | Темп прироста, % |
|------|-------------------|-----------------------------|---------------|------------------|
| 2016 | 40 232            | —                           | —             | —                |
| 2017 | 41 584            | 1352                        | 103,4         | 3,36             |
| 2018 | 47 152            | 5568                        | 113,4         | 13,4             |
| 2019 | 42 271            | –4881                       | 89,65         | –10,4            |
| 2020 | 41 803            | –468                        | 98,89         | –1,11            |
| 2021 | 46 458            | 4655                        | 111,1         | 11,1             |
| 2022 | 29 868            | –16590                      | 64,29         | –35,7            |
| 2023 | 23 726            | –6142                       | 79,44         | –20,6            |

Динамика численности прибывших на территорию не имеет постоянной тенденции, так за анализируемый период наибольшая численность прибывших 4719 чел. или +14,8% наблюдается в 2021 г. по сравнению с предыдущим годом, такое значение числа прибывших связано с экономическими ситуациями, характерными для того время.

Если рассматривать, численность выбывших на территорию, то можно сказать, что тут установилась неустойчивая тенденция на увеличение числа выбывших (табл. 1.19).

За анализируемый период наибольшая численность выбывших по сравнению с предыдущим годом наблюдалась в 2018 г., тогда покинули территорию области 47 152 чел. или 13,39%, а также в 2021 г. – 46 458 чел. (на 11,1% больше, чем в предыдущем году). Всего же за анализируемый период территорию региона покинули 231 278 чел. В первую очередь такая миграция связана с поиском более лучшей работы, а, следовательно, и лучших условий для жизни. Неблагоприятное влияние на механическую убыль оказывает фактор близости к столице. Небольшое расстояние и более высокий уровень оплаты труда, предлагаемый в г. Москве, стимулирует отток части трудовых ресурсов из Тамбовской области.

На рисунке 1.28 более наглядно можно увидеть тенденции, которые происходили на территории за анализируемый период.

Так, кривая линии прибывших снижается до 2020 г., после сложившейся в стране сложной ситуации с эпидемией. Годом позже начинается рост и прибывших, и выбывших, и снова падение в 2022–2023 гг.

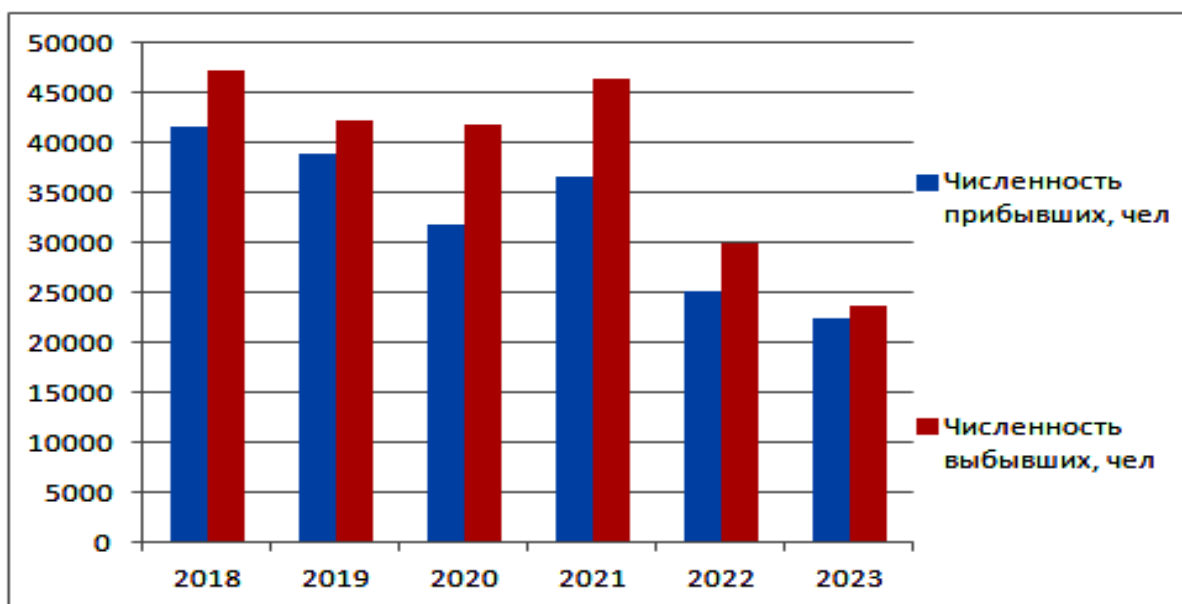


Рис. 1.28. Миграционный прирост (убыль) численности населения, чел. [27]

Можно предположить, что одна часть населения региона выезжает за пределы области в данный период для поиска лучшего рабочего места, а другая, наоборот, возвращается на малую родину в целях поиска работы. Численность количества прибывших на территорию и выбывших с нее так и не уравнивается ни в один из исследуемых периодов.

В 2023 году в 7 муниципальных округах Тамбовской области сложился миграционный прирост, а в 14 – миграционная убыль (рис. 1.29).

Коэффициент механического прироста (убыли) по состоянию на 2023 г. говорит о том, что данный показатель меньше нормативного –  $< 0$ . Это также свидетельствует о механической убыли и говорит о том, что численность населения региона уменьшается за счет миграции в другие регионы с более выгодными условиями для жизни (рис. 8).

Показатели естественного движения населения (информация о естественном движении населения формируется на основе данных из Единого государственного реестра записей актов гражданского состояния (ЕГР ЗАГС)) (предварительные данные). В 2023 году в области зарегистрировано 6,3 тыс. новорожденных, это на 271 младенцев (на 4,1%) меньше, чем в 2022 г.

По сравнению с 2022 г. количество умерших в 2023 г. уменьшилось на 1,6 тыс. чел. (на 9,6%) и составило 14,8 тыс. чел. В 2023 году число умерших превышало число родившихся в 2,3 раза, в 2022 г. – в 2,5 раза. В 2023 году зарегистрирована смерть 24 детей в возрасте до 1 года (в 2022 г. – 33 детей). В 2023 году зарегистрировано 5503 брака и 3709 разводов (в 2022 г. – 5849 браков и 3855 разводов).

**Муниципальные районы и городские округа  
с наибольшими и наименьшими значениями**

В 7 муниципальных районах и 4 городских округах зарегистрирован миграционный прирост (+)

В 14 муниципальных районах и 3 городских округах сложилась миграционная убыль (-)

Миграционная убыль  
**- 1 381 человек**



**Рис. 1.29. Миграционный прирост (+) убыль (-) по городам и районам Тамбовской области за январь – декабрь 2023 г. [27]**

**Муниципальные районы и городские округа  
с наибольшими и наименьшими значениями**



**6** муниципальных районов и городских округов значение показателя **меньше**, чем по области

**24** муниципальных районов и городских округов значение показателя **больше**, чем по области



**Рис. 1.30. Коэффициент естественного прироста (убыли) населения на 1000 чел. населения за январь – декабрь 2023 г. [27]**

Ожидаемая продолжительность жизни при рождении – один из важнейших демографических показателей, который показывает среднее число лет, предстоящее прожить одному человеку из поколения родившихся в данном году при условии, что на протяжении всей жизни этого поколения уровень смертности в каждом возрасте останется таким, как в год, для которого вычислен показатель. Данный показатель рассчитывается на основе статистических данных половозрастного состава и числа умерших, распределенных по однолетним возрастам.

Рассмотрим показатель «ожидаемая продолжительность жизни при рождении» в сравнении с общероссийскими значениями (табл. 1.20).

## 1.20. Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет [27]

| Территория/регион    | 2019  | 2020  | 2021  | 2022 | 2023 |
|----------------------|-------|-------|-------|------|------|
| Российская Федерация | 71,31 | 71,54 | 70,1  | 72,8 | 73,4 |
| Тамбовская область   | 72,11 | 73,2  | 72,95 | 71,8 | 72,8 |

За весь анализируемый период ожидаемая продолжительность жизни на территории Тамбовской области больше, чем в Российской Федерации, за исключением 2022–2023 гг., и имеет тенденцию на снижение. Можно предположить, что такие цифры связаны с тем, что область находится в зоне с хорошей экологической обстановкой (рис. 1.31).

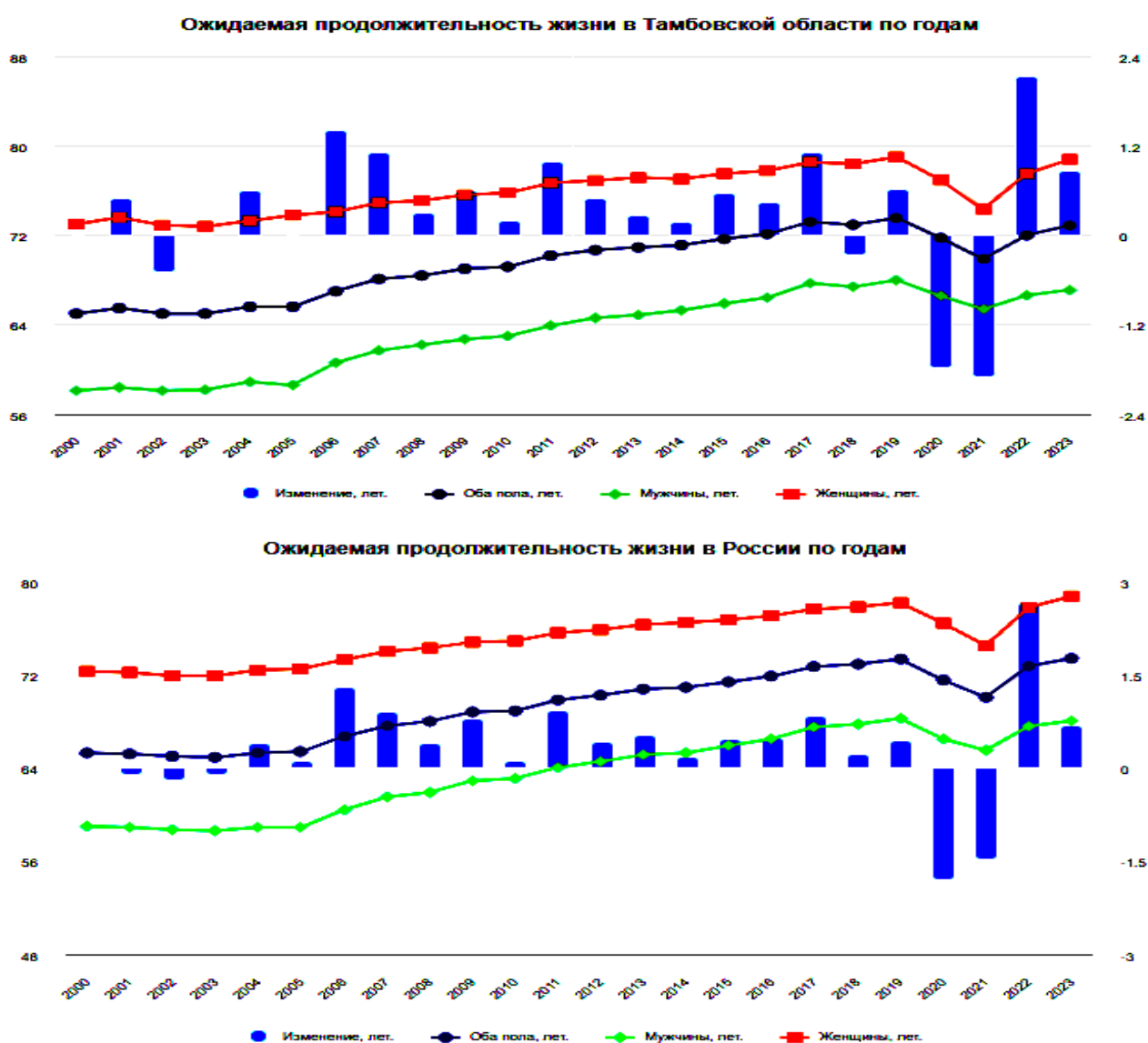


Рис. 1.31. Ожидаемая продолжительность жизни на территории Тамбовской области [27]

Сравним данные цифры с пороговым значением ( $74,89 < 80$ ), это говорит о том, что показатель не укладывается в нормативное значение. Разница между пороговым и нормативным значением за анализируемый период составляет порядка 11 – 6 лет. Однако при условии роста данного показателя, необходимо дальнейшее усовершенствование доступности медицины, лекарств и средств гигиены, а также максимальная популяризация здорового образа жизни.

Уровень безработицы – это показатель доли безработных в общей величине рабочей силы, другими словами, это индикатор рынка труда, сообщающий число населения, которое не имеет официальной работы.

Данные, рассчитанные Росстатом, рассмотрены в табл. 1.21, проведен сравнительный анализ с пороговым значением согласно методологии.

Если сравнить данные значения с пороговыми, то можно сделать следующие выводы. При пороговом значении в 4%, реальный ее уровень до 2020 г. составлял 7%, а, следовательно, безработица представляла угрозу для экономической безопасности в социальной сфере, так как была близка к критическому значению.

#### 1.21. Уровень безработицы в регионе [27]

| Год  | Уровень безработицы, % | Абсолютное отклонение, % | Пороговое значение |
|------|------------------------|--------------------------|--------------------|
| 2018 | 3,5                    | –0,1                     | Не более 4%        |
| 2019 | 3,6                    | 0,1                      |                    |
| 2020 | 7,0                    | 3,4                      |                    |
| 2021 | 4,0                    | –3                       |                    |
| 2022 | 2,9                    | –1,1                     |                    |
| 2023 | 2,8                    | –0,1                     |                    |

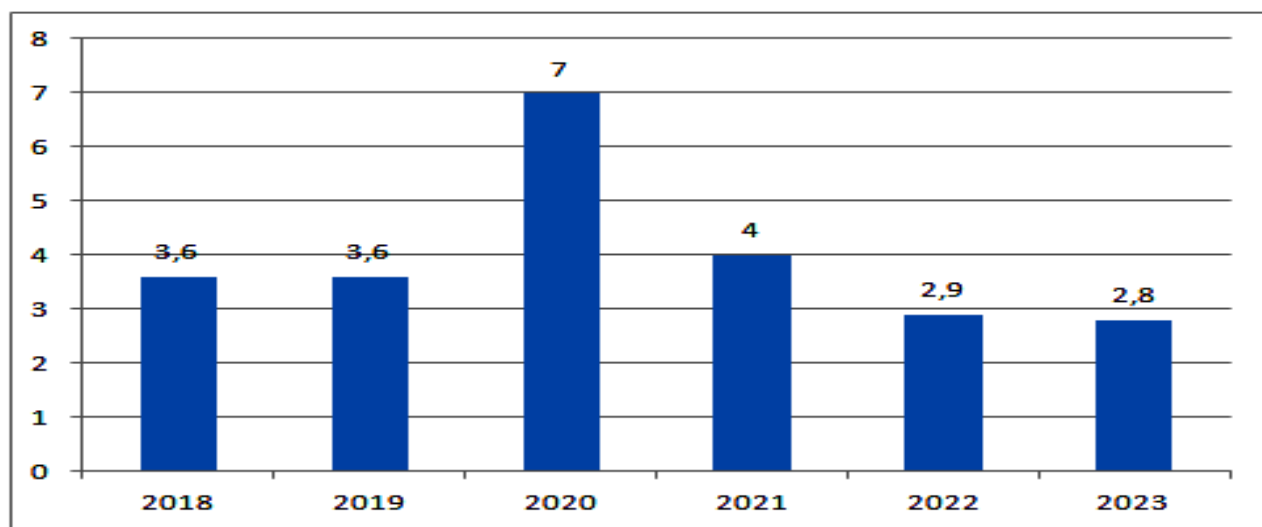


Рис. 1.32. Динамика уровня безработицы в Тамбовской области, %

В 2021 году показатель безработицы вошел в зону нормативного значения и составил 4%. В общем виде уровень безработицы имеет тенденцию на сокращение показателя и в 2023 г. показатель снизился до 2,8% (рис. 1.32). Это говорит о том, что вострабованность в рабочей силе в последние годы возрастает, и наблюдается дефицит кадров во многих отраслях народного хозяйства.

Наибольший абсолютный прирост наблюдался в 2019 г., это связано с увеличением числа безработных из-за сложной ситуации на рынке труда, которая сложилась вследствие наблюдавшейся геополитической ситуации и в связи с COVID-19.

На предприятиях и в организациях области в январе – декабре 2023 г. трудилось 245,2 тыс. чел., что на 0,3% меньше соответствующего периода 2022 г. Наибольшее снижение численности работающих наблюдается в организациях по представлению прочих видов услуг (на 9,7%).

Состояние занятости населения оказывает непосредственное влияние на уровень доходов жителей региона. Рассмотрим более подробно реальные доходы населения региона (табл. 1.22).

Реальные доходы населения – это набор материальных благ, выраженных в натуральной форме, которые может приобрести потребитель, располагая своим номинальным доходом за вычетом всех обязательных платежей. Следовательно, реальные доходы характеризуют число купленных человеком материальных благ, учитывая различные экономические факторы: уровень налогов, изменение цен и процента налогов, инфляцию, а также изменение общеэкономических тенденций.

### **1.22. Динамика реальных доходов населения Тамбовской области в процентах к предыдущему году [27]**

| Год  | Среднедушевые денежные доходы населения, руб. | Темпы роста номинальных денежных доходов, в процентах к предыдущему году, % | Темпы роста реальных денежных доходов, в процентах к предыдущему году, % | Значение индикатора по темпам роста реальных денежных доходов населения, %, к предыдущему году |
|------|-----------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 2018 | 26 827,7                                      | 103,2                                                                       | 98,8                                                                     | Угроза                                                                                         |
| 2019 | 28 154,4                                      | 104,94                                                                      | 98,1                                                                     | Угроза                                                                                         |
| 2020 | 27 891,8                                      | 99,06                                                                       | 94,3                                                                     | Угроза                                                                                         |
| 2021 | 30 240,7                                      | 108,42                                                                      | 99,1                                                                     | Угроза                                                                                         |
| 2022 | 34 050,65                                     | 112,59                                                                      | 96,6                                                                     | Угроза                                                                                         |
| 2023 | 38 227,0                                      | 112,26                                                                      | 102,9                                                                    | Безопасно                                                                                      |

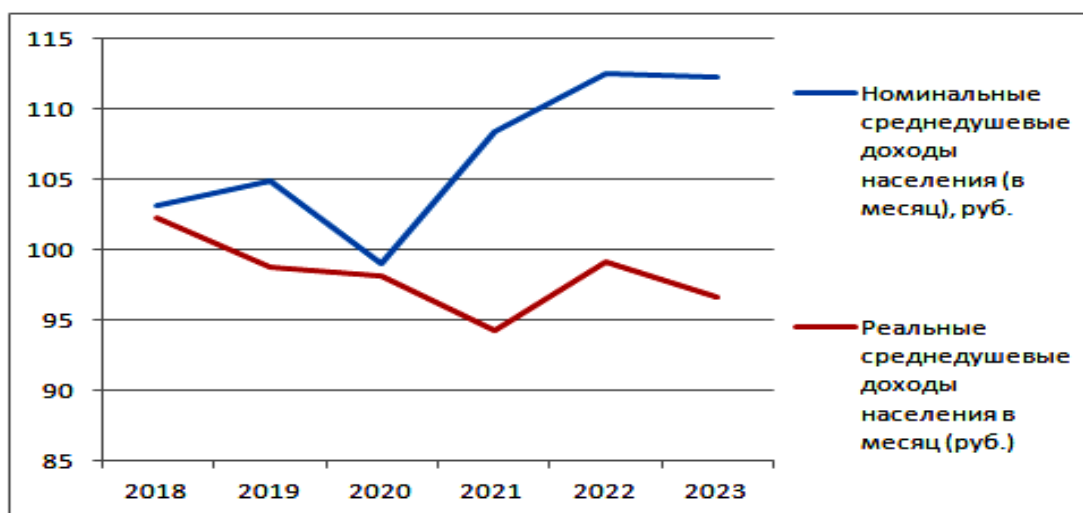
Президент России В. В. Путин неоднократно в обращении к депутатам Госдумы нового созыва называл низкие доходы граждан главным врагом и угрозой для стабильного развития страны.

Реальные доходы населения на протяжении анализируемого периода имеет тенденцию на уменьшение. Наибольшее сокращение произошло в 2020 г. – относительное отклонение составило порядка 0,9%. Далее в 2021 г., номинальные доходы возросли на 8,4%, а за 2022–2023 гг. доходы возросли на 12,6% и 12,3% соответственно. Однако реальные доходы населения с учетом инфляции (по покупательной способности) продолжают падать (рис. 1.33).

Однако в период 2018 по 2022 гг. сокращение реальных доходов населения представляло угрозу для экономической безопасности в социальной сфере, так как пороговые значения были ниже нормативного значения среднего по России. Рассматривая показатели 2023 г., данные значения уже представляют угрозу, поскольку идет тенденция снижения темпов падения реальных доходов населения.

Немаловажным показателем является среднедушевые денежные доходы населения, которые показывают уровень жизни населения. Среднедушевые доходы населения – это средний номинальный денежный доход после вычета налога, который приходится на одного человека в группе, в данном случае регионе. Показатель вычисляется делением общей суммы денежных доходов населения за год на наличное население. К общей массе номинального дохода можно отнести такие категории как заработная плата, иные доходы, получаемые от организации, пенсии и пособия, различные финансовые поступления: дивиденды, проценты и возмещения и т.д.

Более подробно динамика роста реальных доходов, пенсий и уровня инфляции в Тамбовской области рассмотрена в табл. 1.23.



**Рис. 1.33. Денежные доходы населения Тамбовской области в процентах к предыдущему году, %**

### 1.23. Темпы роста реальных доходов, пенсий и уровня инфляции в Тамбовской области [27]

|                                                                                        | 2018  | 2019  | 2020  | 2021   | 2022   | 2023   |
|----------------------------------------------------------------------------------------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|
| Реальные среднедушевые доходы населения в месяц (руб.)                                 | 102,3 | 98,8  | 98,1  | 94,3   | 99,1   | 96,6   |
| Реальная начисленная заработная плата одного работника, в процентах к предыдущему году | 106,7 | 101,9 | 104,1 | 102,7  | 104,2  | 105,9  |
| Реальный размер пенсий, в процентах к предыдущему году                                 | 100,3 | 102,8 | 99,2  | 97,4   | 101,6  | 103,2  |
| Индекс дефлятор, %                                                                     | 104,3 | 103   | 104,9 | 108,39 | 111,92 | 107,42 |

В общем виде среднедушевые денежные доходы имеет тенденцию на увеличение за исключением 2021 г. Это говорит в основном об улучшении качества жизни населения. Наибольшее увеличение за анализируемый период наблюдалось в 2022 г. и составило 2268 руб. или 8,167%. Предыдущие увеличения находилось в пределах 2...4%. Это связано с широко проводимой социальной политикой государства. Был увеличен минимальный размер оплаты труда, скорректирован прожиточный минимум, а также произведена периодическая индексация всех социальных пособий (рис. 1.34).

Сравнив показатели реальных доходов населения и инфляции в динамике, можно сделать вывод, что рост инфляции не компенсируется ростом реальных доходов. Только к концу 2023 г. эти показатели приближаются к друг другу.

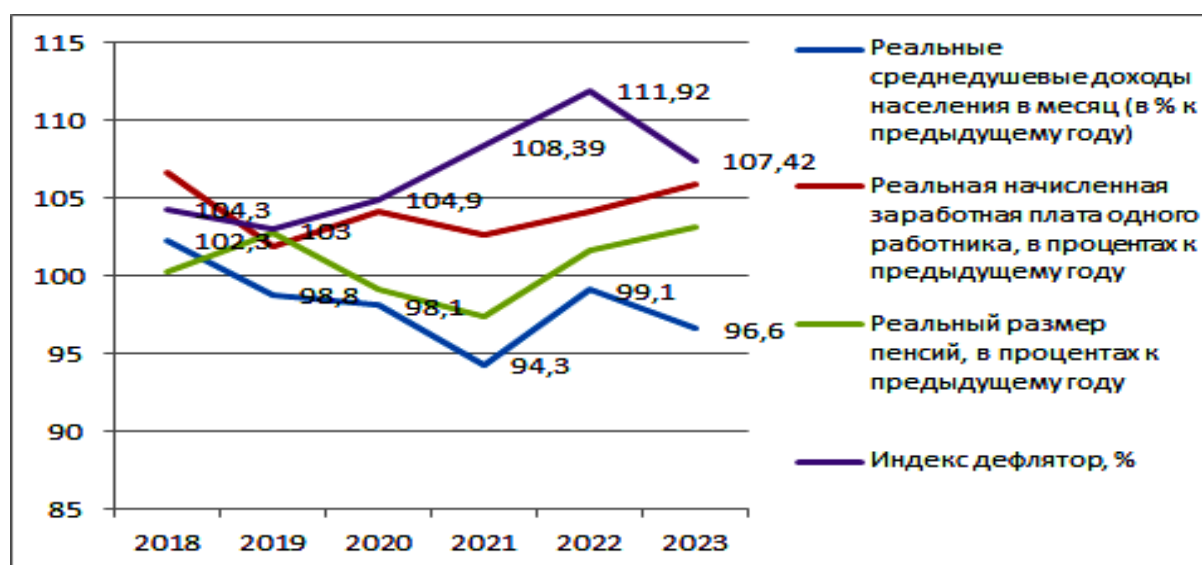


Рис. 1.34. Динамика среднедушевых реальных денежных доходов населения Тамбовской области, руб.

Таким образом, для социально-демографической безопасности населения характерны угрозы снижения покупательной способности населения. Следовательно, у населения может оказаться меньше денежных средств для покупки необходимых материальных благ. Такое происходит из-за роста инфляции, которая на конец 2022 г. составила более 11%, далее инфляция снизилась до уровня 7,4%, что обусловлено снижением цен и ростом реальных располагаемых доходов населения.

Рассматривая уровень среднедушевых доходов населения региона как угрозу экономической безопасности региона, можно сделать следующий вывод: данный показатель за большинство исследуемых периодов несет прямую угрозу, так как значение намного меньше порогового значения среднего по России.

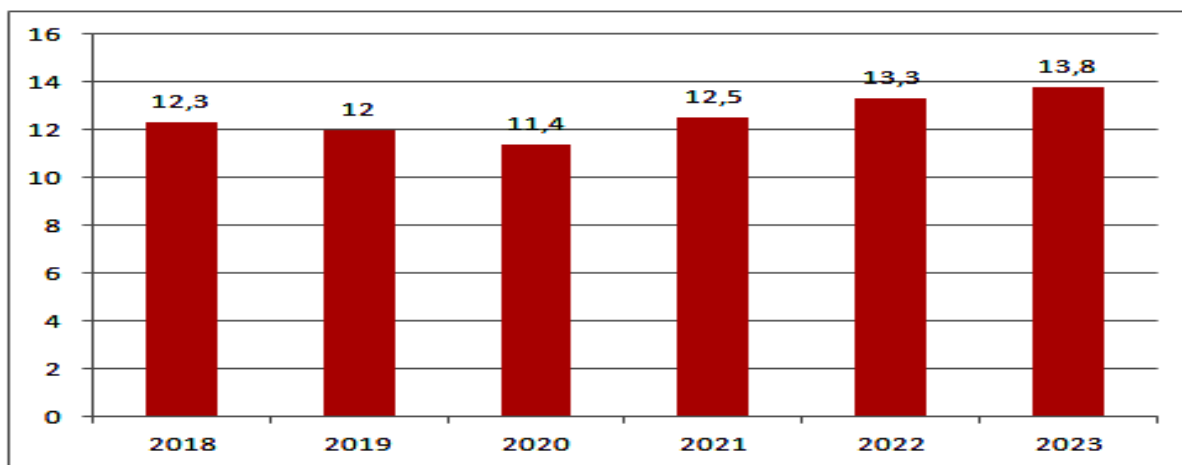
Коэффициент фондов – важный социально-экономический показатель, который характеризует степень социального расслоения. Его можно рассматривать как соотношение между средними уровнями денежных доходов 10% населения с самыми высокими доходами и 10% населения с самыми низкими доходами. Пороговое значение данного показателя не более 8, если значение больше рекомендуемого показателя, то в регионе могут возникать различные социальные катаклизмы. Данные коэффициента фондов, рассчитанные путем подстановки контрольных значений в формулу согласно данным Росстата, представлены в табл. 1.24.

За анализируемый период значение коэффициента фондов носит неоднозначную тенденцию, с 2018 по 2020 гг. наблюдается снижение показателя, а с 2021 по 2023 гг. – рост на 1,13 (рис. 1.35).

Если сравнивать полученные значения с пороговым, можно сделать вывод, что на территории региона наблюдается социальное расслоение, выходящее за рамки порогового значения, что является угрозой для социальной сферы региона.

#### 1.24. Динамика коэффициента фондов в Тамбовской области [27]

| Год  | Коэффициент фондов | Абсолютное отклонение | Пороговое значение | Значение индикатора |
|------|--------------------|-----------------------|--------------------|---------------------|
| 2018 | 12,3               | –0,3                  | Не более 8         | Угроза              |
| 2019 | 12                 | –0,3                  |                    | Угроза              |
| 2020 | 11,4               | –0,6                  |                    | Угроза              |
| 2021 | 12,5               | 1,1                   |                    | Угроза              |
| 2022 | 13,3               | 0,8                   |                    | Угроза              |
| 2023 | 13,8               | 0,5                   |                    | Угроза              |



**Рис. 1.35. Распределение коэффициента фондов в Тамбовской области, %**

Рассматривая график распределения коэффициента фонда по годам, можно видеть, что социальное неравенство за анализируемый период только растет вследствие активного снижения доходов самой бедной группы населения региона и увеличения темпов роста самой богатой группы населения. На 2020 год характер падения коэффициента фондов можно обуславливать высокой степенью поддержки малозащищенных групп граждан государством, которая выражалась в увеличении выплаты различного рода пособий и социальной поддержки.

Для дальнейшего изучения качества жизни населения региона был рассмотрен показатель, отражающий соотношение среднедушевых денежных доходов населения к величине прожиточного минимума.

Отношение среднедушевых денежных доходов населения к величине прожиточного минимума – один из важнейших показателей, который характеризует масштабы бедности в регионе.

Величина прожиточного минимума в соответствии с Федеральным законом от 24 октября 1997 г. № 134-ФЗ «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» представляет собой совокупность стоимости потребительской корзины и обязательных платежей и сборов, которая выражается в денежном эквиваленте.

Потребительская корзина – это необходимый для обеспечения жизнедеятельности и сохранения здоровья минимальный набор продуктов питания и непродовольственных товаров и услуг, который устанавливается региональными законодательными органами конкретно для каждого субъекта Российской Федерации. Так как динамика среднедушевых доходов населения области была рассмотрена ранее, то проанализируем величину прожиточного минимума для региона и рассчитаем их соотношение.

Расчетное значение среднего прожиточного минимума для трудоспособного населения имеет тенденцию на увеличение и по сравнению с 2018 г. к концу 2023 г. он увеличился на 4122 руб. или 14,92% (табл. 1.25).

Индикативное значение соотношения среднедушевых денежных доходов и прожиточного минимума за 6 лет сократилось на – 0,042, а также носит угрозу для экономической безопасности в социальной сфере региона (рис. 1.36).

Как видно из рис. 1.37, кривые среднедушевых денежных доходов и величины прожиточного минимума идут, параллельно друг друга практически полностью копируя параметры. Повышение прожиточного минимума непременно ведет к увеличению минимального размера оплаты труда (МРОТ), а это в свою очередь приведет к увеличению среднедушевых доходов населения.

### 1.25. Соотношение среднедушевых доходов и прожиточного минимума в Тамбовской области [27]

| Год  | Среднедушевые денежные доходы в месяц, руб. | Прожиточный минимум, руб. | Среднедушевые доходы/ прожиточный минимум | МРОТ, руб. | Пороговое значение | Значение индикатора |
|------|---------------------------------------------|---------------------------|-------------------------------------------|------------|--------------------|---------------------|
| 2018 | 26 827,7                                    | 9250                      | 2,90                                      | 9132       | Не менее 3,5       | Угроза              |
| 2019 | 28 154,4                                    | 9396                      | 2,99                                      | 10 402     |                    | Угроза              |
| 2020 | 27 891,8                                    | 10 514                    | 2,65                                      | 12 130     |                    | Угроза              |
| 2021 | 30 240,7                                    | 10 221                    | 2,96                                      | 12 792     |                    | Угроза              |
| 2022 | 34 050,65                                   | 11 100                    | 3,07                                      | 15 279     |                    | Угроза              |
| 2023 | 38 227,0                                    | 13 372                    | 2,86                                      | 16 242     |                    | Угроза              |

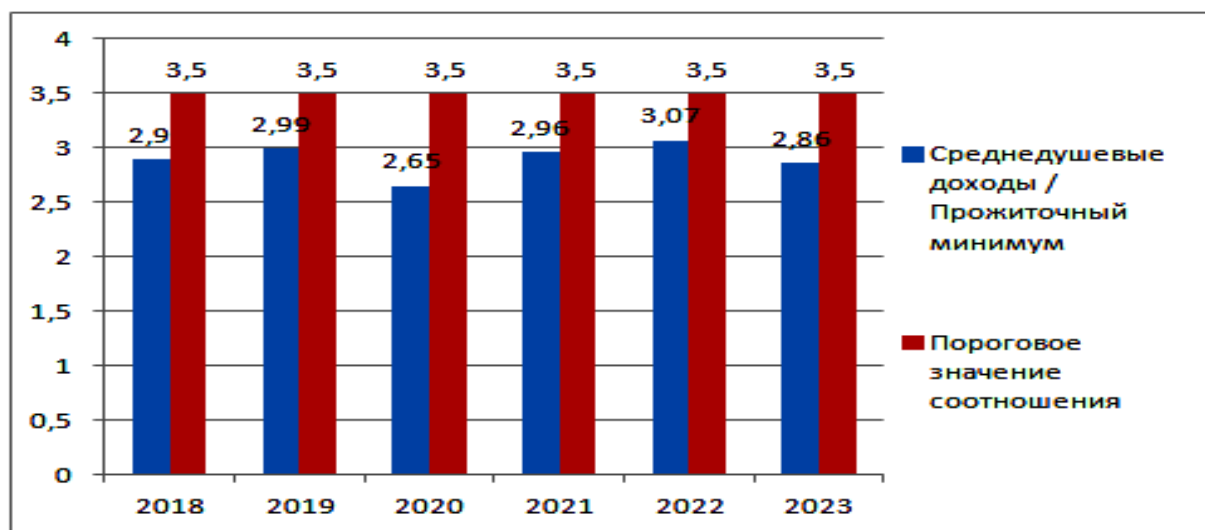
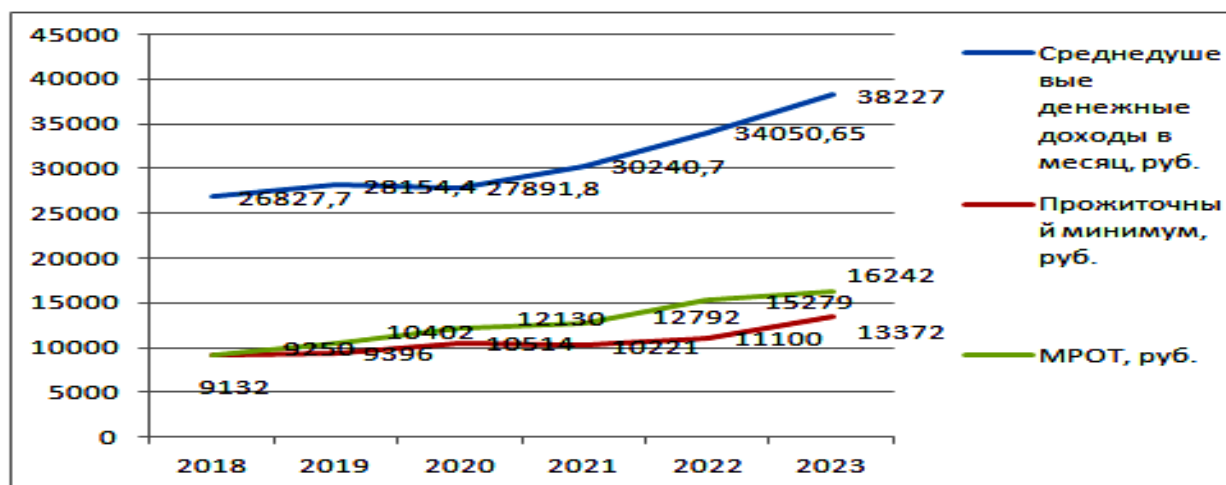


Рис. 1.36. Соотношение среднедушевых денежных доходов и величины прожиточного минимума



**Рис. 1.37. Динамика среднедушевых денежных доходов в месяц, прожиточного минимума и МРОТ в Тамбовской области, руб.**

Еще одним немаловажным индикатором, дающим объективную оценку бедности в регионе, является показатель численности населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума. В таблице рассмотрена динамика данного показателя (табл. 1.26).

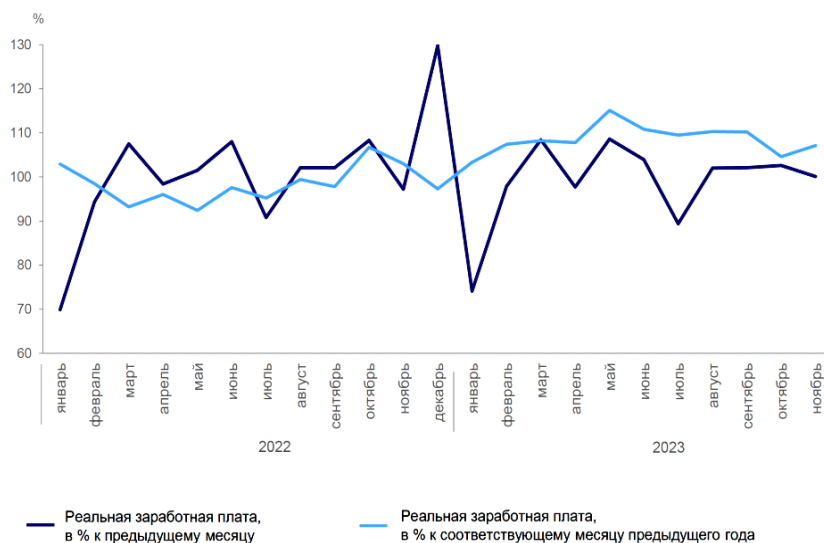
Как видно из табл. 1.26, данный показатель не имеет устойчивой тенденции, с 2018 г. показатель постепенно снижается до 9,8% в 2019 г., однако далее в 2020 г. показатель вновь увеличился до кризисного значения в 10,7%. В общем виде численность населения с доходами меньше прожиточного минимума за весь анализируемый период снизилась на 0,1%. Для Российской Федерации данный показатель имеет склонность на снижение значения с 10,4% в 2018 г. до 8,5% в 2023 г. В данном случае большую роль сыграла государственная поддержка семей с детьми в последние годы.

**1.26. Динамика численности населения с доходами ниже прожиточного минимума [27]**

| Год  | Численность населения с доходами меньше прожиточного минимума, % | Абсолютное отклонение, % | Пороговое значение | Значение индикатора |
|------|------------------------------------------------------------------|--------------------------|--------------------|---------------------|
| 2018 | 10,4                                                             | –0,2                     | Не более 7         | Угроза              |
| 2019 | 9,8                                                              | –0,6                     |                    | Угроза              |
| 2020 | 10,7                                                             | 0,9                      |                    | Угроза              |
| 2021 | 10,1                                                             | –0,6                     |                    | Угроза              |
| 2022 | 10,6                                                             | 0,5                      |                    | Угроза              |
| 2023 | 10,3                                                             | –0,3                     |                    |                     |



**Динамика реальной заработной платы работников**



**Рис. 1.38. Динамика реальной заработной платы в Тамбовской области [27]**

Среднемесячная начисленная номинальная заработная плата в расчете на одного работника, занятого на предприятиях и в организациях области, в 2023 г. составила, по предварительным данным, 44 706,3 руб., в декабре 2023 г. – 60 613,0 руб.

По сравнению с 2022 г., среднемесячная начисленная номинальная заработная плата увеличилась на 15,2%, с декабрем 2022 г. – на 14,4%, ее реальный уровень с учетом роста потребительских цен по сравнению с 2022 г. вырос на 8,5%, с декабрем 2022 г. – на 7,4%.

Число преступлений – это обобщающий показатель, который показывает общее количество учтенных преступлений по отношению к численности населения. Он расшифровывается как число преступлений на 100 тыс., 10 тыс. или 1 тыс. населения и является объективным измерителем преступности, позволяющим сопоставлять ее уровни в разных регионах и в разные годы.

Преступление имеет социальные корни, например, уровень качества жизни населения, а именно, высокий уровень бедности и безработицы, социальные противоречия вызывают так называемую «маргинальную преступность».

Рассмотрим численность зарегистрированных преступлений в динамике и сравним показатели с пороговыми значениями (табл. 1.27).

Численность зарегистрированных преступлений не носит устойчивой динамики. Так, в 2018–2019 годах показатель уменьшался на 86 и 53 единицы соответственно. Однако в 2022 году наблюдается рост, за 6 лет количество зарегистрированных преступлений выросло на 445,89 ед. или 38,5% (рис. 1.39).

### 1.27. Динамика численности зарегистрированных преступлений [27]

| Год  | Число зарегистрированных преступлений, ед./100 тыс. чел | Абсолютное отклонение, ед. | Темп роста, % | Темп прироста, % |
|------|---------------------------------------------------------|----------------------------|---------------|------------------|
| 2018 | 1159                                                    | –86                        | 93,1          | –6,9             |
| 2019 | 1106                                                    | –53                        | 95,4          | –4,6             |
| 2020 | 1162                                                    | 56                         | 105,1         | 5,1              |
| 2021 | 1271,23                                                 | 109,2                      | 109,4         | 9,4              |
| 2022 | 1432,8                                                  | 161,6                      | 112,7         | 12,71            |
| 2023 | 1604,89                                                 | 172,09                     | 112,01        | 12,01            |

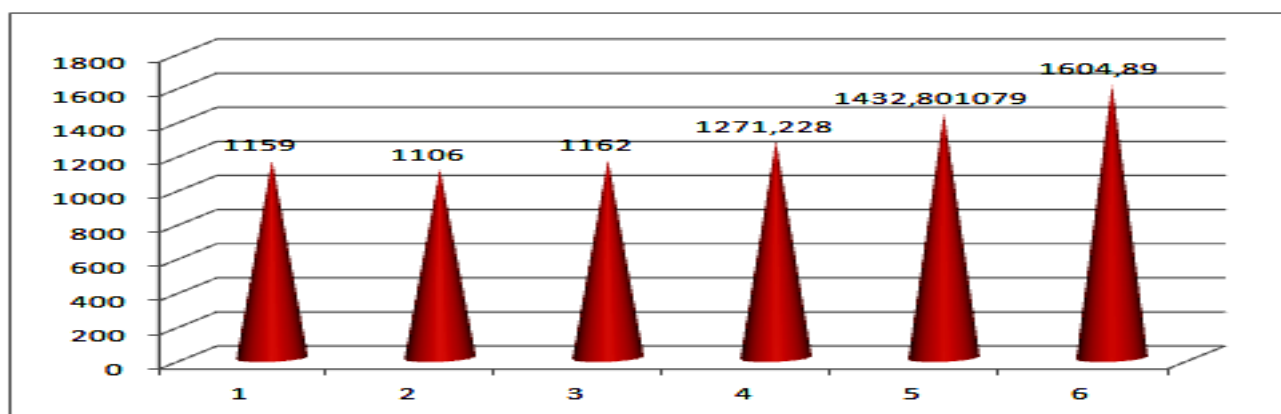


Рис. 1.39. Количество зарегистрированных преступлений, ед. /100 тыс. чел.

Проведем интегральную оценку уровня жизни населения и экономической безопасности в социальной сфере региона. Сравнивая полученные показатели с пороговым значением, можно увидеть, что за весь анализируемый период они не выходили за рамки порогового значения в 5000 ед. на 100 тыс. чел. населения, а значит, для экономической безопасности в социальной сфере данный индикатор не несет угрозы.

Для оценки уровня используем критериальные границы, представленные в табл. 1.28.

Сгруппируем все индикаторы, а также их пороговые значения в сводную таблицу (табл. 1.29, рис. 1.40).

На основе табл. 1.30, можно констатировать, что исследуемые процессы качества жизни населения в Тамбовской области находятся в переходном, пограничном состоянии, что свидетельствует о наличии проблемных зон для устранения которых требуется соответствующее государственное вмешательство.

### 1.28. Уровни оценки экономической безопасности региона

| Оценка ЭБР             | Критериальные границы | Комментарии                                                                                                                                                                                                   |
|------------------------|-----------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Высокая                | 1,05 и выше           | Отсутствие проблемных социально-экономических зон                                                                                                                                                             |
| Нормальная             | 1,00...1,04           | Некоторые нарушения протекания исследуемых социально-экономических процессов в регионе                                                                                                                        |
| Низкая (предкризисная) | 0,70...0,99           | Исследуемые процессы находятся в переходном, пограничном состоянии, что свидетельствует о наличии проблемных зон, для устранения которых требуется соответствующее государственное вмешательство              |
| Кризисная              | 0,5...0,69            | Серьезное проявление выделенных угроз, которые представляют собой серьезную социально-экономическую проблему, устранение которой требует разработки и реализации дополнительных мер со стороны органов власти |
| Критическая            | 0,49 и ниже           | Глубина существующих угроз приобретает национальные масштабы                                                                                                                                                  |

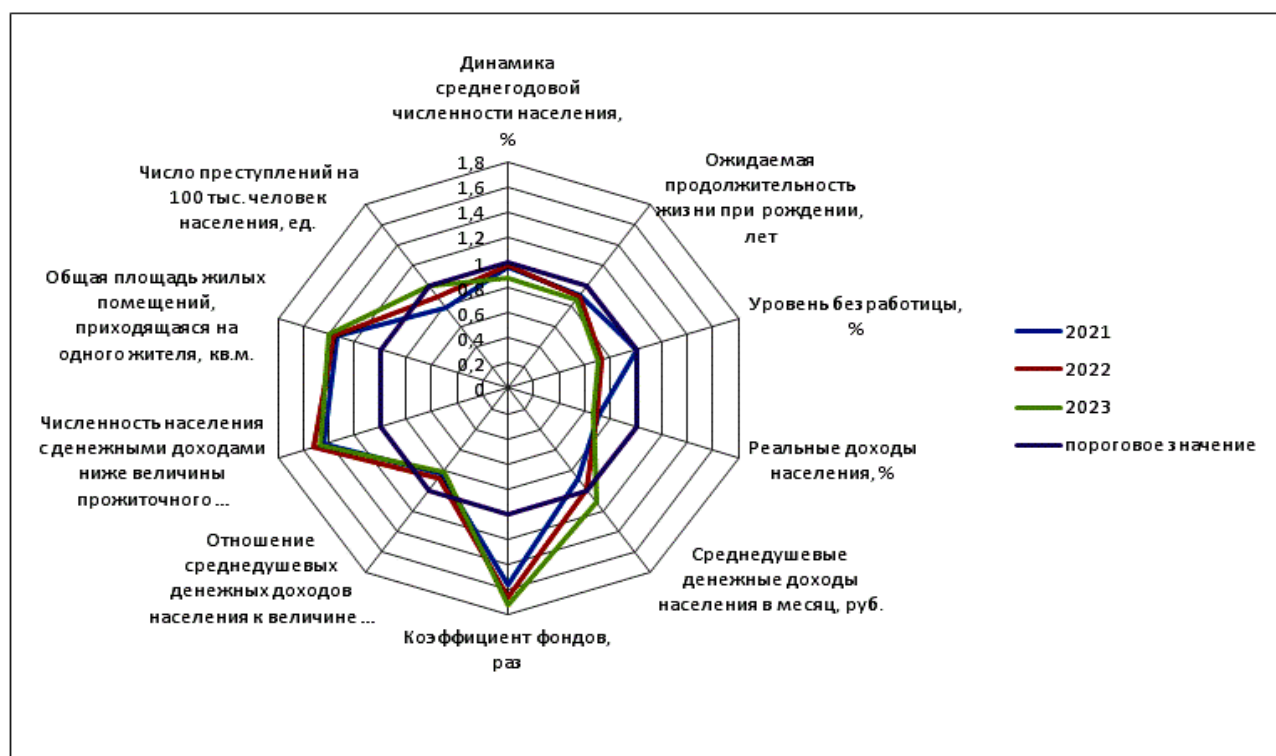


Рис. 1.40. Интегральная оценка уровня экономической безопасности Тамбовской области за 2021 – 2023 гг. по методу «паутины»

**1.29. Сводная таблица индикаторов экономической безопасности  
в социальной сфере Тамбовской области**

| №  | Индикатор                                                                                                          | Пороговое значение              | Расчетное значение за 2021 г. | Расчетное значение за 2022 г. | Расчетное значение за 2023 г. | Относительные значения (относительно порогового) |         |         |
|----|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|--------------------------------------------------|---------|---------|
|    |                                                                                                                    |                                 |                               |                               |                               | 2021 г.                                          | 2022 г. | 2023 г. |
| 1  | Динамика среднегодовой численности населения, %                                                                    | Не менее 100                    | 96,1                          | 97,3                          | 87,5                          | 0,961                                            | 0,973   | 0,875   |
| 2  | Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет                                                                | Не менее 80                     | 72,95                         | 71,8                          | 72,8                          | 0,912                                            | 0,89    | 0,87    |
| 3  | Уровень безработицы, %                                                                                             | Не более 4                      | 4,0                           | 2,9                           | 2,8                           | 1                                                | 1,379   | 1,428   |
| 4  | Реальные доходы населения, %                                                                                       | Не менее среднего по РФ (104,2) | 99,1                          | 96,6                          | 102,9                         | 0,95                                             | 0,927   | 0,987   |
| 5  | Среднедушевые денежные доходы населения в месяц, руб.                                                              | Не менее среднего по РФ         | 30240,7                       | 34050,7                       | 38227                         | 0,887                                            | 0,999   | 1,122   |
| 6  | Коэффициент фондов, раз                                                                                            | Не более 8                      | 12,5                          | 13,3                          | 13,8                          | 0,64                                             | 0,602   | 0,579   |
| 7  | Отношение среднедушевых денежных доходов населения к величине прожиточного минимума, раз                           | Не менее 3,5                    | 2,96                          | 3,07                          | 2,86                          | 0,845                                            | 0,877   | 0,817   |
| 8  | Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума (от общей численности населения), % | Не более 7                      | 10,1                          | 10,6                          | 10,3                          | 0,693                                            | 0,661   | 0,679   |
| 9  | Общая площадь жилых помещений, приходящаяся на одного жителя, м <sup>2</sup>                                       | Не менее 25                     | 33,3                          | 34                            | 35                            | 1,332                                            | 1,36    | 1,4     |
| 10 | Число преступлений на 100 тыс. чел. населения, ед.                                                                 | Не более 1600                   | 1271,23                       | 1432,8                        | 1604,89                       | 1,26                                             | 1,116   | 0,966   |
| 11 | Интегральный показатель социально-экономической безопасности региона                                               |                                 |                               |                               |                               | 0,948                                            | 0,969   | 0,964   |

В результате проведенного анализа показателей экономической безопасности в социальной сфере можно выявить ряд проблем, характерных для нашего региона, которые можно систематизировать в несколько блоков, а именно, демографическая ситуация и денежные доходы.

Основной проблемой региона является ухудшение демографической обстановки, в частности это касается уменьшения численности постоянного населения, которое является активным участником процесса производства регионального валового продукта.

К концу 2023 года среднегодовая численность населения по сравнению с 2018 г. сократилась на 853 808 чел. или на 7,4% за счет естественной убыли, а именно, увеличения числа умерших и механической убыли, где основную роль играют выбывшие с территории.

Наибольшее отклонение наблюдается по показателю механической убыли, т.е. на территории области на 2023 г. число выбывших значительно превышает число прибывших в регион. Все это объясняется непосредственной близостью к столице, куда население уезжает на поиски работы и лучшего качества жизни. Остальные значения также выходят за рамки нормативных значений, но данные показатели не так ярко выражены.

Важным показателем социально-демографических процессов является возрастная структура населения, где устойчивый рост показывает такой показатель, как увеличение доли детей. Однако еще одной характерной проблемой является уменьшение темпов роста числа родившихся. Анализ данного показателя к концу 2023 г., начиная с 2018 г., показал устойчивую тенденцию к сокращению. Численность родившихся, начиная с 2018 г., имеет тенденцию на уменьшение, так, в 2023 г. по сравнению с 2018 г. число родившихся сократилось на 2558 чел. или на 28,8%.

Наибольшее сокращение данного показателя наблюдается в 2023 г., тогда родилось на 903 чел. меньше, чем в предыдущем году, что в процентном выражении составляет почти 12,5%.

По состоянию на 2023 год по сравнению с 2018 г. показатель числа умерших снизился на 878 чел., что в процентном соотношении составляет 94,39% от уровня 2018 г. Это говорит о снижении числа смертей на территории области к концу 2023 г. по сравнению с 2018 г. В общем виде коэффициент естественной убыли остается на довольно высоком уровне, который выходит за рамки нормативного.

Кроме того, на территории области наблюдается проблема механической убыли, т.е. число выбывших с территории значительно превышает число прибывших в тот же самый период.

Немаловажным фактором, который влияет на трудоустройство, является то, что на сегодняшний момент сформирована программа общероссийского значения – Банк данных вакансий для граждан, которые хотят переехать для трудоустройства в другой местности. Особенностью такого банка данных является то, что он находится на портале центра занятости любого региона, что позволяет беспрепятственно оценить вакансии по всей России. В настоящее время органами службы занятости осуществляется деятельность по предоставлению целевой поддержки рабочих мест, которая направлена на расширение возможностей гарантированного трудоустройства безработных граждан, особо нуждающихся в социальной защите, которые не могут быть трудоустроены обычным путем.

В 2021 году показатель безработицы вошел в зону нормативного значения и составил 4%. В общем виде уровень безработицы имеет тенденцию на сокращение показателя, и в 2023 г. показатель снизился до 2,8%. Это говорит о том, что востребованность в рабочей силе в последние годы возрастает, и наблюдается дефицит кадров во многих отраслях народного хозяйства.

Отдельной проблемой для нашего региона являются денежные доходы населения. Несмотря на тенденцию к увеличению основных показателей данного блока, многие из них остаются меньше пороговых значений. Реальные доходы населения на протяжении анализируемого периода имеют тенденцию на уменьшение. Наибольшее сокращение произошло в 2020 г. – относительное отклонение составило порядка 0,9%. Далее в 2021 г. номинальные доходы возросли на 8,4%, а за 2022–2023 гг. доходы возросли на 12,6 и 12,3% соответственно. Однако реальные доходы населения с учетом инфляции (по покупательной способности) продолжают падать.

Расчетное значение среднего прожиточного минимума для трудоспособного населения имеет тенденцию на увеличение и по сравнению с 2018 г. к концу 2023 г. он увеличился на 4122 руб. или 14,92%.

В 2023 году наблюдается рост численности зарегистрированных преступлений на 1000 чел. населения, а за 6 лет количество зарегистрированных преступлений выросло на 495,8852 ед. или 42,78%.

Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума также выходит за рамки нормативного 10,6% против 7%. Причины возникновения данного блока проблем, безусловно, носят не только региональный характер, но и общероссийские.

В общем виде численность населения с доходами ниже прожиточного минимума за весь анализируемый период снизилась всего на 0,1%. Для Россий-

ской Федерации данный показатель имеет склонность на снижение значения с 10,4% в 2018 г. до 8,5% в 2023 г. В данном случае большую роль сыграла государственная поддержка семей с детьми в последние годы.

Таким образом, анализируя индикаторы, можно сделать вывод, что только три показателя из двенадцати находятся в рамках нормативного значения: уровень безработицы, численность зарегистрированных преступлений и общая площадь жилых помещений, приходящаяся на одного человека. Остальные значения далеки от пороговых значений.

Наибольшее отклонение наблюдается по показателю механической убыли, т.е. на территории области за 2023 г. число выбывших значительно превышает число прибывших в регион. Все это объясняется непосредственной близостью к столице, куда население уезжает на поиски работы и лучшего качества жизни. Остальные значения также выходят за рамки нормативных значений, но отклонения по данным показателям не имеют существенных значений от нормативных значений.

#### **1.4.3. Направления эффективности использования ресурсов экономической безопасности Тамбовской области**

Сформулируем основные угрозы обеспечения экономической безопасности Тамбовской области и основные направления эффективности использования экономических ресурсов региона.

Основной проблемой региона является ухудшение демографической обстановки, в частности, это касается уменьшения численности постоянного населения, которое является активным участником процесса производства регионального валового продукта.

В последние годы демографическая ситуация Тамбовской области характеризуется снижением численности населения, причинами которой является естественная убыль и миграционный отток населения. Это говорит об увеличении числа смертей на территории области. В общем виде коэффициент естественной убыли остается на довольно высоком уровне, который выходит за рамки нормативного. Кроме того, на территории области наблюдается проблема механической убыли, т.е. число выбывших с территории значительно превышает число прибывших в тот же самый период.

Для решения сложившейся демографической ситуации Стратегия социально-экономического развития Тамбовской области предусматривает комплекс мер различной направленности в сфере здравоохранения, образования,

труда и занятости населения, социальной защиты и других немаловажных сфер деятельности.

Отдельной проблемой для Тамбовской области являются денежные доходы населения. Несмотря на тенденцию к увеличению основных показателей данного блока, многие из них остаются меньше пороговых значений. Наибольшее увеличение за анализируемый период наблюдались в 2021 г., когда рост составил 8,167%. Предыдущие увеличения находились в пределах 2...4%. Это связано с широкопроводимой социальной политикой государства. Был увеличен минимальный размер оплаты труда, скорректирован прожиточный минимум, а также проведена периодическая индексация всех социальных пособий. Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума также выходит за рамки нормативного 13,7% против 7%. Причины возникновения данного блока проблем, безусловно, носят не только региональный характер, но и общероссийский [28].

Проведем обобщающую экспертную оценку экономической безопасности Тамбовской области на основании данных анализа социально-экономической ситуации (анализ приведен в таблицах и рисунках выше) и оценки потенциала Тамбовской области, которая была согласована со специалистами администрации области (табл. 1.30).

### **1.30. Балльная экспертная оценка экономической безопасности Тамбовской области в 2018 – 2022 гг.**

| № | Основные показатели экономической безопасности    | Экспертная оценка (по 5-балльной шкале) |         |         |         |         |
|---|---------------------------------------------------|-----------------------------------------|---------|---------|---------|---------|
|   |                                                   | 2019 г.                                 | 2020 г. | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. |
| 1 | Показатели состояния инфраструктуры               | 4                                       | 4       | 4       | 4       | 4       |
| 2 | Демография, уровень и качество жизни              | 3                                       | 3       | 4       | 3       | 3       |
| 3 | Динамика занятости населения                      | 4                                       | 3       | 3       | 3       | 4       |
| 4 | Состояние финансово-бюджетной и кредитной системы | 3                                       | 4       | 4       | 4       | 3       |
| 5 | Действенность механизмов правового регулирования  | 3                                       | 4       | 4       | 3       | 4       |
| 6 | Состояние окружающей среды, экология              | 3                                       | 3       | 3       | 3       | 3       |
|   | Итого                                             | 20                                      | 21      | 22      | 20      | 21      |

При этом, при наличии позитивных тенденций – наличие стабильного роста инфраструктуры, роста занятости, роста продолжительности жизни и уровня жизни, а также других показателей предполагало выставление оценки 5; в случае слабопозитивной тенденции или неустойчивого роста выставление оценки 4, в случае общего негативного тренда (но с точками пробития тренда в сторону роста) – выставление оценки 3, стабильный негативный тренд – оценка 2.

Оценка ключевых угроз, возникающих в экономике Тамбовской области, показывает, что к ним относятся:

- демографические угрозы, обусловленные ростом смертности и сокращением рождаемости, высокой миграционной убылью населения, а также утяжеленной к верху возрастной структурой населения;

- угрозы в обеспечении финансовой составляющей, что выражается в ухудшении состояния финансово-бюджетной и кредитной системы, увеличении дефицита бюджета;

- угрозы промышленно-технологического характера, обусловленные неравномерным развитием промышленного производства;

- социально-экономические угрозы выражены не так явно, напротив, здесь имеются положительные тенденции, связанные со снижением уровня безработицы, ростом реальных доходов населения, вместе с тем, уровень заработной платы отклоняется от среднероссийского в сторону уменьшения.

## **2. ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК СИСТЕМНАЯ УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА**

---

### **2.1. СУЩНОСТНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ**

Теневая экономика представляет собой систему экономических отношений между участниками хозяйственной деятельности, осуществляемая вне рамок официального учета и государственного контроля. Этот сектор включает в себя производство, распределение, обмен и потребление товаров и услуг, которые не включаются в расчет валового внутреннего продукта и не фигурируют в официальной статистике, что позволяет экономическим агентам использовать незаконно полученные ресурсы, в том числе государственные, для извлечения дополнительной прибыли, тем самым неся ущерб обществу в целом.

Интерес к проблеме теневой экономики возник в российской науке в 1980-е годы, который обуславливался не только социально-экономическими причинами, но и идеологическими мотивами. Со временем трансформация общества усилила негативные тенденции в развитии экономики, где одним из дестабилизирующих факторов стала теневая экономика. Несмотря на множество различных подходов к пониманию и изучению теневой экономики, до сих пор продолжают исследования, направленные на определение сущности и трактовки этого явления.

Рассмотрим функции теневой экономики, которые наиболее полно позволяют понять ее сущность. Эти группы можно разделить на разные категории в зависимости от их влияния на социально-экономическое развитие. Существуют группы функций, способствующих дестабилизации, и группа функций, способствующих стабилизации.

Дестабилизация подразумевает дисбаланс хозяйственных отношений, неустойчивое и нестабильное положение экономических процессов.

К дестабилизирующим функциям относят следующие [40]:

- деформационно-разрушительная функция, которая возникает из-за возможного несоответствия между потребностями государства и финансовыми ресурсами, доступными для решения макроэкономических задач;
- консервативная функция заключается в замедлении или сдерживании процессов технологического обновления в легальных секторах экономики за счет оттока капитала в теневую экономику;

– перераспределительная функция приводит к значительному увеличению налоговой нагрузки на налогоплательщиков, работающих в легальных секторах экономики.

Стабилизация экономики означает предотвращение экономического спада, закрепление и поддержание установленного уровня экономической активности, а также улучшение общего состояния экономики.

К стабилизирующим функциям относят следующие:

– компенсационная функция, включающая в себя использование таких инструментов, как монетарная политика (контроль денежной массы, кредитных отношений и процентных ставок), фискальная политика (контроль государственного бюджета, выработка налоговой политики), регулирование финансового сектора и др. Цель данной функции – поддержание устойчивого экономического роста, сокращение колебаний в циклах конъюнктуры, снижение инфляции и безработицы, а также обеспечение финансовой устойчивости и предупреждение кризисов;

– индикативная функция предполагает, что теневой сектор может способствовать позитивным изменениям в экономической политике государства;

– селективная функция служит для защиты морально-этических принципов общества путем запрета и осуждения форм экономической деятельности, из-за несоответствия моральным устоям в обществе.

Изучение сущности теневой экономики позволяет определить структуру этого явления. В данном контексте выделяют два основных типа теневой экономики – криминальную и некриминальную.

Криминальная экономика представляет собой комплекс незаконных форм хозяйственной деятельности, которая остается вне официального учета. Основными чертами криминальной экономики являются [40]:

– скрытый характер – эти виды деятельности не отражены в официальной статистике и не регистрируются государством;

– затрагивает все стадии экономического процесса, включая производство, обмен и потребление;

– обогащение за счет возможного присвоения имущества, перераспределения государственных средств и уклонения от уплаты налогов.

На основе данных Федеральной службы государственной статистики России, некриминальная экономика подразделяется на три основных вида: скрытую, нелегальную, неформальную.

Скрытая теневая экономика – деятельность, осознанно скрываемая от государства в целях уклонения от уплаты налогов, социальных взносов,

предписаний по охране труда, включающая в себя нелегальную торговлю, услуги, незарегистрированные предприятия.

Нелегальная теневая экономика – незаконная экономическая деятельность в производстве товаров или услуг, прямо запрещенных действующим законодательством. В настоящее время к таким видам деятельности относятся, например, производство и продажа наркотиков, производство и продажа, в обход установленных правил, оружия, проституция, контрабанда. Так как законы могут меняться, границы нелегального производства также находятся в движении. Так, с принятием закона о разрешении продажи оружия частным лицам часть этого бизнеса перестала быть нелегальной и перешла в регулярный официальный сектор экономики.

Неформальная теневая экономика – легальная экономическая деятельность, основанная на неформальных отношениях между участниками производства и сосредоточенная на производстве товаров или услуг для личного потребления. В России значительное распространение неформальное производство имеет в сельском хозяйстве (ЛПХ), в торговле, строительстве, а также некоторых других отраслях.

В каждом случае речь идет об экономической деятельности, которая направлена на получение материальной выгоды путем производства и продажи товаров и услуг на рынке. Эта деятельность должна быть включена в расчет стандартных экономических показателей и учтена в валовой продукции, исключая при этом бытовые услуги для собственного потребления.

Охарактеризуем факторы, способствующие развитию теневой экономики.

Активное развитие теневой экономики препятствует мировому общественному развитию. Теневые явления нарушают государственные процессы и оказывают негативное влияние на общественный порядок, экономический рост и благосостояние граждан. Развитие теневой экономики подразумевает, что участники экономической деятельности не следуют законодательству, предпочитая альтернативные методы решения вопросов, включая преступность.

В различных странах теневой сектор обладает разными характеристиками. В зависимости от ситуации на рынке, мотивы для установления и развития теневого сектора могут отличаться.

Существует множество факторов, стимулирующих развитие теневой экономики (рис. 2.1).



Рис. 2.1. Факторы, способствующие развитию теневой экономики [40]

1. Факторы экономического характера связаны в первую очередь с высоким налогообложением на прибыль, подоходный налог и др. Предпринимательские структуры должны платить 40% своей прибыли в виде налогов, что побуждает компании использовать незаконные способы уклонения от их официальной уплаты. Если их не реализовывать, то придется отдать государству 55% своей прибыли, что в свою очередь вызывает снижение мотивации предприятий к активной производственной деятельности.

Кризисные явления, зачастую связанные с нестабильным экономическим развитием государства, также побуждают бизнесменов выводить свою деятельность в тень, тем самым получая больший доход, чем в легальной экономике. С другой стороны, во время экономического кризиса предприниматели вынуждены искать альтернативные способы продолжения своей деятельности и более перспективные направления и возможности для своего бизнеса. Для многих из них вывод своей экономической деятельности в теневой сектор является перспективным вариантом, поскольку именно там можно добиться быстрых значительных результатов.

Еще одной причиной застоя в тени является отсутствие активной поддержки предпринимательства государственной властью, в связи с чем растет уровень коррупции в стране, поскольку государство не выполняет достаточных мер для вывода предпринимательства из теневого существования. Без нелегальных схем бизнесменам сложно осуществлять свою деятельность в настоящих условиях.

Не менее важными составляющими экономических факторов служат: несовершенство процесса приватизации; реорганизация сфер хозяйственной

деятельности, включая сельскохозяйственное, промышленное производство, сферу услуг; кризис финансовой системы.

2. Правовые факторы. Законное предпринимательство находится под общим контролем соответствующих органов власти, а незаконные попытки присвоить частную собственность становятся более частыми. Бизнесмены ведут себя как временщики. Психология временщиков среди предпринимателей коренится в несовершенстве законодательной базы и механизмов борьбы с преступностью, неэффективности правоохранительных структур и незащищенности прав собственности. В результате предприниматели стремятся использовать любую возможность для максимизации прибыли, включая уклонение от уплаты налогов и другие способы оптимизации финансового положения своей компании.

Безнаказанность порождает процветание правового сектора, равно как и чрезмерный контроль за компаниями. Правоохранительные органы не пресекают незаконную деятельность компаний, что приводит к отсутствию координации в борьбе с экономической преступностью. Налоговые органы не имеют права собирать информацию о том, какая величина средств была направлена на счета физических субъектов. Непредусмотрительность со стороны государственных органов приводит к тому, что предприниматели не видят необходимости в официальной регистрации, в связи с чем растет самозанятость и неофициальное трудоустройство.

Неоднозначным фактом является присутствие в действующем законодательстве узких мест, двойных трактовок, неоднозначностей, что ведет за собой желание нарушить нормы.

3. Социальные факторы находят свое отражение в социальной дифференциации общества, растущей безработице, потоке мигрантов, беженцев, финансовой неграмотности, невыплате заработной платы и т.д.

Люди, оставшиеся без работы или не получающие заработную плату длительное время, принимают решение выхода на неофициальную работу, соглашаясь на все условия нелегальной теневой занятости: отсутствие трудового договора, социальных гарантий (оплачиваемые больничные и отпускные); неоплата за переработку; перечисление страховых взносов в ПФР, ФСС; угроза увольнения без предупреждения и веских причин. Работодатель существенно снижает свои издержки за счет экономии на налогах, оплате труда.

Поток мигрантов в страну увеличивается из года в год, а проблема долгов перед работниками ставится все более остро. Все эти факторы усиливают

напряженность в обществе. Эти явления дают значительный толчок развитию неформальной экономики. Многие люди идут в теневую экономику, чтобы выжить, не заботясь о законности своей деятельности.

Труд в неформальной экономике – широко распространенное явление.

Знаний о том, как управлять собственными финансами, у граждан недостаточно, что говорит о финансовой безграмотности населения. Принципы сбережения, инвестирования денег, страхования, а также правильность оформления трудовых отношений населению не понятны.

4. Среди административных факторов можно выделить различные бюрократические препятствия, которые мешают развитию легального бизнеса, включая чрезмерное регулирование экономики. Этот аспект проявляется в государственных мерах, которые часто ограничивают торговлю определенными товарами или услугами и вмешиваются в процесс ценообразования, что способствует возникновению теневой экономики в трудовом, товарном и финансовом секторах, таким образом обходя правовые ограничения. Например, трудовое законодательство, регулирующее минимальную заработную плату, сверхурочные работы, условия труда молодежи, пенсионеров, женщин и иностранных рабочих, может игнорироваться и обходиться.

5. Антропологические факторы, в первую очередь, связаны с природой человека. Ее противоречивая черта заключается в стремлении достичь максимальной выгоды при минимальных затратах усилий.

6. Политические факторы, такие как низкий уровень доверия населения к органам государственной власти, решение социально-экономических проблем и др., играют ключевую роль в отношениях между властью и частной собственностью, а также в распространении политической коррупции. Эти явления нарушают принципы экономической свободы, в том числе правовые гарантии граждан на ведение бизнеса. Граждане постсоветского пространства сталкиваются с правовыми ограничениями, которые мешают начинать и развивать собственный бизнес в соответствии с законом. Эти ограничения затрагивают в особенности малый бизнес и вынуждают его использовать элементы теневой экономики для сохранения и развития своего предприятия.

Индикаторы теневой экономики в исследовательской литературе можно условно разделить на группы, представленные на рис. 2.2. Таким образом, развитие теневой экономики зависит от ряда факторов, ключевыми из которых являются экономические, правовые, политические.

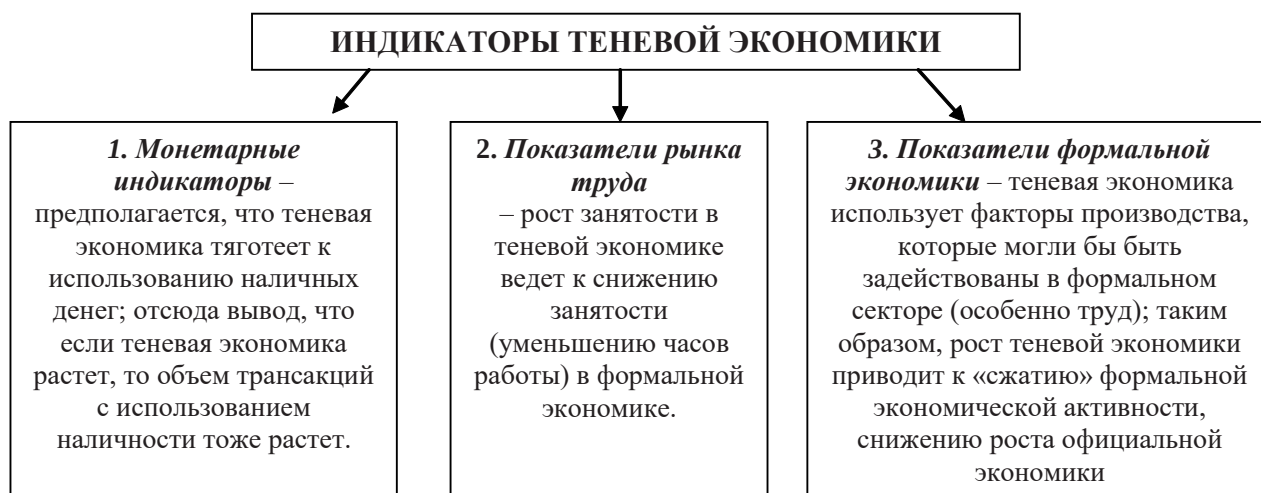


Рис. 2.2. Индикаторы теневой экономики [40]

Основными причинами ее роста являются экономический кризис, высокие налоги, растущая безработица, поток мигрантов, финансовая неграмотность и неформальность трудовых отношений.

## 2.2. ОЦЕНКА ПОСЛЕДСТВИЙ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ ДЛЯ ОТДЕЛЬНЫХ ТЕРРИТОРИЙ

Теневая экономика также наносит огромный ущерб государству, поскольку оно теряет значительные налоговые поступления. Следует также отметить, что использование теневых доходов в целях подкупа государственных чиновников и финансирование корыстных политических целей приводит к возникновению замкнутого коррупционного круга. Особую угрозу представляют коррупционные схемы, поддерживаемые иностранными государствами, направленные на разрушение процессов интеграции между странами.

В том числе, теневая экономика влечет за собой:

- препятствия научно-техническому прогрессу;
- сокращение инвестиций со стороны легальных участников рынка;
- фактическое перераспределение налоговой нагрузки на экономические субъекты, осуществляющие свою деятельность в рамках законодательства;
- неэффективность макроэкономической политики в связи с использованием неполных и недостоверных данных в расчетах;
- оппортунистическое поведение участников рынка, которое приводит к обману потребителей, а также проявляется в ухудшении качества выпускаемой продукции.

Воздействие теневой экономики на экономический рост имеет противоречивый характер. Нелегальная экономическая деятельность всегда идет рука об руку с официальной, поскольку доходы, полученные от работы «в тени»,

реинвестируются в товары и услуги официального сектора и таким образом способствуют росту национального дохода.

Теневая экономика дает возможность людям, работающим в официально зарегистрированных компаниях, получать дополнительный доход. Она позволяет населению выживать в периоды экономического спада и падения уровня жизни населения, обеспечивая дополнительные источники дохода.

Теневая экономика оказывает серьезные и далеко идущие последствия для государства. Во-первых, она приводит к уменьшению доходов государства, так как предприниматели и граждане, участвующие в теневой экономике, не уплачивают налоги. Это приводит к ухудшению финансовой устойчивости государства, что может отрицательно сказываться на реализации социальных программ и инвестициях в развитие страны.

Во-вторых, теневая экономика создает неравенство среди экономических субъектов. Те, кто работают в теневом секторе, могут получать более высокие доходы и обходить закон в ущерб тем, кто работает в официальной экономике и уплачивает налоги.

И наконец, теневая экономика способствует распространению коррупции, так как часто сопровождается огромным потоком нелегальных доходов, которые могут использоваться для взяточничества и других противоправных действий. Все это в итоге негативно сказывается на правопорядке и экономическом развитии государства.

Таким образом, борьба с теневой экономикой является необходимой задачей для государства, чтобы обеспечить справедливое распределение доходов, соблюдение закона и устойчивое экономическое развитие.

Сегодня для России одной из актуальных проблем является распространение теневой экономики, которая проявляется в различных экономических угрозах для страны, таких как утечка капитала за рубеж, уклонение от уплаты таможенных и налоговых платежей, рост уровня коррупции, ведение двойной бухгалтерской отчетности в предприятиях малого и среднего бизнеса.

В нынешних условиях рынка в Российской Федерации существует ряд факторов, которые представляют потенциальную угрозу финансовой безопасности государства, среди которых – уровень внешнего долга, размер золотовалютных резервов, колебания курса национальной валюты, теневая экономика и другие аспекты политического, социального и экономического характера.

Введение экономических санкций против нашей страны, ограничения экспорта и импорта и другие негативные политические факторы способствуют росту теневой экономики не только в России, но и за рубежом. Это говорит о том, что проблема теневой экономики, как угрозы финансово-экономической

безопасности государства, распространена не только в нашей стране, но и по всему миру, поэтому способы и методы борьбы с этим явлением исследуются на международном уровне.

Незаконно присвоенные ресурсы путем хищения или мошенничества могут спровоцировать или усугубить финансовый кризис, который негативно сказывается на экономике, подрывая основы законного предпринимательства.

Теневая экономика начала формироваться в мировом хозяйстве уже давно, однако за это время претерпела значительные изменения. Одним из таких изменений является увеличение размеров этого сектора экономики по сравнению с первоначальным этапом его развития. Теневая экономика получила свое распространение в России в советское время в 1950 – 1960-е годы под влиянием Н. С. Хрущева. Ее основное развитие происходило на окраинах страны, поскольку в центре контроль был более усиленным. Основным источником доходов были государственные ресурсы, на долю которых приходилось до 30% всех доходов городского населения РСФСР.

Для оценки уровня теневой экономики Британское агентство Word Economics регулярно собирает и анализирует информацию состояния теневого сектора со всего мира. В отчете агентства отмечалось присутствие теневых отношений в 156 странах. На рисунке 2.3 представлены актуальные данные исследования масштабов распространения теневой экономики в развитых странах мира на 2024 г. [2].

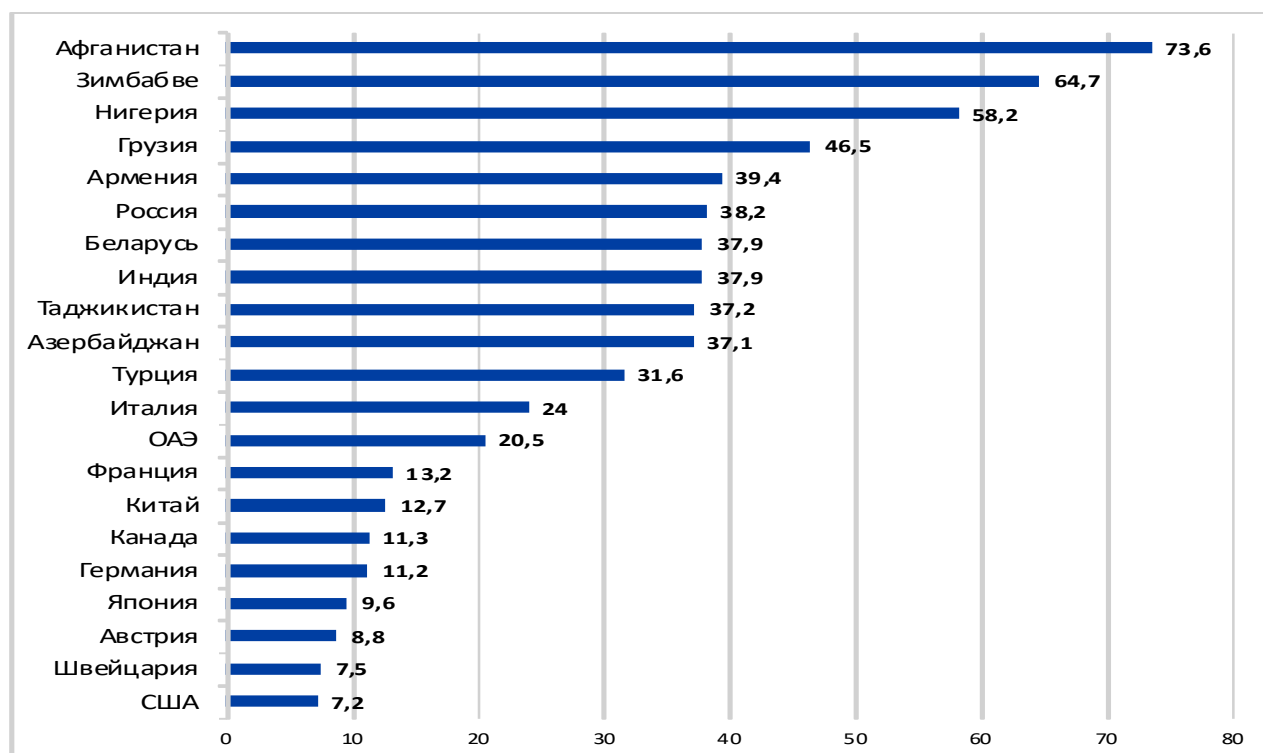


Рис. 2.3. Доля теневой экономики в разных странах (% от ВВП) [3]

По данным из рисунка можно сделать вывод, что самый низкий уровень теневой экономики зафиксирован в США, размер которой оценивается в 7,2%, что составляет примерно 1590 млрд долларов ВВП по ППС.

Важно отметить, что в развитых странах создан эффективный механизм борьбы с теневой экономикой через государство, что позволяет максимально сократить ее масштабы. Использование современных информационных технологий позволяет государственным службам контролировать финансовые потоки физических и юридических лиц. Главным условием низкого уровня теневой экономики в развитых странах является политическая и социально-экономическая стабильность, в то время как основным фактором, способствующим распространению теневой экономики, является высокое налогообложение, которое в странах Запада составляет от 40...50% ежемесячного дохода на человека. На долю теневого сектора также влияют миграционные потоки из других стран, хищение средств из государственного бюджета государственными чиновниками, коррупция в сфере государственных закупок.

Более высокий уровень безработицы коррелирует с более высоким объемом теневой экономики, и наоборот. Однако важно отметить, что данные о масштабах теневой экономики могут значительно различаться в зависимости от используемой методологии из-за скрытого характера данного сектора.

Таким образом, для развитых стран характерна наименьшая доля присутствия теневого сектора в экономике.

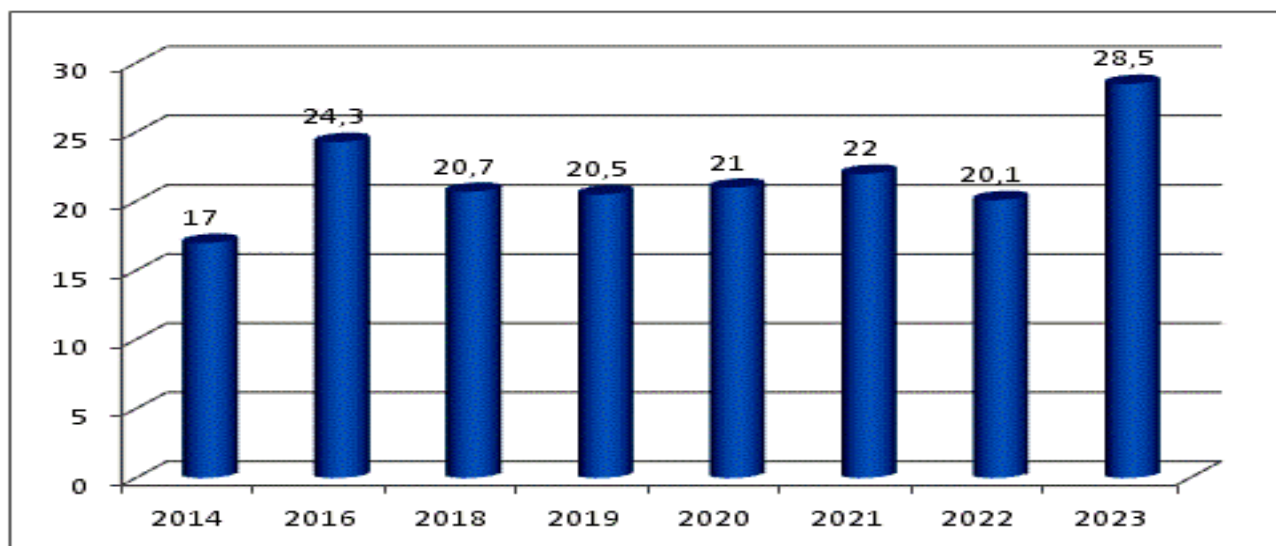
Максимальная доля теневой экономики приходится на Афганистан, размер которой оценивается в 73,6%, что составляет примерно 43 млрд долларов по ППС ВВП.

Размер неформальной экономики России в 2023 г. оценивается в 28,2%, что составляет примерно 1,594 млрд долларов по ВВП по ППС.

Рассмотрим подробнее состояние теневой экономики в России (рис. 2.4).

В основе динамики теневой экономики использованы показатели из официального сайта Росстата и Федеральной службы по финансовому мониторингу.

В период с 2018 по 2023 годы общий объем теневой экономики в РФ составил более 20 трлн руб., что соответствует от 18 до 20% от общего объема ВВП за этот период. В эту сумму были включены нелегальные импортные товары, неофициальные заработные платы. На долю незаконных заработков пришлось более 25% от общего объема.



#### 2.4. Доля теневой экономики в % от ВВП [58]

Согласно представленным данным, размер теневой экономики увеличился с 2019 г. В то же время доля теневой экономики в ВВП колеблется – если в 2016 г. она составляла 28,6%, то уже к 2023 г. выросла до 28%. Значительный ее рост в 2020 г. по сравнению с предыдущим периодом связан с пандемией. Из-за многочисленных ограничений многие компании вынуждены были уйти «в тень», чтобы избежать банкротства.

Одной из ключевых угроз для финансовой безопасности России являются процессы нелегального вывоза капитала, а именно, перемещение денежных средств за пределы страны в целях их хранения и выгодного вложения в различные активы и финансовые инструменты, другими словами, перевод средств с территории одной страны для их размещения в другом государстве [4]. Рассмотрим отток чистого капитала из РФ с 2017 по 2023 годы в табл. 2.1.

В 2022 году из России был выведен капитал на сумму 243 млрд долларов, что составляет 13,5% от ВВП. Это в значительной степени связано с изменением способа финансирования внешнеторговых операций и переводом денежных средств физическими лицами на депозиты в зарубежные банки. Чистый отток капитала частного сектора из РФ за 1 квартал 2024 г. составил 28 млрд долларов.

#### 2.1. Отток чистого капитала из РФ с 2017 по 2023 гг. (млрд долларов США) [58]

| 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. | 2020 г. | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. |
|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| 31,3    | 67,5    | 22,1    | 50,4    | 72,0    | 243,0   | 124,0   |

Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП) выявил 4 основных канала оттока капитала в прошлом году [53]:

- увеличение объемов оттока торговых кредитов и авансов до 66 млрд долларов, что связано с изменением модели финансирования внешней торговли, где большая часть импорта стала авансироваться, а экспортные кредиты стали предоставляться не иностранными банками, а отечественными;
- погашение ссуд и займов отечественными банками и нефинансовыми корпорациями на общую сумму 62 млрд долларов;
- увеличение объема операций физическими лицами на 47 млрд долларов, включая увеличение частных вкладов в иностранных банках на 33 млрд долларов и наличных средств населения на 14 млрд долларов. на 1 июля 2023 г. объем депозитов россиян в иностранных банках составил 6,36 трлн руб. или 73 млрд долларов;
- изъятие прямых иностранных инвестиций на общую сумму 40 млрд долларов, который частично связан с переводом средств в другие юрисдикции, включая приобретение бывших российских активов, ранее принадлежавших иностранным компаниям.

Ежегодно Банк России в своих отчетах публикует структуру сомнительных операций в банковском секторе. Например, объем подозрительных операций в 2023 г. сократился на 12% по сравнению с предыдущим периодом и равняется 31 млрд руб., наибольшая доля составляет «Авансирование импорта товаров» и равняется 17,6 млрд руб. – 57% в процентном соотношении (рис. 2.5).



Рис. 2.5. Вывод денежных средств за рубеж (млрд руб.) [3]

Рассматривая сектор услуг, то наибольший спрос на теневые финансовые услуги формируется в строительной отрасли – 37%, торговле – 26% и сфере услуг – 21% (рис. 2.6).

Снижение обналичивания вне банковского сектора (транзитные операции высокого риска, направленные на безналичную компенсацию наличной выручки, «продаваемой» третьим лицам торговыми и туристическими компаниями, платежными агентами) было более интенсивным: объемы подозрительных операций сократились по сравнению с прошлым годом на 21%, до 23 млрд руб.

Объемы обналичивания в банковском секторе в 2023 г. по сравнению с 2022 годом снизились на 6% и составили 59,5 млрд руб. (рис. 2.7). Обналичивание денежных средств составляет наибольшую долю (47%).

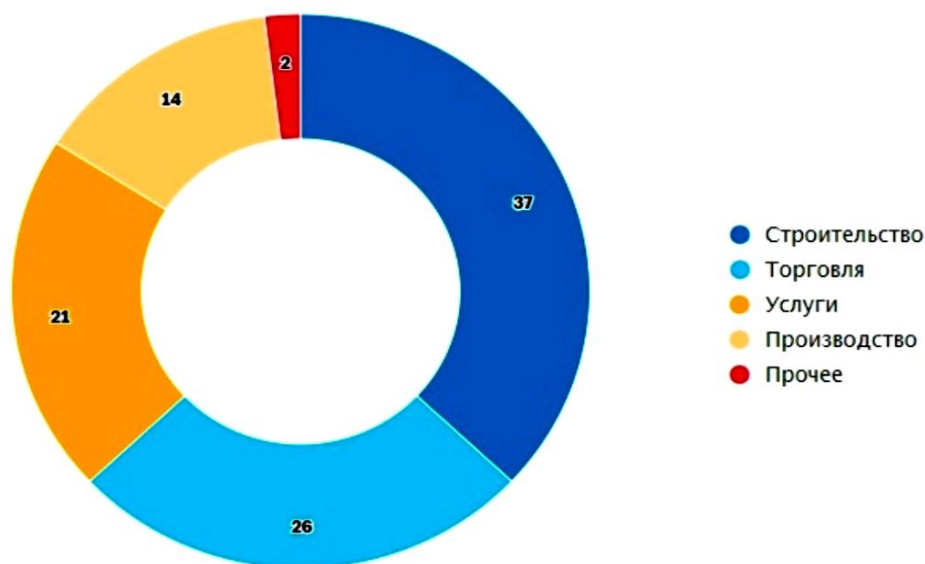


Рис. 2.6. Отрасли экономики, формировавшие спрос на теневые услуги (%) [58]

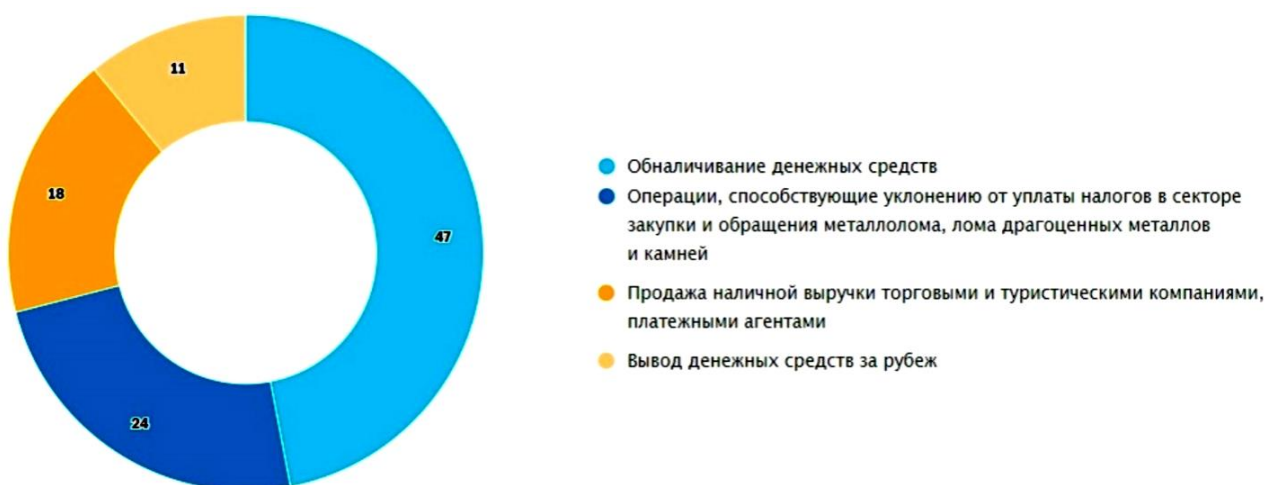


Рис. 2.7. Транзитные операции повышенного риска (%) [58]

Коррупция является основным фактором, способствующим формированию и функционированию теневой экономики, причинами которой являются низкий уровень социальной ответственности, несоблюдение должностных регламентов и злоупотребление полномочиями. В 2023 году в России зафиксировано 12 тыс. преступлений коррупционной направленности, что на 1 тыс. больше, чем годом ранее, следует из судебной статистики. За два прошедших года ущерб от коррупционных преступлений составил более 100 млрд руб. С каждым годом эта цифра растет. Так, на 2023 год государство потерпело ущерб в размере 39,4 млрд руб.

По международным оценкам, каждый второй рубль в российской экономике приходится на теневую экономику, опережая экономический рост в целом. Увеличение теневой экономики на 1% приводит к падению ВВП на душу населения более чем на 1%, но к снижению безработицы менее чем на 1%. Роль теневого сектора в экономике страны является значительной, однако ее значение и влияние неоднозначны.

Таким образом, функционирование неформальной экономики может иметь не только негативные, но и позитивные последствия, влияющие на финансовый сектор страны. Так, неофициальная работа людей позволяет им зарабатывать на жизнь.

Теневая экономика оказывает негативное влияние на условия труда, международные экономические отношения, конкуренцию и функционированию рынков. Она снижает эффективность макроэкономической политики и политической системы, что, как следствие, приводит к развитию коррупции, взяточничества и криминализации, а также ведет к перераспределению доходов в пользу элиты. Кроме того, происходит утечка капитала за границу. Индикаторы экономического и социального развития общества разрабатываются с большими неточностями, поскольку масштабы теневой экономики не оцениваются должным образом.

### **2.3. АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В ТАМБОВСКОЙ ОБЛАСТИ**

Проанализируем состояние теневого сектора в сфере противодействия коррупции при совершении закупок для государственных и муниципальных нужд, а также, какие мероприятия были проведены.

В 2023 году в Тамбовское УФАС России на действия государственных и муниципальных заказчиков поступило 117 жалоб от участников закупок, из них рассмотрены 110, при этом 70 жалоб или 64% признаны необоснованными

и 40 жалоб или 36% признаны обоснованными (частично обоснованными). Остальные жалобы (7 шт.) не рассматривались согласно основаниям, предусмотренным законодательством (отозваны до рассмотрения по существу либо имелись иные основания) [30].

Все жалобы подавались на действия заказчиков или комиссий по осуществлению закупок.

Фактов поступления жалоб на действия уполномоченного органа (министерства имущественных отношений и государственного заказа Тамбовской области, далее – министерство) и уполномоченного учреждения (ТОГКУ «Региональный центр по организации закупок») не зафиксировано.

По сравнению с аналогичным периодом 2022 г., в 2023 г. число рассмотренных жалоб возросло на 29%. Такой рост обусловлен увеличением числа опубликованных закупочных процедур (примерно на 10%).

Помимо участия в рассмотрении жалоб участников закупок, министерством на постоянной основе осуществлялось взаимодействие с контрольными и правоохранительными органами в части содействия в получении информации, необходимой для проведения оперативных и служебных мероприятий. Основным источником информации являлись данные, содержащиеся в государственной региональной информационной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения нужд Тамбовской области (ГИС ЗАКУПКИ).

В рамках взаимодействия сотрудники министерства регулярно привлекались в качестве компетентных специалистов правоохранительными органами (прокуратура области, УФСБ и УМВД России по Тамбовской области, Следственное управление Следственного комитета Российской Федерации по Тамбовской области) при рассмотрении материалов проверок и расследовании уголовных дел по преступлениям экономической и коррупционной направленности [49].

Согласно данным Национального рейтинга прозрачности закупок 2023 г., Тамбовская область занимает третье место среди регионов Российской Федерации, получив статус «Гарантированная прозрачность».

Рассмотрим сведения о состоянии преступности в регионе за 2023 г. (табл. 2.2) [49].

Анализируя таблицу, данные которой представлены Прокуратурой Тамбовской области за 2023 г., можем заметить скачок преступлений экономической направленности, количество которых на 15 единиц больше по сравнению с 2022 г. и составляет 681.

## 2.2. Сведения о состоянии преступности в Тамбовском регионе

|                                           | 12 мес.<br>2021 г. | 12 месяцев 2023 г. |         |                                    |                      |                    |                    |                     |         |
|-------------------------------------------|--------------------|--------------------|---------|------------------------------------|----------------------|--------------------|--------------------|---------------------|---------|
|                                           |                    | 2022 г.            | 2023 г. | количе-<br>ство $\pm$<br>к 2022 г. | % $\pm$<br>к 2022 г. | % раскр.<br>прошл. | % раскр.<br>текущ. | уд. вес<br>к зарег. |         |
|                                           |                    |                    |         |                                    |                      |                    |                    | 2022 г.             | 2023 г. |
| Преступления экономической направленности | 672                | 666                | 681     | 15                                 | 2,3                  | 64,0               | 76,7               | 4,8                 | 4,8     |
| Налоговые преступления                    | 29                 | 32                 | 36      | 4                                  | 12,5                 | 100,0              | 96,2               | 0,2                 | 0,3     |
| Преступления коррупционной направленности | 168                | 220                | 202     | –18                                | –8,2                 | 98,8               | 97,7               | 1,6                 | 1,4     |
| Присвоения и растраты                     | 70                 | 73                 | 53      | –20                                | –27,4                | 77,1               | 85,0               | 0,5                 | 0,4     |
| Взяточничество                            | 105                | 107                | 121     | 14                                 | 13,1                 | 98,2               | 96,9               | 0,8                 | 0,9     |
| в том числе                               |                    |                    |         |                                    |                      |                    |                    |                     |         |
| получение                                 | 13                 | 18                 | 33      | 15                                 | 83,3                 | 100,0              | 100,0              | 0,1                 | 0,2     |
| дача взятки                               | 12                 | 16                 | 15      | –1                                 | –6,3                 | 100,0              | 100,0              | 0,1                 | 0,1     |
| посредничество во взяточничестве          | 3                  | 3                  | 2       | –1                                 | –33,3                | 66,6               | 0,0                | 0,0                 | 0,0     |
| мелкое взяточничество                     | 77                 | 70                 | 71      | 1                                  | 1,4                  | 98,7               | 97,1               | 0,5                 | 0,5     |

Несмотря на наличие налоговых преступлений, взяточничества, их раскрываемость составляет 96,2...100,0% стабильно последние 2 года, что говорит о качественной работе государственных органов власти. Коррупционная составляющая региона значительно велика, и за 2023 г. составила 202 единиц преступления – это на 34 преступления больше, чем в 2021 г., но на 18 меньше по сравнению с 2022 г. Следует отметить, преступления коррупционной направленности также имеют практически 100% раскрываемость – 98,8 и 97,7% за 2022 и 2023 гг. соответственно.

Одной из основных причин перехода из легального сектора экономики в неформальный является низкий уровень доходов, которые люди получают законно трудоустроенными. На этом фоне все больше работников стремятся перейти в рыночную теневую экономику.

### 2.3. Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций Тамбовской области по «чистым» видам экономической деятельности [49]

|                  | 2019 г.  | 2020 г.  | 2021 г.  | 2022 г.  | 2023 г.  |
|------------------|----------|----------|----------|----------|----------|
| Всего по области | 28 696,6 | 31 062,7 | 34 437,8 | 39 345,7 | 45 742,1 |

Исходя из данных табл. 2.3, которые были предоставлены Территориальным органом Федеральной службы государственной статистики по Тамбовской области, можем увидеть заметный рост заработных плат за последние три года. В 2023 году заработная плата составила 45 742,1 руб., что на 16,26% больше в сравнении с 2022 г.

Данные табл. 2.4, показатели которой были представлены Росстатом, показывают, что статистика о численности и характеристиках безработных необходима для разработки программ по содействию занятости и совершенствованию российского рынка труда. Теневой сектор, который является важным источником дохода для многих россиян, в том числе и жителей Тамбовской области, как представляется, дает гражданам возможность повысить уровень жизни и способствует формированию среднего класса. Однако использование дешевой рабочей силы в неформальной экономике вместо официально зарегистрированных работников приведет к дисбалансу на рынке труда. Снижение спроса на работников, готовых трудиться в соответствии с трудовым законодательством, приведет к снижению стоимости рабочей силы, а со временем и к снижению официальной заработной платы.

Один из основных факторов роста числа неофициально занятых в Тамбовской области – низкий уровень доходов жителей, что делает невозможным повышение их благосостояния без использования услуг теневого рынка ввиду низкой квалификации, образования, пандемических ограничений и отсутствия доступных вакансий.

### 2.4. Численность не занятых трудовой деятельностью и безработных, зарегистрированных в службах занятости на конец 2023 г. (тыс. чел.) [59]

|                             | Численность незанятых | Численность безработных | В % к концу 2022 | Получают пособие | Заявленная потребность в работниках |
|-----------------------------|-----------------------|-------------------------|------------------|------------------|-------------------------------------|
| Всего по Тамбовской области | 1,9                   | 1,8                     | –28,6            | 1567             | 9,8                                 |

Исходя из экономической политики Тамбовской области, основными причинами, по которым регион не может принять в полной мере решений, которые будут направлены на сокращение масштаба теневой экономики, заключаются том, что решение данной проблемы является крайне сложным процессом для органов власти, как следствие, снижает их мотивацию к принятию необходимых мер. Не менее важным пунктом является то, что данная проблема требует комплексного решения не только в Тамбовской области, но и в других регионах: если в одном из регионов система по борьбе с теневой экономикой усиливается, то, соответственно, бизнес просто переходит в другие регионы, которые становятся своего рода «внутренними» оффшорными зонами.

Для борьбы с теневой экономикой в Тамбовской области необходимо принять следующие меры:

- ужесточение наказания экономических преступников;
- повышение качества государственных услуг;
- пересмотр налоговой политики в целях предотвращения вывода капитала из страны и получения дополнительных налоговых поступлений в бюджет;
- усиление контроля над исполнительной властью.

Таким образом, теневая экономика оказывает серьезное деструктивное воздействие на функционирование бюджетной системы, финансового сектора и других важных экономических институтов как в России, так и в регионах. Это создает значительные риски для обеспечения экономической стабильности и национальной безопасности. Полученные статистические данные свидетельствуют о масштабности данной проблемы и необходимости принятия активных мер противодействия.

Проведенное исследование позволило всесторонне рассмотреть проблему теневой экономики и ее влияния на экономическую безопасность государства. В теоретической части были раскрыты сущность и основные характеристики теневой экономики, выявлены ключевые факторы, способствующие ее развитию, а также проанализированы разнообразные негативные последствия этого явления для государства и общества.

### **3. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ ТАМБОВСКОЙ ОБЛАСТИ)**

---

#### **3.1. ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНОВ ВЛАСТИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

Важнейший структурный элемент финансирования мероприятий в социально-экономической сфере региона – деятельность государства по выявлению проблем, а также минимизация экономических и социальных рисков.

Исходя из этого, можно выделить наиболее типичные направления деятельности государственных органов власти Тамбовской области в данном аспекте [4]:

1. Выявление случаев, когда расчетные или прогнозируемые параметры развития социальной сферы отклоняются от пороговых значений, а также разработка комплексных государственных и региональных мер по выходу региона из зоны особой опасности, на этом этапе важную роль играет социальная политика государства и региона.

2. Экспертиза принимаемых решений по вопросам, касающимся социальной сферы. Законодательные и другие нормативно-правовые акты обязательно должны пройти экспертизу на предмет социальной безопасности и соответствия действующим в стране нормативно-правовым актам, для недопущения противоречий при реализации мер.

3. Организация работы по реализации комплекса мер по преодолению или препятствованию возникновения угроз и мероприятий по ее улучшению.

4. Организация системы контроля над выполнением мероприятий по устранению проблем.

Так, в 2023 году администрацией Тамбовской области осуществлялась реализация региональных программ, направленных на:

- повышение качества жизни и демографическое развитие;
- инновационное развитие модернизация экономики;
- эффективное муниципальное управление и формирование гражданского общества.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что ключевая роль в реализации проектов в социально-экономической сфере принадлежит госу-

дарству и выражается в определении вектора обеспечения социального развития региона, системы согласованных целей и действий, которые бы легли в основу собственной социально-экономической деятельности всех субъектов хозяйствования. Базой таких регулятивных воздействий выступает социальная политика государства, которая охватывает широкий спектр социально-экономических интересов.

В соответствии с Федеральным законом от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» достижение стратегических целей и решение приоритетных задач социально-экономического развития региона осуществляется на основе реализации государственных программ Тамбовской области, перечень которых утвержден распоряжением Правительства Тамбовской области от 11.10.2022 № 38-р.

Реализация государственных программ осуществляется по приоритетным направлениям: Сохранение населения, здоровья и благополучие людей (6 программ); Возможности для самореализации и развития талантов (4 программы); Комфортная и безопасная среда для жизни (8 программ); Достойный, эффективный труд и успешное предпринимательство (3 программы); Развитие промышленности (1 программа); Эффективное государственное управление (4 программы).

Комплексная оценка эффективности финансирования государственных программ Тамбовской области в 2023 г. осуществлялась по следующим этапам [4]:

1. Общие положения. Согласно ст. 179 Бюджетного кодекса РФ на основании постановления администрации Тамбовской области от 21.02.2014 № 201 (с изменениями от 21.04.2023 г.) осуществлена оценка эффективности реализации каждой государственной программы Тамбовской области.

Комплексная система оценки эффективности осуществляется по трем критериям, из которых 65% итоговой оценки формировал первый критерий – «достижение результатов, целей и задач программы» (полнота выполнения мероприятий, степень достижения в отчетном году и динамика целевых индикаторов по отношению к прошлому отчетному периоду, в том числе с повышающим коэффициентом оценивается достижение показателей, соответствующих указам Президента РФ и соглашениям с федеральными органами исполнительной власти).

Кроме того, оценке подлежало:

– «финансовое исполнение» (уровень исполнения программы из всех источников, динамика привлечения федеральных и внебюджетных средств

по сравнению с прошлым годом, наличие экономии бюджетных средств, результативность налоговых расходов, предоставляемых в рамках государственных программ);

– «качество администрирования программы» (открытость и публичность реализации, привлечение общественных институтов, качество отчетности и своевременность актуализации программы).

Аналогичный подход определен на федеральном уровне (согласно методике Правительства РФ). Он позволяет провести комплексную оценку эффективности реализации всех государственных программ на единой основе, вне зависимости от сфер реализации.

В соответствии с установленной методикой оценка эффективности государственной программы осуществляется с учетом результатов общественного обсуждения ее реализации. К итоговому показателю эффективности программы дополнительно прибавляется 0,2 ед. в случае, если на заседаниях совещательных, коллегиальных органов дана положительная оценка хода реализации государственной программы и(или) ее мероприятий.

В случае, если итоговый показатель в 2023 г. выше уровня предыдущего года, дополнительно прибавляется 0,5 ед., и наоборот – в случае снижения итогового показателя – снижается на 0,5 ед.

2. Степень достижения результатов, целей и задач государственных программ.

Всего в 26 государственных программ области включено 520 показателей (индикаторов), количественно характеризующих ход их реализации в 2023 г., из них 153 (29%) показателей относится к верхнему уровню госпрограмм, характеризующему достижение их целей.

По итогам 2023 г. достигнуты или превышены плановые значения 96% целевых индикаторов. Все ключевые целевые индикаторы достигли плановых значений в 15 государственных программах области: «Формирование современной городской среды»; «Энергосбережение и повышение энергетической эффективности»; «Охрана окружающей среды, воспроизводство и использование природных ресурсов»; «Развитие транспортной системы и дорожного хозяйства» «Развитие туризма»; «Развитие культуры»; «Развитие физической культуры и спорта»; «Комплексное развитие сельских территорий»; «Социальная поддержка граждан»; «Доступная среда»; «Оказание содействия добровольному переселению соотечественников, проживающих за рубежом»; «Эффективное управление финансами и оптимизация государственного долга»; «Эффективное управление государственной собственностью»; «Развитие

институтов гражданского общества»; «Обеспечение информационной открытости и доступности деятельности исполнительных органов власти».

В 2023 году не достигнуты плановые значения по 21 целевому индикатору (показателю) государственных программ (в 2022 г. – 31), из них [4]:

- по стратегическому направлению «Сохранение населения, здоровья и благополучие людей» – 7 показателей (в рамках госпрограмм «Развитие здравоохранения», «Содействие занятости населения»);

- по направлению «Возможности для самореализации и развития талантов» – 1 (в рамках госпрограммы «Развитие образования»);

- по направлению «Комфортная и безопасная среда для жизни» – 7 (в рамках госпрограмм «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан области», «Развитие лесного хозяйства», «Обеспечение безопасности населения и противодействие преступности», «Защита населения и территорий от чрезвычайных ситуаций, обеспечение пожарной безопасности, безопасности людей на водных объектах»);

- по направлению «Достойный, эффективный труд и успешное предпринимательство» – 3 (в рамках госпрограмм «Экономическое развитие и инновационная экономика», «Развитие сельского хозяйства») по направлению «Развитие промышленности» – 1;

- по направлению «Эффективное государственное управление» – 2 (в рамках госпрограммы «Информационное общество»).

Показатели Указа Президента РФ от 04.02.2021 № 68 «Об оценке эффективности деятельности высших должностных лиц субъектов Российской Федерации и деятельности исполнительных органов субъектов Российской Федерации» (далее – 68 Указ Президента), включенные в государственные программы, по итогам 2023 г. исполнены, за исключением следующих показателей:

- «Количество семей, улучшивших жилищные условия» (ГП «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан области») – план 25,7 тыс. семей, факт – 17,3 тыс. семей; «Темп роста (индекс роста) реальной среднемесячной заработной платы (по отношению к 2022 году)» (ГП «Содействие занятости населения») – план 105,8%, оценка – 100,8% (уточненные данные будут опубликованы в июне 2023 г.);

- «Темп роста (индекс роста) физического объема инвестиций в основной капитал, за исключением инвестиций инфраструктурных монополий (федеральные проекты) и бюджетных ассигнований федерального бюджета, по отношению к 2022 году» (ГП «Экономическое развитие и инновационная экономика») – план 108,6%, оценка – 95,9%.

Следует отметить, что недостижение указанных показателей существенно повлияло на оценку эффективности отмеченных государственных программ.

При этом по всем государственным программам, кроме программы «Комплексное развитие сельских территорий» (далее – КРСТ), отмечены индикаторы, имеющие по факту исполнения в 2023 г. положительную динамику изменений по сравнению с уровнем 2022 г. Всего их доля в общем объеме индикаторов составляет 72%.

*Эффективность программ обеспечения экономической безопасности Тамбовского региона.* Проведем оценку эффективности региональных программ обеспечения экономической безопасности Тамбовской области.

Оценка финансового исполнения государственных программ включает [4]:

1. Источники финансирования государственных программ.

В 2023 году на реализацию государственных и региональных программ было предусмотрено из всех источников 133 494 млн руб. (108% к 2022 г.).

Объем средств, выделенных на реализацию госпрограмм области за счет всех источников финансирования, в расчете на одного жителя составил более 138 тыс. руб. (110% к 2022 г.).

Бюджетные ассигнования утверждены в объеме 68 675 млн руб. (121% к 2022 г.), из которых региональный бюджет – 70% или 47 900 млн руб.

Удельный вес расходов бюджета, реализуемых программно-целевыми механизмами – 96,4%.

Совокупный объем средств из федерального бюджета и бюджета, выделенных на реализацию госпрограмм в 2023 г., составил 69 509 млн руб.

Внебюджетные источники (средства хозяйствующих субъектов, организаций, внебюджетных фондов, населения) в 2023 г. составляют почти половину от общего объема источников (65 364 млн руб., в 2021 г. – 66 126 млн руб.).

Снижение внебюджетных источников в 2023 г. по сравнению к уровню 2022 г. наблюдается в государственных программах: «Доступная среда» (0,02 млн руб. или 8% к 2021 году); «Развитие образования» (298 млн руб. или 97% к 2022 году); «Развитие культуры» (81 млн руб. или 29% к 2022 году); «Формирование современной городской среды» (0,1 млн руб. или 23% к 2022 году); «Развитие лесного хозяйства» (352 млн руб. или 90% к 2022 году); «Комплексное развитие сельских территорий» (142 млн руб. или 24% к 2022 году); «Развитие транспортной системы и дорожного хозяйства» (854 млн руб. или 35% к 2022 году); «Экономическое развитие и инновационная экономика» (1 366 млн руб. или 35% к 2022 году); «Обеспечение информа-

ционной открытости и доступности деятельности органов исполнительной власти области» (0,4 млн руб. или 14% к 2022 г.).

Рост привлеченных источников в целом по отношению к прошлому периоду отмечен по отдельным государственным программам («Социальная поддержка граждан», «Содействие занятости населения», «Развитие образования», «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан области») за счет федеральной составляющей.

## 2. Финансовое исполнение государственных программ.

Проведем анализ финансового исполнения государственных программ за 2023 г., сгруппированных по приоритетным направлениям, на основе данных кассового исполнения бюджетных ассигнований к лимитам, утвержденным Законом области:

А) программы стратегического направления «Сохранение населения, здоровья и благополучие людей» в сумме составили 35,4% (или 24 536 млн руб.) всех ассигнований, предусмотренных в бюджете области на реализацию программ (выше уровня 2022 г.). Из них наибольшая доля средств – 22 727 млн руб. приходится на госпрограммы в сфере здравоохранения и социальной поддержки граждан. Кассовые расходы по программам данного направления – 98,4% от лимитов бюджетных ассигнований (в 2022 г. – 99%).

Основное недоиспользование средств бюджета произошло по следующим мероприятиям: модернизация первичного звена здравоохранения (ГП «Развитие здравоохранения») – не исполнено 279,1 млн руб. за счет средств федерального и областного бюджетов. Средства, предусмотренные на строительство поликлиники, частично не освоены по причине проведения корректировки проектной документации, в связи с чем принять объем выполненных работ не представлялось возможным; обеспечение мер социальной поддержки по оплате жилищно-коммунальных услуг отдельным категориям граждан (ГП «Социальная поддержка граждан») – не исполнено 37,9 млн руб. за счет средств федерального бюджета в связи с сокращением численности льготных категорий граждан;

Б) программы стратегического направления «Возможности для самореализации и развития талантов» в сумме составили 26,5% (или 18 399 млн руб.) всех ассигнований, предусмотренных в бюджете области на реализацию программ (выше уровня 2022 г.). Из них наибольшая доля средств – 17 021 млн руб. приходится на госпрограмму «Развитие образования». Кассовые расходы по программам данного направления – 99,4% от лимитов бюджетных ассигнований (в 2022 г. – 98,7%);

В) программы стратегического направления «Комфортная и безопасная среда для жизни» в сумме составили 24,4% (или 16 902 млн руб.) всех ассигнований, предусмотренных в бюджете области на реализацию программ (выше уровня 2022 г.). Из них наибольшая доля средств – 8844 млн руб. приходится на госпрограмму «Развитие транспортной системы». Кассовые расходы по программам данного направления – 95,8% от лимитов бюджетных ассигнований (в 2021 г. – 93,8%).

Доходы населения Тамбовской области являются одним из критериев устойчивого развития региона. Основная доля дохода, получаемая большинством занятого населения, приходится на заработную плату. В Тамбовской области повышение оплаты труда проводилось по двум направлениям. По итогам 2023 г. обеспечен рост на уровне целевых соотношений оплаты труда работников бюджетной сферы региона – Тамбовской области, вошедших в Майские указы Президента РФ.

Проведена индексация оплаты труда работников муниципальных бюджетных учреждений на 4,0%, за исключением отдельных категорий работников, повышение оплаты труда которых предусмотрено «Майскими указами».

Во внебюджетной сфере проводились мероприятия по увеличению заработной платы работников и легализации трудовых отношений. В результате реализации комплекса мер выявлено и устранено 116 нарушений, что составляет 100% от контрольного показателя по снижению неформальной занятости, доведенного до Тамбовской области.

В 2023 году среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников крупных и средних предприятий увеличилась на 16,6% и составила 39 860 руб. Целевой показатель по заработной плате, установленный на соответствующий год, выполнен.

Просроченной задолженности по заработной плате в Тамбовской области нет. Уровень безработицы по Тамбовской области составил 0,5.

Главным инструментом проведения социальной и финансовой политики на территории Тамбовской области является бюджет города.

Бюджетная политика Тамбовской области в 2022 г. была ориентирована на развитие и совершенствование организации бюджетного процесса, внедрение современных подходов при принятии управленческих решений, предполагающих результативное и эффективное использование бюджетных средств, неукоснительное соблюдение норм действующего бюджетного законодательства, обеспечение прозрачности и открытости региональных финансов.

Основным показателем финансовой устойчивости бюджета Тамбовской области в 2023 г. являлось отсутствие просроченной задолженности по текущим обязательствам и отсутствие долговых обязательств.

Среди стоящих задач – обеспечение своевременного и в полном объеме поступления в бюджет Тамбовской области налоговых и неналоговых доходов, укрепление платежной дисциплины, обеспечение реалистичности и достоверности экономических прогнозов и бюджетных проектировок; сохранение социальной направленности бюджетных расходов.

Проводимая бюджетная политика Тамбовской области позволила сохранить устойчивость и сбалансированность бюджета города и решить все задачи, обеспечить своевременное и в полном объеме поступление в бюджет города налоговых и неналоговых доходов, укрепить финансовую дисциплину, сохранить социальную направленность бюджетных расходов, обеспечить реализацию указов Президента Российской Федерации.

В результате в 2023 г. бюджет Тамбовской области по доходам исполнен в сумме 549,6 млн руб. или 102% к годовым плановым назначениям, в том числе объем собственных доходов составил 109,1 млн руб. (112% к уровню прошлого года), безвозмездные поступления из областного бюджета составили 440,5 млн руб. Расходная часть бюджета Тамбовской области за 2023 г. исполнена в сумме 554,9 млн руб., что составляет 99% к уточненному годовому плану (141% к прошлому году) [4].

В полном объеме были профинансированы первоочередные расходы, связанные с выплатой заработной платы (273,6 млн руб. или 49% всех расходов бюджета), оплата учреждениями коммунальных услуг (25,2 млн руб.), уплата налогов (6,2 млн руб.), на укрепление материально-технической базы учреждений социальной сферы направлено средств в сумме 9,0 млн руб.

Социальная сфера Тамбовской области – это индикатор общего благополучия жителей Тамбовской области. Именно поэтому социальная политика остается приоритетным направлением расходования бюджетных средств. В целом на социальную сферу направлено 59% всех расходов бюджета, из них: на содержание учреждений образования направлено средств в сумме 292,8 млн руб., что составило 53% всех расходов бюджета по отношению к прошлому году на 130%. Расходы на финансирование учреждений культуры составили 21,5 млн руб., объем финансирования мероприятий по социальной политике составил 7,6 млн руб., 7,8 млн руб. направлено на финансирование расходов в области физкультуры и спорта.

Расходы на жилищно-коммунальное хозяйство Тамбовской области в 2023 г. составили 111,9 млн руб., в том числе по разделу «Жилищное хозяйство» – 40,3 млн руб., по разделу «Коммунальное хозяйство» – 15,5 млн руб., по разделу «Благоустройство» – 56,1 млн руб.

Расходы по национальной экономике Тамбовской области на реализацию мероприятий по ремонту и содержанию дорожного полотна улиц составили в сумме 39,6 млн руб.

Несмотря на сложное время, в 2023 г. из федерального и регионального бюджета области поступило 440,5 млн руб. Субсидии на софинансирование капитальных вложений в объекты муниципальной собственности за 2023 г. составили 156,7 млн руб.

За счет дополнительно полученных доходов бюджета города проведены мероприятия по подготовке к отопительному сезону и текущий ремонт бюджетных учреждений Тамбовской области, выделено средств на общую сумму 2,6 млн руб., на благоустройство территорий учреждений Тамбовской области направлено средств в сумме 1,6 млн руб., на проектные работы направлено средств в сумме 1,6 млн руб. [4].

За 2023 год из бюджета Тамбовской области на финансирование мероприятий региональных программ направлено средств в сумме 523,4 млн руб. или 94% расходов бюджета, что позволило сконцентрировать усилия для комплексного и системного решения проблем экономической и социальной политики, обеспечить прозрачность и обоснованность процесса выбора целей, выбрать эффективные пути достижения результатов.

Приоритетом бюджетной политики на 2024–2025 годы Тамбовской области является формирование и гарантированное исполнение бюджетных расходов, исходя из государственных приоритетов, направленных на улучшение качества жизни населения. Основными источниками роста налогового потенциала должны стать привлечение инвестиций в экономику Тамбовской области, эффективное использование земель и имущества [69].

В 2024 году было продолжено осуществление комплекса мероприятий по дальнейшему поступательному развитию Тамбовской области. Это целенаправленная работа по увеличению налогооблагаемой базы и собственных доходов, привлечению федеральных и областных средств, участию в реализации национальных проектов, благоустройству территории, ремонту дорог, укреплению материально-технической базы учреждений, а также выполнению других не менее важных задач.

Реализация всех намеченных планов в 2024 г. возможна только при совместной эффективной работе администрации Тамбовской области, муниципальных учреждений, предприятий, предпринимателей различных сфер экономики и неравнодушных граждан.

Население, как показывают социологические исследования, очень чутко реагирует на состояние дел в Тамбовской области. Одним из направлений работы администрации Тамбовской области является работа по рассмотрению

письменных и устных обращений граждан. В 2023 году в администрацию города поступило 418 письменных обращений граждан. На личный прием к главе Тамбовской области обратилось 33 чел. Все обращения рассмотрены в установленные действующим законодательством сроки.

Обеспечение доступа населения к информации о деятельности администрации Тамбовской области с использованием информационных технологий осуществляется посредством официального сайта. Сайт имеет версию для слабовидящих, имеет вкладку приема обращений граждан в форме электронного документа. За 2023 год поступило 98 электронных обращений.

Цифровизация требует от Тамбовской области идти в ногу со временем. Социальные сети сегодня вышли на первый план по числу обращений, это говорит о том, что жители города открыты к диалогу, активно пользуются соцсетями и доверяют официальным пабликам администрации. В социальных сетях ВКонтакте, Одноклассники, Телеграм созданы и активно работают официальные группы администрации. Каждую публикацию жители могут прокомментировать, оставив свои отзывы или задав интересующий вопрос.

Новой площадкой для коммуникации стала платформа обратной связи (ПОС), позволяющая гражданам через форму на портале Госуслуг, мобильное приложение «Госуслуги. Решаем вместе», а также виджеты на сайте органов власти направлять обращения в государственные органы и органы местного самоуправления [4].

Так же посредством использования платформы обратной связи, системы «Инцидент менеджмент» оперативно происходит реагирование на жалобы жителей города не только по прямому обращению в органы власти, но и на информацию в социальных сетях, газетах и иных общедоступных источниках. Количество обращений по системе «Инцидент менеджмент» в 2023 г. – 1479.

Большой популярностью пользуется получение государственных и муниципальных услуг через многофункциональный центр: в 2023 году количество принятых заявителей, обратившихся в целях подачи документов, за консультацией, за получением результата услуги, составило более 35 тыс. обращений, в том числе в ТОСПах – более 1500 обращений, из них 21,6 тыс. обращений касались получения государственных и муниципальных услуг (61,6% от общего числа услуг).

По 2023 году прослеживается тенденция снижения показателя числа обращений граждан в МФЦ Тамбовской области по иным услугам. Это связано с тем, что в 2023 г. было большее количество заявлений по регистрации на портале госуслуг, больше обращений за получением сертификата на бумажном носителе, больше обращений за услугами АО Страховой компании «СОГАЗ-МЕД».

Работа главы администрации Тамбовской области организована в соответствии с Уставом города, Регламентами, положениями о структурных подразделе-

лениях администрации региона. В администрации Тамбовской области создана нормативная база. Все проекты нормативных правовых актов проходили антикоррупционную экспертизу в межрайонной прокуратуре. Нормативно-правовые акты публиковались (размещались) в периодическом печатном издании «Тамбовский вестник», на официальном сайте администрации в сети Интернет.

Успешное развитие города во многом зависит от людей, которые в этом городе живут и трудятся. И, несомненно, работоспособные и активные граждане являются ценностью и кадровым потенциалом для учреждений и организаций. С целью поощрения тамбовчан, внесших вклад в развитие города, в администрации сложилась определенная система наградной работы.

Ежегодно в соответствии с Указом Президента РФ от 28 апреля 2018 г. № 607 проводится анализ 40 показателей комплексной оценки эффективности деятельности как количественных, так и качественных, по 9 направлениям развития Тамбовской области. Вся работа администрации, отраженная в отчетном докладе и направленная, прежде всего, на решение вопросов местного значения, через систему показателей позволяет оценить уровень соответствия результатов деятельности поставленным целям и задачам, определить приоритеты социально-экономического развития региона, выявить проблемы, требующие решения, наметить направления региональной политики.

По итогам проведенной оценки и расчету интегральных критериев эффективности работы администрации Тамбовской области за 2023 г. [4]:

- 17 государственных программ имеют уровень эффективности выше среднего (эффективное исполнение);
- 9 государственных программ реализуются на среднем уровне.

Отнесение Госпрограмм к степени оценки «удовлетворительно» обусловлено следующими факторами: по государственной программе «Развитие институтов гражданского общества» связано с невыполнением 6 плановых результатов мероприятий программы, а также несвоевременностью внесения изменений в госпрограмму. По государственной программе «Развитие физической культуры и спорта» связано со снижением объема привлеченных средств из федерального бюджета и внебюджетных источников на реализацию программных мероприятий (подробнее – в табл. 3.1).

По государственной программе «Содействие занятости населения» – не достигнуты показатели 68 Указа Президента «Темп роста (индекс роста) реальной среднемесячной заработной платы (по отношению к 2022 году)», а также несвоевременностью внесения изменений в госпрограмму.

В соответствии с методикой оценки итоговый показатель оценки эффективности Госпрограммы в 2023 г. снижен на 0,5 ед. по сравнению с оценкой за 2022 г.

### 3.1. Достижение целевых индикаторов финансирования проектов Тамбовской области за 2023 г.

| №<br>п/п | Название программы                         | Всего инди-<br>каторов | Достиг-<br>нуто | % дости-<br>жения |
|----------|--------------------------------------------|------------------------|-----------------|-------------------|
| 1        | Эффективное управление финансами           | 12                     | 10              | 98                |
| 2        | Развитие образования                       | 35                     | 34              | 97                |
| 3        | Охрана окружающей среды                    | 1                      | 1               | 100               |
| 4        | Экономическое развития                     | 20                     | 19              | 95                |
| 5        | Добровольное переселение соотечественников | 1                      | 1               | 100               |
| 6        | Обеспечение безопасности                   | 9                      | 9               | 100               |
| 7        | Обеспечение информационной открытости      | 7                      | 7               | 100               |
| 8        | Обеспечение доступным жильем               | 10                     | 9               | 90                |
| 9        | Развитие транспорта                        | 4                      | 4               | 100               |
| 10       | Развитие муниципальной собственности       | 3                      | 3               | 100               |
| 11       | Социальная поддержка                       | 4                      | 4               | 100               |
| 12       | Культура                                   | 17                     | 16              | 94                |
| 13       | Физкультура и спорта                       | 3                      | 3               | 100               |
| 14       | Гражданское общество                       | 12                     | 12              | 100               |
| 15       | Энергосбережение                           | 4                      | 4               | 100               |
| 16       | Информационное общество                    | 5                      | 5               | 100               |
| 17       | Защита от ЧС                               | 10                     | 10              | 100               |
| 18       | Доступная среда                            | 8                      | 8               | 100               |
| 19       | Формирование современной городской среды   | 3                      | 3               | 100               |
|          | ИТОГО                                      | 168                    | 164             | 97,6              |

По государственной программе «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан области»: не достигнуты показатели 68 Указа Президента «Количество семей, улучшивших жилищные условия»; не выполнены плановые результаты мероприятий по реализации инвестиционных проектов жилищного строительства на территориях населенных пунктов, а также не внесены изменения в генеральные планы муниципальных образований Тамбовской области (табл. 3.2).

В 2023 году наблюдалось снижение объема привлеченных средств из внебюджетных источников на реализацию программных мероприятий, а также несвоевременность внесения изменений в госпрограмму.

В соответствии с методикой оценки итоговый показатель оценки эффективности Госпрограммы в 2023 г. снижен на 0,5 ед. по сравнению с оценкой за 2022 г.

По государственной программе «Экономическое развитие и инновационная экономика» не достигнут показатель 68 Указа Президента «Темп роста (индекс роста) физического объема инвестиций в основной капитал», за исключением инвестиций инфраструктурных монополий. В соответствии с методикой оценки эффективности итоговый показатель оценки эффективности Госпрограммы снижен на 0,5 ед. по сравнению с оценкой за 2022 г.

По государственной программе «Комплексное развитие сельских территорий» не достигнуты 2 результата, установленные соглашениями с Минсельхозом России. В соответствии с методикой оценки итоговый показатель оценки эффективности Госпрограммы за 2023 г. снижен на 0,5 ед. по сравнению с оценкой за 2022 г.

Таким образом, в исследованиях были рассмотрены аспекты обеспечения экономической безопасности региона. Социально-экономические факторы играют важную роль в обеспечении развития региона. Общество, которое не решает социально-экономические проблемы, представляет непосредственную угрозу развития экономики страны.

Обеспечение экономической безопасности региона является внутренним фактором развития экономики страны, который особенно актуален для современных условий кризисного периода, когда повышается участие государства в вопросах проведения современной активной социально-экономической политики, повышая при этом трансферты, различного рода льготы и привилегии для различных слоев населения и бизнеса.

### **3.2. Результаты государственной программы «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан области» [4]**

| Мероприятие                                                                                  | План                                                                                                                      | Факт                                                                                                                      |
|----------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Реализация инвестиционных проектов жилищного строительства на территориях населенных пунктов | Протяженность автомобильных дорог/инженерных сетей – 3,397/7,6615 км                                                      | Протяженность автомобильных дорог/инженерных сетей – 3,477/4,4935 км                                                      |
| Внесение изменений в генеральные планы муниципальных образований Тамбовской области          | Доля муниципальных образований, в которых генеральные планы откорректированы согласно действующему законодательству – 87% | Доля муниципальных образований, в которых генеральные планы откорректированы согласно действующему законодательству – 86% |

Основным механизмом реализации социально-экономических проектов, обеспечения экономической безопасности региона является экономическая политика государства, которая должна быть нацелена на поддержание и закрепление создавшихся в обществе позитивных тенденций, на рост отдельных показателей развития экономики и создание прочной основы для его повышения по мере перехода экономики на более высокий уровень своего развития. Реализация таких проектов, предписанных экономической политикой, являются приоритетом укрепления экономической системы в целом.

В общем виде по результатам исследования основных показателей экономической безопасности Тамбовской области было выявлено, что ее состояние находится в средней зоне риска и требует усовершенствования государственной политики.

По итогам проведенного анализа реализации государственных программ Тамбовской области необходимо рекомендовать главным распорядителям бюджетных средств (ответственным исполнителям и соисполнителям):

- усилить контроль за достижением плановых значений целевых индикаторов, отнесенным к исполнению показателей 68 Указа Президента РФ;
- обеспечить безусловное исполнение результатов структурных элементов (региональных проектов) госпрограмм и предусмотренных к ним контрольных точек;
- проработать с подведомственными учреждениями вопрос увеличения в 2023 г. доходов от платной деятельности и внести соответствующие изменения в их планы финансово-хозяйственной деятельности;
- обеспечить включение в состав госпрограмм всех инструментов и мероприятий в соответствующие отрасли и сферы (включая меры организационного характера, осуществление контрольно-надзорной деятельности, совершенствование нормативного регулирования отрасли).

В работе были предложены основные механизмы обеспечения экономической безопасности Тамбовской области по результатам исследований. Одной из основных задач на сегодняшний день является рост экономики региона, повышение благосостояния населения Тамбовской области, снижение темпов естественной и механической убыли, увеличение денежных доходов, а также сокращение неравенства по денежным доходам населения.

Достижение целей по замедлению темпов естественной убыли возможно при помощи мер государственной поддержки и создания дополнительных хорошо оплачиваемых рабочих мест. Решение данных задач возможно только при устойчивом экономическом росте, снижении темпов инфляции.

## **3.2. ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ НАЛОГОВОЙ ПРЕСТУПНОСТИ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ УМВД РОССИИ ПО г. ТАМБОВУ)**

### **3.2.1. Основы налоговой преступности в системе экономической безопасности**

Снижение налоговой безопасности рассматривается как одна из серьезных угроз экономической стабильности России. Повышающаяся частота противоправной деятельности среди экономических преступлений подчеркивает необходимость быстрого выявления и профилактики. В целях поддержания процветающей экономики и процветающего общественного существования существенные убытки, нанесенные из-за неуплаты налогов и налоговой преступности, считаются неприемлемыми.

Налоговая преступность является частью теневой экономики. Теневая экономика – это составная часть экономики, претерпевающая изменения в процессе развития любого государства. Несмотря на то, что теневая экономика использует механизмы, аналогичные официальной экономике, такие как принципы и правила ценообразования, формирование конкурентной среды, порядок реализации контрактов, комплекс профессий, она является крайне негативной для государства. И связано это с тем, что теневая экономика не участвует в формировании доходов государственного бюджета, препятствует инвестиционной деятельности и «консервирует» развитие экономической сферы в целом. Проблемы теневых экономических процессов в настоящее время являются особенно распространенными.

В настоящее время масштабы теневой экономики по всему миру растут, для стран возникает огромная опасность, однако сущность теневой экономики еще не сформирована четко, не до конца оценена ее реальная опасность и не определены точные методы по борьбе с ней и по уменьшению ее влияния на экономику стран в целом. Особую значимость приобретает исследование проблем налоговых правонарушений в совершенствовании деятельности налоговых органов и судов, поскольку в их компетенцию входит квалификация налоговых правонарушений и привлечение к ответственности за их совершение.

Снижение налоговой безопасности рассматривается как одна из серьезных угроз экономической стабильности России. Повышающаяся частота противоправной деятельности среди экономических преступлений подчеркивает необходимость быстрого выявления и профилактики. В целях поддержания процветающей экономики и процветающего общественного существования существенные убытки, нанесенные из-за неуплаты налогов и налоговой преступности, считаются неприемлемыми.

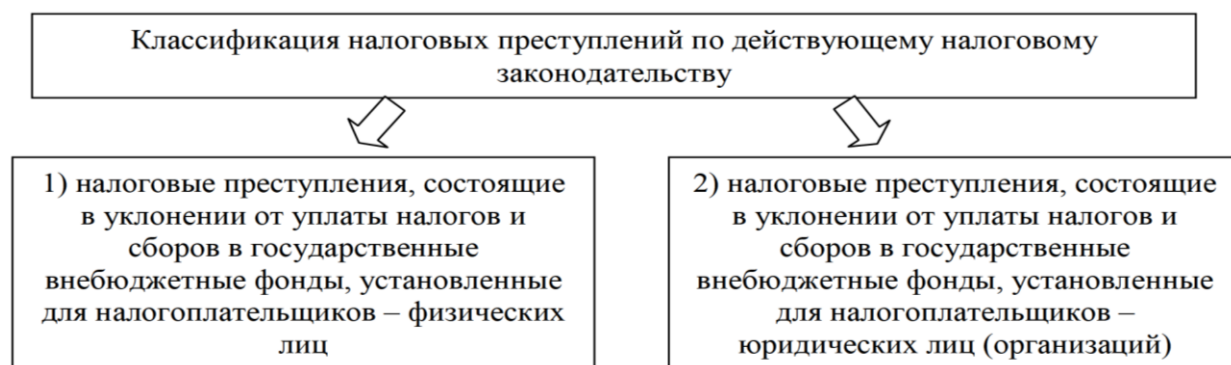
Налоговая преступность является частью теневой экономики. Теневая экономика – это составная часть экономики, претерпевающая изменения в процессе развития любого государства. Несмотря на то, что теневая экономика использует механизмы, аналогичные официальной экономике, такие как принципы и правила ценообразования, формирование конкурентной среды, порядок реализации контрактов, комплекс профессий, она является крайне негативной для государства. И связано это с тем, что теневая экономика не участвует в формировании доходов государственного бюджета, препятствует инвестиционной деятельности и «консервирует» развитие экономической сферы в целом. Проблемы теневых экономических процессов в настоящее время являются особенно распространенными [40].

Сегодня масштабы теневой экономики по всему миру растут, для стран возникает огромная опасность, однако сущность теневой экономики еще не сформирована четко, не до конца оценена ее реальная опасность и не определены точные методы по борьбе с ней и по уменьшению ее влияния на экономику стран в целом.

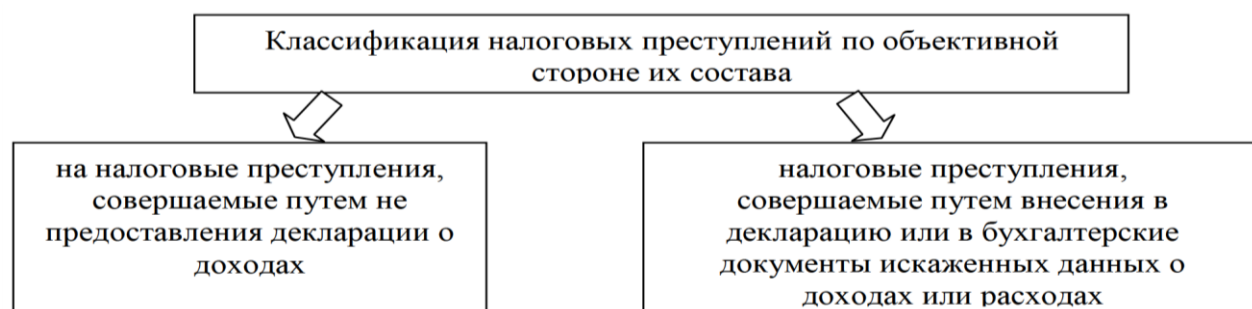
Процесс формирования отношения к преступному деянию заключается во взаимодействии лица с объективными обстоятельствами через их осознание и оценку и может видоизменяться, в том числе в ходе совершения преступления (перерастание одного преступления в другое). Само формирование (процесс) отношения к содеянному представляет собой результат психической деятельности виновного. Значение субъективной стороны сводится к двум аспектам: данный элемент состава преступления играет ключевую роль в разграничении смежных составов преступлений, а грамотное установление ее признаков «позволяет с высокой степенью точности квалифицировать совершенное деяние» [15].

Уголовный кодекс РФ в 22 главе дает определение «преступления в сфере экономической деятельности» (ст. 169-200.7). Ученые предлагают для удобства исследования данных вопросов классифицировать экономические преступления условно следующим образом: преступления против общего порядка осуществления внутриэкономической деятельности; преступления против порядка кредитования и порядка удовлетворения требований кредиторов; преступления против добросовестной конкуренции.

Виды налоговых преступлений можно представить по различным признакам (рис. 3.1 – 3.4).



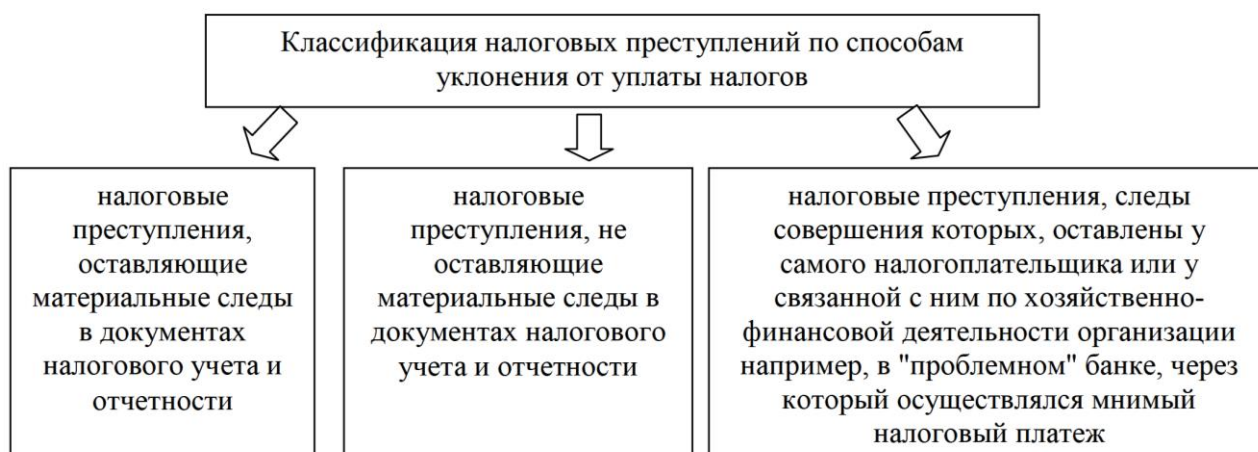
**Рис. 3.1. Классификация налоговых преступлений по действующему налоговому законодательству [12]**



**Рис. 3.2. Классификация налоговых преступлений по объективной стороне их состава [12]**



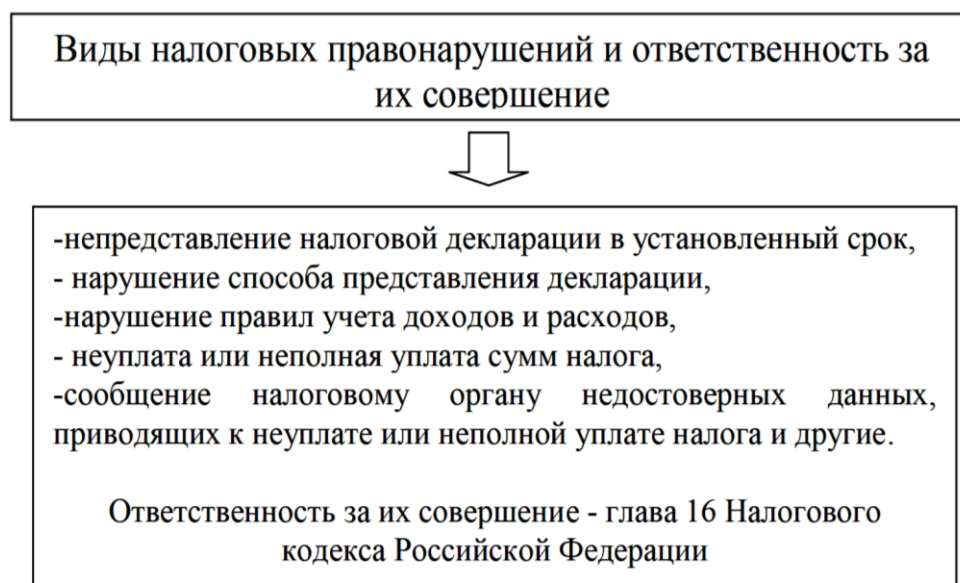
**Рис. 3.3. Классификация налоговых преступлений по их субъективной стороне [12]**



**Рис. 3.4. Классификация налоговых преступлений по способам уклонения от уплаты налогов [12]**

Статья 170 Уголовного кодекса содержит информацию об ответственности владельца имущества. Перед исполнением приказа он знает, что приказ о запрете или аресте имущества будет повторно объединен в соответствии с установленными процедурами и будет возвращен бесплатно, имущество или часть имущества будут скрыты, тем самым причинив ущерб кредитору». Ответственность за налоговые правонарушения излагается в статье 16 Налогового кодекса РФ (рис. 3.5).

Налоговые преступления являются частью экономических преступлений, которые неотъемлемо существуют в любом государстве. Так, в дореволюционной России налоговые преступления были связаны в основном с продажей облагаемых налогом товаров без соответствующих этикеток (упаковок), что свидетельствовало об уплате налога на потребление [40].



**Рис. 3.5. Виды налоговых правонарушений и ответственность за их совершение [40]**

В уголовно-исправительном кодексе 1845 г. есть большая глава (статьи 665-743) «О нарушении правил налогообложения алкоголя и табака и акцизов на сахар». Но более поздние положения о штрафах и пенсиях за нарушение правил сбора урожая алкоголя и табака, акцизный налог на сахар, сжигание бензина и сжигание спичек были исключены из правил о штрафах и выражены в Акте от 15 декабря 1883 г.

Например, Уголовный кодекс 1903 г. предлагал несколько уголовных элементов, которые ущемляют интересы кредиторов в действующем уголовном и дисциплинарном законодательстве. Незаконно не предпринимать шагов по ликвидации руководства или бизнес-менеджера предприятия (краткосрочные обязательства государственного или частного предприятия, акционерного общества или акционерного общества), если предприятие (краткосрочные обязательства государственного или частного предприятия, акционерного общества или акционерного общества – акционерное общество) не признано банкротом (ст. 605); незаконное распоряжение личным имуществом, наносящее ущерб интересам кредиторов (обесценивание или передача).

Действительно, глава 13 Уголовного кодекса предусматривала ответственность за нарушения Торговой хартии. Эта глава состояла из нескольких разделов. В этом отделе рассматривались нарушения правил торговли, нарушения торговых ассоциаций, партнерств и социальных правил, нарушения правил трудовых договоров коммерческих служащих и продавцов, нарушения устава торговых предприятий, нарушения обязательств брокеров.

В Уголовном кодексе 1903 г. в главе 16 «О нарушении правил рыболовства и торгового контроля» были сформулированы более общие положения о налоговых преступлениях. Так, согласно статье 327, это «штраф, наложенный на заявление, поданное в коммерческую налоговую службу в целях уменьшения оборота и прибыли коммерческих или промышленных предприятий, которые облагаются налогом или публикуют заведомо ложную информацию».

Первый уголовный кодекс был принят в 1922 г. В уголовном кодексе деяния, совершенные в сфере экономической деятельности, считаются преступлениями или экономическими, или имущественными, противоречащими порядку управления.

Преступления против государственного порядка, указанные в статье 74 Уголовного кодекса, считались нормальными функциями низших государственных учреждений или другими действиями, которые влекли за собой нарушение государственной экономики, сопротивление или неповиновение

законам советского режима, вмешательство в деятельность администрации и приводят к ослаблению авторитета и власти.

Государство пыталось контролировать экономическую активность с помощью инвестиций. Колхозы не выполняли контракт с превышением средств заработной платы, в то время как использование семенных культур для несельскохозяйственных нужд определяется ответственностью. На основании постановления Постоянного комитета Верховного Совета СССР от 10 февраля 1941 г. продажа, обмен и выброс ненужных и неиспользуемых материалов и оборудования на промышленных предприятиях стали преступлением и предполагали лишение свободы на срок от двух до пяти лет.

Изначально глава «Экономические преступления» подпадала под 18 статей. Наиболее обширная систематизация экономических преступлений в юридической литературе основана на определении сферы экономической деятельности, в которой они были совершены. В этом отношении они разные:

- 1) распространенные виды экономических преступлений (коммерческий арбитраж, деятельность частного предприятия);
- 2) преступность в промышленности (производство некачественной, некачественной и неполной продукции);
- 3) преступления в сфере финансов (подделка марок и билетов, нарушение правил добычи и транспортировки золота).

Следует отметить, что уголовный кодекс Российской Федерации 1960 г. не предусматривал специальных преступлений, связанных с уклонением от уплаты налогов. В 1961 году в уголовный закон были внесены значительные изменения и дополнения. Согласно указу Президиума Верховного Совета СССР от июля 1961 г., к квалифицируемым видам таких преступлений относятся добыча полезных ископаемых или спекуляция стоимостью валюты или ценных бумаг в крупных размерах, и лицо, ранее судимое за такое преступление, может нарушить правила торговли валютой и быть приговорено к смертной казни [29].

С 1986 года в Уголовный кодекс были внесены поправки, регулирующие уголовную ответственность за экономическую деятельность, связанную с нетрудовыми доходами.

В 1991 году был разработан новый проект Уголовного кодекса Российской Федерации. Положения, ограничивающие вмешательство в экономическую сферу, важны для развития уголовной ответственности в сфере экономической деятельности, поскольку рыночная экономика развивается по своим собственным законам. В проекте Уголовного кодекса глава «Экономические

преступления» состояла из 22 статей. С 1991 года по июль 1994 год было внесено 42 изменения и дополнения. В частности, это включает отмену уголовной ответственности за производство некачественной или неполной продукции, публикацию выписок и других искаженных отчетов о готовом плане, коммерческий арбитраж и показатели эффективности частных предприятий, спекуляции по поводу закупки кормов в садах или кооперативных магазинах для откорма птицы и скота, нарушение правил торговли и т.д.

В нынешней экономической ситуации необходимо ввести уголовную ответственность за общественно опасное поведение. Следует отметить, что уголовная ответственность возможна только при наличии соответствующих условий и условий для привлечения лица. Оно несет ответственность за это преступление. В этом случае субъект совершает определенные общественно опасные действия, предусмотренные соответствующими положениями Уголовного кодекса Российской Федерации. Такие действия объективно представляют общественную опасность и наносят серьезный вред общественным отношениям, которые охраняются законом.

После принятия Уголовного кодекса Российской Федерации с середины 1990-х годов рассматривается вопрос о расширении сферы уголовного надзора. В частности, глава 22 Уголовного кодекса Российской Федерации содержала более 10 новых статей и предусматривала строгие санкции за подобные преступления. С 2003 года эта глава была пересмотрена и дополнена главным образом для уменьшения правового воздействия уголовного кодекса на лиц, совершающих экономические преступления [46].

Анализируя нормативно-правовую базу по противодействию налоговым преступлениям, нельзя не упомянуть такой важный нормативно-правовой документ, как Уголовный Кодекс (УК РФ), отдельные статьи которого направлены также на регуляцию сферы теневой экономики и включают в себя ряд наказаний за совершение правонарушений в экономической сфере. Глава 22 УК РФ посвящена преступлениям в экономической деятельности [46].

В настоящее время преступность в экономической сфере не ограничена только одними экономическими преступлениями, а охватывает существенную часть составов преступлений, таким образом, УК РФ подразделяет 2 понятия – криминальную экономику и скрытую экономику, которые являются относительно самостоятельными явлениями и представляют собой различный уровень опасности для общества. Отдельные статьи УК РФ направлены на регулирование процесса реализации запрещенных товаров, таких как наркотические, психотропные вещества, оружие и пр. Кроме того, УК РФ рассматривает

и регулирует отношения в таких сферах, как: незаконное предпринимательство, незаконная банковская деятельность, уклонение юридических и физических лиц от уплаты налогов, невозвращение средств из-за границы в иностранной валюте и пр. [46].

Правительство РФ с 1990-х гг. на постоянной основе осуществляет борьбу с теневым сектором экономики, в том числе с налоговой преступностью. В настоящее время в нормативно-правовой базе государства существует 11 законодательных актов, противодействующих развитию теневого сектора экономики и коррупционной составляющей. Отдельным нормативно-правовым актом, регулирующим уголовную ответственность за преступления в экономической сфере, является Уголовный Кодекс РФ.

Конституция Российской Федерации гарантирует единство, свободное перемещение экономического пространства, товаров, услуг и финансовых ресурсов, поддержку конкуренции и экономическую свободу деятельности. Налоговое мошенничество представляет непосредственную угрозу реализации положений конституции.

Под налоговым преступлением понимается деятельность, включающая в себя предоставление ложных данных, будь то намеренное утаивание важной информации или размещение ложных заявлений в интересах получения преимуществ, которые иначе бы и не были достигнуты без обмана. Также такое поведение рассматривается как нарушение гражданского законодательства и наказуемое преступление (рис. 3.6).

Налоговое преступление представляет собой умышленное создание иллюзии для достижения личных интересов через финансовые операции. Такое поведение может привести к значительным убыткам для предприятий, порой и к банкротству.

Анализируя категории преступлений в сфере экономической деятельности, можно прийти к выводу, что наибольшее количество совершаемых преступлений в сфере экономической деятельности приходится на категорию средней и небольшой тяжести.

Таким образом, налоговое преступление предполагает умышленный обман, этот тип неправильного поведения может проявляться в различных секторах, включая финансы, недвижимость, инвестиции и страхование. Налоговое мошенничество – это одна из форм мошенничества, существующее наряду с другими видами, такими как мошенничество с кредитными картами, кабельное мошенничество, мошенничество с ценными бумагами и мошенничество с банкротством.



Рис. 3.6. Юридический состав налогового правонарушения [40]

В настоящее время ученые-экономисты не пришли к единой терминологии в отношении изучения теневой экономики, поэтому для характеристики каждой составной части теневой экономики даются по 2 понятия, поскольку в работах разных авторов зачастую используется различная терминология.

Налоговая преступность является частью теневой экономики. Теневая экономика – это составная часть экономики, претерпевающая изменения в процессе развития любого государства. Несмотря на то, что теневая экономика использует механизмы, аналогичные официальной экономике, такие как принципы и правила ценообразования, формирование конкурентной среды, порядок реализации контрактов, комплекс профессий, она является крайне негативной для государства. И связано это с тем, что теневая экономика не участвует в формировании доходов государственного бюджета, препятствует инвестиционной деятельности и «консервирует» развитие экономической сферы в целом. Проблемы теневых экономических процессов в настоящее время являются особенно распространенными.

В настоящее время масштабы теневой экономики и налоговой преступности по всему миру растут, для стран возникает огромная опасность. Однако сущность теневой экономики еще не сформирована четко, не до конца оценена ее реальная опасность и не определены точные методы по борьбе с ней и по уменьшению ее влияния на экономику стран в целом.

В основном, такими видами деятельности занимаются представители администрации предприятий или, так называемые, «белые воротнички», откуда и происходит второй термин для характеристики данной составной части теневой экономики. При данной теневой экономике не происходит создания новых товаров или услуг, как правило, одни участники получают выгоду – вторые несут потери. Данный вид теневой экономики находится в тесной связи с «белой» экономикой, функционирует за счет нее («паразитирует»).

«Серая» («неформальная») теневая экономика – это деятельность по производству и сбыту товаров и услуг, которая официально разрешена законом, но не зарегистрированная по каким-либо на то причинам. В большинстве случаев сюда относится мелкий бизнес. Данный вид экономики функционирует автономно от «белой». Как правило, к такому виду экономики относятся лица, которые официально не регистрируют свою деятельность, чтобы уклониться от уплаты излишних налоговых сумм.

Теневая экономика выполняет следующие группы функций, которые тесно взаимосвязаны между собой: экономическая, социальная, позитивная функция. Экономическую функцию можно охарактеризовать как стабилизирующую, дестабилизирующую, конструктивную и др. Приведем примеры некоторых экономических функций, которые присущи в основном переходной экономике:

1. Стабилизирующая функция. Сущность данной функции состоит в том, что неофициальная экономика («серая») ввиду экономии на налоговых отчислениях позволяет произвести конкурентоспособный продукт. Доходные поступления, не облагаемые в данном случае налоговыми изъятиями, повышают уровень жизни тех слоев населения, которые вовлечены непосредственно в нее. В результате развития «серой» теневой экономики создаются новые рабочие места, источники доходных поступлений, в этой связи, особенно в условиях экономического кризиса, теневая экономика выступает социальным стабилизатором, поскольку позволяет уменьшать существующую социальную напряженность в обществе и сгладить неравенство доходов. Примером при выполнении данной функции теневой экономики можно привести выдачу на предприятии заработную плату рабочим двух видов – официальную (белую) и неофициальную (черную). Неофициальная зарплата освобождена от обложения взносами во внебюджетные фонды со стороны работодателя, а также из нее не удерживается НДФЛ с суммы, полученной работником. В данном случае обе стороны испытали положительное влияние – и работодатель, и работник.

2. Дестабилизирующая функция. Развитие теневой экономики подрывает стабильность развития всего общества, поскольку массовое уклонение граж-

дан от уплаты налогов в бюджет может привести к сокращению его доходных поступлений и дефициту в дальнейшем. Теневой сектор экономики, как правило, имеет достаточно низкий технический уровень, в результате чего в нем наблюдается утечка более высококвалифицированных специалистов.

Таким образом, следует отметить, что в рамках экономической группы выделяют: стабилизирующую, дестабилизирующую, конструктивную, стабилизационную, паразитическую и деструктивную функции. В рамках социальной группы различают: инновационную, дублирующую и утилизационную функции.

В настоящее время в РФ действует 11 нормативно-правовых актов, противодействующих развитию теневой экономики. В указанных законодательных актах отсутствуют такие понятия, как «теневая экономика», «коррупция», однако в целом данные нормативно-правовые акты направлены на борьбу с ними. Эти законодательные акты направлены на:

- определение целей, задач, принципов и основных направлений по борьбе с коррупционной составляющей РФ и сектором теневой экономики;
- процесс осуществления мониторинга за сектором теневой экономики и коррупционных отношений;
- процесс профессиональной подготовки управленческих кадров;
- определение норматива численности чиновников, численности населения и бюджетных ресурсов государства;
- процесс установления антикоррупционных ограничений для чиновников и лиц, осуществляющих управленческие функции в негосударственном секторе;
- процесс антикоррупционного экономического воспитания;
- программно-целевое обеспечение противодействия коррупции и теневому сектору экономики.

Возможные подходы к решению проблем теневой экономики и налоговой преступности. В настоящее время в мировом сообществе выделяют 3 способа по борьбе и противодействию теневой экономике:

1. *Силовой подход*. Сущность данного подхода состоит в том, что необходимо ужесточить наказания для нарушителей. Однако данный подход имеет и недостаток, поскольку данные ужесточения могут сильно ударить и по официальным секторам экономики.

2. *Экономический подход*. Сущность данного подхода состоит в удовлетворении экономических интересов хозяйствующих субъектов, например, в части легализации определенной сферы теневого бизнеса, снижении налогового бремени, повышения уровня жизни населения.

3. *Культурно-цивилизационный подход.* Данный подход связан с изменением социальных норм общества: проявление лояльности к государству, уважение к существующим в обществе правилам [16].

Применительно к РФ необходимо порекомендовать в рамках силового, экономического и культурно-цивилизационного подхода следующие мероприятия, перечень которых представлен на рис. 3.7.

Рассмотрим эти способы подробнее.

1. В рамках силового подхода требуется ужесточить существующее законодательство РФ в области борьбы с экономической преступностью. Необходимо на законодательном уровне ввести фиксацию финансовых операций участников денежно-кредитной сферы по обороту денежной наличности. В современном законодательстве упор сделан на преследование фактов занятия неофициальной деятельностью, а устранение условий, порождающих развитие теневой экономики, в настоящее время хромает, что подтверждается как принятыми внутренними законодательными актами, так и ратификацией международных конвенций и межправительственных соглашений.

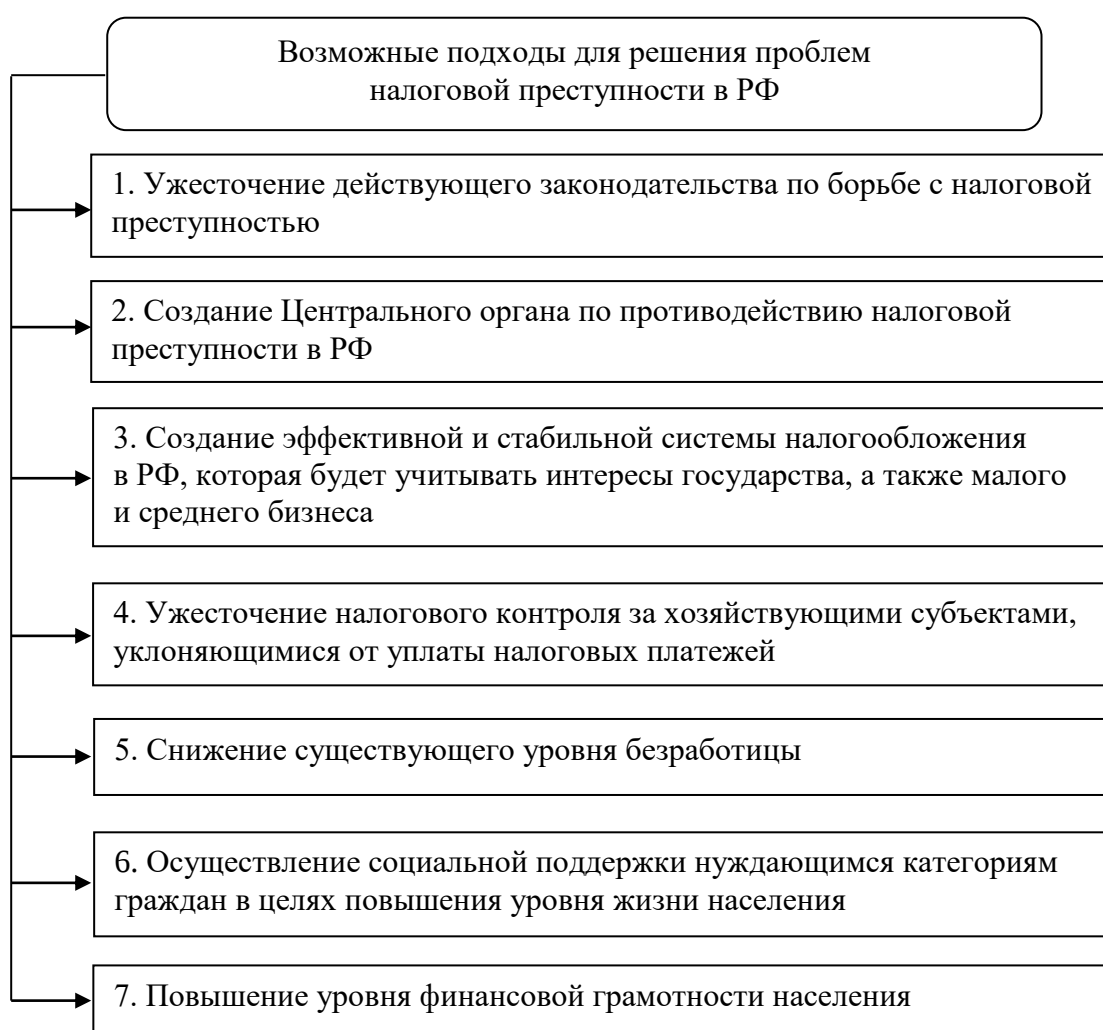


Рис. 3.7. Подходы для решения проблем в борьбе с налоговой преступностью [71]

Как показывает статистика, в настоящее время среди теневых махинаций экономической сферы особенно актуальны мошеннические операции по краже безналичных денежных средств со счетов клиентов банковских учреждений.

Существующая форма ответственности за мошеннические махинации в настоящее время не останавливает нарушителей, так как анализ статистических исследований показал, что операции по банковским счетам без согласия клиентов растут, и увеличивается их объем. Поэтому рекомендуется более четкая проработка видов наказаний за преступления в безналичной системе расчетов и, конечно же, разработка более четкого и отлаженного поиска тех лиц, которые совершают преступления в данной сфере. К примеру, в данном случае можно рассмотреть идею следующего плана. Каждому виду цифровой техники (планшетам, мобильным телефонам, компьютерам, ноутбукам и прочее) присваиваются определенные IP-адреса. Фирмам, осуществляющим торговлю цифровой техникой, необходимо вести базу данных, в которой следует фиксировать ФИО покупателя, его паспортные данные, IP-адрес устройства, которое было им приобретено, дату покупки и прочую информацию. К тому же, необходима более четкая и усовершенствованная методика по разработке автоматизированных компьютерных программ, которые смогут определить, с какого IP-адреса был совершен телефонный звонок или был осуществлен взлом социальной странички при обнаружении мошеннических действий. Доступ правоохранительных органов к системам баз данных торговых фирм цифровой техникой сможет дать наводки на нарушителей. Конечно, данные мероприятия должны быть в первую очередь закреплены законодательно: должны быть разрешения у торговых фирм вести такие базы данных, должен быть обеспечен доступ к таким базам данных со стороны определенных сотрудников. Если раскрываемость дел в сфере мошеннических операций по безналичным расчетам будет высокой, то этот факт поспособствует сокращению числа производимых махинаций. А в дополнение, если ужесточить наказание за такие правонарушения, то в совокупности комплекс данных мероприятий позволит обеспечить безопасность в системе безналичных переводов и ликвидировать такой вид теневого бизнеса в РФ.

2. Для того чтобы наказать правонарушителей, занятых теневым сектором экономики, необходимо обеспечить их выявление. Для этого необходимо в РФ установить специальный орган, наложить на него соответствующие полномочия и функции и закрепить это законодательно.

3. В рамках экономического подхода в РФ необходимо порекомендовать создание эффективной и стабильной системы налогообложения, которая

будет учитывать интересы не только государства, но и налогоплательщиков. К тому же, необходим пересмотр законодательных норм по налогообложению в целях устранения возникающего недопонимания между налоговой системой и налогоплательщиками. Пересмотр системы налогообложения будет благоприятным для субъектов малого и среднего бизнеса, что позволит им открыто функционировать на рынке, не уходя «в тень». Упрощение налоговой и бухгалтерской документации для вновь созданных предприятий – также важное направление работы в этом русле. Предоставление налоговых льгот по определенным категориям вновь созданных предприятий, снижение налоговых ставок по ряду налогов и уменьшение страховых выплат во внебюджетные фонды создаст более благоприятные условия для функционирования предприятий малого и среднего бизнеса.

4. К тому же, необходимо ужесточить налоговый контроль за деятельностью тех хозяйствующих субъектов, которые уклоняются от уплаты налоговых платежей. Таким образом, государству необходимо пресекать «теневые» экономические операции. Для этого за налоговые правонарушения в адрес физических и юридических лиц необходимо увеличить ответственность и виды наказаний.

5. Одним из факторов, способствующих появлению и развитию теневой экономики, является безработица среди населения. В этой связи необходимо порекомендовать мероприятия по снижению уровня безработицы в РФ, такие как:

- организация временного трудоустройства и общественных работ;
- обеспечение самозанятости рабочих и стимулирование создания ими рабочих мест;
- организация стажировок для выпускников учебных заведений и пр.

6. Кроме того, для ликвидации теневого сектора экономики необходимо устранить такой фактор, порождающий ее возникновение, как низкий уровень жизни населения. Для эго обществу РФ необходима эффективная социальная политика: повышение социальных выплат в пользу граждан (пенсий, пособий, стипендий), снижение дифференциации населения по уровню доходов; обеспечение государственной поддержки семьи, адресная поддержка лиц, относящихся к бедным или льготным категориям.

7. Повышение уровня финансовой грамотности населения, которое должно начинаться еще со школьной скамьи. Обучать финансовой грамотности необходимо абсолютно все категории граждан страны: школьников, студентов, трудоспособное население, лиц пожилого возраста (что особо актуально).

В этой связи необходимо ввести новый учебный предмет в рядах учебных заведений «Основы финансовой грамотности» или осуществлять одноразовые занятия, встречи с определенными группами слушателей, активно привлекать для таких ознакомительных бесед по финансовой грамотности сотрудников госорганизаций, банковских учреждений, правоохранительных органов. Курс финансовой грамотности ознакомит слушателей с понятиями «финансы», «платежные системы», особенно актуальными в развивающейся в настоящее время безналичной системе платежей, правилами налогообложения граждан и юридических лиц, мошенническими видами махинаций в адрес средств на счетах клиентов, видами наказаний за существующие преступления в области финансов и экономической сферы в целом.

Таким образом, необходимо отметить, что для борьбы с теневой экономикой в РФ необходимо осуществить ряд направлений, среди которых возможны такие, как: ужесточение действующего законодательства по борьбе с экономической преступностью; создание Центрального органа по противодействию теневой экономики и коррупции в РФ; создание эффективной и стабильной системы налогообложения в РФ, которая будет учитывать интересы государства, а также малого и среднего бизнеса; ужесточение налогового контроля за хозяйствующими субъектами, уклоняющимися от уплаты налоговых платежей; снижение существующего уровня безработицы; осуществление социальной поддержки нуждающимся категориям граждан в целях повышения уровня жизни населения; повышение уровня финансовой грамотности населения.

**Особенности налоговой безопасности в системе экономической безопасности.** Налоговое преступление может совершаться как индивидуальными лицами, так и коллективными субъектами, в том числе и коммерческими организациями. Проблема смягчения финансового и экономического мошенничества в виде налогового преступления заключается в выявлении правонарушителей чувствительной финансовой информации и данных, которые особенно подвержены мошеннической эксплуатации.

Учитывая масштабные последствия налоговых мошенничеств, которые могут вызвать катастрофические неудачи или сворачивание бизнеса, важно, чтобы организации приняли строгие меры, чтобы минимизировать, если не полностью устранить, вероятность экономического мошенничества. Эффективная стратегия включает в себя проведение тщательного контроля персонала, прежде чем предоставлять доступ к конфиденциальной информации, которая могла бы облегчить незаконную экономическую деятельность. Тем не менее, этот подход может оказаться непрактичным в некоторых организациях, харак-

теризующихся высокими темпами оборота сотрудников, частыми обновлениями системы и динамическими изменениями процесса, требующими быстрой замены позиций.

Таким образом, важно, чтобы в организации не было одного сотрудника, на которого легла бы вся ответственность и полномочия по финансовым операциям, а они были равномерно распределены между сотрудниками.

Для выявления сущности методики расследования налоговых преступлений необходимо подвергать анализу специфику расследования различных видов преступных деяний в сфере экономики. К подобной методике применяется принцип практико-ориентированности, практической значимости, научности и современности. В подобных рекомендательных материалах объединяются наработки криминалистики, уголовного права и процесса, психологии, научности, информационно-коммуникационных технологий. Особенно актуален учет опыта следственной практики.

Научные наработки по организации и методике расследования налоговых преступлений особенно должны опираться на достижения науки и техники, учитывать все наукоемкие процессы в сфере экономики и рыночных отношений.

В сфере контрольно-надзорной деятельности различные финансовые операции, материальные услуги, предоставляемые в широком ассортименте населению, являются базовой основой преступлений в сфере экономики.

Нарушение норм российского законодательства в сфере регулирования предпринимательской и иной экономической деятельности, имеющие черты преступной деятельности, становятся основой для расследования подобных деяний (рис. 3.8).

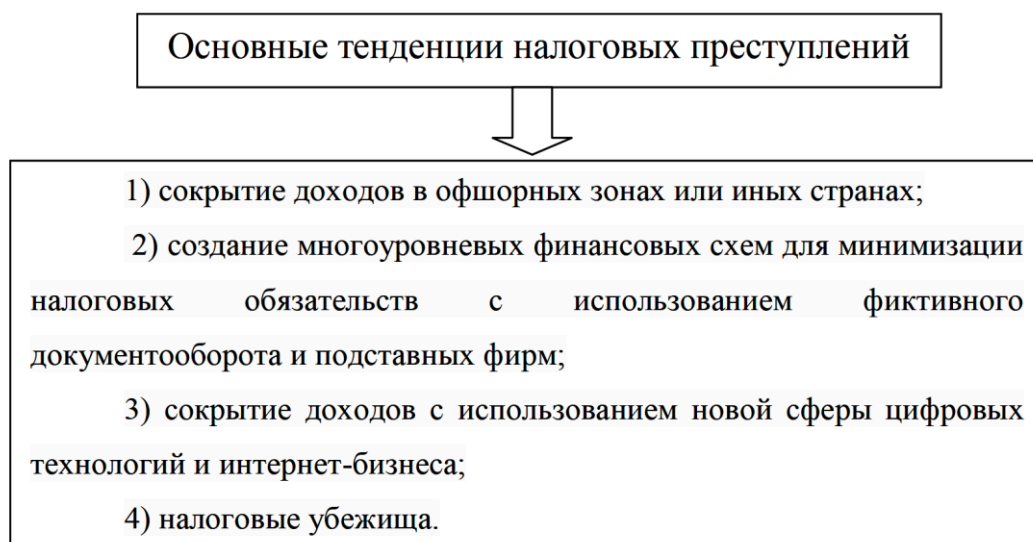


Рис. 3.8. Основные тенденции налоговых преступлений [71]

Рассмотрим особенности основных следственных действий по выявлению налоговых преступлений. Свидетелями могут быть лица из числа рабочих, представителей администрации, разрешившие операцию, счетных и бухгалтерских работников; работников склада, охранников и др.

Также в качестве свидетелей могут быть представлены органы стандартизации и сертификации; коммерческий ревизор в транспортной организации; знакомый преступника, имеющие представление о факте преступления и т.д.

*Уголовно-процессуальные и криминалистические основы следственного осмотра, выемки и исследования документов при расследовании экономических преступлений.* При расследовании экономических преступлений особое внимание следует уделять криминологическим основам уголовного права и следственной экспертизе.

Документы представляются следователям одновременно с первоначальным объемом материалов, а к отчету о проверке прилагается перечень документов неоднозначного характера. Документы, полученные от соответствующих сотрудников, заявителей, гражданских истцов и подозреваемых, также имеют право получать от следователей [С. 20, 36 – 39].

При анализе информации, хранящейся в производственных записях, изучайте документы, отражающие процесс перемещения материальных ценностей, количественные и качественные показатели и другие процедуры.

Конкретные методы контроля включают частичную или полную инвентаризацию, лабораторный анализ или инспекцию, фактическую проверку работы транзакции, указанной в документе, и проверку товара, указанного в документе. Необходимо проверить наличие товарно-материальных ценностей, т.е. запасов и наличных денег. Расчеты предприятия проверяются инвентаризационной комиссией в течение определенного периода времени под руководством инспектора. Прежде всего, определяют оперативную группу задержания, распределяют состав и полномочия участников, выбирают время и место задержания, обеспечивают эффективность задержания и одновременно арестовывают всю преступную группу.

Факт ареста за преступление может оказать определенное психологическое воздействие на заключенного. Они могут сообщить не только о преступлении в виде ареста, но и о других неизвестных событиях, таких как действия следователей и их сообщников. Таким образом, это влияет на ясность их преступной деятельности. Следственные мероприятия, направленные на расследование преступлений в экономической сфере, влекут за собой ряд необходимых проверок.

Все преступления в сфере хозяйственной деятельности совершаются в одном хозяйственном пространстве. Министерство внутренних дел в целом обеспечивает экономическую безопасность в правоохранительной сфере за счет следующих факторов: все преступления в сфере хозяйственной деятельности совершаются в одном хозяйственном пространстве; это свидетельствует о тесной связи с налоговыми преступлениями и позволяет правоохранительным органам выявлять все эти преступления независимо от вида.

Это связано с тем, что МВД (МВД) в основном осуществляет все виды правоохранительной деятельности: проводит формальные и неформальные мероприятия по розыску, расследованию и расследованию дел; Министерство внутренних дел (МВД) также осуществляет эту многостороннюю деятельность по уголовному праву и правовому праву, более подходящую для целей и методов борьбы с экономическими преступлениями, чем другие виды деятельности, так как данная деятельность охватывает все виды общественных отношений; они обладают соответствующими кадровыми и организационно-техническими возможностями

Основные действия проявляются в борьбе и расследовании экономических и налоговых преступлений, а косвенные – в поддержании общественного порядка. Таким действиями являются:

- развитие и совершенствование системы профессионального обучения, обеспечения учреждений высококвалифицированными специалистами;
- оснащение этих учреждений современными технологиями и информационными средствами для повышения эффективности их деятельности и реальной контратаки на хорошо подготовленных преступников, формирование надежных законодательных, нормативных, организационных и финансовых методов обеспечения эффективности;
- улучшение организационных аспектов системы инспекции;
- налоговые и экономические преступления.

Состав налогового преступления обязывает устанавливать наличие обязательных субъективных и объективных признаков, которые дают основание говорить о деянии как о преступлении. Видовой объект – это группа однородных общественных отношений или интересов, включенных в одну главу Особенной части УК РФ. Видовым объектом в рассматриваемом нами случае выступает совокупность общественных отношений по обеспечению здоровья населения и общественной нравственности.

Непосредственный объект – охраняемое уголовным законом благо, против которого совершается запрещенное уголовным законом посягательство.

В качестве такового выступают, как правило, общественные отношения в сфере обеспечения конкретных нравственных норм, регулирующих определенную сферу жизнедеятельности личности или общества.

С учетом вышеизложенной информации выделим объекты конкретных преступлений в сфере экономической деятельности, обратившись к соответствующим статьям УК РФ (ст. ст. 171, 171.1, 174, 174.1 и 186) [74].

Предпринимательская деятельность по сути своей направлена на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг, следовательно, данная деятельность основывается на правоотношениях, вытекающих из собственности на средства для предприятия, целью которых является прирост прибыли. В таких отношениях собственность является необходимым условием свободы экономической деятельности, предполагающим свободу договора и равенство сторон в такой деятельности, правовое положение которых предопределяется гарантией таких прав, закрепленных в Конституции Российской Федерации и критериями их возможных ограничений.

Таким образом, исходя из смысла уголовного закона, обе статьи (174 и 174.1 УК РФ) указывают фактически на одно преступление – легализацию (отмывание) имущества с разницей в объективной стороне и субъекте преступления. Рекламная деятельность по законному использованию, владению и распоряжению денежными средствами и другим имуществом является прямой целью. Объектом преступления являются денежные средства и имущество, полученные в результате преступления, совершенного другим лицом [74].

Что касается объективных аспектов преступления, изложенных в статье 174.1, то оно может проявляться в форме законных финансовых операций с этими положениями в целях отмывания денег или передачи их в законную собственность.

Статьи 174 и 174.1 Уголовного кодекса Российской Федерации предусматривают ту же цель и назначение преступления, прямую общественную связь и установленный порядок оборота имущества. Разница заключается в том, что при ограничении деяний, предусмотренных статьей 174.1 УК РФ, объектом преступления могут быть денежные средства и иное имущество осужденного за совершение преступления [74].

У статей 174 и 174.1 УК РФ совпадают объект и предмет преступления, которыми являются непосредственно общественные отношения, которые обеспечивают установленный порядок оборота имущества. Касаясь объективной стороны состава преступлений в сфере экономической деятельности, можно отметить, что большинство преступлений совершается путем действия, хотя

имеются и такие, которые совершаются лишь бездействием, а так же как действием, так и бездействием [74].

Формирование (процесс) отношения к содеянному представляет собой результат психической деятельности виновного. Значение субъективной стороны сводится к двум аспектам: данный элемент состава преступления играет ключевую роль в разграничении смежных составов преступлений, а грамотное установление ее признаков «позволяет с высокой степенью точности квалифицировать совершенное деяние».

Субъективные элементы характеризуют внутреннюю сторону деяния, а именно процессы, происходящие в психике человека, совершившего общественно опасное деяние, и выражающие его отношение к совершаемым действиям.

К признакам специального субъекта относятся: учредитель организации при намеренном банкротстве при незаконной предпринимательской деятельности – индивидуальный предприниматель; при регистрации незаконных сделок с землей – должностное лицо.

Значение субъективной стороны сводится к двум аспектам: данный элемент состава преступления играет ключевую роль в разграничении смежных составов преступлений, а грамотное установление ее признаков «позволяет с высокой степенью точности квалифицировать совершенное деяние».

В то же время умышленное участие в незаконной предпринимательской деятельности может привести к последствиям по неосторожности. Например, без надлежащего специального разрешения (допуска) халатность, связанная с медицинской практикой или специальными препаратами, может нанести вред здоровью человека или привести к смерти. В данном случае действия лица ограничены соответствующей частью статьи 235 Уголовного кодекса Российской Федерации [74].

Субъективные аспекты характеризуют прямые намерения и конкретные цели. Преступники знают, что они совершили крупномасштабные действия, запрещенные Уголовным кодексом, по маркировке и маркировке товаров и продуктов, подлежащих обязательному налогообложению, специальными марками или акцизными знаками соответствия, специальными марками или знаками соответствия для защиты от контрафактных товаров.

Таким образом, ведущая роль в расследовании налоговых преступлений отводится органам внутренних дел. Данная работа включает в себя организационные, уголовно-правовые, процессуальные, оперативно-розыскные, превентивные и иные меры.

### 3.2.2. Анализ и оценка налоговой преступности в Тамбовском регионе

Теневая экономика в регионах РФ является составной частью национальной экономической системы. Анализ показывает, что намечено ее снижение по ряду сокращения случаев экономической преступности, это свидетельствует об успешных методах борьбы государства с нелегальными сферами бизнеса и прочими отклонениями от нормального функционирования в рамках закона.

Причинами теневой экономики и совершения налоговых преступлений в РФ являются несовершенство финансово-экономических инструментов общества, правовые дисфункции и административные недостатки, связанные с системой управления обществом (рис. 3.9).

Основными экономическими сферами, порождающими спрос на теневые финансовые услуги в 2023 г., стали строительство, торговля и сфера услуг.

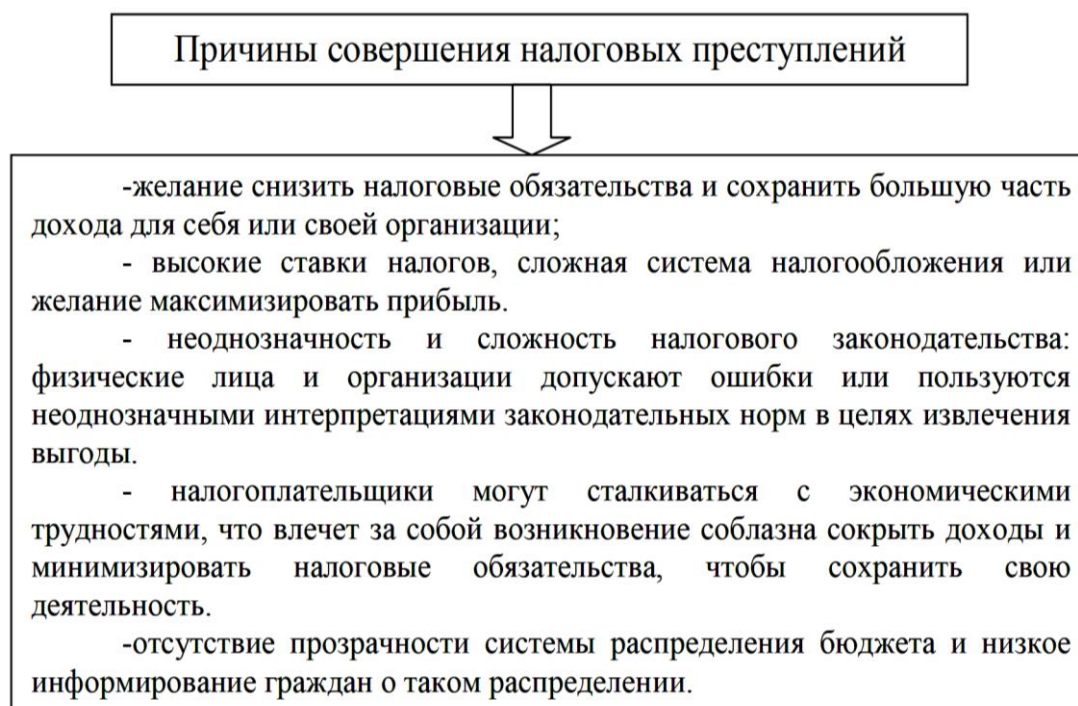
Анализ факторов, влияющих на теневую экономику России. Факторы, влияющие на возникновение и развитие теневой экономики в РФ разнообразны. Среди них можно назвать следующие:

#### 1. Экономические факторы (рис. 3.10).

Первый фактор – это достаточно высокое налоговое бремя, накладываемое на российское предпринимательство. В настоящее время, если предприятие РФ находится на общей системе налогообложения (ОСНО), то оно должно уплачивать такие виды налогов, как:

- НДС – (ставки 10 или 20% в зависимости от категорий выпускаемых товаров, работ, услуг);
- налог на прибыль (20%);
- земельный налог (налоговые ставки 0,3 или 1,5% в зависимости от видов используемых земельных участков);
- налог на имущество (налоговая ставка 2,2%);
- иные виды налогов в зависимости от осуществляемой деятельности.

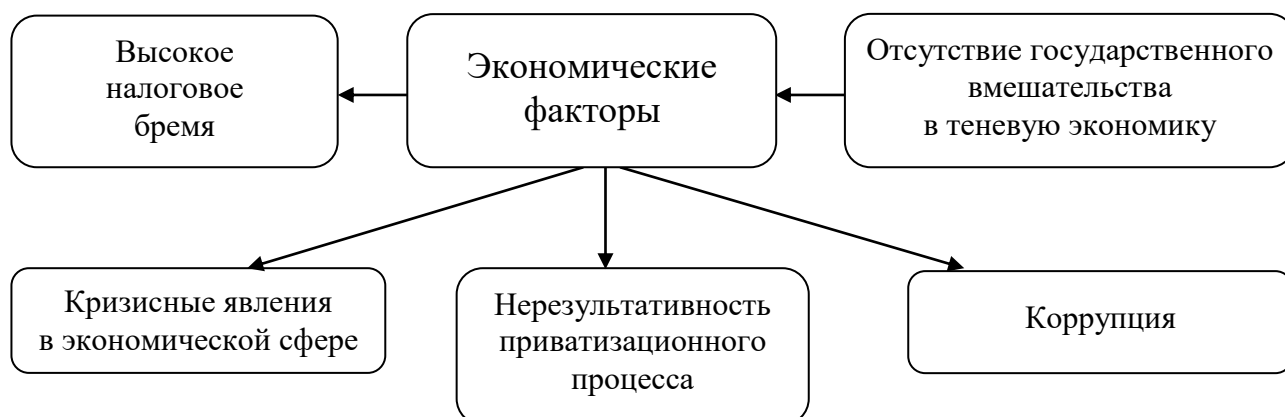
Таким образом, предприятия на ОСНО должны выплачивать в бюджет достаточную сумму от своих доходных поступлений. Конечно, государство идет на встречу малому бизнесу, и вновь созданным предприятиям, подходящим под строго определенные законодательством критерии, разрешено использование упрощенного режима налогообложения. Такие предприятия выплачивают единый налог по сниженной процентной ставке, что существенно экономит издержки малых предприятий. К тому же, официально действующие предприятия с заработной платы каждого сотрудника обязаны осуществлять начисления во внебюджетные фонды в размере 30% от сумм начисленной заработной платы.



**Рис. 3.9. Причины совершения налоговых преступлений в регионах РФ**

Данные факты хозяйственной деятельности предприятий свидетельствуют о том, что существенная часть доходных поступлений предприятий должна быть передана государству в бюджет, тем самым на нужды и развитие предприятия остается меньшая сумма. Все это побуждает многих предпринимателей РФ «уходить в тень», скрывать свои истинные источники доходов от государства, тем самым оставляя всю доходную часть для себя [74].

Рассмотрим статистические данные по налоговой нагрузке предприятий по видам экономической деятельности за 2023 г. [49]. Самая большая нагрузка в 2023 г. приходится на предприятия, основным видом деятельности которых является добыча полезных ископаемых. 40,4% своих доходов такие предприятия обязаны перечислять в бюджет государства.



**Рис. 3.10. Экономические факторы, влияющие на теневую экономику регионов РФ**

Второе место занимают предприятия, деятельность которых связана с недвижимым имуществом. Налоговая нагрузка составила 21,8%. Третье место отводится на административную деятельность и сопутствующие дополнительные услуги, налоговая нагрузка по которой составила 18,2%.

В рамках экономических факторов важно просмотреть влияние таких негативных моментов, как кризисные явления, которые порождает нестабильное развитие экономики государства. В кризисной ситуации бизнесмены стараются найти новые выходы на рынки для осуществления своего бизнеса. Теневой сектор – наиболее предпочтительный вариант для таких случаев, поскольку он позволяет достаточно быстро получить результат [74].

Третий фактор, влияющий на развитие теневого сектора, – это то, что приватизация осуществляется нерезультативно. При этом, под приватизацией следует понимать переход собственности государства в частные руки. В обществе существует мнение, что финансы распределяются несправедливо, для восстановления такой справедливости граждане предпринимают уход в теневой сектор.

Четвертый фактор – это развитие коррупции при перераспределении финансовых ресурсов в России. Коррупционная составляющая оценивается с помощью индекса коррупции. Рассмотрим данные статистики по коррупции в РФ за период с 2020 по 2023 гг. в табл. 3.3.

Таким образом, по данным табл. 3.3 можно заметить, что самый высокий индексный показатель коррупции был замечен в 2021 г. и составил 30. За период с 2021 по 2023 гг. коррупционная составляющая снижается, и в 2023 г. индексный показатель доходит до 28, следовательно, правительство РФ осуществляет борьбу с коррупцией в верном направлении. За период с 1996 и по 2023 гг. самый высокий индексный показатель коррупции приходился на 2020 г. и составлял 30, а самый низкий показатель – 21, который был достигнут в 2000, 2008 и 2010 гг. На 2023 год данные о ранге и индексном показателе коррупции представлены в табл. 3.4.

### 3.3. Динамика коррупционных данных [49]

| Дата       | Период | Индекс коррупции |
|------------|--------|------------------|
| 23.01.2020 | 2019   | 28               |
| 02.02.2021 | 2020   | 30               |
| 04.04.2022 | 2021   | 29               |
| 31.01.2023 | 2022   | 28               |

### 3.4. Уровень коррупции в 2023 г. [49]

| Показатель                     | Значение   | Период  |
|--------------------------------|------------|---------|
| Индексный показатель коррупции | 28 инд. п. | 2023 г. |
| Ранг коррупции                 | 137 место  | 2023 г. |

Таким образом, индексный показатель коррупции за 2023 г. – 28, Россия занимает 137 место по рангу.

Пятый фактор – государство не предпринимает никаких попыток для того, чтобы оказать стимуляцию на предпринимателей и вывести их из теневого сектора. В настоящих условиях предприятия РФ с трудом осуществляют свою деятельность без нелегальных схем по налоговой преступности. Чем больше государство РФ пытается предпринять попытки по выводу предпринимательского сектора из тени, тем больше развивается коррупционная составляющая.

2. Социальные факторы также являются причиной налоговой преступности. Недостаточное финансовое обеспечение граждан РФ, связанное с низкой заработной платой или отсутствием доходных поступлений, порождает занятия теневым сектором экономики в целях извлечения дополнительного неофициального дохода и являются причиной неуплаты налогов.

На 2023 год Россия по уровню жизни находится на 90-м месте в рейтинге стран из 142 стран, входящих в этот рейтинг. Показатель гораздо ниже середины рейтинга [49].

Таким образом, по данным рис. 3.11 можно заметить, что уровень среднедушевых доходов граждан за период с 2013 г. по 3-й квартал 2022 г. был самым высоким в 2022 г. по предварительно составленным данным и составил 46 025 руб. на душу населения. Самый низкий уровень пришелся на 2013 г. и составил 25 684 руб. на душу населения (согласно данным Росстата).

График демонстрирует рост доходов населения, но не показывает рост и сопутствующих факторов, таких как инфляционные процессы в экономике, вследствие которых за полученные доходы можно приобрести все меньшее количество продуктов и средств для жизненного обеспечения, поскольку цены растут очень сильно. На реальные доходы граждан влияет уровень инфляции. Рассмотрим уровень инфляции России по данным ЦБ РФ за 2022 г. в табл. 3.5.

В 2022 году произошел резкий всплеск инфляции из-за кардинального изменения внутренних и внешних экономических условий. Таким образом, недостаточное финансовое обеспечение граждан РФ – это один из главных факторов, порождающих теневую экономику, налоговую преступность и ее развитие.

### 3.5. Уровень инфляции [47]

| Дата       | Инфляция, % |
|------------|-------------|
| 08.2022 г. | 14,30       |
| 09.2022 г. | 13,68       |
| 10.2022 г. | 12,63       |
| 11.2022 г. | 11,98       |
| 12.2022 г. | 11,94       |
| 12.2023 г. | 7,42        |

Вторым немаловажным фактором в возникновении и развитии теневой экономики и налоговой преступности в России является безработица. Особенно остро данная проблема стала заметна в 2022 г., когда в связи с внешними политическими событиями (военной операцией на Украине) в Россию грянул поток мигрантов, которым необходимо было также обеспечить рабочие места.

Уровень безработицы к 2023 г. снижается и составляет 3,96%. Однако все же безработица присутствует в РФ и соответственно ее наличие и порождает развитие теневой экономики и налоговой преступности. Безработным людям необходимо обеспечить свое выживание, поэтому многие из них устраиваются на неофициальную работу, которая благоприятна для всех.

Работодателю не нужно платить с заработной платы работника взносы во внебюджетные фонды, работник не платит НДФЛ. Однако никто не оплатит работнику в данном случае больничный лист в случае заболевания, не предоставит ежегодный оплачиваемый отпуск, кроме того, работодатель может задержать выплату заработной платы или не выплатить ее совсем, и доказать работник свое причастие к рабочему месту в данном случае не сможет [40].

Следующим социальным фактором является достаточно низкий уровень финансовой грамотности среди населения, которое не до конца понимает смысл налоговых отчислений. В этой связи граждане не могут управлять своими финансами более выгодно для них, не понимают принципов накопления, инвестирования, не доверяют безналичным платежам, банкам и страхователям, не платят налоги в полном объеме.

В этой связи среди теневых сектора экономики особенно актуально развитие мошеннических махинаций среди особенно страдающей категории в овладении финансовой грамотностью – пенсионеров. Всемирная пандемия

COVID-19 привела к тому, что в целях сокращения дополнительных людских контактов пенсионные выплаты стали зачислять на счет в банке. К сожалению, большинство граждан данной категории населения не имеют достаточный опыт работы с безналичной формой расчетов, что объясняет их уровень доверчивости к мошенническим действиям.

Рассмотрим по данным статистики Банка России за период с I по III квартал 2022 г. информацию по операциям, проведенным без согласия клиентов (ОБС) по данным табл. 3.6.

Заметим, по данным табл. 3.6, количество обманных операций находится в пределах более 200 тыс. единиц за квартал, а сумма по таким операциям в III квартале значительно возросла и составила 3 973 456,54 тыс. руб. Доля возможного возвращения средств от объема ОБС ничтожна. И на III квартал доля возвращенных средств снизилась до 3,4% от общего объема операций.

Таким образом, мошеннические действия по безналичным расчетам активно совершаются. Каждый из нас в настоящее время хотя бы 1 раз, но встречался с попытками обмана в области безналичной сферы. Особенно популярно сейчас мошенничество через социальные сети, когда нарушители, взламывая социальные странички знакомых, просят в долг перевести на карту определенную сумму денежных средств. В связи с этим на современном этапе важно обеспечить безопасность современному безналичному обращению и повышение уровня финансовой грамотности в России.

### 3. Правовые факторы в развитии налоговой преступности (см. рис. 3.11).

Наличие в действующем законодательстве РФ двойных трактовок и узких мест усиливает желание нарушать нормы. Беснаказанность порождает развитие теневого сектора.

#### 3.6. Общая картина о безналичных операциях, проведенных без согласия клиентов

| Период              | Количество операций, ед. | Объем операций, тыс. руб. | Доля социальной инженерии, % | Доля возвращенных средств (от объема), % |
|---------------------|--------------------------|---------------------------|------------------------------|------------------------------------------|
| I квартал 2023 г.   | 258 097                  | 3 294 160,94              | 52,5                         | 6,2                                      |
| II квартал 2023 г.  | 211 263                  | 2 848 614,92              | 44,8                         | 5,0                                      |
| III квартал 2023 г. | 229 757                  | 3 973 456,54              | 54,1                         | 3,4                                      |



**Рис. 3.11. Правовые факторы, порождающие развитие налоговой преступности в России [74]**

Следующий фактор – отсутствие координации в противодействии налоговых преступлений. В настоящее время ФНС не отслеживает доходы физических лиц по банковским счетам, не обладает такими полномочиями, что не препятствует развитию теневого сектора. Предприниматели не регистрируют свою деятельность, и в экономике РФ начинает процветать самозанятость.

Официально зарегистрированное предпринимательство не защищено от тотальных проверок со стороны уполномоченных на то служб. К тому же, на предпринимательскую собственность могут осуществляться незаконные посягательства. В этой связи предпринимателям легче работать «в тени», не ждать проверок и защитить таким образом свою собственность.

Нестабильность в политической сфере особенно актуальна для РФ после событий февраля 2022 г. В настоящее время РФ осуществляет военную операцию на Украине, идет открытая и холодная война с рядом государств. В стране присутствуют граждане, не поддерживающие планы и действия нашего государства, что также является толчком для развития теневого сектора. Некоторые предприниматели уходят с рынка, пытаясь переждать трудные времена, временно обосновываясь именно в теневом секторе.

Таким образом, среди факторов, порождающих развитие налоговой преступности в России за период с 2019 по 2023 гг., можно выделить экономические, социальные и политические. К экономическим факторам относятся: высокий уровень налоговой нагрузки, кризисные экономические явления, нерезультативность приватизационного процесса, коррупция, отсутствие государственного стимулирования предпринимателей для выхода из теневого сектора. К социальным факторам относятся: недостаточная финансовая обеспе-

ченность граждан РФ, безработица, низкий уровень финансовой грамотности. Правовые факторы включают в себя: наличие узких мест в действующем законодательстве, отсутствие пресечения нелегальной деятельности правоохранительными органами, отсутствие координации в противодействии налоговым преступлениям, отсутствие защиты права собственности, нестабильность политической сферы, особенно актуальная после событий 2022 г. и по настоящее время.

#### *Оценка обеспечения налоговой безопасности Тамбовского региона.*

Налоговые преступления являются частью экономических преступлений, которые неотъемлемо существуют в любом государстве.

По Тамбовской области всего поставлено на учет 666 преступлений экономической направленности (–0,9%; 672), в том числе 346 – тяжких и особо тяжких (+6,5%; 325). Неотвратимость наказания за совершение экономических преступлений обеспечена на 64,0% [49].

Увеличилось число выявленных преступлений коррупционной направленности на 31,0%; с 168 до 220. Активно проводилась работа по пресечению фактов взяточничества на 1,9%; со 105 до 107, в том числе без учета мелкого (увеличение на 32,1%; с 28 до 37).

Реализован комплекс мероприятий по защите бюджетных денежных средств, выделяемых на финансирование национальных проектов, государственных программ Российской Федерации, направленных на реализацию Указа Президента Российской Федерации от 07.05.2018 № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации».

По итогам работы за 12 месяцев 2023 г. сотрудниками правоохранительных органов выявлено 17 преступлений в данной сфере («Демография» – 8, «Жилье и городская среда» – 3, «Экология», «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» – 2, «Наука», «Безопасные и качественные автомобильные дороги» – 1).

Всего размер установленного ущерба по преступлениям анализируемой категории, оконченным в 2023 г., составил 9 млн 943 тыс. руб., из них добровольно возмещено 4 млн 349 тыс. руб., изъято имущества, денег, ценностей – 724 тыс. руб., стоимость имущества (в том числе сумма денежных средств, на которые наложен арест) – 4 млн 217 тыс. руб. [49].

Статистические сведения о налоговых преступлениях регулярно обобщаются в статистических сборниках, выпускаемых Генеральной прокуратурой Российской Федерации и Министерством внутренних дел Российской Федерации, публикуемых на официальных порталах соответствующих государственных

ных служб. Именно эти сведения и используются в большинстве научных публикаций. С учетом этих источников в период 2020 – 2023 гг. ситуация с налоговыми преступлениями обстоит следующим образом.

Количество выявленных и расследованных налоговых преступлений последовательно снижается. Если в 2020 г. было выявлено 9283 налоговых преступлений, то в 2021 г. их число составило 8654, в 2022 г. – 7630 и в 2023 г. – 4503 преступления соответственно. За этот же период наблюдается снижение количества расследованных дел о налоговых преступлениях. В 2020 году было окончено расследование 4001 уголовного дела, в 2021 г. – 3760 дел, в 2022 г. – 3271, в 2023 г. – 3397 дел.

Статистическая форма ГИАЦ МВД России, отражающая результаты деятельности подразделений экономической безопасности и противодействия коррупции МВД России, содержит сведения о большей части налоговых мошенничеств, а именно, о мошеннических действиях, связанных с незаконным возмещением налога на добавленную стоимость (НДС). С учетом этого можно привести следующие количественные статистические показатели состояния налоговой преступности в 2020 – 2023 гг. (табл. 3.7).

Общее количество налоговых преступлений в рассматриваемом периоде ежегодно сокращалось.

Так, если в 2020 г. было зарегистрировано 3760 преступлений, то в 2021 г. – 3582 (–4,7%), в 2022 г. – 3456 (–3,5%), а в 2023 г. – 3056 (–11,6%) соответственно.

Общее снижение по сравнению с 2020 г. в 2023 г. составило 18,7%.

### **3.7. Количественные статистические показатели состояния налоговой преступности в Тамбовском регионе в 2020 – 2023 гг. [49]**

| Количество выявленных преступлений                     | 2020 г. | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | Отклонение, % |
|--------------------------------------------------------|---------|---------|---------|---------|---------------|
| Ст. 198 УК РФ                                          | 489     | 530     | 427     | 409     | –16,36        |
| Ст. 199 УК РФ                                          | 1823    | 1754    | 1812    | 1538    | –15,63        |
| Ст. 199.1 УК РФ                                        | 492     | 217     | 111     | 53      | –89,23        |
| Ст. 199.2 УК РФ                                        | 317     | 429     | 537     | 573     | 80,76         |
| Ст. 159 УК РФ (связанные с незаконным возмещением НДС) | 639     | 652     | 569     | 483     | –24,41        |
| Налоговые преступления                                 | 3760    | 3582    | 3456    | 3056    | –18,72        |

Тенденция сокращения числа выявления характерна и для большинства отдельных составов налоговых преступлений. Так, количество выявленных преступлений, предусмотренных ст. 198 УК РФ, к 2023 г., уменьшилось на 16,4%, по ст. 199 УК РФ снизилось на 15,6%, по ст. 199.1 УК РФ снизилось на 89,2%, по ст. 159 УК РФ снизилось на 24,4%.

Единственной категорией налоговых преступлений, количественные показатели которой увеличивались за весь период, являются преступления, предусмотренные ст. 199.2 УК РФ. Их число увеличилось с 317 преступлений в 2020 г. до 573 в 2023 г., общий прирост составил 80,8%.

Соотношение количества отдельных видов деяний от общего количества налоговых преступлений (удельный вес) складывалось следующим образом (табл. 3.8).

**3.8. Соотношение числа отдельных видов деяний  
от общего числа налоговых преступлений  
в Тамбовском регионе (удельный вес) за 2020 – 2023 гг. [49]**

| Число выявленных преступлений                                | 2020 г. | Удельный вес от общего количества налоговых преступлений, % | 2021 г. | Удельный вес от общего количества налоговых преступлений, % | 2021 г. | Удельный вес от общего количества налоговых преступлений, % | 2023 г. | Удельный вес от общего количества налоговых преступлений, % |
|--------------------------------------------------------------|---------|-------------------------------------------------------------|---------|-------------------------------------------------------------|---------|-------------------------------------------------------------|---------|-------------------------------------------------------------|
| Ст. 198 УК РФ                                                | 489     | 13,01                                                       | 530     | 14,8                                                        | 427     | 12,36                                                       | 409     | 13,38                                                       |
| Ст. 199 УК РФ                                                | 1823    | 48,48                                                       | 1754    | 48,97                                                       | 1812    | 52,43                                                       | 1538    | 50,33                                                       |
| Ст. 199.1 УК РФ                                              | 492     | 13,09                                                       | 217     | 6,06                                                        | 111     | 3,21                                                        | 53      | 1,73                                                        |
| Ст. 199.2 УК РФ                                              | 317     | 8,43                                                        | 429     | 11,98                                                       | 537     | 15,54                                                       | 573     | 18,75                                                       |
| Статья 159 УК РФ<br>(связанные с незаконным возмещением НДС) | 639     | 16,99                                                       | 652     | 18,20                                                       | 569     | 16,46                                                       | 483     | 15,8                                                        |
| Налоговые преступления                                       | 3760    | —                                                           | 3582    | —                                                           | 3456    | —                                                           | 3056    | —                                                           |

Преступления, предусмотренные ст. 199 УК РФ, весь период составляли примерно половину от общего числа налоговых преступлений: в 2020 г. – 48,5%, в 2021 г. – 49%, в 2022, г. – 52,4%, в 2023 г. – 50,3%.

Применительно к преступлениям, предусмотренным ст. 198 УК РФ, доля в общем количестве также существенно не менялась, колебалась в диапазоне примерно 13...14%.

Аналогичным образом практически не изменилась доля налоговых мошенничеств: 17% – в 2021 г. и 15,8% – в 2023 г. соответственно. Наиболее существенные изменения произошли с преступлениями, предусмотренными ст. 199.1 УК РФ, доля которых за рассматриваемый период упала с 13,1% в 2020 г. до 1,7% в 2023 г.

Возросла доля преступлений, предусмотренных ст. 199.2 УК РФ: с 8,4% в 2020 г. до 18,8% в 2023 г. от общего числа налоговых преступлений [49].

На основании проведенного анализа можно сделать вывод о том, что при рассмотрении налоговой безопасности Тамбовская область имеет устойчивое стабильное состояние. Для совершенствования управления налоговыми отношениями в регионе и нейтрализации угроз финансовой безопасности необходимо эффективное налоговое администрирование. Каждое предприятие на своем уровне создает условия для минимизации рисков и снижения влияния негативных внешних факторов на результаты их деятельности. От этого зависит своевременность отчислений в бюджет и финансовая безопасность региона и страны в целом.

### **3.2.3. Рекомендации по совершенствованию организации противодействия налоговым преступлениям и правонарушениям**

В рамках совершенствования налогово-бюджетной политики Федеральной налоговой службой разработана программа реформирования налоговых органов, в частности, их модернизация должна включать:

- 1) онлайн-администрирование;
- 2) интеграция налоговых сервисов в естественную среду;
- 3) автоматическое выполнение налоговых обязательств (бездекларационный порядок, push-уведомления);
- 4) защита налогоплательщиков от сложностей налоговой системы (упрощение процессов исчисления и уплаты налогов);
- 5) интеграция с учетными и бухгалтерскими системами, агрегаторами, плательщиками в условиях цифровой экономики;
- 5) управление рисками несоблюдения налоговой дисциплины;

6) продвинутые аналитические инструменты (предиктивная аналитика, искусственный интеллект, кубы (On-Line Analytical Processing – интерактивный анализ данных) и др.);

7) гибкий конструктор сбора статистики онлайн.

Это очень важные позиции, так как данные ФНС России – основа для принятия управленческих решений в социально-экономической политике.

Таким образом, защита экономической безопасности государства и предотвращение налоговых мошенничеств становятся все более актуальными с каждым годом.

В последнее время распространение мошеннических схем по налоговым преступлениям привело к появлению новых методов незаконной финансовой прибыли на ежедневной основе. В частности, реализация материнского капитала в России привела к существенному увеличению мошеннической деятельности, включающей платежные доходы, как указано в статье 159.2 Уголовного кодекса Российской Федерации. Участники этих преступлений используют различные тактики, чтобы обойти закон и эксплуатировать программу материнского капитала, что приводит к тому, что жертвы часто остаются без компенсации или, в крайних случаях, сталкиваются с уголовным процессом.

Налоговое преступление в России – довольно распространенное преступление, которое наносит значительный ущерб как государству, так и гражданам. Виды налоговых преступлений включают финансовое мошенничество, коммерческое мошенничество, кибермошенничество и мошенничество с недвижимостью.

В последние годы российское правительство приняло меры по борьбе с налоговыми преступлениями, включая ужесточение наказания для преступников, создание специальных правоохранительных органов для борьбы с мошенничеством и внедрение новых технологий для защиты граждан от мошеннических схем.

Однако несмотря на все усилия властей, налоговое преступление по-прежнему остается серьезной проблемой в России, и граждане должны быть осторожны и бдительны. Стоит отметить, что интересы мошенников в сфере социальных выплат продолжают эскалировать ежегодно, что сопоставимо с расширением этого сектора и соответствующими увеличениями сумм выплат. Эти мошеннические действия имеют значительные последствия, оказывающие влияние не только на региональные и федеральные бюджеты, но и на бюджеты различных фондов. Кроме того, необходимо признать, что угроза налоговых мошенничеств представляет собой существенный риск для общей экономической безопасности.

Лица, совершающие неправомерные действия в налоговой сфере, часто создают законные предприятия, зарегистрированные в официальных отчетах и базах данных. Эти организации могут, прежде всего, продемонстрировать свою репутацию, своевременно выполняя свои обязательства, например, поставляя товары по значительно более низким рыночным ценам. В результате эти компании быстро создают положительную репутацию, привлекая людей, которые ищут выгодные предложения. Платежи обычно проводятся заранее, и используется схема «пирамиды», при которой филиал получает доход, продавая товары по сниженной цене по сравнению с конкурентами. Как только на счету мошенника накапливается значительная сумма денег, он исчезает, оставляя жертве денежные потери.

Чтобы избежать снижения цены на такую схему, важно изучить стоимость, по которой был приобретен товар. Понимая, что последующие транзакции не приносят выгоды преступникам, можно сделать обоснованный вывод. Однако такие расследования требуют специальных знаний и обычно проводятся специализированными службами безопасности или информационно-аналитическими компаниями, специализирующимися на борьбе с корпоративным налоговым мошенничеством. Без доступа к этим ресурсам пришлось бы полагаться исключительно на правоохранительные органы, надеясь в конечном итоге обнаружить улики и вернуть денежные средства.

Налоговое преступление часто демонстрирует отличительные особенности, что делает необходимым распознавать предупреждающие признаки и осуществлять эффективные проверки для предотвращения и обнаружения незаконных транзакций. В России борьба с мошенничеством считается критической проблемой национальной безопасности из-за тревожной частоты и тяжести сообщений инцидентов.

Чтобы обеспечить стабильную и процветающую экономику, а также здоровую социальную ситуацию, убытки, нанесенные из-за налоговых преступлений, должны быть минимизированы. Попытки российского правительства по борьбе с налоговыми преступлениями еще более осложнены быстро развивающимся характером этого явления, который быстро адаптируется к изменениям в социальных тенденциях и технологических прогрессах.

Таким образом, по результатам исследований, можно сделать следующие выводы. Целью исследований являлось изучение методов выявления и предупреждения налоговой преступности и обеспечения налоговой безопасности в экономической сфере. Для достижения заданной цели потребовалось решение ряда задач: рассмотреть повышение налоговой безопасности как важный вклад

в экономическую нестабильность; выявить различные формы мошенничества в налоговой сфере; анализировать влияние налоговой преступности на общую экономическую безопасность нации; изучить основные методы обнаружения налоговой преступности; исследовать проблемы, связанные с предотвращением налоговой преступности на микроэкономическом уровне; разработать стратегии по снижению налоговой преступности.

Отличительные черты современного вызова, поставленной налоговой преступности в России, исходят из быстрой эволюции мошеннической тактики в сочетании с экспоненциальным ростом конкретных случаев. Кроме того, экономическая безопасность государства и ее защита от налоговой преступности продолжают эскалировать ежегодно. В качестве формы экономического преступления через налоговые мошенничества представляют значительную угрозу экономической безопасности из-за следующих факторов:

- во-первых, его законность регулируется уголовно-правовыми актами;
- во-вторых, каждый случай характеризуется серьезными негативными последствиями;
- в-третьих, пролиферация неуплаты налогов и разновидностей ускоряется с тревожным темпом, со статистикой, указывающей на потрясающее 70...80% увеличение докладных инцидентов к началу нового года, сопровождается соответствующим повышением денежных потерь.

Важно признать, что мошеннические действия по неуплате налогов представляют значительную угрозу целостности систем экономической безопасности, поражающих не только национальные экономики, но и отдельных граждан и предприятия в рамках Российской Федерации.

Таким образом, защита экономической безопасности государства и предотвращение налоговых мошенничеств становятся все более актуальными с каждым годом.

В последнее время распространение мошеннических схем по налоговым преступлениям привело к появлению новых методов незаконной финансовой прибыли на ежедневной основе. В частности, реализация материнского капитала в России привела к существенному увеличению мошеннической деятельности, включающей платежные доходы, как указано в статье 159.2 Уголовного кодекса Российской Федерации. Участники этих преступлений используют различные тактики, чтобы обойти закон и эксплуатировать программу материнского капитала, что приводит к тому, что жертвы часто остаются без компенсации или, в крайних случаях, сталкиваются с уголовным процессом.

Налоговое преступление в России – довольно распространенное преступление, которое наносит значительный ущерб, как государству, так и гражданам. Виды налоговых преступлений включают финансовое мошенничество, коммерческое мошенничество, кибермошенничество и мошенничество с недвижимостью.

В последние годы российское правительство приняло меры по борьбе с налоговыми преступлениями, включая ужесточение наказания для преступников, создание специальных правоохранительных органов для борьбы с мошенничеством и внедрение новых технологий для защиты граждан от мошеннических схем.

Однако несмотря на все усилия властей, налоговое преступление по-прежнему остается серьезной проблемой в России, и граждане должны быть осторожны и бдительны. Стоит отметить, что интересы мошенников в сфере социальных выплат продолжают эскалировать ежегодно, сопоставимы с расширением этого сектора и соответствующими увеличениями сумм выплат. Эти мошеннические действия имеют значительные последствия, оказывающие влияние не только на региональные и федеральные бюджеты, но и на бюджеты различных фондов. Кроме того, необходимо признать, что угроза налоговых мошенничеств представляет собой существенный риск для общей экономической безопасности.

Лица, совершающие неправомерные действия в налоговой сфере, часто создают законные предприятия, зарегистрированные в официальных отчетах и базах данных. Эти организации могут, прежде всего, продемонстрировать свою репутацию, своевременно выполняя свои обязательства, например, поставляя товары по более низким рыночным ценам. В результате эти компании быстро создают положительную репутацию, привлекая людей, которые ищут выгодные предложения. Платежи обычно проводятся заранее и используется схема «пирамиды», при которой филиал получает доход, продавая товары по сниженной цене по сравнению с конкурентами. Как только на счету мошенника накапливается значительная сумма денег, он исчезает, оставляя жертве денежные потери.

Чтобы избежать снижения цены на такую схему, важно изучить стоимость, по которой был приобретен товар. Понимая, что последующие транзакции не приносят выгоды преступникам, можно сделать обоснованный вывод. Однако такие расследования требуют специальных знаний и обычно проводятся специализированными службами безопасности или информационно-аналитическими компаниями, специализирующимися на борьбе с корпоративным налоговым мошенничеством. Без доступа к этим ресурсам пришлось бы

полагаться исключительно на правоохранительные органы, надеясь в конечном итоге обнаружить улики и вернуть денежные средства.

Налоговое преступление часто демонстрирует отличительные особенности, что делает необходимым распознавать предупреждающие признаки и осуществлять эффективные проверки для предотвращения и обнаружения незаконных транзакций. В России борьба с мошенничеством считается критической проблемой национальной безопасности из-за тревожной частоты и тяжести сообщений инцидентов.

Чтобы обеспечить стабильную и процветающую экономику, а также здоровую социальную ткань, убытки, нанесенные из-за налоговых преступлений, должны быть минимизированы. Попытки российского правительства по борьбе с налоговыми преступлениями еще более осложнены быстроразвивающимся характером этого явления, который быстро адаптируется к изменениям в социальных тенденциях и технологических прогрессах.

### **3.3. ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУДЕБНЫХ ПРИСТАВОВ В ТАМБОВСКОМ РЕГИОНЕ**

#### **3.3.1. Характеристика и особенности деятельности УФССП России по Тамбовской области**

Современная ФССП России представляет собой совокупность организационных единиц различного уровня, каждая из которых в системе принудительного исполнения выполняет возложенные на нее определенные задачи. Организационная структура ФССП России представлена на рис. 3.12.

К главным задачам ФССП можно отнести:

- поддержание в полном порядке деятельности Конституционного Суда РФ, а также деятельности всех общих судов юрисдикции и арбитражных судов;
- приведение и организацию исполнения актов судов как общей юрисдикции, так и арбитражных и иных актов других органов власти;
- управление территориальными органами ФССП России.

Как видно из приведенной организационной структуры возглавляет работу ФССП директор – главный судебный пристав России, его назначает и освобождает от должности Президент РФ, в подчинении у него находятся один первый заместитель и четыре заместителя.

В их подчинении находятся 14 Управлений и 2 отдела. ФССП России осуществляет свою деятельность непосредственно и(или) через территориальные органы ФССП, которых в настоящее время 85.



Рис. 3.12. Структура ФССП [50]

В структуру Центрального аппарата ФССП России входит Организационно-контрольное управление (ОКУ).

Организационно-контрольное управление ФССП (далее Управление) является структурным подразделением центрального аппарата ФССП. В своей деятельности Управление руководствуется Конституцией РФ, федеральными конституционными законами, федеральными законами, актами Президента РФ, Правительства РФ, международными договорами Российской Федерации, нормативными правовыми актами Министерства юстиции РФ, правовыми актами ФССП, а также Положением об организационно-контрольном управлении

Федеральной службы судебных приставов, утвержденное приказом Федеральной службы судебных приставов от 14.10.2013 г. № 428.

В Управлении для выполнения возложенных на него задач созданы отделы. Управление осуществляет свою деятельность как самостоятельно, так и во взаимодействии с другими структурными подразделениями центрального аппарата и территориальными органами ФССП России.

Основные задачи Организационно-контрольного управления можно разделить на две группы: организационно-методические; контрольные.

Основными направлениями деятельности УФССП по Тамбовской области являются [50]:

- обеспечение установленного порядка деятельности судов;
- исполнение судебных актов и актов других органов;
- производство и дознание по уголовным делам о преступлениях, предусмотренных ч. 1 ст. 294, ст. 297, ст. 311, ст. 312 и ст. 315 УК РФ.

Основным показателями деятельности УФССП по Тамбовской области в сфере исполнительного производства являются:

- количество возбужденных исполнительных производств;
- количество фактического исполнения требований исполнительного документа;
- степень влияния реализации имущества должников на эффективность исполнения актов судебных и иных органов;
- показатели исполнения требований исполнительных документов.

Дополнительными показателями деятельности, требующими ежемесячного мониторинга (приказ № 182 от 11.03.2021 г.) в сфере исполнительного производства, являются:

- проценты по выполнению задания по плану по взысканию исполнительского сбора;
- доли фактических окончанных производств, необходимых для возбуждения на основании судебных актов;
- доли фактических окончанных производств на основании судебных актов.

### **3.3.2. Анализ деятельности УФССП по Тамбовской области в системе экономической безопасности**

В таблице 3.9 приведены данные по количеству исполнительных производств по виду взыскания УФССП по Тамбовской области за 2021 – 2023 гг. По всем видам исполнительных взысканий наблюдается значительное увеличение дел.

### 3.9. Показатели количества возбужденных ИП УФССП по Тамбовской области [50]

| Показатель                | Количество возбужденных исполнительных производств |            |            |
|---------------------------|----------------------------------------------------|------------|------------|
|                           | 2021 г.                                            | 2022 г.    | 2023 г.    |
| Кредитные платежи         | 2 432 066                                          | 3 061 975  | 3 997 078  |
| ИФНС                      | 1 725 020                                          | 1 966 119  | 2 556 595  |
| Заработной платы          | 661 934                                            | 630 448    | 560 373    |
| Штрафы ГИБДД до 3000 руб. | 20 981 654                                         | 22 384 207 | 23 271 150 |
| ГУ ПФР                    | 5 593 101                                          | 5 613 903  | 5 267 741  |
| Итого                     | 31 393 775                                         | 33 656 652 | 35 652 937 |

В структуре исполнительных производств в 2021 г. наибольшую долю занимают исполнительные производства по штрафам ГИБДД – 67%. Кредитные платежи в 2021, 2022, 2023 гг. составили 8%.

Взыскание страховых взносов в пользу ОСФР (объединенный социальный фонд России) составили в 2021 г. – 18%, в 2022 г. – 17%, в 2023 г. произошло снижение до 15%. Наименьшая доля приходится на исполнительные производства взыскания по заработной плате: в 2021 – 2023 – 2% (рис. 3.13).

Анализ второго показателя – количества фактического исполнения требований исполнительного документа показал снижение окончанных дел фактическим исполнением (табл. 3.10).

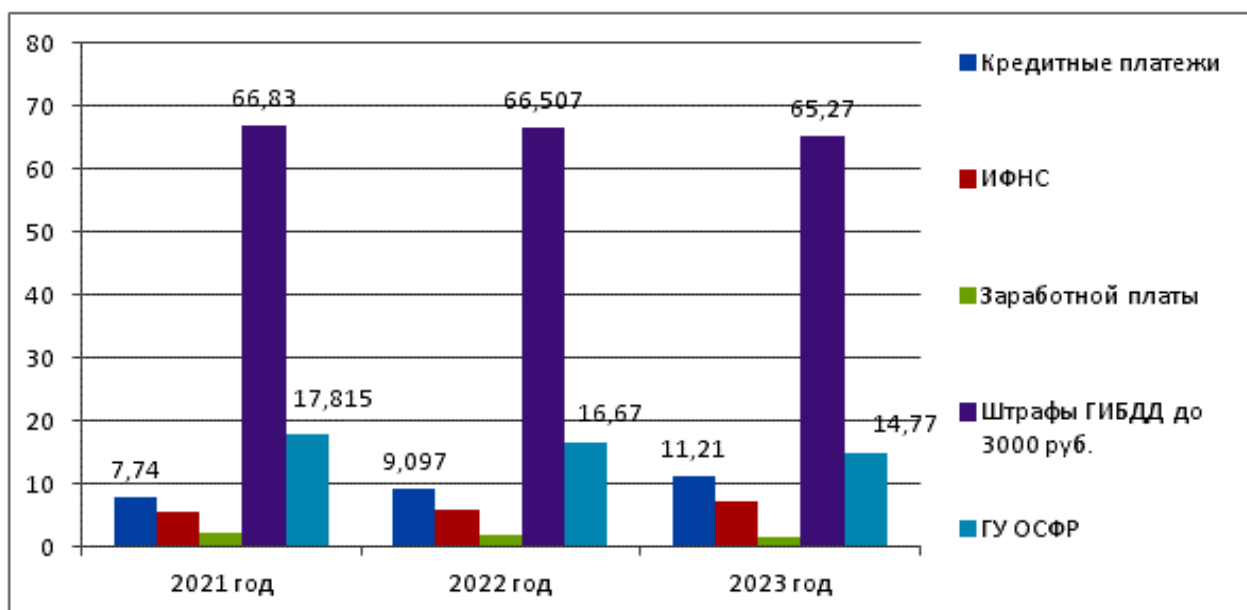


Рис. 3.13. Структура дел, возбужденных УФССП по Тамбовской области с 2021 по 2023 гг. [50]

### 3.10. Показатели фактического окончания дел УФССП по Тамбовской области за 2022–2023 гг. [50]

| Показатель                                    | Окончены фактическим исполнением<br>за отчетный период |         |                             |                                      |
|-----------------------------------------------|--------------------------------------------------------|---------|-----------------------------|--------------------------------------|
|                                               | 2022 г.                                                | 2023 г. | относительная<br>разница, % | абсолютная<br>разница,<br>кол-во дел |
| Штрафы ГИБДД до 3000 руб.                     | 150 854                                                | 141 842 | –6                          | –9112                                |
| Страховые взносы в пользу ОСФР                | 18 743                                                 | 15 080  | –19,5                       | –3663                                |
| Взыскание кредитных платежей с физических лиц | 19 530                                                 | 16 607  | –14,9                       | –2923                                |
| Взыскание налоговых платежей                  | 142 842                                                | 134 151 | –81,2                       | –8691                                |
| Заработной платы                              | 13 051                                                 | 11 207  | –19,4                       | –1844                                |
| Алиментных платежей                           | 9807                                                   | 9158    | –7,8                        | –649                                 |
| ИТОГО                                         | 354 827                                                | 328 045 | –81.6                       | –26782                               |

Из данных показателей видно снижение оконченных дел фактическим исполнением, что может быть обусловлено снижением платежеспособности населения и юридических лиц, увеличением оконченных возвращением исполнительного документа взыскателям по основаниям, предусмотренным ст. 46 ФЗ «Об исполнительном производстве», в связи с отсутствием у должников имущества и денежных средств (возвращено 73,773 исполнительных документа, против 51,760 в АППГ).

Анализируя третий показатель – степень влияния реализации имущества должников на эффективность исполнения актов судебных и иных органов, наблюдаем существенное снижение суммы вырученных от реализации имущества денежных средств. За три года (с 2021 по 2023 гг.) данный показатель снизился на 84,7% и составил 204 802 дела. Также значительно снизилась сумма, взысканная в рамках ИП, за аналогичный период, что составило 94,08% – 1 746 593 дела.

В таблице 3.11 приведены показатели реализации арестованного имущества за 2022–2023 гг. По всем видам показателей наблюдается значительное снижение взысканных сумм.

В таблице 3.12 приведены показатели исполнения требований ИД (исполнительных документов) за 2021 – 2023 гг. По количеству возбужденных (возобновленных) ИП и количеству ИП (исполнительных производств) оконченных и прекращенных наблюдается значительное увеличение дел.

### 3.11. Показатели реализации арестованного имущества [50], руб.

| Показатель                                                | 2022 г.   | 2023 г.   | Абсолютная<br>разница |
|-----------------------------------------------------------|-----------|-----------|-----------------------|
| Сумма вырученных от реализации имущества денежных средств | 241 549   | 204 802   | –36 747               |
| Сумма, взысканная в рамках исполнительного производства   | 1 856 409 | 1 746 593 | –109 816              |
| Итого                                                     | 2 097 958 | 1 771 395 | –326 563              |

### 3.12. Показатели использования требований ИД [50]

| Показатель                                                                               | 2021 г.    | 2022 г.    | 2023 г.    |
|------------------------------------------------------------------------------------------|------------|------------|------------|
| Общее количество исполнительных производств, находящихся на исполнении в отчетный период | 55 737 410 | 61 976 047 | 71 220 272 |
| Общее количество отмененных постановлений о возбуждении исполнительного производства     | 1 130 593  | 1 283 197  | 1 368 100  |
| Количество возбужденных (возобновленных) исполнительных производств                      | 37 356 473 | 39 581 520 | 45 624 195 |
| Количество исполнительных производств окончено и прекращено в отчетный период            | 32 323 125 | 35 322 945 | 43 335 355 |
| Количество исполнительных производств окончено фактическим исполнением                   | 21 006 656 | 22 993 934 | 25 593 210 |
| Остаток исполнительных производств на конец отчетного периода                            | 22 283 692 | 25 369 905 | 26 516 817 |

Основными показателями в табл. 3.12 являются:

- количество возбужденных (возобновленных) исполнительных производств;
- количество исполнительных производств окончено и прекращено в отчетный период (рис. 3.14).

Данная группа показателей базируется на расчете и сравнении соотношений, в основе которых лежат количество возбужденных ИП и количество оконченных ИП. В 2021 году количество возбужденных ИП достигло 37 356 473 дела,

к 2023 г. данный показатель увеличился на 8 267 722 дела. А доля оконченных ИП за аналогичный период в 2021 г. составила 32 323 125 дел, в 2023 г. 43 335 355 ИП, что на 11 012 408 дел больше.

Вторым направлением деятельности УФССП по Тамбовской области является организация обеспечения установленного порядка деятельности судов.

Показателями, которые характеризуют это направление, являются следующие:

- количество осуществления приводов в суды по уголовным делам;
- количество осуществления приводов в суды по административным делам.

Количество лиц, доставленных в суды по уголовным делам постановлений (определений) судов за анализируемый период, имеет тенденцию увеличения, на рис. 3.15 представлена динамика количества лиц, доставленных в суд по уголовным делам. Количество лиц, доставленных в суд по уголовным делам, достигло в 2023 г. 3623 чел., это на 176 чел. больше, что составило в 2023 г. 99,5% при установленном показателе 80%.

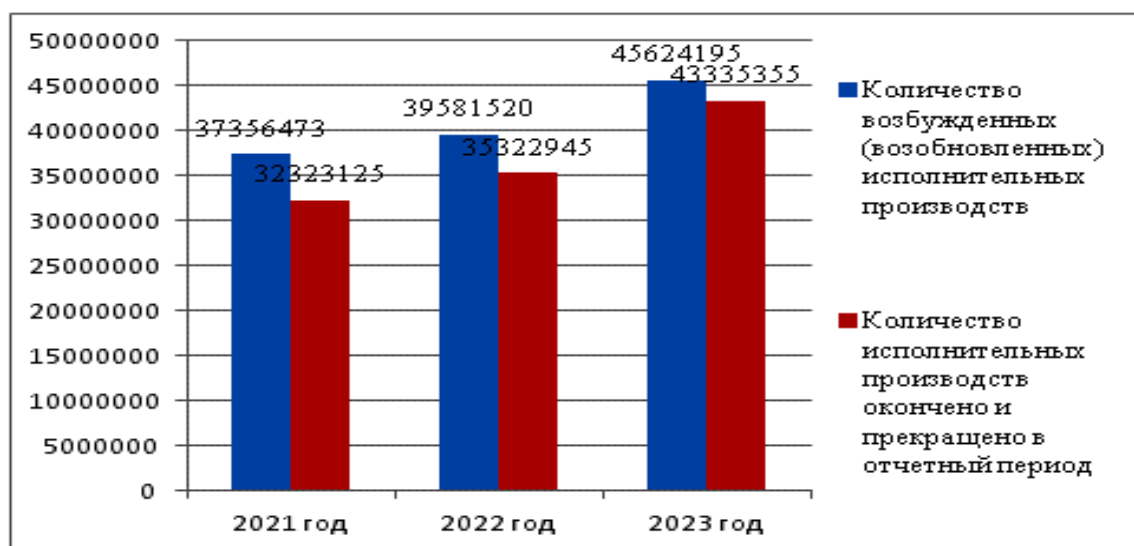
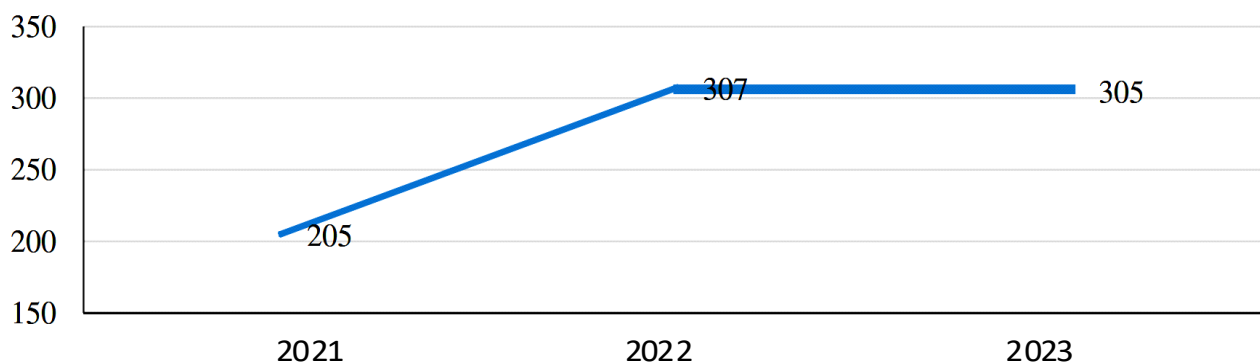


Рис. 3.14. Динамика исполнения требований ИД



Рис. 3.15. Динамика количества лиц, доставленных в суд по уголовным делам



**Рис. 3.16. Количество лиц, доставленных в суд по административным делам**

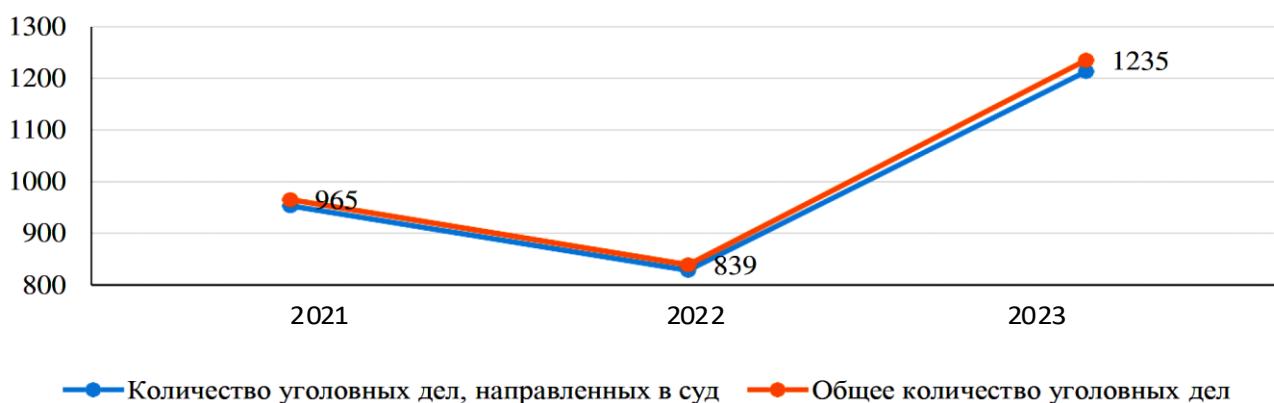
Данный показатель значительно увеличился в 2022 г. по сравнению с 2021 г. и составил в 2022 г. 307 чел., это на 102 чел. больше (рис. 3.16).

На рисунке 3.16 по всем видам показателей наблюдается значительное увеличение доставленных лиц в суды, показывает, в какой степени эффективно ведут свою деятельность судебные приставы по ОУПДС. Процент соотношения достигнутых и установленных показателей показывает, что этот показатель выполняется.

Третьим из направлений деятельности УФССП по Тамбовской области является организация дознания. Основными показателями, которые характеризуют это направление деятельности, являются следующие показатели:

- количество уголовных дел, направленных в суд;
- количество уголовных дел, расследованных;
- количество уголовных дел, направленных прокурору.

Количество уголовных дел, направленных в суд в 2022 г., составляло 828 дел, что на 125 дел меньше, чем в аналогичном периоде за 2021 год. В 2023 году количество уголовных дел, направленных в суд, достигло 1213 дел (рис. 3.17).



**Рис. 3.17. Динамика уголовных дел, направленных в суд и окончанных производством**

Результаты деятельности характеризуются общим количеством уголовных дел, оконченных производством. В 2021 году число дел составляло 965, в 2022 г. – 839, что на 126 уголовных дел меньше, в 2023 г. увеличилось количество дел на 396, что составило 1235 уголовных дел.

Анализ количества уголовных дел, расследованных в установленный законом срок, и общего количества уголовных дел, направленных прокурору с обвинительным актом и прекращенных производством, представлен на рис. 3.18.

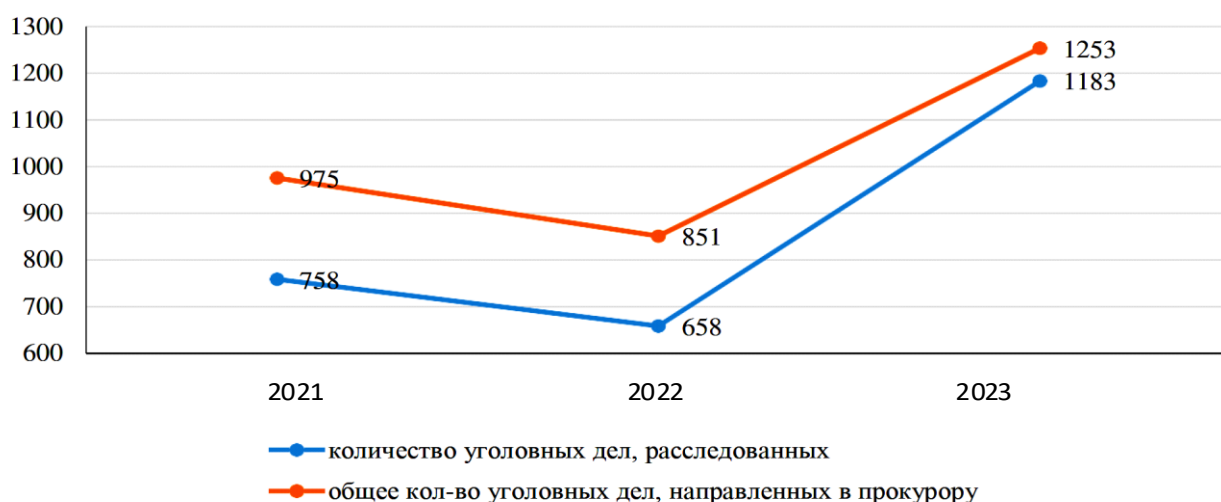
В динамике уголовных дел, расследованных в установленный законом срок, и общего количества уголовных дел, направленных прокурору с обвинительным актом, наблюдается увеличение количества дел. В 2021 году было расследовано 758 уголовных дел, а в 2023 г. – 1183, что на 425 дел больше.

В 2021 году количество уголовных дел, направленных прокурору с обвинительным актом, составило 975 дел. В 2023 году произошло увеличение на 278 уголовных дел, что составило уже 1253 дела.

В целом УФССП по Тамбовской области по результатам 2023 г. не выполнено 2 показателя из 9 (22%), установленных ФССП России. Это:

- доля оконченных фактическим исполнением исполнительных производств составляет 41,5%, при установленном прогнозном значении – 47%;
- интенсивность исполнения требований исполнительных документов составляет 99,3%, при установленном прогнозном значении – 102% (несмотря на прирост количества фактически исполненных производств в сравнении с аналогичным прогнозом прошлого года).

По мнению руководства отделов судебных приставов, причинами невыполнения показателей деятельности в сфере исполнительного производства являются ряд объективных и субъективных причин.



**Рис. 3.18. Динамика уголовных дел, направленных прокурору и расследованных в 2021 – 2023 гг.**

Основными объективными причинами недостижения установленных показателей послужили следующие: изменение структуры поступивших на исполнение документов в сравнении с аналогичным периодом прошлого года в сторону снижения доли документов с незначительными суммами взыскания. Исполнение требований исполнительных документов в условиях ухудшения экономической ситуации в регионе, а именно: увеличение количества недействующих предприятий, банкротства ряда крупных организаций, сокращения количества рабочих мест; остается нерешенной проблема текучести кадрового состава и, соответственно, недостаточного уровня профессиональных навыков у вновь принимаемых сотрудников.

Также среди объективных причин, повлиявших на не достижение показателя интенсивности исполнения и фактического окончания, могут быть названы следующие: миграция должников в целях трудоустройства, отсутствие официального места работы должников.

Среди субъективных причин могут быть отмечены следующие: низкий профессиональный уровень подготовки судебных приставов – исполнителей, обусловленный высоким уровнем кадровой текучести в отделах. И, как следствие, снижение исполнительской дисциплины и уровня спроса с подчиненных сотрудников ряда начальников отделов – старших судебных приставов.

В целях обеспечения выполнения задач определена методика расчетов, для совершенствования системы оценки УФССП по Тамбовской области. Балльная оценка лежит в основе проведения данной методики. Сама система оценки эффективности составляет совокупность показателей по исполнительным производствам.

Все показатели делятся в каждом разделе на основные и дополнительные. Эффективность деятельности территориальных органов оценивается по направлениям «Организация исполнительного производства», «Организация обеспечения установленного порядка деятельности судов», «Организация дознания» и «Организационно-управленческая деятельность». Также для итоговой оценки эффективности деятельности территориальных органов применяются показатели, отражающие состояние и результаты работы по отдельным направлениям деятельности.

Формирование рейтинга эффективности деятельности показывает результат оценки территориальных органов по каждому направлению и по всем направлениям вместе в итоговом Рейтинге учитываются общие оценки эффективности работы всех отделов.

Все показатели по степени приоритетности подразделяются на основные и дополнительные. При этом основные показатели имеют более высокую приоритетность по отношению к дополнительным показателям.

В основе системы оценки лежит выполнение (достижение) прогнозных (плановых) значений показателей, используемых в системе оценки эффективности деятельности территориальных органов, а также выставление баллов за фактически достигнутые результаты работы.

Если территориальным органом какой-либо установленный прогнозный или плановый показатель не выполнен более чем на 50% от его прогнозного (планового) значения, то баллы по этому показателю территориальному органу не начисляются.

Например, если для показателя «Доля оконченных фактическим исполнением исполнительных производств» установлено прогнозное значение 47%, а территориальным органом достигнуто значение менее 23,5%, то балл по этому показателю для территориального органа составит 0. Доля оконченных фактическим исполнением исполнительных производств, по данным Управления Федеральной службы судебных приставов по Тамбовской области, составляет 41,5%. Значит по данному показателю Федеральной службе судебных приставов по Тамбовской области начислен один балл.

Сорок штрафных баллов начисляется территориальному органу, и они будут вычитаться из общей суммы баллов по направлению «Организация обеспечения установленного порядка деятельности судов».

Территориальному органу начисляется 10 штрафных баллов, которые вычитаются из общей суммы баллов по направлению «Организация безопасной работы судов», если в территориальном органе зафиксирован хотя бы один случай нарушения правил административного выдворения иностранных граждан и лиц без гражданства за пределы Российской Федерации.

Рейтинг территориальных органов по направлению «Организация безопасной работы судов» формируется путем их распределения.

Распределение осуществляется сначала по количеству невыполненных прогнозных и плановых значений основных показателей, затем дополнительных показателей, а затем по набранной сумме баллов по направлению «Организация безопасной работы судов».

Рейтинг территориальных органов по направлению «Организация дознания» формируется путем их распределения. Распределение осуществляется сначала по количеству невыполненных прогнозных и плановых значений основных показателей, затем – дополнительных показателей, а затем по набранной сумме

баллов по направлению «Организация дознания». Меньшее количество невыполненных показателей и большая по значению итоговая сумма баллов соответствуют более высокому месту, занимаемому территориальным органом в Рейтинге по направлению «Организация дознания».

При рейтинге других показателей оценка эффективности применяется путем аналогичных действий.

Итоговый рейтинг формируется путем деления территориальных органов. Распределение осуществляется сначала по количеству невыполненных прогнозных и плановых значений основных показателей, затем – дополнительных показателей, а затем по набранной сумме мест в группе территориальных органов, не выполнивших одинаковое количество показателей.

Меньшее количество невыполненных показателей и меньшая по значению сумма мест соответствуют более высокому месту, занимаемому территориальным органом в итоговом рейтинге.

При этом, если два и более территориальных органа не выполнили одинаковое количество показателей и набрали одинаковую сумму мест, то лидирующее итоговое место займет территориальный орган, набравший большую сумму баллов (табл. 3.13).

Максимальное количество баллов по основным показателям отдел может заработать 7 баллов, дополнительные показатели тоже составляют 7 баллов.

Общее количество баллов в сумме максимально достигает 14 баллов. Основываясь на методике расчетов оценки эффективности деятельности ФССП РФ, утвержденной приказом ФССП России № 692, проведем расчеты.

Оценивая эффективность работы УФССП по Тамбовской области за 2023 г., по методике, приведенной выше, основное направление деятельности УФССП по Тамбовской области – это исполнительное производство:

– доля окончанных фактическим исполнением исполнительных производств в процентном отношении от общего количества находящихся на исполнении в отчетном периоде исполнительных производств. Этот показатель составляет 41,5%, при установленном прогнозном значении – 47%, процент недовысказания прогнозного значения – 6% (рис. 3.19);

– интенсивности исполнения требований ИД – это отношение общего количества окончанных и прекращенных ИП к общему количеству возбужденных (возобновленных) ИП. Данная группа показателей базируется на расчете и сравнении соотношений, в основе которых лежат количество возбужденных ИП и количество окончанных ИП.

### 3.13. Показатели эффективности деятельности УФССП по Тамбовской области [50]

|                             | Основные показатели                                                                                      | Баллы | Дополнительные показатели                                                                                                                                       | Баллы |
|-----------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------|
| Исполнительное производство | Доля окончанных фактическим исполнением ИП                                                               | 1     | Процент выполнения планового задания по взысканию ИС                                                                                                            | 1     |
|                             | Интенсивность исполнения требований исполнительных документов                                            | 1     | Доля окончанных фактическим исполнением ИП, возбужденных на основании судебных актов                                                                            | 1     |
|                             | Степень влияния реализации имущества должников на эффективность исполнения актов судебных и иных органов | 1     | Доля окончанных фактическим исполнением ИП, возбужденных на основании судебных актов о взыскании административных штрафов                                       | 1     |
| Деятельность судов          | Процент осуществления приводов в суды по уголовным делам                                                 | 1     | Процент дел об административных правонарушениях, рассмотренных с назначением административного наказания                                                        | 1     |
|                             | Процент осуществления приводов в суды по административным делам                                          | 1     | Процент уголовных дел, окончанных производством                                                                                                                 | 1     |
| Организация дознания        | Результативность расследования уголовных дел                                                             | 1     | Коэффициент применения мер уголовно-правового принуждения по исполнительным производствам, возбужденным на основании судебных актов в отношении юридических лиц | 1     |
|                             | Оперативность производства дознания                                                                      | 1     | Коэффициент применения мер уголовно-правового принуждения по ИП о взыскании кредиторской задолженности на сумму свыше 1,5 млн руб.                              | 1     |
| ИТОГО                       |                                                                                                          | 7     |                                                                                                                                                                 | 14    |

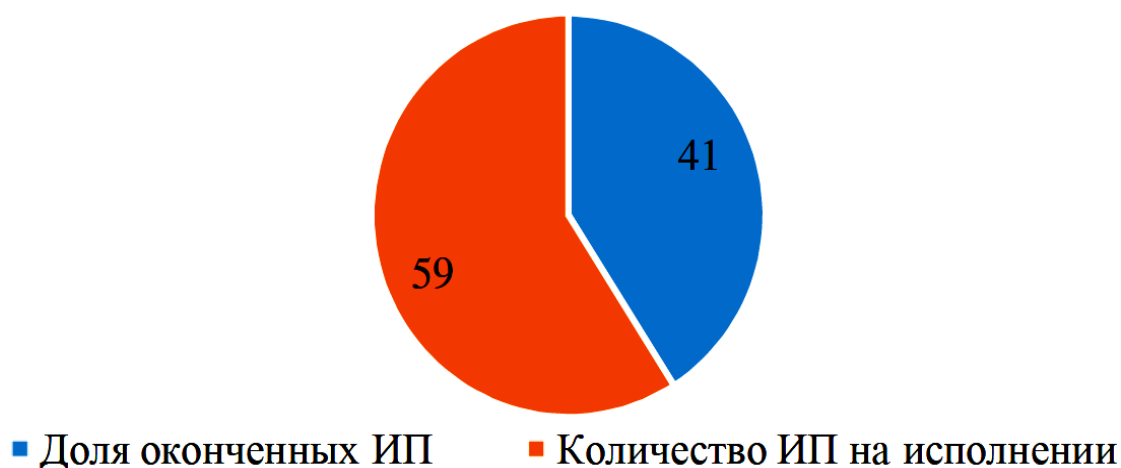


Рис. 3.19. Структура исполнительных производств за 2023 г. [50]

В 2021 году количество возбужденных ИП достигло 37 356 473 дела, к 2023 г. данный показатель увеличился на 8 267 722 дела. А доля окончанных ИП за аналогичный период в 2021 г. составила 32 323 125 дел в 2023 г. 43 335 355 ИП, что на 11 012 408 дел больше. Таким образом, не было достигнуто 2,7% результативности в сфере ИП, что говорит о слабом уровне эффективности работы УФССП, а также неправильного распределения обязанностей между сотрудниками службы (рис. 3.20).

Среди объективных причин, повлиявших на недостижение показателя интенсивности исполнения, могут быть названы следующие:

а) миграция должников в целях трудоустройства (при официальной регистрации по одному адресу, фактическое проживание на съемных квартирах по другим адресам, в том числе в других населенных пунктах, что требует совершения дополнительных исполнительных действий в целях установления местонахождения должников);

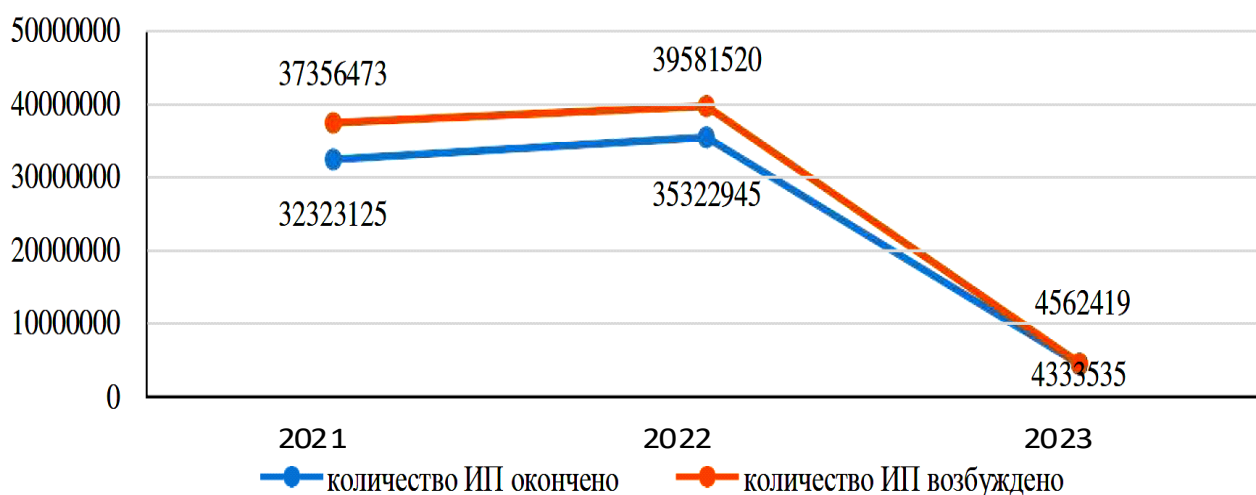


Рис. 3.20. Динамика исполнения требований ИД [50]

б) отсутствие официального места работы должников (отсутствие подтвержденной ОСФР России и фондом ОМС информации о месте работы должника, так как иные регистрирующие органы данную информацию не аккумулируют);

в) степень влияния реализации имущества должников на эффективность исполнения актов судебных и иных органов – это отношение суммы вырученных от реализации имущества денежных средств, взысканных в рамках ИП.

Анализируя данный показатель в 2021 г., выполнен на 14,4% при установленном 13,0%, в 2022 г. – 14,7% при установленном 11,0% и 2023 г. – выполнен на 11,7% при установленном прогнозом значении в 11%, (рис. 3.21).

Дополнительные показатели деятельности в сфере исполнительного производства, требующие ежемесячного мониторинга (приказ № 182 от 11.03.2023 г.), также имеют большое значение в работе не только отдельно взятого отдела судебных приставов, но и всего территориального аппарата в целом. Процент выполнения планового задания по взысканию исполнительского сбора.

Среди дополнительных показателей деятельности, требующих ежемесячного мониторинга, имеются показатели, которые перевыполнены, но есть и те, которые не дотягивают до установленного прогнозом значения. Вторым из дополнительных показателей является доля окончанных фактическим исполнением исполнительных производств, возбужденных на основании судебных актов.

Проведен анализ взыскания исполнительского сбора за 2021 – 2023 гг., при установленном показателе 100,0%, отдел достиг этого показателя (рис. 3.22).

Данный показатель, хоть и считается дополнительным, но он также очень важен в работе всего отдела.

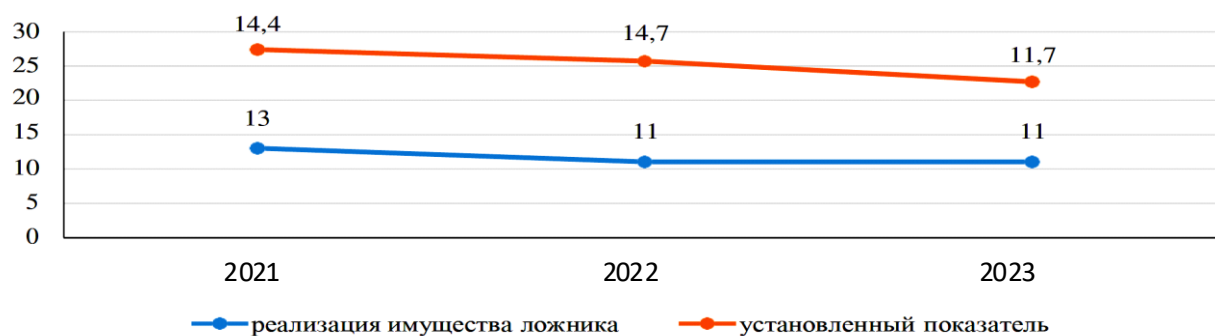
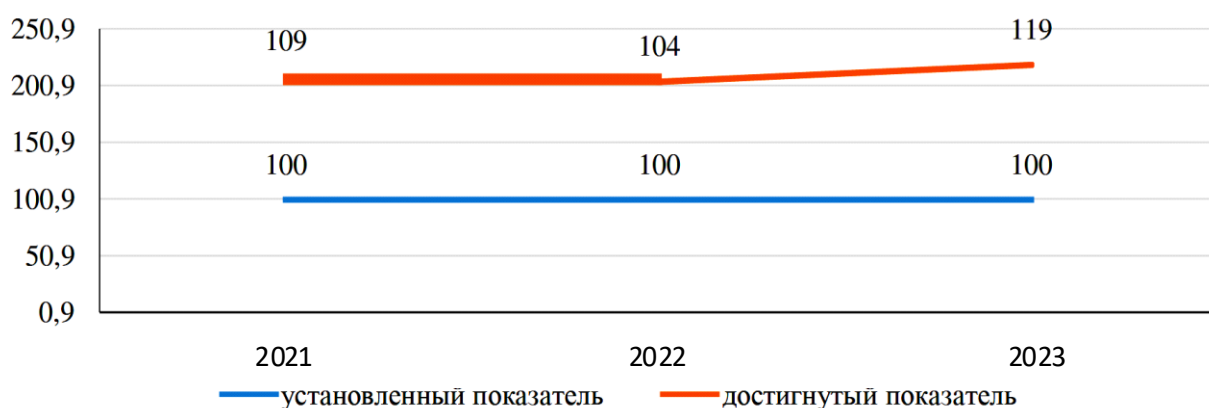
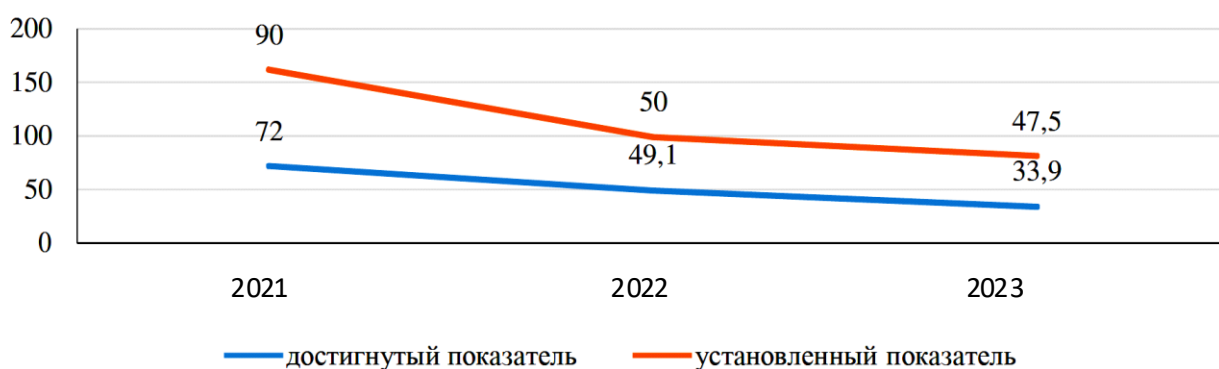


Рис. 3.21. Динамика реализации имущества должников 2021 – 2023 гг. [50]



**Рис. 3.22. Процент выполнения планового задания по взысканию исполнительского сбора [50]**



**Рис. 3.23. Динамика доли оконченных фактическим исполнением ИП, возбужденных на основании судебных приказов**

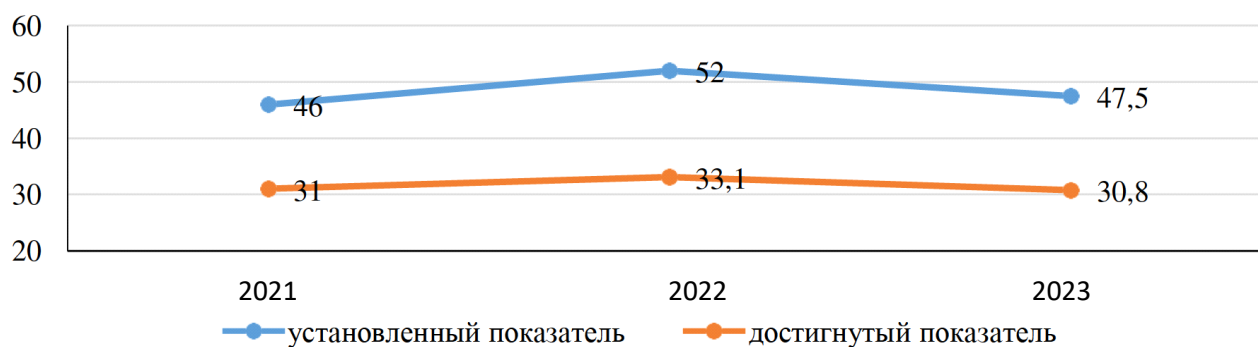
Отношение общего количества ИП, возбужденных на основании судебных актов и оконченных фактическим исполнением, а также оконченных в связи с направлением копий ИД, выданных судами, в организации для удержания периодических платежей, к общему количеству находившихся на исполнении в отчетном периоде ИП, возбужденных на основании судебных актов.

Этот показатель в 2023 г. не был выполнен, из установленных 47,5%, было достигнуто только 33,9%. В аналогичном периоде в 2021 и 2022 гг., он также не был достигнут (рис. 3.23).

Третьим из дополнительных показателей является доля оконченных фактическим исполнением ИП, возбужденных на основании судебных приказов о взыскании административных штрафов – это отношение общего количества ИП, возбужденных на основании судебных актов о взыскании административных штрафов и оконченных фактическим исполнением, к общему количеству ИП, возбужденных на основании судебных приказов о взыскании административных штрафов.

тивных штрафов, находившихся на исполнении в отчетном периоде, без учета отмененных, оконченных возвращением без исполнения, прекращенных, приостановленных ИП.

В сфере организации безопасной работы судов. Для оценки эффективности деятельности УФССП по Тамбовской области в направлении организации безопасности работы судов рассчитываются следующие показатели (табл. 3.14).



**Рис. 3.24. Динамика доли оконченных фактическим исполнением ИП, на основании административных штрафов**

### 3.14. Процент осуществления приводов в суды по уголовным и административным делам УФССП по Тамбовской области [50]

| Показатель                                                    | 2022 г.            |                           |                             | 2023 г.            |                           |                             | 2017 г.            |                           |                             |
|---------------------------------------------------------------|--------------------|---------------------------|-----------------------------|--------------------|---------------------------|-----------------------------|--------------------|---------------------------|-----------------------------|
|                                                               | Количество человек | Достигнутый показатель, % | Установленный показатель, % | Количество человек | Достигнутый показатель, % | Установленный показатель, % | Количество человек | Достигнутый показатель, % | Установленный показатель, % |
| Количество лиц, доставленных в суды по УД                     | 3447               | 99,8                      | 91                          | 3581               | 99,6                      | 90%                         | 3623               | 99,5                      | 80                          |
| Количество лиц, подлежащих приводу по УД                      | 3454               |                           |                             | 3592               |                           |                             | 3642               |                           |                             |
| Количество лиц, доставленных в суды по административным делам | 205                | 100                       | 85                          | 307                | 100                       | 83                          | 305                | 100                       | 80                          |
| Количество лиц, подлежащих приводу по административным делам  | 205                |                           |                             | 307                |                           |                             | 305                |                           |                             |

Деятельность судебных приставов УФССП по Тамбовской области показала результативность на 99,5 и 100% при установленном прогнозом значении в 80%.

*В сфере организации дознания и осуществления полномочий административной юрисдикции.* Для оценки эффективности деятельности УФССП по Тамбовской области в направлении организации дознания рассчитываются следующие показатели:

– результативность расследования уголовных дел – это отношение уголовных дел, направленных в суд, к общему количеству уголовных дел, окончанных производством (табл. 3.15).

В таблице 3.15 приведены данные расчетов по результативности расследования по уголовным делам за 2021 – 2023 гг.

Результаты деятельности характеризуются общим количеством уголовных дел, окончанных производством. В 2021 году количество дел составляло 965, в 2022 г. – 839, что на 126 уголовных дел меньше, в 2023 г. увеличилось количество дел на 396, что составило 1235 уголовных дел; оперативность производства дознания – отношение количества уголовных дел, расследованных в установленный законом срок 30 суток, к общему количеству уголовных дел, направленных прокурору с обвинительным актом и прекращенных производством (94,4...81,0%).

В таблице 3.16 приведены данные расчетов по оперативности производства дознания за 2021 – 2023 гг.

### **3.15. Результативность расследования уголовных дел УФССП по Тамбовской области**

| Показатели                                               | Результативность расследования уголовных дел |         |         |
|----------------------------------------------------------|----------------------------------------------|---------|---------|
|                                                          | 2021 г.                                      | 2022 г. | 2023 г. |
| Количество УГ, направленных в суд                        | 953                                          | 828     | 1213    |
| Общее количество уголовных дел, окончанных производством | 965                                          | 839     | 1235    |
| Достигнутый показатель, %                                | 98,8                                         | 98,7    | 99,0    |
| Установленный показатель, %                              | 98                                           | 96      | 98,0    |

### 3.16. Оперативность производства дознания

| Показатель                                             | Оперативность производств дознания |         |         |
|--------------------------------------------------------|------------------------------------|---------|---------|
|                                                        | 2021 г.                            | 2022 г. | 2023 г. |
| Количество уголовных дел, расследованных               | 758                                | 658     | 1183    |
| Общее количество уголовных дел, направленных прокурору | 975                                | 851     | 1253    |
| Достигнутый показатель, %                              | 77,7                               | 76,4    | 94,4    |
| Установленный показатель, %                            | 83,0                               | 80,0    | 81,0    |

### 3.17. Процент уголовных дел, оконченных производством

| Показатели                                                            | Процент уголовных дел, оконченных производством |         |         |
|-----------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------|---------|---------|
|                                                                       | 2021 г.                                         | 2022 г. | 2023 г. |
| Количество уголовных дел, оконченных производством в отчетном периоде | 965                                             | 1180    | 1225    |
| Общее количество уголовных дел, находившихся в производстве           | 1071                                            | 1201    | 1289    |
| Достигнутый показатель, %                                             | 90,1                                            | 98,2    | 95,0    |
| Установленный показатель, %                                           | 76,0                                            | 76      | 76      |

Рассмотрим еще несколько из дополнительных показателей в сфере организации дознания УФССП по Тамбовской области – процент уголовных дел, оконченных производством – количество дел уголовных с окончанным сроком производства в отчетном периоде к сумме общего количества дел уголовных, которые были присоединены к другим уголовным делам и отменены прокуратурой.

В таблице 3.17 приведены данные расчетов по проценту уголовных дел, оконченных производством за 2021 – 2023 гг.

Из полученных расчетов можно заключить, что в 2023 г. данный показатель был достигнут на 95%, при установленном 76%, из общего количества дел 1289 исполнительных производств, в 2023 г. было окончено производством 1225. В 2021 г. – 90,1%, в 2022 – 98,2%, при установленных показателях 76%.

Коэффициент применения мер уголовно-правового принуждения по исполнительным производствам, возбужденным на основании судебных актов в отношении юридических лиц, – это отношение количества уголовных дел, возбужденных по ч. 1 ст. 294, ст. 297, ч. 1 ст. 311, ст. 312, ст. 315 УК РФ,

к остатку исполнительных производств, возбужденных на основании судебных актов в отношении юридических лиц, и не оконченных на конец предшествующего отчетного периода.

В таблице 3.18 приведены данные расчетов по коэффициенту применения мер уголовно-правового принуждения по исполнительным производствам, возбужденным на основании судебных актов в отношении юридических лиц, за 2021 – 2023 гг. Данный показатель не был достигнут в 2021 – 2023 гг. При установленном показателе 0,90% в 2021 г. – 0,26%, это из 9441 производства возбуждено 25 исполнительных производств, в 2022 г. г. – 0,16%, на исполнении 7783 исполнительных производства, 13 уголовных дела, в 2023 г. 5075 производств из них 7 уголовных дел возбуждено, это составило 0,14%.

В таблице 3.19 приведены данные расчетов по коэффициенту применения мер уголовно-правового принуждения по исполнительным производствам о взыскании кредиторской задолженности на сумму свыше 1,5 млн руб. за 2021 – 2023 гг. в УФССП по Тамбовской области

Таким образом, в результате оценки эффективности деятельности УФССП по Тамбовской области были получены следующие результаты (табл. 3.20).

Из данных табл. 3.18 подведем итоги работы отделов судебных приставов по УФССП по Тамбовской области. Данные показатели выступают показателем оценки эффективной работы всех отделов судебных приставов.

### **3.18. Коэффициент применения мер уголовно-правового принуждения по исполнительным производствам в отношении юридических лиц УФССП по Тамбовской области [50]**

| Показатели                                                                                               | Коэффициент применения мер уголовно-правового принуждения по исполнительным производствам в отношении юридических лиц |         |         |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------|---------|
|                                                                                                          | 2021 г.                                                                                                               | 2022 г. | 2023 г. |
| Количество уголовных дел, возбужденных по ч. 1 ст. 294, ст. 297, ч. 1 ст. 311, ст. 312, ст. 315 УК РФ    | 25                                                                                                                    | 13      | 7       |
| Остаток исполнительных производств, возбужденных на основании судебных актов в отношении юридических лиц | 9441                                                                                                                  | 7783    | 5075    |
| Достигнутый показатель, %                                                                                | 0,26                                                                                                                  | 0,16    | 0,14    |
| Установленный показатель, %                                                                              | 0,90                                                                                                                  | 0,90    | 0,90    |

**3.19. Коэффициент применения мер уголовно-правового принуждения  
по исполнительным производствам о взыскании кредиторской  
задолженности на сумму свыше 1, 5 млн руб. [50]**

| Показатели                                                                    | Коэффициент применения мер уголовно-правового принуждения по ИП о взыскании кредиторской задолженности на сумму свыше 1,5 млн руб. |         |         |
|-------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------|---------|
|                                                                               | 2021 г.                                                                                                                            | 2022 г. | 2023 г. |
| Количество уголовных дел, возбужденных по ст. 177 УК РФ                       | 3                                                                                                                                  | 4       | 5       |
| Остаток ИП о взыскании кредиторской задолженности на сумму свыше 1,5 млн руб. | 344                                                                                                                                | 420     | 473     |
| Достигнутый показатель, %                                                     | 0,9                                                                                                                                | 0,9     | 1,06    |
| Установленный показатель, %                                                   | 1,8                                                                                                                                | 1,8     | 1,8     |

**3.20. Показатели оценки эффективности деятельности УФССП  
по Тамбовской области за 2023 год, в % [50]**

| Показатели                                                                                                                                        | Рекомендуемое значение | Фактический показатель | Отклонение |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------|------------------------|------------|
| <b>1. В сфере исполнительного производства</b>                                                                                                    |                        |                        |            |
| Доля окончанных фактическим исполнением исполнительных производств                                                                                | 47,5                   | 41,5                   | –6         |
| Интенсивность исполнения требований исполнительных документов                                                                                     | 102                    | 93,2                   | –8,8       |
| Степень влияния реализации имущества должников на эффективность исполнения актов судебных и иных органов                                          | 11                     | 11,7                   | +0,7       |
| Процент выполнения планового задания по взысканию исполнительского сбора                                                                          | 100                    | 119,3                  | +19,3      |
| Доля окончанных фактическим исполнением исполнительных производств, возбужденных на основании судебных актов                                      | 47,5                   | 33,9                   | –13,6      |
| Доля окончанных фактическим исполнением исполнительных производств, возбужденных на основании судебных актов о взыскании административных штрафов | 47,5                   | 30,8                   | –16,7      |

| Показатели                                                                                                                            | Рекомендуемое значение | Фактический показатель | Отклонение |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------|------------------------|------------|
| 2. В сфере организации обеспечения установленного порядка деятельности судов                                                          |                        |                        |            |
| Процент осуществления приводов в суды по уголовным делам                                                                              | 80                     | 99,5                   | +19,5      |
| Процент осуществления приводов в суды по административным делам                                                                       | 80                     | 100                    | +20        |
| 3. В сфере организации дознания                                                                                                       |                        |                        |            |
| Результативность расследования уголовных дел                                                                                          | 98                     | 99                     | +1         |
| Оперативность производства дознания                                                                                                   | 81                     | 94,4                   | +13,4      |
| Процент уголовных дел, оконченных производством                                                                                       | 76                     | 95                     | +19        |
| Коэффициент применения мер уголовно-правового принуждения по ИП, возбужденным на основании судебных актов в отношении юридических лиц | 0,90                   | 0,14                   | –0,76      |
| Коэффициент применения мер уголовно-правового принуждения по ИП о взыскании кредиторской задолженности на сумму свыше 1, 5 млн руб.   | 1,8                    | 1,06                   | –0,74      |

При одновременном увеличении на 23,6% минимального прожиточного уровня на фоне снижения на 17,8% установленного Региональным соглашением минимального размера оплаты труда.

В целях оптимизации и мониторинга работы службы судебных на сайте организации был проведен опрос граждан. Данные были обработаны, проанализированы и представлены в табл. 3.21.

Исходя из табл. 3.21, можно сделать вывод, что в 2023 г., по сравнению с 2022 г., увеличилось количество жалоб, поданных в канцелярию отдела ФССП по Тамбовской области.

Большая доля жалоб связана с нетактичным поведением судебных приставов, несоблюдением ими норм служебной, профессиональной этики, правил делового поведения государственными гражданскими служащими и коррупционной составляющей.

Большинство поданных обращений в канцелярию УФССП по Тамбовской области в 2023 г. содержали в себе упоминания о понятиях «коррупция», «противоправные действия», в то время как при рассмотрении подобных обращений в действиях государственных служащих усматривались нарушения действующего законодательства «Об исполнительном производстве».

### 3.21. Категория жалоб на работу судебных приставов УФССП по Тамбовской области [50]

| Тематика обращений                                                                            | 2022 г. | 2023 г. | Отклонение |                  |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------|---------|---------|------------|------------------|
|                                                                                               |         |         | абсолютное | относительное, % |
| На бездействие судебных приставов исполнителей, связанных с наложением/снятием ареста         | 37      | 66      | 29         | 178,38           |
| На нетактичное поведение, грубость                                                            | 74      | 101     | 27         | 136,49           |
| На действия судебных приставов-исполнителей по списанию денежных средств с расчетных счетов   | 21      | 52      | 31         | 247,62           |
| На организацию приема                                                                         | 4       | 21      | 17         | 525              |
| По утрате документов                                                                          | 6       | 9       | 3          | 150              |
| О предоставлении информации                                                                   | 14      | 29      | 15         | 207,14           |
| О несвоевременном перечислении денежных средств                                               | 26      | 34      | 8          | 130,77           |
| На действия судебных приставов-исполнителей по исполнению решения суда о выселении/выдворении | 7       | 10      | 3          | 142,86           |
| Не отвечают на звонки                                                                         | 9       | 18      | 9          | 200              |
| На действие/бездействие судебных приставов                                                    | 11      | 21      | 10         | 190,91           |
| О неисполнении решения суда о взыскании заработной платы                                      | 7       | 15      | 8          | 214,29           |

Например, в январе 2023 г. в канцелярию отдела ОСП по Взысканию административных штрафов ВГО УФССП России Тамбовской области поступило заявление от Ивановой О. С.

Заявитель считает, что при проведении торгов по реализации имущества допускаются серьезные нарушения закона. Арестованное имущество, а именно: квартиры, машины должны продаваться на открытом аукционе, но по факту торги проходят закрыто и по заниженным ценам. Чтобы попасть на такой аукцион, нужно просто заплатить фирме-продавцу.

Для снижения количества жалоб необходимо сократить текучесть кадров, проводить учебные занятия, беседы с психологом, психологические тестирования.

Остается нерешенной проблема текучести кадрового состава и, соответственно, недостаточного уровня профессиональных навыков у вновь принимаемых сотрудников.

Количество сотрудников организации, уволенных в период 2021 – 2023 гг., представлено в табл. 3.22.

Из таблицы 3.22 видно, что количество уволенных судебных приставов по сравнению с 2022 г. увеличилось на 26 п.п., начальников отделов – 25 п.п., старших специалистов на 28,2 п.п. Это обусловлено тяжелыми условиями труда сотрудников, постоянными выездными командировками в край, а также низкими условиями труда.

Далее проведем анализ социальных показателей службы судебных приставов. Для начала рассмотрим структуру персонала за 2021 – 2023 гг.

Из таблицы 3.23 видно, что в данной организации в период с 2021 по 2023 гг. преобладает женский пол. По данной категории удельный вес в 2023 г. составил 71,43 п.п. Структура персонала в период с 2021 по 2023 гг. постоянно изменяется, это связано с постоянной текучкой кадров.

### **3.22. Количество сотрудников, уволенных за рассматриваемый период 2021 – 2023 гг. в УФССП России Тамбовской области [50]**

| Показатели                                               | Количество сотрудников, уволенных в отчетный период |       |
|----------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|-------|
|                                                          |                                                     |       |
| Судебный пристав – исполнитель                           | 71                                                  | 26,6% |
| Начальник отдела – старший судебный пристав              | 6                                                   | 25%   |
| Заместитель начальника отдела – старший судебный пристав | 4                                                   | 20,2% |
| Старший специалист 2 и 3 разряда (помощник СПИ)          | 34                                                  | 28,2% |

### **3.23. Структура персонала УФССП по Тамбовской области по полу в 2021 – 2023 гг.**

| Показатели | 2021 г. |         | 2022 г. |         | 2023 г. |         |
|------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
|            | человек | доля, % | человек | доля, % | человек | доля, % |
| Мужчины    | 12      | 26,08   | 10      | 28,57   | 12      | 28,57   |
| Женщины    | 34      | 73,92   | 25      | 71,43   | 30      | 71,43   |
| Итого      | 46      | 100     | 35      | 100     | 42      | 100     |

Далее проведем анализ персонала ОСП по УФССП по Тамбовской области. Структуру персонала представим в виде категорий: высшее юридическое и среднее образование за 2021 – 2023 гг.

Среди руководителей все имеют высшее образование. Однако у большинства гражданских служащих, находящихся в подчинении, есть высшее образование. Численность сотрудников организации увеличилась, и на конец года составила 42 чел., однако уровень кадрового потенциала недостаточно высок.

*Пример.* В результате проверки, проведенной в январе 2023 г., было выявлено, что два старших специалиста Петухов И. А. (старший специалист 2 разряда) и Юркин А. С. (старший специалист 3 разряда) не имеют юридического или экономического образования. У обоих специалистов дипломы направления подготовки 23.03.01 «Технология транспортных процессов» ФГБОУ ВО «ТГТУ».

Работа судебных приставов требует профессионализма и определенного уровня общего развития, что человек достигает при получении высшего образования.

Таким образом, для улучшения кадрового потенциала необходимо постоянно проводить обучение сотрудников, развивать их навыки и формировать компетентностный подход.

Далее проведем оценку соответствия сотрудников УФССП по Тамбовской области нормативным квалификационным требованиям (табл. 3.24).

Как видно из табл. 1.22, не все сотрудники соответствуют нормативным показателям компании. Далее проведем анализ движения сотрудников УФССП по Тамбовской области за 2021 – 2023 гг. Коэффициент оборота по приему имеет тенденцию к увеличению, и на конец 2023 г. составил 0,37%, коэффициент выбытия на конец 2023 г. составил 0,14%.

Высокий уровень текучести оказывает отрицательное воздействие на уровень экономической безопасности компании, так как нарушает эффективность работы сотрудников, что, соответственно, приводит к сокращению показателей компании и возникновению угроз.

### **3.3.3. Направления и перспективы развития деятельности судебных приставов в регионе**

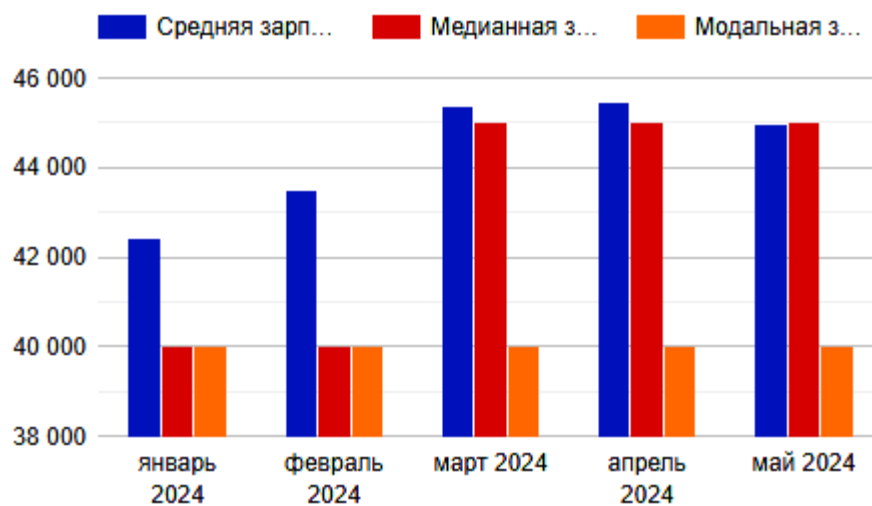
В целях повышения экономической безопасности организации предлагается ряд организационных мероприятий, направленных на повышение качества исполнения служебных обязанностей УФССП по Тамбовской области.

### 3.24. Оценка соответствия работников УФССП по Тамбовской области нормативным квалификационным требованиям

| Должность граждан-<br>ской службы                                                       | Группа,<br>категория                             | Образование                                              | Квалификационные<br>требования<br>к стажу работы                                                                                              | Оценка<br>соответствия |
|-----------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------|----------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------|
| Начальник отдела –<br>старший судебный<br>пристав                                       | Ведущая,<br>«руководитель»                       | Высшее<br>юридическое,<br>магистратура,<br>экономическое | Не менее 2 лет<br>государственной<br>гражданской<br>службы<br>(гос. службы<br>иных видов)<br>или не менее<br>4 лет работы<br>по специальности | Соответ-<br>ствует     |
| Заместитель началь-<br>ника отдела                                                      | Ведущая,<br>«руководитель»                       | Высшее<br>экономическое                                  | Нет требований<br>к стажу                                                                                                                     | Соответ-<br>ствует     |
| Главный специалист                                                                      | Старшая,<br>«специалисты»                        | Высшее                                                   | Нет требований<br>к стажу                                                                                                                     | Не соответ-<br>ствует  |
| Ведущий специалист                                                                      | Старшая,<br>«специалисты»                        | Высшее                                                   | Нет требований<br>к стажу                                                                                                                     | Не соответ-<br>ствует  |
| Судебный пристав –<br>исполнитель                                                       | Старшая,<br>«специалисты»                        | Среднее общее,<br>профессиональное<br>или высшее         | Нет требований<br>к стажу                                                                                                                     | Соответ-<br>ствует     |
| Судебный пристав<br>по обеспечению<br>установленного<br>порядка деятель-<br>ности судов | Старшая,<br>«специалисты»                        | Среднее общее,<br>профессиональное<br>или высшее         | Нет требований<br>к стажу                                                                                                                     | Соответ-<br>ствует     |
| Старший специалист<br>2 разряда                                                         | Старшая,<br>«обеспечи-<br>вающие<br>специалисты» | Профессиональ-<br>ное образование                        | Нет требований<br>к стажу                                                                                                                     | Соответ-<br>ствует     |
| Специалист<br>1 разряда                                                                 | Младшая,<br>«обеспечи-<br>вающие<br>специалисты» | Профессиональ-<br>ное образование                        | Нет требований<br>к стажу                                                                                                                     | Соответ-<br>ствует     |

Уровень средней зарплаты за последние 12 месяцев судебных приставов-исполнителей представлен на диаграмме, где изображено изменение уровня средней заработной платы профессии «судебный пристав-исполнитель» в России за первое полугодие 2024 г. (рис. 3.25).

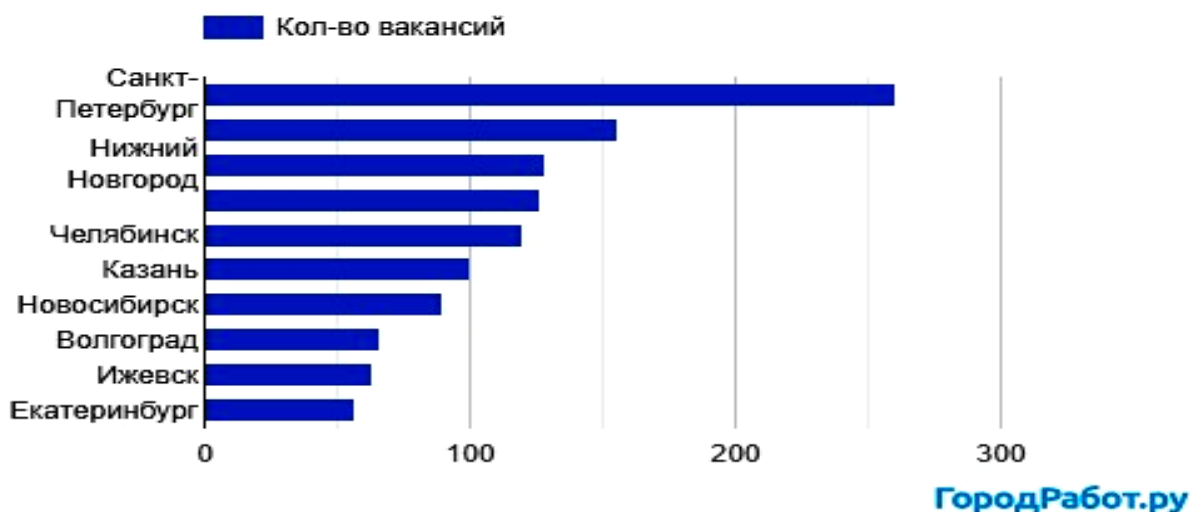
По данным Город Работ.ру, средняя зарплата Судебного пристава в России за 2024 г. – 44 956 руб. За месяц заработная плата изменилась на 1,1% – с 45 466 до 44 956 руб. А чаще всего в вакансиях встречается зарплата 40 000 руб. (модальная) [44].



**Рис. 3.25. Изменение уровня средней заработной платы профессии «судебный пристав–исполнитель»**

Как видно из представленной диаграммы, средний уровень заработной платы по России судебных приставов составляет 45 000 руб. По статистике сайта Trud.com, профессия «судебный пристав-исполнитель» является наиболее высокооплачиваемой в Магаданской области. Уровень средней заработной платы составляет 52 763 руб. Следом идут Камчатский край, Республика Саха. Рейтинг областей России по уровню зарплаты для профессии «судебный пристав-исполнитель» представлен на рис. 3.26.

По состоянию на 20.06.17, по профессии «судебный пристав-исполнитель» в России открыто 9 млн вакансий. Для 56,8% открытых вакансий работодатели указали заработную плату в размере 40 300 – 46 200 руб. 20,1% объявлений с зарплатой 45 200 – 48 100 руб., и 15,4% с зарплатой 48 400 – 51 300 руб.



**Рис. 3.26. Топ-10 городов по количеству вакансий для профессии «судебный пристав-исполнитель» [44]**

Работа судебных приставов призвана бороться с теневой экономикой. Интерес к проблеме теневой экономики возник в российской науке в 1980-е годы, который обуславливался не только социально-экономическими причинами, но и идеологическими мотивами. Со временем трансформация общества усилила негативные тенденции в развитии экономики, где одним из дестабилизирующих факторов стала теневая экономика. Несмотря на множество различных подходов к пониманию и изучению теневой экономики, до сих пор продолжают исследования, направленные на определение сущности и трактовки этого явления.

Теневой экономикой называют экономическую деятельность, которую осуществляют субъекты хозяйствования, основной целью которых является получение максимальной прибыли при минимизации использования различных ресурсов. Данная деятельность является незаконной, так как все финансовые операции не учитываются в статистических показателях, проходят мимо налоговой системы, что серьезно влияет на уровень ВВП страны. Сектор теневой экономики включает в себя три основные группы деяний, такие как неофициальная экономика, фиктивная экономика и черная нелегальная экономика. С данной деятельностью необходимо бороться, предотвращать ее негативное влияние на экономику страны, для этого разрабатываются определенные механизмы, которые способствуют ее минимизации.

Теневая экономика также наносит огромный ущерб государству, поскольку оно теряет значительные налоговые поступления. Следует также отметить, что использование теневых доходов в целях подкупа государственных чиновников и финансирование корыстных политических целей приводит к возникновению замкнутого коррупционного круга. Особую угрозу предоставляют коррупционные схемы, поддерживаемые иностранными государствами, направленные на разрушение процессов интеграции между странами.

В том числе, теневая экономика влечет за собой следующие проблемы:

- препятствия научно-техническому прогрессу;
- сокращение инвестиций со стороны легальных участников рынка;
- фактическое перераспределение налоговой нагрузки на экономические субъекты, осуществляющие свою деятельность в рамках законодательства;
- неэффективность макроэкономической политики в связи с использованием неполных и недостоверных данных в расчетах;
- оппортунистическое поведение участников рынка, которое приводит к обману потребителей, а также проявляется в ухудшении качества выпускаемой продукции.

На протяжении долгого времени формировался такой стереотип, под которым экономика, якобы, распадается на легальную и нелегальную, или же на «черную» и «белую». В наше время мы можем сделать такой вывод, что данные «цветовые» виды экономики намного шире, в нем представлены градации серого цвета.

В России за два года закрылось более 700 тыс. индивидуальных предпринимателей. Из-за кризиса около 30% средних и малых предприятий прибегают к сокращению и находятся на грани закрытия.

Теневая экономика – это, прежде всего, явление, которое существует многие десятилетия. Но долгое время экономисты, которые изучают данное явление не одно десятилетие, так и не уделили ему должного внимания. Популярность темы «теневая экономика» начала стремительно набирать обороты в последние годы XX столетия не только за рубежом, но и в нашей стране. Впрочем, и сейчас в России обобщающих работ по данной теме очень мало, как правило, они имеют довольно узкую направленность, так как там рассматривают деятельность теневой экономики исключительно как феномен, который связан с современной эпохой.

Возникает большая необходимость в изучении проявления теневой экономики в более широком ракурсе. В России, по оценкам специалистов, на теневую экономику приходится около 40% ВВП, что составляет около 16 700 млрд руб. В отдельных отраслях, таких как торговля, строительство около 80% занятых имеют неофициальное трудоустройство.

Побороть теневую экономику возможно не на основе борьбы с определенными субъектами, а на основе борьбы с порождающими данные взаимоотношения причинами, и совершенствовать саму систему экономических отношений.

Теневая экономика имеет сложную структуру. Она имеет три вида, неформальную, скрытую и нелегальную. Если неформальная теневая экономика еще может вернуться в легальную форму, то нелегальная такого обратного пути не имеет. Также существует параллельная экономика, которая может существовать в двух формах: легальной и нелегальной. Что касается скрытой и фиктивной экономики, то можно увидеть, что данная форма также может существовать в криминальной и не в криминальной экономике.

Теневая экономика оказывает серьезные и далеко идущие последствия для государства. Во-первых, она приводит к уменьшению доходов государства, так как предприниматели и граждане, участвующие в теневой экономике, не уплачивают налоги. Это приводит к ухудшению финансовой устойчивости государства, что может отрицательно сказываться на реализации социальных программ и инвестициях в развитие страны.

Во-вторых, теневая экономика создает неравенство среди экономических субъектов. Те, кто работают в теневом секторе, могут получать более высокие доходы и обходить закон в ущерб тем, кто работает в официальной экономике и уплачивает налоги.

И наконец, теневая экономика способствует распространению коррупции, так как часто сопровождается огромным потоком нелегальных доходов, которые могут использоваться для взяточничества и других противоправных действий. Все это в итоге негативно сказывается на правопорядке и экономическом развитии государства.

Таким образом, борьба с теневой экономикой является необходимой задачей для государства, чтобы обеспечить справедливое распределение доходов, соблюдение закона и устойчивое экономическое развитие.

Теневая экономика начала формироваться в мировом хозяйстве уже давно, однако за это время претерпела значительные изменения. Одним из таких изменений является увеличение размеров этого сектора экономики по сравнению с первоначальным этапом его развития.

Британское агентство Word Economics регулярно собирает и анализирует информацию состояния теневого сектора со всего мира. В отчете агентства отмечалось присутствие теневых отношений в 156 странах. Можно сделать вывод, что самый низкий уровень теневой экономики зафиксирован в США, размер которой оценивается в 7,2%, что составляет примерно 1590 млрд долларов ВВП по ППС [35].

Для развитых стран характерна наименьшая доля присутствия теневого сектора в экономике. Максимальная доля теневой экономики приходится на Афганистан, размер которой оценивается в 73,6%, что составляет примерно 43 млрд долларов по ППС ВВП.

Размер неформальной экономики России оценивается в 38,2%, что составляет примерно 1,594 млрд долларов по ВВП по ППС.

Существует множество факторов, стимулирующих развитие теневой экономики:

1. Факторы экономического характера связаны в первую очередь с высоким налогообложением на прибыль, подоходный налог и др. Не менее важными составляющими экономических факторов служат: несовершенство процесса приватизации; реорганизация сфер хозяйственной деятельности, включая сельскохозяйственное, промышленное производство, сферу услуг; кризис финансовой системы.

2. Правовые факторы. Законное предпринимательство находится под общим контролем соответствующих органов власти, а незаконные попытки присвоить частную собственность становятся более частыми. Бизнесмены ведут себя как временщики. Психология временщиков среди предпринимателей коренится в несовершенстве законодательной базы и механизмов борьбы с преступностью, неэффективности правоохранительных структур и незащищенности прав собственности. В результате предприниматели стремятся использовать любую возможность для максимизации прибыли, включая уклонение от уплаты налогов и другие способы оптимизации финансового положения своей компании.

3. Социальные факторы находят свое отражение в социальной дифференциации общества, растущей безработице, потоке мигрантов, беженцев, финансовой неграмотности, невыплате заработной платы и т.д.

4. Люди, оставшиеся без работы или не получающие заработную плату длительное время, принимают решение выхода на неофициальную работу, соглашаясь на все условия нелегальной теневой занятости: отсутствие трудового договора, социальных гарантий (оплачиваемые больничные и отпускные); неоплата за переработку; неперечисление страховых взносов в ПФР, ФСС; угроза увольнения без предупреждения и веских причин.

Эти явления дают значительный толчок развитию неформальной экономики. Многие люди идут в теневую экономику, чтобы выжить, не заботясь о законности своей деятельности.

Труд в неформальной экономике – широко распространенное явление.

Знаний о том, как управлять собственными финансами, у граждан недостаточно, что говорит о финансовой безграмотности населения. Принципы сбережения, инвестирования денег, страхования, а также правильность оформления трудовых отношений населению не понятны.

5. Среди административных факторов можно выделить различные бюрократические препятствия, которые мешают развитию легального бизнеса, включая чрезмерное регулирование экономики. Этот аспект проявляется в государственных мерах, которые часто ограничивают торговлю определенными товарами или услугами и вмешиваются в процесс ценообразования, что способствует возникновению теневой экономики – в трудовом, товарном и финансовом секторах, таким образом, обходя правовые ограничения. Например, трудовое законодательство, регулирующее минимальную заработную плату, сверхурочные работы, условия труда молодежи, пенсионеров, женщин и иностранных рабочих, может игнорироваться и обходиться.

6. Антропологические факторы, в первую очередь, связаны с природой человека. Ее противоречивая черта заключается в стремлении достичь максимальной выгоды при минимальных затратах усилий.

7. Политические факторы, такие как низкий уровень доверия населения к органам государственной власти, решение социально-экономических проблем и др., играют ключевую роль в отношениях между властью и частной собственностью, а также в распространении политической коррупции. Эти явления нарушают принципы экономической свободы, в том числе правовые гарантии граждан на ведение бизнеса. Граждане постсоветского пространства сталкиваются с правовыми ограничениями, которые мешают начинать и развивать собственный бизнес в соответствии с законом. Эти ограничения затрагивают в особенности малый бизнес и вынуждают его использовать элементы теневой экономики для сохранения и развития своего предприятия.

Теневая экономика имеет следующие виды:

1. Экономика приписок – данный вид теневой экономики выдает фиктивные, выдуманные результаты за действительные, примером может послужить фальсификация сведений о качестве товара и его стоимости.

2. Экономика неформальных связей – сюда относят повышение оплаты труда неофициальным рабочим, организацию банкета при приеме резервов, обеспечение закулисного выполнения совершенно обычных заданий.

3. Экономика взяток, т.е. коррупционная деятельность, при которой чиновники злоупотребляют своим положением в личных интересах, которые противоречат моральным принципам и являются противозаконным деянием.

Таким образом, развитие теневой экономики зависит от ряда факторов, ключевыми из которых являются экономические, правовые, политические. Основными причинами ее роста являются экономический кризис, высокие налоги, растущая безработица, поток мигрантов, финансовая неграмотность и неформальность трудовых отношений.

Для повышения эффективности деятельности, дисциплинарной ответственности и качества выполнения служебных обязанностей судебными приставами предлагаем изменить квалификационные требования, предъявляемые к лицам, назначенным на должность судебного пристава.

В таблице 3.25 представлены характеристики требований по действующему законодательству.

Сотрудник государственной гражданской службы УФССП по Тамбовской области обязательно должен иметь за плечами юридическое или же экономическое образование, знания и умения, полученные в ходе обучения, которые необходимы для исполнения должностных обязанностей. Взыскивать долги должны только высококвалифицированные кадры.

Исходя из проведенного анализа коррупционных правонарушений, можно сказать, что в 2023 г. происходит снижение количества лиц, в отношении которых возбуждены уголовные дела по факту мошенничества, присвоение либо растрата денежных средств, получение взятки, халатности.

Антикоррупционные работы проводятся на постоянной плановой основе в ФССП и территориальных органах ФССП России. Но этого недостаточно для искоренения коррупции, так как частая смена ФГГС территориальных органов ФССП России негативно сказывается на противодействии коррупции, создает предпосылки для возникновения коррупционных рисков и совершения должностных преступлений в центральном Управлении ФССП России и его территориальных органах. Высокая текучесть кадров связана с недостаточным уровнем социальной защищенности судебных приставов на фоне их высокой служебной нагрузки и низкой заработной платы.

### **3.25. Требования, предъявляемые к лицу, назначаемому на должность судебного пристава [50]**

| Показатель         | Требования «О судебных приставах» от 21.07.1997 г. № 118-ФЗ | Предложение новых квалификационных требований                                      |
|--------------------|-------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------|
| Гражданство        | РФ                                                          | РФ                                                                                 |
| Образование        | Среднее (полное) общее или среднее профессиональное         | Высшее юридическое или экономическое, по направлению профессиональной деятельности |
| Возраст            | Не менее 21 года                                            | Не менее 21 года                                                                   |
| Судимость          | Отсутствие судимости                                        | Отсутствие судимости                                                               |
| Состояние здоровья | Годность по состоянию здоровья                              | Годность по состоянию здоровья                                                     |

В связи с этим предлагаем:

- снижение текучести кадров. Введение, замена и пересмотр норм труда оформляется положением по нормированию и приказом, утвержденным старшим судебным приставом. Нормы труда устанавливаются двумя методами: аналитическим и суммарным. Основным методом нормирования, который используется в кадровой службе УФССП по Тамбовской области, является аналитический метод;

- уменьшение количества коррупционных действий.

Основанием для проведения внутренней проверки служит документально зафиксированный факт совершения дисциплинарного проступка. Таким документом является служебная записка руководителя подразделения, которая составляется в бумажном виде;

- уменьшение количества обращений на действия/бездействия судебных приставов во время выполнения должностных обязательств.

Задачей мероприятия по найму работников является удовлетворение потребностей организации в сотрудниках. План мероприятий по улучшению кадровой составляющей обеспечения экономической безопасности представлен в табл. 3.26.

При осуществлении своих должностных обязательств судебным приставам необходимо соблюдать принципы моральной этики (табл. 3.27).

Исходя из табл. 3.27, можно сделать вывод, что наиболее затратными являются мероприятия по уменьшению количества обращений граждан. Данная категория находится на контроле в УФССП по Тамбовской области.

Определим перспективы развития УФССП по Тамбовской области и прогноз результативности предлагаемых мероприятий. Расчет затрат на рекомендуемые мероприятия представлен в табл. 3.28.

Помимо разработки плановых мероприятий по улучшению кадровой составляющей экономической безопасности, УФССП по Тамбовской области разрабатывает систему работы по профилактике коррупционных правонарушений со стороны государственных гражданских служащих.

Далее проведем расчет экономической эффективности предложенных мероприятий (табл. 3.29).

Итак, из представленных данных в табл. 3.21 видно, что коэффициент текучести кадров сократится на 0,26 п.п., количество коррупционных действий сократится на 28, а количество обращений на действия/бездействия судебных приставов во время выполнения должностных обязательств, зафиксированных обращений сократится на 176 единиц.

**3.26. План мероприятий по улучшению кадровой составляющей  
обеспечения экономической безопасности УФССП  
по Тамбовской области [50]**

| Направления                                                                                                              | Мероприятия                                    | Содержание                                                                                                                                                                             | Период реализации   | Ответственный по исполнению |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|-----------------------------|
| Снижение текучести кадров                                                                                                | Разработка мер по материальному стимулированию | Дополнительно ввести систему премирования, осуществлять выплаты на оплату авиа (ж/д) билетов                                                                                           | 01.05.24 – 31.12.24 | Начальник кадровой службы   |
|                                                                                                                          | Обучение служащих, повышение квалификации      | Проводить обязательные курсы повышения квалификации (1 раз в год);<br><br>предоставлять сотрудникам, получающим образование по юридической или экономической специальности, скидку 20% | 01.05.24 – 31.12.24 |                             |
| Уменьшение количества коррупционных действий                                                                             | Проведение внутренних проверок                 | Осуществлять инструктаж о противодействии коррупции;<br><br>осуществлять внутренний контроль за моральной этикой                                                                       | 01.05.24 – 31.12.24 | Руководитель подразделения  |
| Уменьшение количества обращений на действия/ бездействие судебных приставов во время выполнения должностных обязательств | Разработка программы найма                     | Определение оптимального количества сотрудников, необходимого для выполнения исполнительных действий;<br><br>разработка дополнительных критериев отбора                                | 01.05.24 – 31.12.24 | Начальник отдела кадров     |

### 3.27. Принципы моральной этики судебных приставов

| Принцип                             | Описание                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |
|-------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Принцип законности                  | Служащий должен соблюдать Конституцию РФ, законы, акты, постановления РФ                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |
| Служение государственным интересам  | Служащий обязан при исполнении своих обязательств руководствоваться интересами государства, а также отстаивать интересы и свои должностные полномочия                                                                                                                                                                                                                     |
| Служение общенациональным интересам | Служащий должен в своей профессиональной деятельности руководствоваться общенациональными интересами, быть терпимым, уважительно относиться к обычаям и традициям народов России и других государств, учитывать культурные, этические традиции                                                                                                                            |
| Уважение к личности                 | <p>Служащий обязан уважать достоинство, честь каждого конкретного индивида. Должен сохранять социальное и правовое равенство для всех членов общества.</p> <p>Соблюдение прав, свобод и защита интересов – нравственный долг и профессиональная обязанность служащего</p>                                                                                                 |
| Принцип лояльности                  | <p>Служащий обязан при исполнении своей профессиональной деятельности руководствоваться служебным поведением, проявлять уважение, корректность к государству, общественным институтам.</p> <p>Служащий обязан воздерживаться от публичных выступлений, оценок, высказываний. Любую публичную дискуссию следует вести в корректной форме, уважительно относиться к СМИ</p> |
| Принцип политической нейтральности  | <p>Служащий должен исключить возможность влияния на свою профессиональную деятельность и на свое мнение различных политических партий.</p> <p>Служащий не имеет права использовать различного рода ресурсы (материальные, административные и т.д.) для достижения политических целей</p>                                                                                  |

### 3.28. Расчет затрат на рекомендуемые мероприятия в УФССП по Тамбовской области

| Мероприятия                               | Расчет затрат                                                                                                                                                                                                    | Сумма затрат, руб. |
|-------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------|
| Уменьшение коэффициента текучести         | Размер надбавки к основному окладу (5000 руб.) кадровому работнику за разработку мероприятия                                                                                                                     | 30 000             |
| Организация внутренних служебных проверок | Размер надбавки к основному окладу руководящему составу подразделения за качественную и подробную проверку исполнения требований исполнительных документов судебными приставами, проведение индивидуальных бесед | 50 000             |
| Уменьшение количества обращений граждан   | Размер надбавки к основному окладу (5000 руб.) за компетентное информирование граждан, за своевременное использование требований исполнительного производства                                                    | 150 000            |
| Всего                                     |                                                                                                                                                                                                                  | 230 000            |

### 3.29. Расчет экономической эффективности предложенных мероприятий УФССП по Тамбовской области

| Показатели                                                                                                                                  | 2023 г. | План | Абсолютное отклонение |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------|------|-----------------------|
| Коэффициент текучести кадров                                                                                                                | 0,56    | 0,3  | –0,26                 |
| Количество коррупционных действий, ед. зафиксированных обращений                                                                            | 108     | 80   | –28                   |
| Количество обращений на действия/бездействия судебных приставов во время выполнения должностных обязанностей, ед. зафиксированных обращений | 376     | 200  | –176                  |

Таким образом, на основе исследований, проведенных в работе, можно сделать следующие выводы. Сегодня трудно переоценить важность концепции экономической безопасности для организации. В быстроменяющейся и непред-

сказуемой экономической среде риск и неопределенность стали неотъемлемой частью бизнес-процессов, а корпоративная безопасность превратилась в приоритет устойчивого развития. Принимая во внимание исследования различных авторов, можно выделить в сущности понятия «экономическая безопасность» два основных аспекта: общий, характеризующий системное управление организацией; специфический, определяющий возможности выявлять негативные явления в деятельности предприятия и противодействовать им.

Работа судебных приставов призвана бороться, в том числе, и с теневой экономикой. Со временем трансформация общества усилила негативные тенденции в развитии экономики, где одним из дестабилизирующих факторов стала теневая экономика. Несмотря на множество различных подходов к пониманию и изучению теневой экономики, до сих пор продолжаются исследования, направленные на определение сущности и трактовки этого явления.

Теневой экономикой называют экономическую деятельность, которую осуществляют субъекты хозяйствования, основной целью которых является получение максимальной прибыли при минимизации использования различных ресурсов. Данная деятельность является незаконной, так как все финансовые операции не учитываются в статистических показателях, проходят мимо налоговой системы, что серьезно влияет на уровень ВВП страны. Сектор теневой экономики включает в себя три основные группы деяний, такие как неофициальная экономика, фиктивная экономика и черная нелегальная экономика. С данной деятельностью необходимо бороться, предотвращать ее негативное влияние на экономику страны, для этого разрабатываются определенные механизмы, которые способствуют ее минимизации.

Целью исследований являлась оценка уровня экономической безопасности и перспектив развития организации на примере УФССП по Тамбовской области.

На основании проведенной оценки были решены следующие задачи:

- рассмотрены теоретические основы экономической безопасности;
- проанализировано законодательство в сфере экономической безопасности организации;
- проанализирована эффективность деятельности УФССП по Тамбовской области;
- выявлены проблемы, которые ведут к нестабильности экономического развития организации;
- проведен анализ, предложены мероприятия по повышению уровня экономической безопасности.

Основным источником регулирования отношений в области обеспечения экономической безопасности в различных сферах жизнедеятельности общества, государства и личности являются нормативно-правовые акты.

Подробная аналитика нормативно-правовой базы позволяет сформировать объективное представление о степени возможного негативного влияния многообразия внешних и внутренних угроз на национальные интересы и способах предупредить и устранить негативные активности различной природы возникновения.

В целях повышения экономической безопасности организации предлагается ряд организационных мероприятий, направленных на повышение качества исполнения служебных обязанностей в УФССП по Тамбовской области.

А именно: снижение текучести кадров; уменьшение количества коррупционных действий; уменьшение количества обращений на действия/бездействия судебных приставов во время выполнения должностных обязательств.

Благодаря предложенным мероприятиям коэффициент текучести кадров сократится на 0,26 п.п., количество коррупционных действий сократится на 28, а количество обращений на действия/бездействия судебных приставов во время выполнения должностных обязательств, ед. зафиксированных обращений сократится на 176 единиц.

## **3.4. ОРГАНИЗАЦИЯ АНТИМОНОПОЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ТАМБОВСКОМ РЕГИОНЕ**

### **3.4.1. Роль антимонопольных органов в регулировании конкуренции**

В настоящее время проблема монополизации экономической жизни населения, конкуренции на рынке товаров и услуг привлекает внимание не только специалистов в этой области, но и широкой общественности. По мере развития монополий стало ясно, что они оказывают не только положительное влияние на народное хозяйство, но и отрицательное.

Актуальность исследований обусловлена преобладанием проблем монополии и недобросовестной конкуренции, которые в последнее время также приобрели экономический и социальный характер. Именно поэтому национальное антимонопольное регулирование так важно сегодня.

На этом основании можно сделать вывод о важной роли антимонопольного законодательства и антимонопольной политики в процессе структурных

преобразований в различных отраслях экономики. Успешное проведение этих преобразований во многом зависит от грамотной и продуманной государственной политики в сфере монополизма и конкуренции.

Антимонопольная политика напрямую влияет на социально-экономическое развитие страны: количество выпускаемой продукции, производительность труда, цены, льготы по налогу на прибыль и предприятиям, объем инвестиций, экономический рост, конкурентоспособность хозяйствующих субъектов на мировом рынке.

Во всех промышленно развитых странах созданы национальные системы экономического регулирования как обязательные элементы, создающие благоприятные условия для развития конкурентной среды на рынках товаров и услуг. Во всех странах с развитой рыночной экономикой антимонопольное регулирование является важнейшим элементом национальной экономической политики.

Антимонопольное регулирование – это деятельность, при которой государство сознательно формулирует и обеспечивает соблюдение правил хозяйственной деятельности на товарном рынке на основаниях и в пределах, разрешенных действующим законодательством, в целях защиты добросовестной конкуренции и обеспечения эффективных рыночных отношений. Развитие антимонопольного регулирования крайне важно для развития экономики России.

Антимонопольная политика – это комплекс мер, направленных на предотвращение или ограничение монопольной деятельности на рынке.

Чтобы обеспечить наилучшие шансы на продажу продукта, продавцы используют различные конкурентные методы. Эти методы показаны на рис. 3.27.

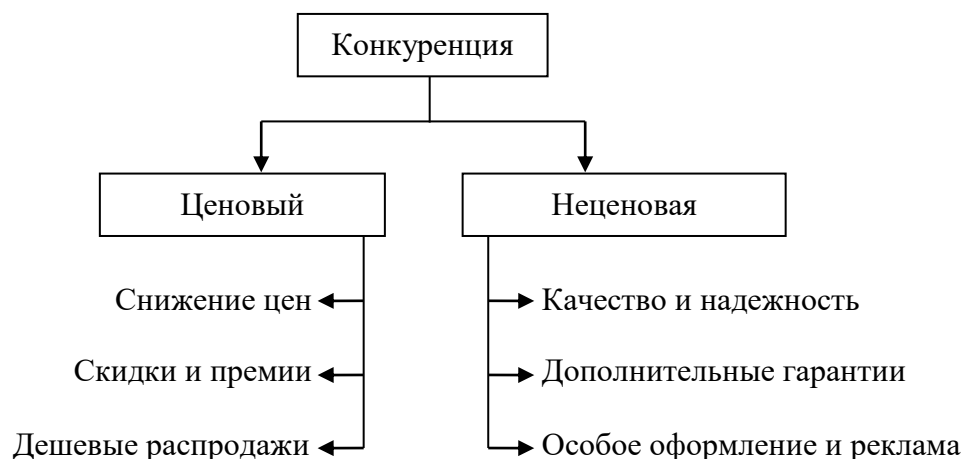


Рис. 3.27. Методы конкуренции [30]

В бизнесе существует два основных типа конкуренции: ценовая и неценовая. Ценовая конкуренция заключается в продаже товаров по более низкой цене, чем у конкурентов. Это может быть достигнуто путем снижения себестоимости производства или сокращения прибыли. Однако неценовая конкуренция предлагает другие пути достижения успеха. Она заключается в предоставлении продукции более высокого качества, большей надежности и долговечности, а также применении рекламы и других методов стимулирования продаж. Оптимальный подход для бизнеса – это комбинация обоих типов конкуренции. Таким образом, компания может предоставлять высококачественные товары по доступной цене и при этом успешно конкурировать на рынке [30, с. 27].

В разных отраслях экономики существуют разные условия конкуренции. В таблице 3.30 представлены основные характеристики типов конкуренции.

### 3.30. Характерные черты типов конкуренции

| Характерные черты           | Совершенная конкуренция           | Несовершенная конкуренция                                         |                                                                     |                                                      |
|-----------------------------|-----------------------------------|-------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|
|                             | Чистая конкуренция                | Монополистическая конкуренция                                     | Олигополия                                                          | Монополия                                            |
| Число фирм                  | Очень много                       | Множество мелких фирм                                             | Несколько (3 – 5 фирм)                                              | Одна                                                 |
| Тип продукта                | Стандартизированный               | Дифференцированный                                                | Стандартизированный или дифференцированный                          | Уникальный, нет заменителей                          |
| Контроль над ценой          | Отсутствует                       | Некоторый, но в узких рамках                                      | Ограниченный взаимной зависимостью, значительный при тайном сговоре | Значительный, фирма сама устанавливает рыночную цену |
| Условия вхождения в отрасль | Очень легкие, нет препятствий     | Сравнительно легкие                                               | Существенные препятствия                                            | Нет вхождения                                        |
| Пример отраслей             | Сельское хозяйство                | Розничная торговля, производство одежды, обуви, аптеки, рестораны | Производство стали, автомобилей, сельхозмашин, инвентаря и др.      | Местные предприятия коммунального хозяйства          |
| Виды конкуренции            | Неценовая конкуренция отсутствует | Ценовая конкуренция развита незначительно, но не ценовая сильно   | Развита и ценовая и неценовая конкуренция                           | Производитель один, имеет полную власть над ценой    |

Совершенная конкуренция – это рыночная конкуренция, когда множество независимых производителей продают идентичные (стандартизированные) товары и никто из них не в состоянии контролировать рыночную цену. При такой конкуренции ни один из участников рынка не может иметь решающего влияния на условия реализации товара.

Монополистическая (несовершенная) конкуренция характеризуется способностью монополии влиять на условия реализации товаров.

Существуют разные подходы к классификации монополий, виды которых можно объединить в три основные группы: легальные, естественные и искусственные.

Легальные монополии создаются на законных основаниях. Причиной возникновения этой формы монополистической организации может быть наличие патентной системы, наличие авторских прав или товарных знаков.

Естественные монополии базируются на наличии у собственников уникальных объектов производства, таких как редкие ресурсы и приватизированные земли. Кроме того, инфраструктурные отрасли, такие как железнодорожный транспорт, газопроводы, нефтеперерабатывающие заводы и почтовые службы, являются жизненно важными для всего общества. Такие монополии возникают, когда у компании есть натуральные преимущества, которые делают ее способной обслуживать всю рыночную потребность более эффективно и дешево, чем конкуренты.

Примеры естественных монополий включают компании, предоставляющие городское водоснабжение или электричество. Ввод нового поставщика на рынок в таких случаях может быть затруднительным или не выгодным из-за высоких инвестиционных затрат или масштаба операций.

Однако такие монополии также могут вызывать проблемы в отсутствие регулирования, так как компании могут злоупотреблять своим положением, устанавливая высокие цены или необоснованно ограничивая качество услуг. Поэтому часто государственные органы осуществляют регулирование естественных монополий для защиты интересов потребителей.

Искусственная монополия возникает благодаря умышленному концентрированию определенных видов экономической деятельности в руках одного лица или группы лиц.

Государство проводит информационные кампании и образовательные программы для повышения осведомленности об антимонопольной политике и призывает компании соблюдать конкурентные правила.

Реализация антимонопольной политики имеет целью защитить интересы конкуренции, потребителей и промышленности. Она способствует созданию более эффективных рынков и стимулирует развитие инноваций и экономическое развитие.

Экономические меры поощрения конкуренции и борьбы с монополиями представляют собой комплекс инструментов ограничения осуществления монопольной власти продавцами [30]. Эти инструменты делятся на прямые и косвенные.

К средствам прямого ограничения монополистической власти относится установление так называемого «предела максимальной цены», максимального темпа роста цен и максимальной нормы прибыли.

Косвенные подходы к антимонопольной политике включают все виды деятельности государства, направленные на развитие конкуренции:

- поддержка малого и среднего бизнеса в виде налоговых льгот, грантов, кредитов и т.д.;
- открытость для внешней торговли (международная свободная торговля увеличивает конкуренцию на внутреннем рынке);
- поощрение создания альтернативных продуктов;
- расширение мероприятий по финансированию производства дефицитных товаров для устранения господствующего положения отдельных хозяйствующих субъектов;
- привлечение иностранного капитала, создание совместных предприятия и зоны свободной торговли;
- государственное финансирование НИОКР.

Антимонопольное законодательство представляет собой совокупность правовых норм и законодательных мер, позволяющих государству защищать свободу рыночных отношений и создавать необходимые преграды экономической монополии предприятий. Антимонопольное законодательство Российской Федерации основывается на Конституции Российской Федерации, Гражданском кодексе Российской Федерации и состоит из Федерального закона «О защите конкуренции» и иных федеральных законов, регулирующих отношения, связанные с защитой конкуренции. Эти отношения также могут регулироваться постановлениями Правительства Российской Федерации, нормативными правовыми актами Федеральной антимонопольной службы в случаях, предусмотренных Антимонопольным законодательством.

В статье 5 выделена доминирующая категория. Доминирующим положением хозяйствующего субъекта (за исключением финансовых организаций) является положение [30]:

- если хозяйствующий субъект занимает более 50% рынка (если не установлено, что положение не является доминирующим);
- если доля хозяйствующего субъекта составляет менее 50% рынка, антимонопольный орган установил, что положение все же является доминирующим.

В отношении групп хозяйствующих субъектов доминирование устанавливается следующим образом [30]:

- группы не более трех участников не превышают 50% рынка, а группы не более пяти участников, не превышают 70% рынка;
- выход на рынок новых хозяйствующих субъектов становится затрудненным, если относительные доли хозяйствующих субъектов существенно не меняются в течение длительного периода (как правило, более одного года);
- на продаваемый товар субститута нет, потому что повышение цены не вызовет снижения спроса на этот товар.

При этом доминирующее положение не признается при наличии у хозяйствующего субъекта доли рынка менее 35%, за исключением случаев, когда такое положение предусмотрено федеральным законом. Более того, в любом случае признается преобладание естественных монополий. Для финансовых организаций доминирующее положение определяется Правительством Российской Федерации (для кредитных организаций – по согласованию с Банком России). В то же время, когда финансовая организация имеет рыночную долю менее 10% по одному продукту или рыночную долю менее 20% по продуктам, обращающимся на нескольких рынках, она не может считаться занимающей доминирующее положение.

Глава II закона посвящена анализу монополистического поведения и недобросовестной конкуренции. К запрещенным видам монополистической деятельности относятся злоупотребление доминирующим положением одним хозяйствующим субъектом и незаконные соглашения [30].

В третьей главе определяются неправомерные действия по ограничению конкуренции органов управления всех уровней, внебюджетных государственных фондов и российских банков. Органам исполнительной власти запрещено:

- вводить ограничения на создание хозяйствующих субъектов или на уже осуществляемую деятельность;

- необоснованное препятствие хозяйствующим субъектам в осуществлении ими своей деятельности;
- запрет или ограничение перемещения товаров по Российской Федерации;
- давать указания относительно очередности поставки товаров или очередности договоров хозяйствующих субъектов;
- создавать ограниченный круг поставщиков для потребителей.

В отечественном антимонопольном законодательстве впервые в Закон добавлены положения об антимонопольных требованиях к проведению торгов и отбору финансовых организаций, что отражено в главе четвертой. Еще одним новшеством нашего антимонопольного законодательства является глава пять, определяющая условия предоставления государственной и муниципальной помощи. Глава шесть устанавливает функции и полномочия Антимонопольного ведомства. Глава семь «Государственный контроль за экономической концентрацией» описывает ситуации, при которых требуется предварительное согласование с Федеральной антимонопольной службой. Глава восемь посвящена установлению ответственности за нарушения антимонопольного законодательства. Глава девять описывает процедуры рассмотрения нарушений правил конкуренции [30].

Таким образом, можно сделать вывод, что конкурентное право является необходимым условием развития рыночных механизмов, регулирующих экономику, и существование конкуренции на товарных рынках.

### **3.4.2. Антимонопольная политика в Тамбовском регионе**

Важным элементом развития предпринимательства в регионе является поддержка местных производителей и стимулирование экономического роста. Тамбов активно привлекает инвестиции и разрабатывает новые проекты, что способствует росту предпринимательского потенциала и созданию новых рабочих мест.

Оценка антимонопольной деятельности в Тамбовском регионе была проведена с использованием опроса предпринимателей региона в 2023 г. [30]. В исследовании приняли участие 1166 предпринимателей Тамбовской области, которые работают на 36 товарных рынках. Оценивая структуру представленной выборки, представлены характеристики работы респондентов, которые выражаются в следующей статистической оценке. Среди респондентов 838 (72%) являются самозанятыми и 328 (28%) являются юридическими лицами.

### 3.31. Срок ведения предпринимательской деятельности

| Срок                 | Количество | Доля, % |
|----------------------|------------|---------|
| Менее 1 года         | 141        | 12,1    |
| От 1 года до 5 лет   | 768        | 65,9    |
| Более 5 лет          | 143        | 12,3    |
| Затрудняюсь ответить | 114        | 9,8     |
| Итого                | 1166       | 100,0   |

Большинство предпринимателей (65,9%) работают на рынке от 1 до 5 лет. В зависимости от количества сотрудников результаты распределяются следующим образом.

### 3.32. Распределение респондентов по численности сотрудников

| Численность сотрудников | Количество | Доля, % |
|-------------------------|------------|---------|
| До 15 чел.              | 929        | 79,7    |
| От 16 до 100 чел.       | 207        | 17,8    |
| От 101 до 250 чел.      | 25         | 2,1     |
| От 251 до 1000 чел.     | 2          | 0,2     |
| Свыше 1000 чел.         | 3          | 0,3     |
| Итого                   | 1166       | 100,0   |

Предлагаемая анкета в основном заполняется владельцами бизнеса или сотрудниками, занимающими руководящие должности. Эти полномочия также были делегированы неисполнительным лицам, но их количество не было значительным в общем числе опрошенных.

### 3.33. Распределение респондентов по статусу на предприятии

| Статус сотрудника                                                                                                  | Количество                 | Доля, % |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------|---------|
| Собственник бизнеса (совладелец)                                                                                   | 827                        | 70,9    |
| Руководитель высшего звена (генеральный директор, заместитель генерального директора или иная аналогичная позиция) | 135                        | 11,6    |
| Руководитель среднего звена (руководитель управления/подразделения/отдела)                                         | 92                         | 7,9     |
| Неруководящий сотрудник                                                                                            | 112                        | 9,6     |
| Итого                                                                                                              | 1166<br>(сумма не выходит) | 100,0   |

Уточняя годовой размер оборота бизнеса, были получены следующие результаты.

### 3.34. Размер бизнеса по годовому обороту

| Среднегодовой оборот бизнеса     | Количество | Доля, % |
|----------------------------------|------------|---------|
| До 120 млн руб.                  | 1038       | 89,0    |
| От 120 млн руб. до 800 млн руб.  | 102        | 8,8     |
| От 800 млн руб. до 2000 млн руб. | 13         | 1,1     |
| Более 2000 млн руб.              | 13         | 1,1     |
| Итого                            | 1166       | 100,0   |

Следовательно, МСП доминируют в исследуемой выборке. Следующие результаты были получены при оценке отраслевой принадлежности компаний опрошенных, а также их присутствия на региональном рынке Тамбова.

### 3.35. Отраслевая принадлежность предприятия

| Рынок преимущественного осуществления предпринимательской деятельности                                                               | Количество респондентов | Доля респондентов, % |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------|----------------------|
| Рынок архитектурно-строительного проектирования                                                                                      | 2                       | 0,2                  |
| Рынок выполнения работ по благоустройству городской среды                                                                            | 29                      | 2,5                  |
| Рынок выполнения работ по содержанию и текущему ремонту общего имущества собственников помещений в многоквартирном доме              | 20                      | 1,7                  |
| Рынок добычи общераспространенных полезных ископаемых на участках недр местного значения                                             | 6                       | 0,5                  |
| Рынок дорожной деятельности (за исключением проектирования)                                                                          | 46                      | 3,9                  |
| Рынок жилищного строительства (за исключением Московского фонда реновации жилой застройки и индивидуального жилищного строительства) | 6                       | 0,5                  |
| Рынок купли-продажи электрической энергии (мощности) на розничном рынке электрической энергии (мощности)                             | 6                       | 0,5                  |
| Рынок лабораторных исследований для выдачи ветеринарных сопроводительных документов                                                  | 1                       | 0,1                  |
| Рынок легкой промышленности                                                                                                          | 42                      | 3,6                  |

| Рынок преимущественного осуществления предпринимательской деятельности                                                                                                              | Количество респондентов | Доля респондентов, % |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------|----------------------|
| Рынок медицинских услуг                                                                                                                                                             | 49                      | 4,2                  |
| Рынок нефтепродуктов                                                                                                                                                                | 37                      | 3,2                  |
| Рынок обработки древесины и производства изделий из дерева                                                                                                                          | 38                      | 3,3                  |
| Рынок оказания услуг по перевозке пассажиров автомобильным транспортом по межмуниципальным маршрутам регулярных перевозок                                                           | 23                      | 2,0                  |
| Рынок оказания услуг по перевозке пассажиров автомобильным транспортом по муниципальным маршрутам регулярных перевозок                                                              | 45                      | 3,9                  |
| Рынок оказания услуг по перевозке пассажиров и багажа легковым такси на территории Тамбовской области                                                                               | 77                      | 6,6                  |
| Рынок оказания услуг по ремонту автотранспортных средств                                                                                                                            | 176                     | 15,1                 |
| Рынок племенного животноводства                                                                                                                                                     | 16                      | 1,4                  |
| Рынок поставки сжиженного газа в баллонах                                                                                                                                           | 9                       | 0,8                  |
| Рынок производства бетона                                                                                                                                                           | 11                      | 0,9                  |
| Рынок производства кирпича                                                                                                                                                          | 14                      | 1,2                  |
| Рынок производства электрической энергии (мощности) на розничном рынке электрической энергии (мощности), включая производство электрической энергии (мощности) в режиме когенерации | 4                       | 0,3                  |
| Рынок ритуальных услуг                                                                                                                                                              | 105                     | 9,0                  |
| Рынок садоводства                                                                                                                                                                   | 64                      | 5,5                  |
| Рынок семеноводства                                                                                                                                                                 | 11                      | 0,9                  |
| Рынок социальных услуг                                                                                                                                                              | 37                      | 3,2                  |
| Рынок строительства объектов капитального строительства, за исключением жилищного и дорожного строительства                                                                         | 9                       | 0,8                  |
| Рынок теплоснабжения (производство тепловой энергии)                                                                                                                                | 15                      | 1,3                  |
| Рынок товарной аквакультуры                                                                                                                                                         | 13                      | 1,1                  |
| Рынок туристических услуг                                                                                                                                                           | 28                      | 2,4                  |

| Рынок преимущественного осуществления предпринимательской деятельности                                                            | Количество респондентов | Доля респондентов, % |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------|----------------------|
| Рынок услуг в сфере наружной рекламы                                                                                              | 16                      | 1,4                  |
| Рынок услуг детского отдыха и оздоровления                                                                                        | 5                       | 0,4                  |
| Рынок услуг дополнительного образования детей                                                                                     | 18                      | 1,5                  |
| Рынок услуг дошкольного образования                                                                                               | 7                       | 0,6                  |
| Рынок услуг по сбору и транспортированию твердых коммунальных отходов                                                             | 19                      | 1,6                  |
| Рынок услуг розничной торговли лекарственными препаратами, медицинскими изделиями и сопутствующими товарами                       | 139                     | 11,9                 |
| Рынок услуг связи, в том числе услуг по предоставлению широкополосного доступа к информационно-телекоммуникационной сети Интернет | 23                      | 2,0                  |
| Итого                                                                                                                             | 1166                    | 100,0                |

Как мы видим из табл. 3.35, текущий мониторинг может охватывать все изучаемые сферы предпринимательской деятельности и соответствовать требованиям к составу выборки, установленным Положением № 130 от 11 марта 2020 г.

Широко представлены следующие региональные рынки: рынки, предоставляющие услуги по ремонту автомобилей, рынок розничных услуг лекарственных средств, медицинского оборудования и сопутствующих товаров, рынок ритуальных услуг.

### 3.36. Основная продукция представленного бизнеса

| Тип продукции                                                                                  | Количество | Доля, % |
|------------------------------------------------------------------------------------------------|------------|---------|
| Услуги                                                                                         | 760        | 65,2    |
| Сырье и материалы для дальнейшей переработки                                                   | 48         | 4,1     |
| Компоненты для производства конечной продукции                                                 | 16         | 1,4     |
| Конечная продукция                                                                             | 220        | 18,9    |
| Бизнес осуществляет торговлю или дистрибуцию товаров и услуг, произведенных другими компаниями | 110        | 9,4     |
| Другое                                                                                         | 12         | 1,0     |
| Итого                                                                                          | 1166       | 100,0   |

Большинство опрошенных предпринимателей представляют сферу услуг (65,2%). На втором месте компании, производящие готовую продукцию (18,9%). Среди видов продукции, попадающих в категорию «Прочее», стоит отметить: торговля фармацевтическими препаратами, строительство, производство хлебобулочных изделий, оздоровление, проектирование объектов строительства и строительная индустрия, разработка рабочей документации, торговля энергоресурсами.

При оценке географического распределения рынков сбыта следует отметить, что наиболее широко представлены предприниматели, работающие на местных и региональных рынках.

Среди мер, направленных на повышение конкурентоспособности компаний, предпринимателей больше всего волнует приобретение технических средств (39,3%), обучение и переподготовка кадров (37,4%), новые методы продвижения продукции (25,2%). Остальные программы, упомянутые выше, за последний год стали менее популярными. Мониторинг выявил, что только 5,6% опрошенных предпринимателей указали на отсутствие конкуренции на целевом рынке, а 9,3% затруднились ответить, тогда как в ходе мониторинга в прошлом году на наличие конкуренции указали 8% респондентов. Без конкуренции 10% скрывают ответ на этот вопрос. Этот факт свидетельствует об усилении конкуренции на рынке Тамбовской области. Более 50% опрошенных указали, что количество конкурентов на их целевом рынке увеличилось. Менее 5% – свидетельствует об обратном процессе. В результате обострилась конкуренция на рынке товаров, работ и услуг Тамбовской области.

Основные проблемы бизнеса, на которые указывают предприниматели: высокие налоги (30,2%), нестабильное законодательство (11,6%), 56,3% сказали, что препятствий нет. По данным мониторинга за 2020 год – 47,2%, динамику можно назвать положительной. По результатам мониторинга в 2020 г. предпринимателей больше интересуют те же вопросы, но в меньшей степени, что свидетельствует об активном подходе, направленном на снижение административных барьеров.

Среди динамики региона положительную динамику представляет появление административных барьеров. Только 5,1% (2020 г. – 6%) респондентов считают, что ситуация ухудшилась, а административные барьеры увеличились в масштабах и значимости. Текущую деятельность позитивно оценили 65,9% опрошенных. Следовательно, существующие административные барьеры невысоки, создавая относительно гибкие условия для ведения бизнеса, без чрезмерного контроля со стороны регулирующих органов, низкие пороги доступа на рынок и позитивные условия работы.

В результате исследования можно сделать следующие выводы о развитии и функционировании конкурентной среды рынка товаров, техники и услуг в Тамбовской области:

1. Существуют административные барьеры для ведения бизнеса в регионе, но предприниматели сообщают, что их влияние невелико и сокращается.

2. Предприниматели сообщают об усилении делового давления со стороны конкурентов, что, по нашему мнению, свидетельствует об усилении конкурентного взаимодействия на региональных рынках.

3. Население продолжает выражать опасения по поводу уровня цен на товары, труд и услуги. Оценка гражданами объема рынка, разнообразия и качества товаров, техники и услуг вариабельна, и в большинстве случаев можно наблюдать положительные тенденции.

4. В большинстве случаев качество информации о состоянии конкурентной среды на региональном рынке удовлетворяет компании и представителей общественности. Бизнес и общественность все больше доверяют властям.

5. Деятельность естественных монополий, т.е. рынков товаров, торговли и услуг в регионе, в большинстве случаев оценивается бизнесом и населением положительно. Однако есть и проблемы.

Таким образом, исследование позволяет оценить конкурентную среду регионального рынка и выявить направления эффективного развития.

**Анализ антимонопольной политики Тамбовского УФАС.** Антимонопольная политика Тамбовского УФАС основывается на общепринятых экономических положениях теории конкуренции, согласно которым развитие конкуренции ведет к повышению производительности труда, снижению издержек, стимулированию и развитию малого бизнеса, повышению качества российской продукции, и их конкуренции в силе мирового рынка и ускоренных темпах экономического развития. Несмотря на относительно короткую историю антимонопольной деятельности, необходимость антимонопольных органов бесспорна, а защита конкуренции стала общественной, гражданской и национальной задачей. Конечной целью всех изменений и действий антимонопольного органа является улучшение благосостояния граждан.

В целом масштаб деятельности УФАС в Тамбове с тех пор не изменился. Неизменными остаются основные задачи и цели: обеспечение унификации экономического пространства, свободного движения финансовых товаров и услуг, поддержание конкуренции, свободы экономической деятельности на территории Российской Федерации, обеспечение равного доступа к естественной монополии товаров и услуг всеми субъектами и позволяющая развивать товарные и финансовые рынки. Эффективное функционирование создает благоприятные условия.

С 2006 года местные антимонопольные органы начали брать на себя новые задачи: контроль за сельскими заказами и городским спросом, контроль разрешений в энергетике.

Проявление свободной конкуренции между различными участниками рынка способствует внедрению новейших технологий, поиску наиболее эффективных средств производства. В свою очередь, это повышает конкурентоспособность товаров, баланс между ценой и качеством, увеличивает выбор потребителей, поэтому работа Управления Федеральной антимонопольной службы по Тамбовской области Российской Федерации направлена на недопущение и снятие ограничений конкуренции со стороны хозяйствующих субъектов, монополий и органов государственной власти.

В организационную структуру Управления Федеральной антимонопольной службы по Тамбовской области, согласно штатному расписанию, входят следующие отделы (рис. 3.28) [30].

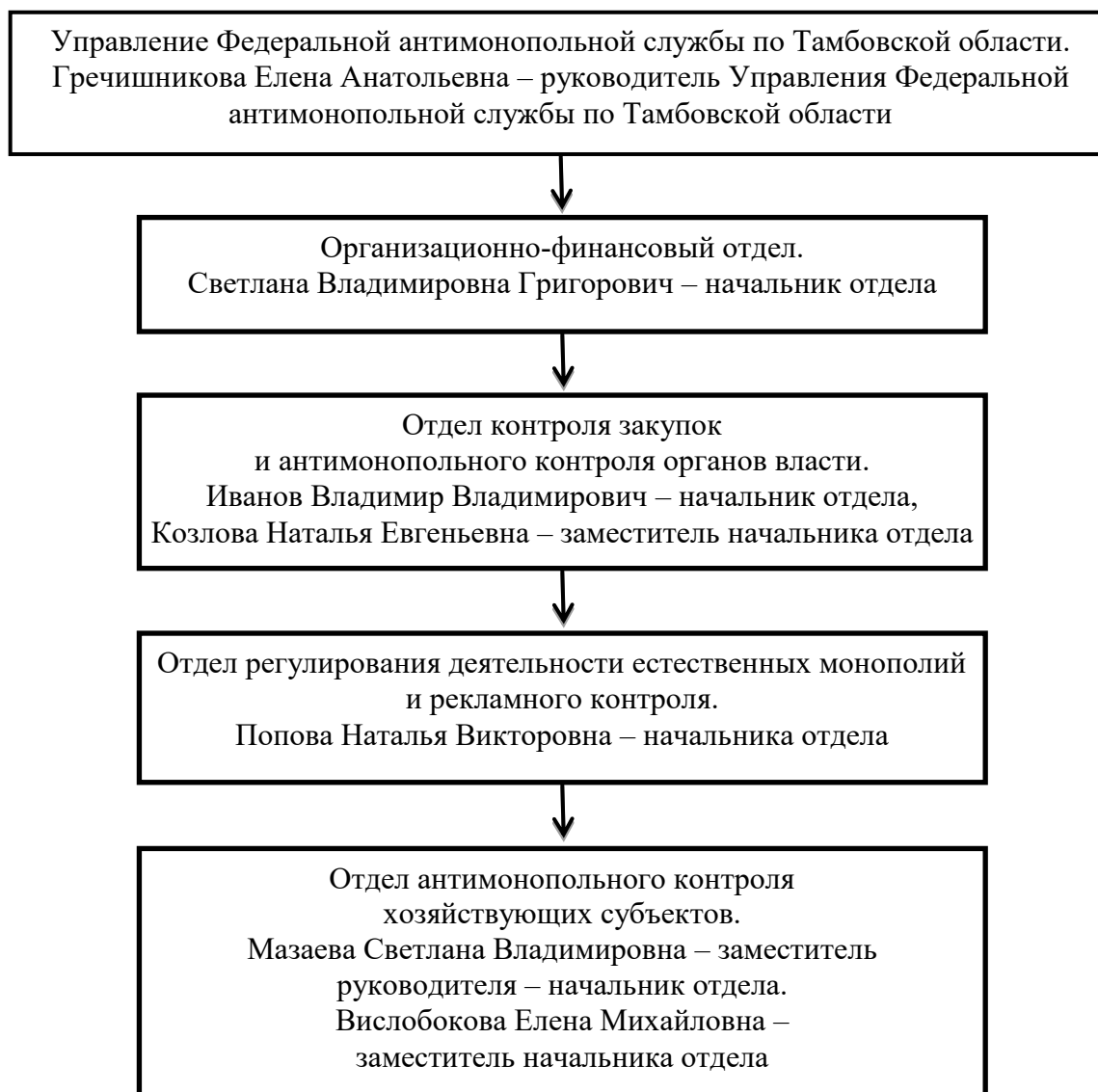


Рис. 3.28. Структура Управления Федеральной антимонопольной службы по Тамбовской области [30]

Целями Управления Федеральной антимонопольной службы по Тамбовской области являются:

1. Содействие развитию конкуренции: управление поощряет и создает условия для развития конкуренции на рынке, чтобы предприятия могли свободно вести свою предпринимательскую деятельность. Это способствует повышению качества товаров и услуг, снижению цен, стимулирует инновационную активность и эффективность экономики.

2. Предотвращение и противодействие антимонопольным нарушениям: УФАС следит за соблюдением законодательства о конкуренции и выявляет антимонопольные нарушения, такие как монопольное положение, сговоры, злоупотребление доминирующим положением и другие недобросовестные практики, которые могут ограничивать конкуренцию на рынке.

3. Защита прав потребителей: управление мониторит ситуацию на рынке и борется с недобросовестными практиками, которые могут причинить вред интересам потребителей. Оно осуществляет контроль за предоставлением добросовестной и качественной информации о товарах и услугах, защищает от монопсолов и ограничений свободного выбора.

4. Взаимодействие и партнерство: УФАС активно сотрудничает с другими государственными органами, региональными властями, предприятиями и общественными организациями, чтобы разработать и внедрить политику, нацеленную на создание благоприятных условий для развития предпринимательства и конкуренции.

Выполнение данных целей способствует созданию конкурентного рынка, обеспечению равных условий для предпринимателей и защите интересов потребителей в Тамбовской области.

***Практика выявления и пресечения нарушений Закона о защите конкуренции [30].*** В 2023 году в Тамбовское УФАС России поступило 194 (2022 г. – 176) обращений от юридических и физических лиц о нарушениях антимонопольного законодательства. По результатам их рассмотрения 8 (14) дел прекращено (с предупреждением) до поступления в суд, 9 (11) дел возбуждено за нарушение антимонопольного законодательства, остальные жалобы прекращены за отсутствием признаков нарушения антимонопольного законодательства. По результатам тематического исследования выявлено 6 нарушений (2022 г. – 9) и 3 нарушения не подтверждены.

Практика выявления и пресечения нарушений Закона о защите конкуренции в виде злоупотребления хозяйствующих субъектов доминирующим положением на рынке (ст. 10).

В 2023 году Тамбовское УФАС в соответствии со статьей 10 Закона о защите конкуренции рассмотрело 3 дела (2022 г. – 5), выявило нарушения – 1 (2022 г. – 3), выписало 1 предписание (предписание 2022 г. не выдано).

Всего в 2023 году вынесено 6 предупреждений (2021 г. – 4), из них 5 реализовано и 1 не реализовано, в связи с чем возбуждено дело.

#### *Предоставление государственных или муниципальных преференций*

В 2023 году в Тамбовское УФАС России поступило 1 заявление о предоставлении муниципальной преференции (в 2021 г. – 0).

#### *Организация и проведение проверок органов власти и хозяйствующих субъектов*

В 2023 году Тамбовским УФАС России были проведены: 1 плановая выездная проверка и 1 внеплановая проверка документов органов власти (в 2022 г. – 3 плановые выездные проверки), а также 1 внеплановая проверка документов по хозяйствующим субъектам (в 2022 г. – 2 проверки оперативные внеплановые выездные проверки).

#### ***Контроль соблюдения правил технологического присоединения [30].***

В 2023 году в Тамбовское УФАС России поступило 135 заявлений о нарушении хозяйствующими субъектами, владеющими электрическими сетями (ПАО «Россети Центр», АО «ОРЭС-Тамбов», АО «ТСК»), газораспределительными сетями (АО «Газпром газораспределение Тамбов», ТОГУП «Водгазхоз»), системами водоснабжения (АО «ТКС»), Правил технологического присоединения, а также Правил недискриминационного доступа к услугам по передаче электрической энергии и оказания этих услуг.

По результатам рассмотрения указанных заявлений возбуждено 90 административных дел по ст. 9.21 КоАП РФ, предусматривающей ответственность за нарушение порядка технологического присоединения к объектам инженерной инфраструктуры (в 2022 г. – 52 дела).

***Контроль рекламной деятельности [30].*** В 2023 году возбуждено 36 дел (из 2022 г. – 39 дел) за нарушение законодательства РФ о рекламе. По результатам рассмотрения дел 31 (37) решений признали рекламу неуместной, а 5 (2) дел были закрыты. Общее снижение трудовой активности связано с общей государственной политикой, направленной на снижение административного давления на предприятия (Постановление Правительства РФ от 10 марта 2022 г. № 336).

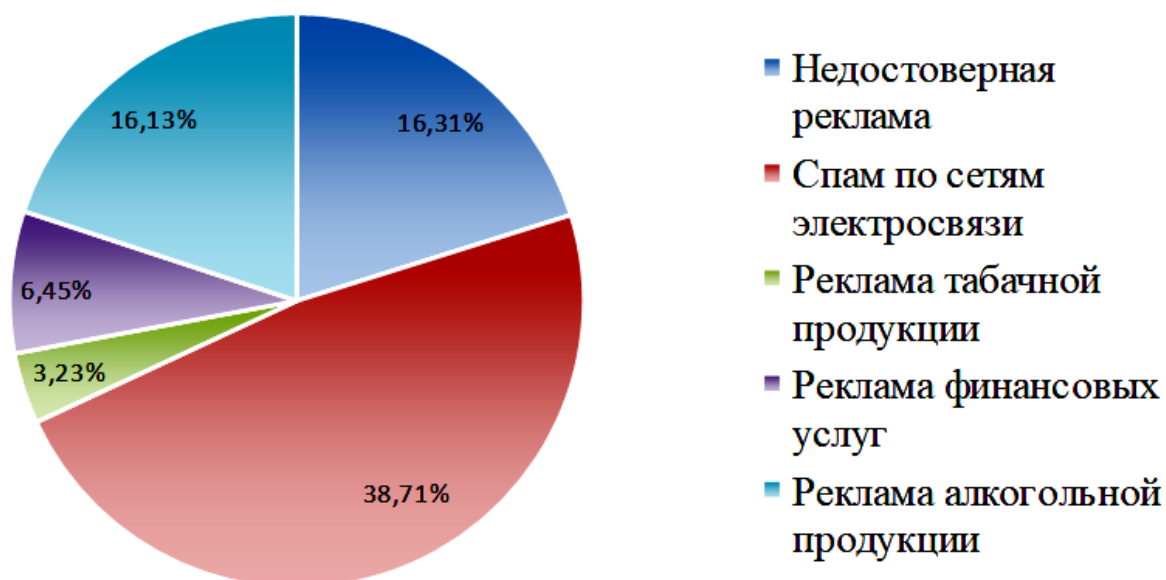


Рис. 3.29. Наиболее распространенные правонарушения

В основном это проявляется в усилиях по привлечению виновных к ответственности. На сегодняшний день в 2023 г. возбуждено 20 (40) дел об административных правонарушениях за нарушение требований законодательства о рекламе, принято 20 (36) решений о снятии административной ответственности, в том числе 12 (11) предупреждений, 8 (25) сумма административного штрафа составляет 138 500 (1344) тыс. руб.

Следует отметить, что недобросовестная реклама и спам традиционно составляют большую часть от общего числа правонарушений и, как правило, основанием для привлечения к ответственности по ним являются жалобы граждан и юридических лиц.

В 2023 году количество нарушений в сфере рекламы снижается в рекламе табачных изделий (доля – 12%) и финансовых услуг (доля – 12%). Антимонопольное агентство считает, что такое снижение стало возможным благодаря тому, что УФАС по Тамбовской области активно работало над прекращением таких нарушений в течение последних нескольких лет.

**Контроль Тамбовским УФАС России закупок по Федеральному закону от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [30].** Деятельность, возложенная Тамбовским УФАС России в рамках контроля за соблюдением Федерального закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – Закон о контрактной системе), осуществляются по следующим направлениям:

- 1) рассматривать жалобы участников закупки в соответствии с положениями статей 105 и 106 Закона о контрактной системе;
- 2) осуществлять регулярные и внеплановые проверки в соответствии с положениями статьи 99 Закона о контрактной системе;
- 3) в соответствии со статьей 104 Закона о контрактной системе сведения об исполнителе контракта включаются в список недобросовестных поставщиков с учетом запросов государственных и муниципальных заказчиков;
- 4) привлечение к административной ответственности должностных и юридических лиц, виновных в нарушениях Закона о контрактной системе (статьи 7.29 – 7.32, 7.32.5, 19.5 пункт 7, 19.7.2 КоАП РФ).

В 2023 году в Тамбовское УФАС России поступило 180 жалоб от участников закупки. Количество жалоб уменьшилось за 3 года (2021 г. – 271 жалоба, 2022 г. – 231 жалоба). Из 136 рассмотренных в 2022 г. жалоб 43 жалобы были обоснованы (частично подтверждены доказательствами), что составляет 32% от общего количества рассмотренных жалоб (35% в 2022 г.).

По итогам рассмотрения всех обращений выдано 25 предписаний об устранении нарушений требований законодательства о договорном режиме и их полном исполнении в установленные сроки.

В 2023 году проведена 51 внеплановая проверка и 1 плановая проверка (2022 г. – 226 проверок), в ходе которых проверено 105 бюджетных закупок на соответствие требованиям законодательства о контрактной системе. В результате контрольных мероприятий, примененных к 42 рынкам, выявлены нарушения действующего законодательства и выдано 19 предписаний об устранении нарушений.

В 2023 году было рассмотрено 126 заявок на включение в список недобросовестных продавцов (2022 г. – 105), из них по 79 заявкам было принято решение о включении предоставленной заказчиком информации в список недобросовестных продавцов на 2 года, а 47 заявок были включены в список недобросовестных продавцов в связи с отсутствием в действиях хозяйствующих субъектов недобросовестного поведения как при заключении контракта, так и при его исполнении. Недобросовестность поведения при заключении и исполнении договора отсутствует, в связи с чем ответственность прекращена.

По состоянию на 31 декабря 2023 г. в Реестре недобросовестных поставщиков было зарегистрировано 143 записи о недобросовестных продавцах, включенных в постановление Тамбовского УФАС России (2022 г. – 119).

Из общего количества записей в списке нелегальных поставщиков: 123 записи в связи с расторжением договора в одностороннем порядке,

16 записей в связи с расторжением договора и 4 записи в связи с судебными решениями.

По результатам рассмотрения дел об административных правонарушениях в сфере законодательства о контрактной системе всего в 2023 г. (2022 г. – 153) был наложен 61 штраф и вынесено 95 предупреждений.

В Тамбовской области хорошо развивается агропромышленный комплекс. В рамках молочного животноводства производятся молоко, сыры, йогурты и другие молочные продукты. Здесь также ведется разведение мясного скота, свиней и птицы. Сельхозпредприятия Тамбовской области занимают лидирующие позиции в России по объему производства мяса и молока.

Однако сельское хозяйство в области не ограничивается только зерновым и животноводческим производством. Здесь также успешно развивается плодоводство, овощеводство и пчеловодство. На территории Тамбовской области выращиваются различные сорта фруктов, ягод, овощей и зелени.

Объемы производства по группам продукции составили в 2023 г. (данные Росстата):

- зерновых и зернобобовых культур (в весе после доработки) – 4528,3 тыс. т (127,4% к уровню 2022 г.), из них кукурузы на зерно 781,6 тыс. т (88,0% к уровню 2022 г.);

- сахарная свекла – 4548,9 тыс. т в физическом весе (112,0% к уровню 2022 г.);

- подсолнечник на зерно – 823,0 тыс. т в пересчете на вес после доработки (81,7% к уровню 2022 г.);

- соя – 294,6 тыс. т в пересчете на вес после доработки (90,0% к уровню 2022 г.);

- картофель – 285,7 тыс. т (103,1% к уровню 2022 г.);

- овощи (включая закрытый грунт) – 116,9 тыс. т (106,0% к уровню 2022 г.);

- плоды и ягоды – 39,3 тыс. т (116,3% к уровню 2022 г.).

Согласно предварительным данным Росстата, по итогам 2023 г. Тамбовская область занимает 3-е место в ЦФО и 11-е в РФ по производству зерна в весе после доработки, 2-е место в ЦФО и 9-е в РФ по производству подсолнечника в зачетном весе, 4-е в ЦФО и 7-е в РФ по производству сои в зачетном весе, 3-е в ЦФО и 4-е в РФ по производству сахарной свеклы.

На национальном рынке продукции растениеводства производственная доля региона в 2023 г. составила: по зерну – 2,9%, подсолнечнику – 5,0%, по сахарной свекле – 9,3%.

В последние годы власти Тамбовской области активно поддерживают развитие малых и средних сельскохозяйственных предприятий. Предпринимателям и фермерам предоставляются субсидии, льготные кредиты, обеспечивается доступ к современным агротехнологиям и обучению, что способствует увеличению производства сельскохозяйственной продукции и развитию сельского хозяйства в целом.

Также стоит отметить, что в Тамбовской области существует разветвленная сеть сельскохозяйственных кооперативов, которые объединяют фермерские хозяйства и предоставляют им поддержку в области сбыта и продвижения продукции.

Сельское хозяйство является важным сектором экономики и социальной сферы Тамбовской области, обеспечивая рабочие места для значительной части населения и важный вклад в обеспечение продовольственной безопасности региона и страны в целом.

Социальная ситуация: Тамбовская область имеет развитую систему образования и здравоохранения. В области функционируют высшие учебные заведения, колледжи и школы, обеспечивающие качественную подготовку молодежи. В сфере здравоохранения развиты больницы, поликлиники и санатории. Также в области находятся различные спортивные сооружения и объекты развлечений.

Тамбовская область также активно развивает инфраструктуру, особенно в сфере транспорта и связи. В области находится несколько автомобильных и железнодорожных магистралей, что обеспечивает удобное сообщение с другими регионами. Тамбовская область имеет развитую промышленную инфраструктуру, включающую промышленные парки, производственные площадки и многофункциональные территории. Здесь представлены различные секторы промышленности, включая пищевую промышленность, текстиль, строительство и другие.

Политическая ситуация: в Тамбовской области действует система местного самоуправления, базирующаяся на выборных органах местного уровня. Власть делится на исполнительную власть, представленную губернатором и администрацией области, и законодательную власть, представленную областной думой. Взаимодействие субъектов власти направлено на решение текущих проблем и разработку стратегических планов развития региона.

Тамбовская область также активно включена в реализацию федеральных программ и инициатив, направленных на поддержку экономического и социального развития. Кроме того, в рамках политической ситуации региона прово-

дятся мероприятия, направленные на поддержку предпринимательства, развитие инновационных технологий и создание благоприятного бизнес-климата.

Административная реформа способствует сокращению числа видов экономической деятельности, связанных с вмешательством государства и осуществлением государственного контроля (надзора), лицензирования, государственной регистрации и экспертизы, а также обязательной сертификации продукции. Однако во многих областях все еще существуют препятствия для выхода на рынок новых предпринимателей. Не все возможные формы государственной организации административного характера были полностью оценены с точки зрения экономики и права, а также с точки зрения избыточности и коррупции.

Неудовлетворительное состояние физической инфраструктуры (автомобильные и железные дороги, транспортные узлы, электрические сети) и финансовой инфраструктуры (банковская система и услуги, предоставляемые банками, страховая система, фондовая биржа), по-видимому, ограничивает конкуренцию и развитие предпринимательства.

Особенности транспортной инфраструктуры очень важны для конкурентной среды. К ним относятся состояние и плотность сети, регулярность, скорость и стоимость транспортировки. Транспортные проблемы создали отдельный рынок, уменьшив возможность расширения географии продаж товаров первой необходимости и прихода новых участников, а также способствуя росту цен.

Транспортная стратегия Российской Федерации на период до 2030 г. предусматривает план развития транспортной инфраструктуры, и при его реализации следует учитывать необходимость развития конкуренции в определенных отраслях.

Основным препятствием для ведения бизнеса, помимо неудовлетворительной транспортной инфраструктуры, также являются длительные процедуры и высокие цены на связь.

*Сети распределения электроэнергии, газа, тепла и воды.* Кроме того, ко второй проблеме можно отнести высокую стоимость финансовых ресурсов на внутреннем рынке, что не способствует расширению использования заемных средств. Существует нехватка долгосрочных кредитных ресурсов, доступных для инвестиционных целей.

Все это увеличивает барьеры для выхода новых участников на рынок и снижает конкурентоспособность предпринимателей.

Чрезвычайно жесткая позиция регулирующих органов по многим антимонопольным делам также является одной из проблем антимонопольного надзора, которая не может не сказаться на определенных субъектах рынка.

Несовершенная законодательная база является одной из причин стагнации деятельности.

Определение комплекса мер, необходимых для предотвращения нарушения любым предприятием существующего законодательства, и наложение на него соответствующих санкций являются основными задачами применения антимонопольного законодательства на практике. При рассмотрении антимонопольных дел некоторые вопросы были изучены поверхностно, что привело к снижению эффективности борьбы с недобросовестными монополиями.

Особой проблемой в системе управления монополистическими структурами является надзор за естественными монополиями. Роль государства в обеспечении естественной монополии не всегда ясна. Лишая представителей естественных монополий каких-либо представлений о возможных изменениях на рынке, они не могут эффективно планировать свою деятельность, что, конечно, будет иметь негативные последствия.

Кроме того, современное законодательство в естественных монополиях усложнило переход от естественной монополии к конкурентному рыночному состоянию, формально определив широкий спектр сфер деятельности естественных монополий без учета фактического конкурентного состояния рынка.

Базовый Федеральный закон от 17.08.1995 № 147-ФЗ «О естественных монополиях», устанавливающий, что государственное регулирование цен (тарифов) является основным методом регулирования естественных монополий, не определяет ни правил, ни норм тарифного регулирования.

В то же время данный закон позволяет классифицировать организации, работающие в конкурентной среде, как субъекты естественной монополии, что привело к необоснованному расширению сферы контроля стран за ценами (тарифами) на конкурентных рынках.

В целях защиты и развития конкуренции и решения проблем антимонопольного надзора принят Протокол Президиума Российской Федерации «Стратегия развития конкуренции и антимонопольного надзора Российской Федерации на период до 2030 года». Это протокол, направленный на обеспечение соблюдения законодательства.

Приоритетными направлениями и целями стратегических мероприятий являются следующие:

- 1) совершенствовать правовые и нормативные механизмы защиты конкуренции;

- 2) создать эффективные механизмы стимулирования конкуренции на всех уровнях государственного управления, в том числе путем ограничения национального участия в экономике;

3) обеспечивать реализацию целей, задач и принципов национальной политики в области конкуренции в национальных проектах;

4) преобразовать правовой контроль за естественными монополиями и создать эффективный механизм тарифного контроля;

5) совершенствовать антимонопольный надзор в контексте развития цифровой экономики и глобализации.

Работа по реализации данных задач должна способствовать решению проблем в деятельности как Федеральной антимонопольной службы России, так и ее территориальных управлений, в том числе и УФАС по Тамбовской области.

Можно сделать выводы о том, что антимонопольное законодательство не всегда эффективно. Некоторые компании могут нарушать его правила, что приводит к снижению конкуренции и ущербу потребителям. Поэтому очень важно постоянно совершенствовать антимонопольное законодательство и его применение. Это поможет создать более справедливую и эффективную экономическую среду для всех участников рынка.

В целях обеспечения реформирования правового регулирования естественных монополий:

- на основе анализа состояния конкуренции ввести в действие правовой механизм, обеспечивающий переход от состояния естественной монополии к состоянию конкурентных рынков в отдельных сферах естественной монополии;

- отказ от государственного тарифного регулирования в сфере конкурентной деятельности на основании анализа результатов прекращения регулирования субъектов естественных монополий;

- повышение инвестиционной привлекательности отдельных отраслей естественных монополий путем введения четких и понятных национальных правил, регулирующих соответствующие производственные отношения.

Осуществление поставленных задач обеспечит достижение следующих результатов:

- создание благоприятных условий для конкурентного развития основных отраслей экономики;

- повысить качество принятия решений антимонопольными органами и обеспечить стандартизацию методов;

- снижение нарушений антимонопольного законодательства за счет повышения эффективности превентивных мер;

- усиление роли Антимонопольной службы как главного регулятора экономики.

Подводя итог, можно отметить, что антимонопольная политика играет важную роль в развитии национальной экономики, создавая условия для роста конкурентоспособности общественных производителей и экономики в целом. На сегодняшний день антимонопольное регулирование превращается в законодательное средство повышения эффективности антимонопольных органов в решении существующих проблем. Реализация изучаемого направления деятельности в рамках установленных приоритетов позволит повысить качество антимонопольного регулирования со стороны Управления Федеральной антимонопольной службы по Тамбовской области, а также будет способствовать усилению конкуренции в регионе.

Таким образом, защита свободной конкуренции и ограничение монополистической деятельности являются одной из важнейших функций государства, поскольку несовершенная конкурентная деятельность наносит большой вред потребителям и обществу в целом. Свободная конкуренция между различными игроками рынка способствует развитию новых технологий и поиску наиболее эффективных форм производства. Это предполагает повышение конкурентоспособности товаров, баланс между ценой и качеством, расширение потребительского выбора. Именно поэтому так важна роль антимонопольного регулирования.

В ходе исследования было проанализировано состояние конкуренции на региональном рынке, рассмотрены основные инструменты и механизмы, применяемые Тамбовским УФАС в борьбе с нарушениями антимонопольного законодательства. Исследованы понятие и сущность монопольной политики, а также роль антимонопольных органов в регулировании конкуренции, проанализированы современное антимонопольное законодательство и подходы государственного регулирования в этой сфере, дана оценка роли региональных Антимонопольных органов, исследована деятельность Федеральной антимонопольной службы по Тамбовской области и определены ключевые вопросы и подходы к развитию конкуренции и антимонопольного регулирования в регионе.

Результаты исследования показали, что антимонопольная политика в Тамбовской области имеет положительное влияние на экономическую безопасность региона. В исследованиях антимонопольной деятельности было выявлено несколько проблем. Во-первых, некоторые нарушения антимонопольного законодательства остаются незамеченными или не получают должного реагирования со стороны управления. Во-вторых, некоторым компаниям удается обходить санкции и продолжать незаконную деятельность, что ослабляет эффективность антимонопольной политики.

Благодаря активным мерам Тамбовского УФАС, нарушения антимонопольного законодательства снижаются, конкуренция на рынке увеличивается, что способствует росту эффективности предприятий и развитию экономики в целом.

## **4. РЕСУРСЫ И ФАКТОРЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ АКТИВНОСТИ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА**

---

### **4.1. ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ АКТИВНОСТЬ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БИЗНЕСА**

С развитием рыночной экономики все больше и больше повышается значимость предпринимательства как в масштабах всего государства, так и на региональном уровне. Субъекты предпринимательства вносят значительный вклад в развитие экономики, создавая добавленную стоимость, рабочие места, инвестируя в основные фонды.

Экономическая безопасность бизнеса – это понятие, характеризующее меры и стратегии, направленные на минимизацию рисков, обеспечение устойчивости финансовой базы и повышение предпринимательской активности компании в условиях нестабильной и изменчивой экономической среды. Данный термин включает в себя защиту организации от экономических угроз, таких как финансовые кризисы, изменения в законодательстве, конкурентных атак и рост стоимости ресурсов.

Сегодня трудно переоценить важность предпринимательской активности бизнеса в обеспечении экономической безопасности бизнеса. В быстроменяющейся и непредсказуемой экономической среде риск и неопределенность стали неотъемлемой частью бизнес-процессов, а корпоративная безопасность превратилась в приоритет устойчивого развития [72].

В современном бизнесе обеспечение экономической безопасности становится приоритетной задачей. Она включает финансовую, информационную, интеллектуальную и кадровую, правовую, экологическую, силовую, а также технико-технологическую безопасность бизнеса. Более наглядно данная классификация представлена на рис. 4.1.

Каждая из этих составляющих требует объяснения для понимания того, как она реализует конкретные меры и стратегии для создания устойчивости и защиты бизнеса по отношению к различным угрозам и рискам [72]:

1. Финансовая безопасность. Данная составляющая характеризует собой способность компании эффективно управлять своими финансовыми ресурсами, минимизировать риски и обеспечивать финансовую стабильность в условиях нестабильной экономической ситуации.



**Рис. 4.1. Основные функциональные составляющие уровня экономической безопасности бизнеса [72]**

Это достигается за счет управления денежными потоками, минимизации долгового бремени и рационального использования финансовых ресурсов. Для обеспечения финансовой стабильности бизнес должен строго контролировать свои расходы и доходы, создавать эффективные системы учета, анализировать финансовые операции и разрабатывать стратегии инвестирования и финансового планирования. Это позволит предотвратить финансовые кризисы, обеспечить ликвидность и стабильность предприятий и заложить основы для долгосрочного развития и роста.

2. Информационная безопасность. Информационная безопасность – это способность защитить конфиденциальную информацию, информационные системы и интеллектуальную собственность компании от целого ряда угроз и рисков. Это достигается путем установки защитных устройств, регулярного обновления систем безопасности и обучения персонала методам защиты. Важными аспектами информационной безопасности являются контроль доступа к конфиденциальным данным, шифрование информации и мониторинг защищенности информационных систем. Это помогает предотвратить утечку информации, сохранить доверие клиентов и партнеров и обеспечить непрерывность бизнес-процессов. Информационная безопасность требует постоянного внимания и инвестиций, поскольку угрозы в этой области постоянно меняются и становятся все более сложными.

3. Интеллектуальная и кадровая безопасность. Интеллектуальная и кадровая безопасность представляет собой способность компании защитить свою интеллектуальную собственность и создать безопасную рабочую среду для своих сотрудников. Это включает в себя контроль доступа к конфиденциаль-

ным данным и защиту патентов, торговых марок и коммерческих секретов. Кадровая безопасность также включает меры по предотвращению внутренних угроз, обеспечению компетентности сотрудников и созданию здоровой и безопасной рабочей среды. Это предотвращает утечку интеллектуальной собственности, минимизирует риск внутренних аварий и обеспечивает непрерывность бизнеса. Обеспечение психологической и человеческой безопасности требует комплексного подхода и активного участия руководства для защиты ценных активов и создания благоприятной рабочей среды для сотрудников.

4. Правовая безопасность. Правовая безопасность бизнеса означает, что компания соблюдает все законы и нормы, применимые к ее деятельности. Она включает в себя разработку и внедрение корпоративных политик и процедур, контроль соблюдения законодательства во всех аспектах деятельности компании и минимизацию правовых рисков. Обеспечение правовой определенности помогает избежать судебных споров, соблюсти права и интересы всех внутренних и внешних сторон и защитить репутацию компании перед клиентами, партнерами и обществом.

5. Экологическая безопасность. Данная составляющая представляют собой минимизацию негативного воздействия компании на окружающую среду. Это включает в себя соблюдение экологических норм и стандартов, сокращение выбросов и отходов, а также эффективное использование природных ресурсов. Обеспечение экологической безопасности может помочь предотвратить экологические катастрофы, повысить экологическую репутацию компании и способствовать устойчивому развитию бизнеса.

6. Силовая безопасность. Силовая безопасность – это защита бизнеса от внешних угроз и физических воздействий. Она включает в себя меры по обеспечению безопасности персонала и имущества, контроль доступа на рабочие места и защиту объектов. Наличие службы безопасности помогает предотвратить проникновение злоумышленников, защитить сотрудников и имущество, а также обеспечить безопасные условия труда.

7. Техничко-технологическая безопасность. Техническая и технологическая безопасность представляет собой обеспечение надежности и безопасности технических процессов, оборудования и инфраструктуры компании. Это включает в себя меры по предотвращению аварий, обеспечению надежности и безопасности оборудования и защите от техногенных угроз, таких как аварии и инциденты на производстве. Техническая и технологическая безопасность помогает предотвратить аварии и остановки производства, обеспечить безопасность персонала и имущества, а также снизить риск возникновения опасных производственных ситуаций и потерь.

Развитие рыночных преобразований привело к заметным изменениям в сфере формирования и использования предпринимательского капитала. Стратегия экономической безопасности в разрезе финансовой составляющей предприятия нацелена на формирование оптимальной структуры капитала, позволяющей сочетать увеличение финансовых результатов с существующим уровнем риска, что является основным фактором поддержания эффективного функционирования предприятия.

Финансовая безопасность предполагает проведение эффективного финансового менеджмента на предприятии и оптимизацию финансового капитала компании.

Финансовая безопасность предприятия нацелена на формирование оптимальной структуры капитала, позволяющей сочетать увеличение финансовых результатов с существующим уровнем риска, что является основным фактором поддержания эффективного функционирования предприятия.

В этой связи процессы возникновения финансовых угроз и управления финансовой деятельностью требуют переосмысления и совершенствования подходов к диагностике источников финансирования как в теоретическом, так и в практическом аспектах.

Развитие рыночных преобразований привело к заметным изменениям в сфере формирования и использования финансового капитала. Несомненно, выбор той или иной стратегии финансовой безопасности зависит от руководителя и команды, работающей в компании. Управление предприятием и сложившаяся команда, умеющая выстроить оптимальную финансовую стратегию, демонстрируют достаточно высокую эффективность своей работы, что позволяет предприятию достигать все новых вершин развития, постоянно совершенствоваться, модернизироваться и обеспечивать стабильный рост.

Оптимизация стратегии финансовой безопасности тесно связана с процессом кредитования и его организацией с учетом внешней среды компании, т.е. предприятие должно быть органично встроено в рыночную финансовую среду как участник рынка ссудного капитала. Ведь действие других участников рынка ссудного капитала – предприятий, кредитных учреждений, государства и пр. – неотложно и непосредственно влияет на организацию самого процесса кредитования предприятия. В этом случае предприятие – это один из многих компаний-дебиторов, которые выступают на рынке ссудного капитала в поиске максимально привлекательных условий и форм привлечения капитала. И в этом смысле между такими компаниями возникает конкуренция, борьба за наиболее выгодные условия и виды [73].

Каждый банк в своей работе ориентирован на определенный объем заимствований, депозитов и прочих услуг под указанные условия. Следовательно, у банков существуют установленные лимиты, в рамках которых они могут предоставить финансирование на тех или иных привлекательных для соискателя условиях. Процесс кредитования должен быть организован так, чтобы компания была наиболее привлекательной, с точки зрения банка, для финансирования. На первый план выходят следующие важные ключевые моменты, «слагаемые» победы в обеспечении финансовой безопасности предприятия:

1. Предприятие должно быть наиболее привлекательным с точки зрения его платежеспособности, ликвидности и эффективности деятельности.

2. Создана эффективная «инфраструктура» процесса кредитования, т.е. сотрудники компании и условия их работы организованы таким образом, при котором работники постоянно «держат руку на пульсе», осуществляют качественный мониторинг рынка, тесно сотрудничают с сотрудниками банка для поиска новых возможностей.

3. Процесс кредитования строится на принципах оперативности в сборе и предоставлении информации, качественной документальной работы по оформлению кредитного продукта.

4. Ключевыми характеристиками как для банка-кредитора, так и для предприятия-заемщика являются результаты процесса кредитования (кредитные ресурсы), т.е. качественное их использование, освоение. При этом сотрудники и руководство предприятия разрабатывают план освоения привлеченного капитала, т.е. выстраивают модель, при которой можно максимально эффективно использовать предоставленные ресурсы, чтобы получить максимальную отдачу.

При обеспечении финансовой безопасности нельзя не отметить и существенные риски, с которыми сталкиваются его участники. Тем более, это становится актуально в условиях российской экономики, в условиях нестабильности, кризисов и применяемых санкций. И в данном случае нельзя выстраивать процесс кредитования предприятия без так называемого риск-менеджмента. Следовательно, при формировании политики долговой безопасности, выстраивания стратегии поведения компании на рынке ссудного капитала и определения партнеров следует оценивать возможные риски и искать способы, средства их минимизации и управления ими.

Для предприятия при обеспечении финансовой безопасности и оценке потенциальных финансовых рисков существенным фактором является значительный кредитный портфель и высокая доля привлеченного капитала в общей

сумме активов компании. В связи с этим большинство рисков на рынке ссудного капитала, так или иначе, берут начало из вышеуказанных факторов.

Одним из таких рисков является риск потери ликвидности кредиторов. Почему этот риск – один из основных, потому что, имея значительный объем привлеченных кредитных ресурсов, и при необходимости стабильное рефинансирование большей части кредитного портфеля, зависимость предприятия от платежеспособности и ликвидности кредиторов значительна. Это подтверждается опытом многих компаний, которые очень зависимы от внешних источников финансирования и которые в условиях кризиса 2014 и 2022 гг. в связи с проблемой ликвидности многих банков не смогли вовремя рефинансировать существующие договора и вышли на просрочку, некоторые оказались на грани банкротства [72].

С учетом этого организация процесса кредитования предприятия должна строиться таким образом, чтобы минимизировать данный риск и его последствия для компании. При этом используются разнообразные методы: во-первых, актуальным является создание «подушки безопасности» в виде открытых кредитных линий (т.е. финансовые ресурсы «зарезервированы» до момента возникновения потребности в них); во-вторых, кредитный портфель компании должен включать в себя банки, входящие в топ-10 крупнейших банков страны, характеризующиеся надежностью и возможностью господдержки при необходимости; в-третьих, отношения предприятия с кредиторами строятся на принципах долгосрочного и взаимовыгодного сотрудничества.

Также при рассмотрении рисков кредитования в обеспечении долговой безопасности предприятия, характерных и важных для него, нельзя не отметить валютный риск, который имеет место в связи с привлечением финансирования в иностранной валюте. Тем более, это занимает существенное место в настоящих условиях, когда курс валюты отличается высокой нестабильностью и не поддается прогнозам.

Каким образом это отражается на политике кредитования и организации процесса кредитования компании? Во-первых, валютное финансирование строго ограничено и применяется только в случае острой необходимости при приобретении оборудования за рубежом. Во-вторых, в целях минимизации валютных рисков все валютные поступления и платежи корректируются с учетом сбалансирования объемов и соотношения сроков. И, в-третьих, в зависимости от ситуации на рынке применяются и нестандартные подходы – в частности, в 2022 г. при резком росте курса доллара и евро реализовывались схемы

покупки валюты с использованием представительств предприятия в ближнем зарубежье.

И еще один риск в сфере долговой безопасности предприятия, на котором следует остановиться, – это риск неплатежа. Это, разумеется, не значит, что в данном случае предполагается неспособность предприятия обеспечить исполнение своих обязательств по кредитным договорам. При таком существенном объеме кредитного портфеля предприятия риск-менеджмент в данной области является очень важной необходимостью.

Для минимизации данного риска в первую очередь должна проводиться работа над повышением конкурентоспособности предприятия в целом и усилением его позиций на рынках, увеличением объемов производства и реализации продукции, ростом эффективности использования ресурсов и модернизацией производства с применением ресурсосберегающих технологий.

Для повышения эффективности риск-менеджмента в сфере кредитования, объем кредитного портфеля соотносится с результатами деятельности компании, рассчитывается предельный объем обязательств и оценивается способность предприятия качественно обслуживать свои долги для недопущения неплатежа. То есть, в данном случае процесс кредитования выстраивается таким образом, при котором достигается оптимальный объем привлекаемых ресурсов и максимально эффективное использование вложений.

Взаимосвязь всех составляющих экономической безопасности бизнеса существенна для обеспечения стабильности и защиты от различных угроз. Каждый аспект влияет на функционирование остальных, обеспечивая комплексный подход к обеспечению устойчивости и успешности предприятия.

Стоит отметить, что классификация экономической безопасности бизнеса на этом не ограничивается, так как существуют и другие основные аспекты, которые требуют особого внимания и защиты в контексте современных бизнес-реалий. К ним относятся такие критерии классификации, как:

- 1) характер угроз экономической безопасности бизнеса;
- 2) объекты защиты бизнеса;
- 3) уровень защиты бизнеса;
- 4) методы реагирования на угрозы.

Первый критерий классификации – характер угрозы – делит потенциальные угрозы на внутренние и внешние. К внутренним угрозам относятся финансовые нарушения сотрудников, кража данных и недобросовестное поведение сотрудников, а внешние угрозы могут варьироваться от экономических кризисов до изменений в законах и нормативных актах.

Что касается объектов защиты бизнеса, то в них входят финансовая стабильность, конфиденциальные данные, интеллектуальная собственность, технические процессы и персонал компании. Это ключевые элементы, обеспечивающие устойчивость и нормальное функционирование предприятия. Защита этих объектов предотвращает ущерб от внутренних и внешних угроз, защищает репутацию и конкурентоспособность компании, обеспечивает долгосрочное развитие и процветание.

Третий вариант классификации аспектов экономической безопасности бизнеса включает в себя уровни защиты бизнеса, которые определяются набором мер, направленных на обеспечение безопасности и устойчивости бизнеса. Низший уровень включает в себя базовые меры безопасности, необходимые для защиты от основных угроз, таких как кражи и кибератаки. Промежуточный уровень включает в себя более продвинутые стратегии и технологии, способные защитить бизнес от широкого спектра угроз и рисков. На продвинутом уровне используются передовые технологии и инновации для обеспечения полной безопасности бизнеса. Выбор уровня защиты зависит от характеристик, уязвимостей и рисков бизнеса. Однако эффективное сочетание мер на всех уровнях может обеспечить надежную защиту и долгосрочную устойчивость бизнеса.

Последний вариант классификации показывает то, какими методами бизнес реагирует на ту или иную угрозу. Всего есть два варианта реагирования – проактивный и реактивные методы. Проактивная безопасность включает в себя меры и стратегии, направленные на предотвращение угроз до их возникновения. Это включает в себя постоянное обновление систем безопасности, анализ потенциальных рисков и разработку проактивных планов действий. Реактивная безопасность, напротив, включает в себя меры по реагированию на уже возникшие угрозы и инциденты, чтобы минимизировать ущерб и сохранить бизнес в рабочем состоянии. Оба подхода являются важнейшими компонентами общекорпоративной стратегии безопасности и позволяют компаниям эффективно реагировать на угрозы в различных ситуациях [73].

В целом, понятие экономической безопасности бизнеса охватывает широкий спектр мер и стратегий, направленных на обеспечение стабильности бизнеса, защиту прибыли и устойчивое развитие в условиях меняющейся экономической и социальной среды. Этот термин включает в себя большое количество аспектов, которые широко классифицируются на различные виды и типы. Их понимание и применение на практике позволяет компаниям минимизировать риски в своем бизнесе, а также реагировать на вызовы внешней и внутренней среды и обеспечивать долгосрочное процветание и успех на рынке.

## **4.2. ФАКТОРЫ И РЕСУРСЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БИЗНЕСА**

В современном бизнесе экономическая безопасность играет ключевую роль, которая зависит от различных факторов. Эти факторы включают в себя широкий спектр внешних и внутренних факторов, которые могут повлиять на стабильность и процветание бизнеса [72].

Понимание этих факторов позволит компаниям адаптироваться к меняющимся рыночным условиям, принимать упреждающие меры по минимизации рисков и оставаться конкурентоспособными в долгосрочной перспективе.

Начиная с внешних факторов, можно сказать, что они играют важную роль в формировании экономической среды, в которой работает бизнес. Эти факторы представляют собой множество переменных, а именно: экономические условия, политическую нестабильность и конкурентную среду.

Экономические условия, как важный внешний фактор, играют ключевую роль в формировании окружающей среды для бизнеса. Различные аспекты экономической ситуации оказывают существенное влияние на деятельность бизнеса и его экономическую безопасность. К ним относятся:

1) доступность материалов и сырья для производства: наличие необходимых ресурсов по разумным ценам играет важную роль в планировании и производстве товаров и услуг;

2) доходы населения: уровень дохода влияет на спрос на товары и услуги и определяет покупательную способность населения;

3) бюджет страны и его выполнение: эффективное управление и исполнение государственного бюджета важно для экономической стабильности и инвестиционного климата;

4) безработица: высокий уровень безработицы снижает потребительский спрос и ухудшает макроэкономическую ситуацию;

5) уровень налогообложения: налогообложение влияет на операционные расходы предприятий и может воздействовать как на коммерческую, так и на производственную деятельность;

6) инфляция: рост цен влияет на покупательную способность населения и должен регулироваться соответствующим образом, чтобы избежать негативных последствий для экономики;

7) процентные ставки: уровень процентных ставок влияет на финансовую структуру и рентабельность компаний, воздействуя на стоимость заимствований и инвестиций.

Вторым внешним фактором выступает политическая нестабильность, которая влияет не меньше, чем экономические условия, так как нестабильная политическая обстановка может создавать неопределенность и риски для бизнеса. Данный фактор состоит из следующих аспектов:

1) изменения в законодательстве: политическая нестабильность приводит к частым изменениям в законодательстве, что затрудняет планирование и управление бизнесом;

2) риск национализации: изменения в политической ситуации могут повысить риск национализации предприятий, особенно в секторах с высоким уровнем государственного вмешательства, таких как оборонная промышленность;

3) угрозы безопасности: нестабильность может привести к гражданским беспорядкам, террористическим актам и усилению военных конфликтов, которые могут угрожать как физической безопасности, так и информационной безопасности компаний;

4) неопределенность в международных отношениях: политические конфликты между странами могут привести к введению санкций или торговым ограничениям, что негативно сказывается на международной торговле и инвестициях.

Конкурентная среда представляет собой заключительный внешний фактор, влияющий на экономическую безопасность бизнеса. В условиях конкурентной борьбы бизнес сталкивается с различными нюансами:

1) изменение курса цен: усиление конкуренции может привести к снижению цен на товары и услуги, тем самым уменьшая прибыльность и финансовую устойчивость бизнеса;

2) инновации и научно-технический прогресс: конкуренты могут оказывать дополнительное давление на компании, заставляя их сохранять конкурентоспособность путем внедрения новых технологий и инновационных решений;

3) рост рисков: конкуренция может привести к увеличению рисков, связанных с потерей клиентов, утратой доли рынка и недостаточной рентабельностью;

4) угроза новых участников: в условиях конкуренции всегда существует угроза появления новых участников, которые могут усилить конкуренцию и сократить долю рынка действующих компаний;

5) репутационные риски: негативные комментарии и действия конкурентов могут нанести ущерб репутации компании и испортить отношения с клиентами и партнерами.

В заключение описания внешних факторов можно сказать, что экономические условия, политическая нестабильность и конкурентная среда оказывают значительное влияние на экономическую безопасность бизнеса. Сложные экономические условия затрудняют прогнозирование и планирование, политическая нестабильность создает неопределенность в законодательстве, а конкурентная среда требует постоянного анализа и адаптации по отношению к конкурентам. Однако способность эффективно управлять этими факторами позволяет компаниям минимизировать риски и выявлять возможности для роста и развития. Поэтому понимание и учет этих внешних факторов является необходимым компонентом стратегического управления, направленного на обеспечение экономической стабильности бизнеса.

После анализа внешних факторов важно обратиться к внутренним факторам, также влияющим на экономическую безопасность. Внутренние факторы – это внутренние структуры, стратегии и процессы, которые определяют эффективность и устойчивость бизнеса. Поэтому рассмотрение таких аспектов, как управление ресурсами, кадровая политика и операционные процессы, необходимы для понимания внутренних нюансов и возможностей, с которыми сталкивается бизнес в своей деятельности.

Первым внутренним фактором влияния на экономическую безопасность бизнеса выступает такой аспект, как управление ресурсами бизнеса. Управление ресурсами является основополагающим вопросом для обеспечения экономической стабильности бизнеса. Для оптимизации работы компании и достижения ее целей необходимо эффективно управлять различными видами ресурсов:

1) финансовые ресурсы: управление финансовыми ресурсами включает в себя составление бюджета, анализ финансовых показателей и разработку инвестиционных стратегий, это позволяет компаниям эффективно распределять средства, минимизировать риски и обеспечивать финансовую стабильность;

2) материальные ресурсы: эффективное управление материальными ресурсами включает в себя контроль запасов, управление технологическими процессами и обслуживание оборудования; оптимизируя использование сырья, оборудования и инфраструктуры, компании могут сократить расходы и повысить производительность;

3) человеческие ресурсы: управление персоналом включает в себя подбор, обучение, мотивацию и управление человеческими ресурсами. Создание сильной команды специалистов, способных эффективно реализовывать стратегические цели компании – ключевой элемент успеха в современном деловом мире.

Следующим фактором оказания воздействия является кадровая политика. Этот термин представляет собой стратегический процесс, который включает в себя такие этапы, как [73]:

1) найм: эффективный подбор компетентных сотрудников, отвечающих потребностям компании, выступает основой успешной кадровой политики;

2) обучение: инвестирование в обучение своих работников различным навыкам позволяет повысить их профессиональный уровень и адаптироваться к изменяющимся условиям работы;

3) мотивация: создание стимулов для сотрудников в виде премий или возможности карьерного роста, способствует повышению их эффективности и преданности компании;

4) управление персоналом: грамотное управление персоналом обеспечивает слаженную работу команды и помогает разрешать возникающие конфликтные ситуации.

Что касается операционных процессов, то они являются заключительным фактором в этой группе, охватывающим всю деятельность компании от производства товаров до предоставления услуг. Операционные процессы включают в себя следующие мероприятия:

1) оптимизация производственных процессов: повышение эффективности и качества операционных процессов способствует повышению производительности и снижению издержек;

2) контроль качества продукции или услуг: фокусирование внимания на контроле качества продукции помогает предотвратить потерю клиентской базы и обеспечить их удовлетворение;

3) анализ операционных процедур и методов: постоянный мониторинг различных процессов, протекаемых внутри компании способствует выявлению недостатков и слабых мест;

4) внедрение передовых технологий: появление новых технологий и инноваций способствует повышению качества выпускаемой продукции или оказываемых услуг, что сделает ваш бизнес более привлекательным для клиентов по сравнению с услугами конкурентов, которые они оказывают.

Концентрирование внимания на внутренних факторах, таких как: управление ресурсами бизнеса, кадровая политика и операционные процессы, протекаемые непосредственно в самой компании, играет ключевую роль в обеспечении экономической безопасности бизнеса. Работа с каждым из этих факторов способствует повышению производительности, снижению издержек и повышению конкурентоспособности компании. Грамотное управление матери-

алами и ресурсами позволяет эффективно распределять различные бизнес-активы. А кадровая политика, в свою очередь, способствует формированию сплоченного и квалифицированного рабочего персонала. Операционные процессы обеспечивают слаженную взаимосвязь всех внутренних элементов компании, способствующую выдвижению бизнеса на новый уровень. Таким образом, эти факторы играют ключевую роль в развитии конкурентоспособности бизнеса.

Подводя итоги, можно сказать, что взаимосвязь внутренних и внешних факторов обеспечения экономической безопасности бизнеса представляет собой сложный и взаимозависимый процесс. Внутренние и внешние факторы вместе оказывают существенное влияние на различные процессы бизнеса. Эффективное управление каждым фактором может помочь компании адаптироваться к быстроизменяющимся внешним условиям и минимизировать негативные воздействия на свою деятельность различных угроз, о которых речь пойдет в следующем параграфе.

### **4.3. ОСНОВНЫЕ УГРОЗЫ ДЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БИЗНЕСА**

Сегодня бизнес сталкивается с разнообразными угрозами, которые оказывают негативное влияние на его экономическую безопасность. Эти угрозы могут быть экономической, политической, социальной, технологической и природной направленности. Умение распознавать эти угрозы является важным аспектом управления бизнесом, так как позволяет компаниям принимать верные решения, которые снижают вероятность разного рода рисков и повышают устойчивость в переменчивых условиях.

Основные угрозы для экономической безопасности бизнеса представлены на рис. 4.2, который сделан с опорой на научную статью, посвященную этому вопросу [10].

Каждая из этих угроз имеет потенциал оказать серьезное воздействие на финансовое положение, репутацию и даже выживаемость компании.

Данные угрозы можно охарактеризовать следующим образом:

1. Неквалифицированный персонал (грузчики, упаковщики, комплектовщики, транспортировщики, разнорабочие и т.д.) может нарушить работу всего отдела (линии, завода) или нанести ущерб репутации компании. К таким последствиям может привести и управленческий персонал компании, деятельность которого напрямую ставит под вопрос экономическую безопасность предприятия.



**Рис. 4.2. Основные угрозы экономической безопасности бизнеса [10]**

2. Нарушение режима сохранения конфиденциальной информации. Этот аспект всегда приводит к серьезным негативным последствиям для бизнеса. Утечка конфиденциальных данных может привести к финансовым потерям, поскольку на компанию могут быть наложены штрафы и поданы судебные иски за нарушение законов о защите данных, о которых подробно изложено в Федеральном законе «О персональных данных» от 27.07.2006 № 152-ФЗ. К данному закону также относится информация, которая прямо или косвенно относится к конкретному физическому лицу. Поэтому распространение таких данных с указанием причин или без таковых может привести к использованию информации о некоторых сотрудниках компании в криминальных сферах в ущерб экономической безопасности (например, мошенничество с недвижимостью, мошенничество в банковской сфере и т.д.). Это может нанести ущерб деловой репутации компании и повлиять на ее стабильную экономическую деятельность. В то же время не стоит исключать, что подобные данные могут быть использованы конкурентами как один из основных факторов привлечения квалифицированного персонала. Целью могут быть не только сотрудники компании, но и информация, которой они владеют в той или иной сфере деятельности компании.

Кроме того, могут возникнуть такие проблемы, связанные с:

- потерей доверия клиентов и партнеров;
- сокращением клиентской базы;
- утратой доли рынка;

Утечка конфиденциальной информации однозначно наносит ущерб репутации компании и воздействует на ее долгосрочную конкурентоспособность и успех на рынке. В конечном итоге утечка конфиденциальной информации может иметь серьезные последствия для финансового состояния и общей стабильности бизнеса, поэтому на это стоит обратить внимание для обеспечения безопасности данных и принятия соответствующих мер.

3. Противоправные действия персонала. Для любого бизнеса сегодня остро стоит вопрос защиты от противоправных действий сотрудников. Крупные компании могут позволить себе содержать собственную службу безопасности и брать на себя ответственность за устранение внутренних проблем, угрожающих экономической безопасности предприятия. Однако не все компании могут содержать такую систему и вынуждены решать эту проблему самостоятельно.

Отсутствие системы постоянного контроля со стороны руководства компании за подчиненными позволяет им использовать свое служебное положение в корыстных целях.

Наиболее распространенными преступлениями в данной области являются:

- кражи из складских помещений товаров;
- мошенничество с товарными накладными;
- нецелевое расходование денежных средств, в том числе полученных под отчет;
- совершение незаконной предпринимательской деятельности на территории предприятия и другие виды противоправных действий.

Поэтому для минимизации негативных факторов, направленных на ослабление экономической безопасности предприятия в этом направлении, необходимо принимать предупредительные меры, такие как контроль за конфиденциальной деловой информацией со стороны сотрудников предприятия и административно-финансовый контроль руководства предприятия за своими подчиненными.

4. Подрыв делового имиджа и репутации бизнеса. В большинстве случаев каждая компания в современном мире строит свою деятельность не только на финансово-хозяйственной деятельности, но и на нематериальных активах, т.е. на своих клиентах и положении, которое она заняла в бизнес-среде.

Здесь важно отметить, что стоимость таких нематериальных активов учитывается как финансово-расчетная величина, равная сумме денежных средств, иных форм оплаты или начисленных обязательств, уплаченных организацией для приобретения актива, его создания и обеспечения условий для использования по запланированному назначению. Справедливо отмечается, что добросовестность юридического лица является одним из условий успешности его деятельности.

Поэтому ущерб деловой репутации может негативно сказаться на экономической стабильности бизнеса, поскольку затрагивает элемент конкуренции между предприятиями. Негативным последствием является недобросовестная конкуренция между компаниями. Следует отметить, что под недобросовестной конкуренцией понимаются действия того или иного предприятия, противоречащие требованиям законодательства Российской Федерации, коммерческой практики, здравому смыслу, разумности и справедливости, направленные на извлечение прибыли при осуществлении предпринимательской деятельности и способные причинить ущерб другим предприятиям, в том числе нанести вред их деловой репутации. Более подробно о конкуренции говорится в Федеральном законе «О защите конкуренции».

Таким образом, ущерб деловому имиджу и репутации компании может иметь негативные последствия для взаимодействия с клиентами (отсутствие возможности привлечения новых покупателей) и развития деловых отношений с потенциальными поставщиками, что может подорвать экономическую стабильность компании.

5. Коммерческий шпионаж. Данная угроза представляет собой серьезную проблему для экономической безопасности бизнеса. Под этим термином понимают деятельность, направленную на нелегальное получение конфиденциальной информации о бизнесе (стратегии развития компании, инновации и патенты, клиентская база) [72]. Когда компания сталкивается с угрозой коммерческого шпионажа, то она неминуемо терпит финансовые потери, утрачивает свои конкурентные преимущества, а также рушит отношения с инвесторами, партнерами и клиентами из-за утечки важной информации. Бизнес, осведомленный о возможных угрозах коммерческого шпионажа, обязан принимать соответствующие меры по защите конфиденциальной информации, внедрению систем безопасности и обучению персонала, чтобы снизить риск утечки данных и обеспечить свою экономическую безопасность.

6. Проблемы экономики и юридической практики. Эти два направления могут оказать существенное влияние на экономическую безопасность бизнеса.

Например, на сегодняшний день для России актуальна проблема введения санкций со стороны других государств, что приводит к ограничениям в торговле, доступе к рынкам и ресурсам, а также к финансовым потерям и разорению компаний различных отраслей из-за падения спроса на продукцию, ведь обороты экспорта и импорта заметно снизились. Что касается юридической составляющей, то в этой сфере к угрозам может привести несоблюдение или игнорирование юридических норм со стороны компании, что приводит к судебным искам, штрафам и другим юридическим последствиям, что может существенно нанести ущерб финансовому положению компании. Компании должны внимательно следить за изменениями в законодательстве и обновлять свою стратегию развития, чтобы сократить вероятность возникновения юридических проблем и обеспечить свою экономическую безопасность.

В заключение можно сказать, что для поддержания стабильности, конкурентоспособности и устойчивости бизнеса крайне важно бороться с угрозами его экономической безопасности. Эти угрозы могут нанести серьезный ущерб финансам, репутации, бизнес-процессам и даже жизнеспособности компании на рынке. Противодействие этим угрозам позволяет компаниям минимизировать риски и защититься от потенциальных угроз. Это также помогает сохранить доверие клиентов, инвесторов и партнеров, что является важным фактором для устойчивого развития бизнеса. Поэтому компаниям необходимо активно реагировать на угрозы, разрабатывать и внедрять эффективные стратегии и меры защиты, а также постоянно отслеживать изменения во внешней и внутренней среде, чтобы оперативно реагировать на новые угрозы и обеспечивать свою экономическую безопасность.

#### **4.4. ДИАГНОСТИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ АКТИВНОСТИ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ОАО «ЗАВОД ПИВОВАРЕННЫЙ «МОРШАНСКИЙ»)**

##### **4.4.1. Анализ факторов деловой активности предприятия в системе экономической безопасности**

ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» – одно из немногочисленных предприятий отрасли с более чем вековой историей.

Свою историю завод начинает с 1914 г. Специфика этого пивоваренного завода заключается в использовании ячменя с собственных полей и воды из артезианской скважины в сочетании с лучшими дрожжевыми культурами и сортами хмеля из Чехии и Германии.

Процесс пивоварения полностью автоматизирован, осуществляется по немецкой программе. Вместе с тем на заводе разрабатывают рецептуры новых сортов пива и напитков, чьи вкусовые качества отличаются от рафинированных и порой скучных продуктов пивных гигантов, но в большей мере соответствуют изначальным традициям производства живого и нефильтрованного пива. В 2016 году, проведя частичное перевооружение разливных производств, администрация завода столкнулась с необходимостью замены полностью изношенного варочного порядка. Было принято решение провести реконструкцию в три этапа. Начиная с 2007 г., ОАО «Тамбовский завод «КОМСОМОЛЕЦ» им. Н. С. Артемова» изготовил и поставил на предприятие необходимое оборудование [48].

На сегодняшний момент на предприятии для приготовления пивного суслу установлен шестипосудный варочный порядок, изготовленный ОАО «Тамбовский завод «Комсомолец» им. Н. С. Артемова» полностью автоматизированный и отвечающий современным требованиям. Также проведена замена оборудования дрожжевого отделения. Оборудование оснащено автоматической системой управления. Реконструкция варочного производства не останавливается, на будущее запланирована полная автоматизация производства. Продолжая обновление производства в 2009 – 2013 гг. были установлены 4 очереди ЦКТ. В результате проведенных работ улучшились качественные показатели выпускаемого продукта, в том числе стойкость пива. Ввод в промышленную эксплуатацию танков вертикального брожения (ЦКТ) завершился к концу 2016 г. [48].

В 2023 году было решено расширить бродильное отделение и установить полностью автоматизированную 5 очередь ЦКТ, данное оборудование было заказано и частично поступило к концу 2023 г. Ввод в эксплуатацию запланирован на середину 2024 г.

Анализ факторов деловой активности предприятия будет проведен по таким направлениям, как анализ имущества и источников его финансирования, анализ финансовой устойчивости, платежеспособности, ликвидности, рентабельности и оборачиваемости.

Представленный анализ финансового положения и эффективности деятельности ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» выполнен за период с 2019. по 2023 гг. (5 лет). Деятельность ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» отнесена к отрасли «Производство напитков» (класс по ОКВЭД 2 – 11), что было учтено при качественной оценке значений финансовых показателей. Наглядно соотношение основных групп активов организации представлено на рис. 4.3.

## Структура активов организации на 31 декабря 2023 г.

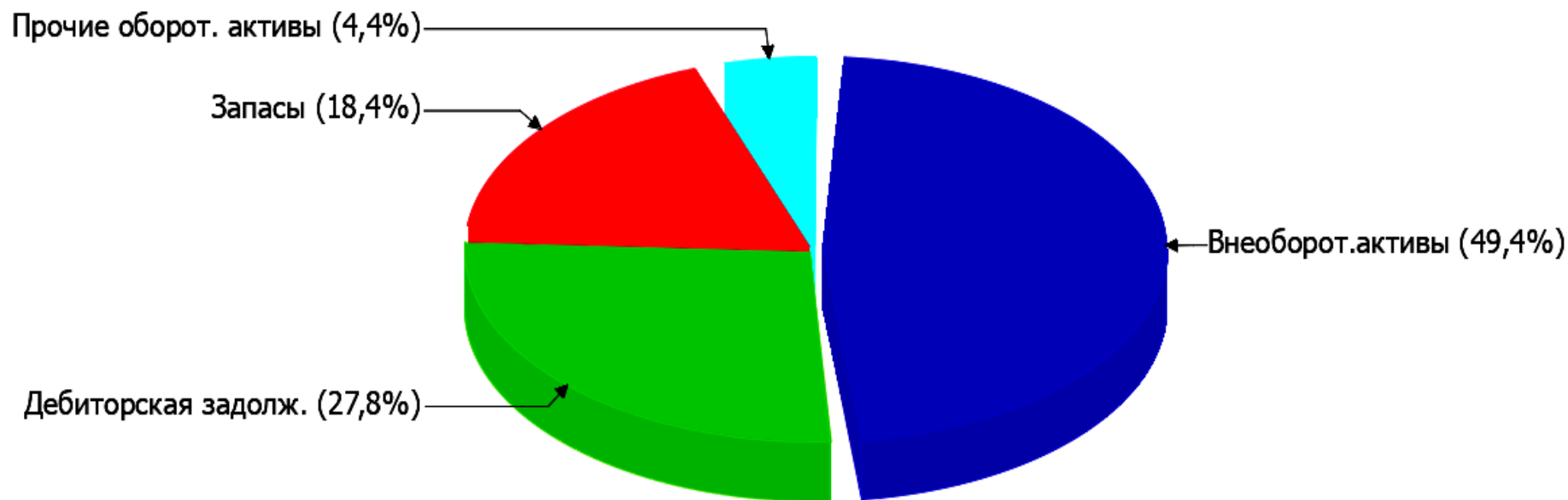


Рис. 4.3. Структура активов ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»

Активы на 31 декабря 2023 г. характеризуются примерно равным процентом внеоборотных средств и текущих активов (49,4 и 50,6% соответственно). Активы организации за весь рассматриваемый период увеличились на 210 932 тыс. руб. (на 43,5%). Отмечая увеличение активов, необходимо учесть, что собственный капитал увеличился еще в большей степени – в 7 раз (табл. 4.1).

**4.1. Анализ структуры имущества и источники его формирования**  
**ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» [17]**

| Показатель                                                  | Значение показателя |                |                |                |                |                                   | Изменение за анализируемый период |                              |                                     |
|-------------------------------------------------------------|---------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|-----------------------------------|-----------------------------------|------------------------------|-------------------------------------|
|                                                             | в тыс. руб.         |                |                |                |                | в % к валюте баланса              |                                   | тыс. руб.<br>(гр. 6 – гр. 2) | ± %<br>((гр. 6 – гр. 2) :<br>гр. 2) |
|                                                             | 31.12.2019          | 31.12.2020     | 31.12.2021     | 31.12.2022     | 31.12.2023     | на начало периода<br>(31.12.2019) | на конец периода<br>(31.12.2023)  |                              |                                     |
| 1                                                           | 2                   | 3              | 4              | 5              | 6              | 7                                 | 8                                 | 9                            | 10                                  |
| <b>Актив</b>                                                |                     |                |                |                |                |                                   |                                   |                              |                                     |
| 1. Внеоборотные активы                                      | 208 021             | 173 457        | 302 079        | 300 757        | 343 304        | 42,9                              | 49,4                              | +135 283                     | +65                                 |
| в том числе:<br>основные средства                           | 190 540             | 167 092        | 291 426        | 280 453        | 272 710        | 39,3                              | 39,2                              | +82 170                      | +43,1                               |
| нематериальные активы                                       | 338                 | 365            | 303            | 309            | 288            | 0,1                               | <0,1                              | –50                          | –14,8                               |
| 2. Оборотные, всего                                         | 276 494             | 331 296        | 359 778        | 363 475        | 352 143        | 57,1                              | 50,6                              | +75 649                      | +27,4                               |
| в том числе:<br>запасы                                      | 70 102              | 66 908         | 85 625         | 147 669        | 128 146        | 14,5                              | 18,4                              | +58 044                      | +82,8                               |
| дебиторская<br>задолженность                                | 124 715             | 127 390        | 153 517        | 148 485        | 193 067        | 25,7                              | 27,8                              | +68 352                      | +54,8                               |
| денежные средства<br>и краткосрочные<br>финансовые вложения | 36 713              | 91 976         | 101 577        | 66 746         | 30 649         | 7,6                               | 4,4                               | –6064                        | –16,5                               |
| Валюта баланса                                              | <b>484 515</b>      | <b>504 753</b> | <b>661 857</b> | <b>664 232</b> | <b>695 447</b> | <b>100</b>                        | <b>100</b>                        | <b>+210 932</b>              | <b>+43,5</b>                        |

Продолжение табл. 4.1.

| Показатель                             | Значение показателя |                |                |                |                |                                      | Изменение<br>за анализируемый период |                              |                                     |
|----------------------------------------|---------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|--------------------------------------|--------------------------------------|------------------------------|-------------------------------------|
|                                        | в тыс. руб.         |                |                |                |                | в % к валюте баланса                 |                                      | тыс. руб.<br>(гр. 6 – гр. 2) | ± %<br>((гр. 6 – гр. 2) :<br>гр. 2) |
|                                        | 31.12.2019          | 31.12.2020     | 31.12.2021     | 31.12.2022     | 31.12.2023     | на начало<br>периода<br>(31.12.2019) | на конец<br>периода<br>(31.12.2023)  |                              |                                     |
| 1                                      | 2                   | 3              | 4              | 5              | 6              | 7                                    | 8                                    | 9                            | 10                                  |
| Пассив                                 |                     |                |                |                |                |                                      |                                      |                              |                                     |
| 1. Собственный капитал                 | 24 123              | 27 458         | 148 679        | 153 351        | 168 792        | 5                                    | 24,3                                 | +144 669                     | +7 раз                              |
| 2. Долгосрочные обязательства, всего   | 422 420             | 422 004        | 451 218        | 451 162        | 450 883        | 87,2                                 | 64,8                                 | +28 463                      | +6,7                                |
| в том числе:<br>заемные средства       | 421 117             | 421 117        | 421 117        | 421 117        | 421 117        | 86,9                                 | 60,6                                 | –                            | –                                   |
| 3. Краткосрочные обязательства*, всего | 37 972              | 55 291         | 61 960         | 59 719         | 75 772         | 7,8                                  | 10,9                                 | +37 800                      | +99,5                               |
| в том числе:<br>заемные средства       | 471                 | 469            | 471            | 471            | 471            | 0,1                                  | 0,1                                  | –                            | –                                   |
| Валюта баланса                         | <b>484 515</b>      | <b>504 753</b> | <b>661 857</b> | <b>664 232</b> | <b>695 447</b> | <b>100</b>                           | <b>100</b>                           | <b>+210 932</b>              | <b>+43,5</b>                        |

**4.2. Оценка стоимости чистых активов**  
**ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»**

| Показатель                                                                     | Значение показателя |         |         |         |         |                                |                               | Изменение                    |                                    |
|--------------------------------------------------------------------------------|---------------------|---------|---------|---------|---------|--------------------------------|-------------------------------|------------------------------|------------------------------------|
|                                                                                | в тыс. руб.         |         |         |         |         | в % к валюте баланса           |                               | тыс. руб.<br>(гр. 6 – гр. 2) | ± %<br>((гр. 6 – гр. 2) :<br>гр.2) |
|                                                                                | 2019 г.             | 2020 г. | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | на начало<br>периода<br>(2019) | на конец<br>периода<br>(2023) |                              |                                    |
| 1                                                                              | 2                   | 3       | 4       | 5       | 6       | 7                              | 8                             | 9                            | 10                                 |
| 1. Чистые активы                                                               | 24 123              | 27 458  | 148 679 | 153 351 | 168 792 | 5                              | 24,3                          | +144 669                     | +7 раз                             |
| 2. Уставный капитал                                                            | 133                 | 133     | 133     | 133     | 133     | <0,1                           | <0,1                          | –                            | –                                  |
| 3. Превышение чистых<br>активов над уставным<br>капиталом<br>(стр. 1 – стр. 2) | 23 990              | 27 325  | 148 546 | 153 218 | 168 659 | 5                              | 24,3                          | +144 669                     | +7 раз                             |

Опережающее увеличение собственного капитала относительно общего изменения активов – фактор положительный.

Рост величины активов организации связан, в основном, с ростом следующих позиций актива бухгалтерского баланса (в скобках указана доля изменения статьи в общей сумме всех положительно изменившихся статей):

- основные средства – 82 170 тыс. руб. (31,1%);
- дебиторская задолженность – 68 352 тыс. руб. (25,8%);
- запасы – 58 044 тыс. руб. (21,9%);
- прочие внеоборотные активы – 55 656 тыс. руб. (21%).

Одновременно, в пассиве баланса прирост наблюдается по строкам:

- нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) – 144 669 тыс. руб. (68,6%);
- кредиторская задолженность – 37 800 тыс. руб. (17,9%);
- отложенные налоговые обязательства – 28 463 тыс. руб. (13,5%).

Среди отрицательно изменившихся статей баланса можно выделить «прочие оборотные активы» в активе (–44 960 тыс. руб.).

За весь рассматриваемый период собственный капитал организации вырос с 24 123,0 тыс. руб. до 168 792,0 тыс. руб. (т.е. + 144 669,0 тыс. руб.).

Чистые активы организации на 31.12.2023 namного (в 1269,1 раза) превышают уставный капитал. Данное соотношение положительно характеризует финансовое положение, полностью удовлетворяя требованиям нормативных актов к величине чистых активов организации. Более того, необходимо отметить увеличение чистых активов в 7 раз за анализируемый период (с 31 декабря 2019 г. по 31 декабря 2023 г.). Превышение чистых активов над уставным капиталом и в то же время их увеличение за период говорит о хорошем финансовом положении организации по данному признаку.

Проведем анализ финансовой устойчивости ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» (табл. 4.3).

Коэффициент автономии организации на 31 декабря 2023 г. составил 0,243. Данный коэффициент характеризует степень зависимости организации от заемного капитала. Полученное здесь значение говорит о недостаточной доле собственного капитала (24,3%) в общем капитале организации. Коэффициент автономии очень сильно вырос в течение анализируемого периода (+19,3%).

Структура капитала организации представлена ниже на рис. 4.4, 4.5.

По состоянию на 31.12.2023 коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами составил – 3,65.

#### 4.3. Показатели финансовой устойчивости ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»

| Показатель                                                       | Значение показателя |         |         |         |         | Изменение показателя<br>(гр. 6 – гр. 2) |
|------------------------------------------------------------------|---------------------|---------|---------|---------|---------|-----------------------------------------|
|                                                                  | 2019 г.             | 2020 г. | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. |                                         |
| 1                                                                | 2                   | 3       | 4       | 5       | 6       | 7                                       |
| 1. Коэффициент автономии                                         | 0,05                | 0,054   | 0,225   | 0,231   | 0,243   | 0,193                                   |
| 2. Коэффициент финансового левериджа                             | 19,09               | 17,38   | 3,452   | 3,331   | 3,12    | –15,97                                  |
| 3. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами | 0,863               | 0,833   | 0,828   | –0,41   | –0,5    | –1,36                                   |
| 4. Индекс постоянного актива                                     | 8,623               | 6,317   | 2,032   | 1,961   | 2,034   | –6,589                                  |
| 5. Коэффициент покрытия инвестиций                               | 0,922               | 0,89    | 0,906   | 0,91    | 0,891   | –0,031                                  |
| 6. Коэффициент маневренности собственного капитала               | 9,888               | 10,05   | 2,003   | 1,981   | 1,637   | –8,25                                   |
| 7. Коэффициент мобильности имущества                             | 0,571               | 0,656   | 0,544   | 0,547   | 0,506   | –0,064                                  |
| 8. Коэффициент мобильности оборотных средств                     | 0,133               | 0,278   | 0,282   | 0,184   | 0,087   | –0,046                                  |
| 9. Коэффициент обеспеченности запасов                            | 3,402               | 4,125   | 3,478   | 2,057   | 2,157   | –1,246                                  |
| 10. Коэффициент краткосрочной задолженности                      | 0,082               | 0,116   | 0,121   | 0,117   | 0,144   | 0,061                                   |

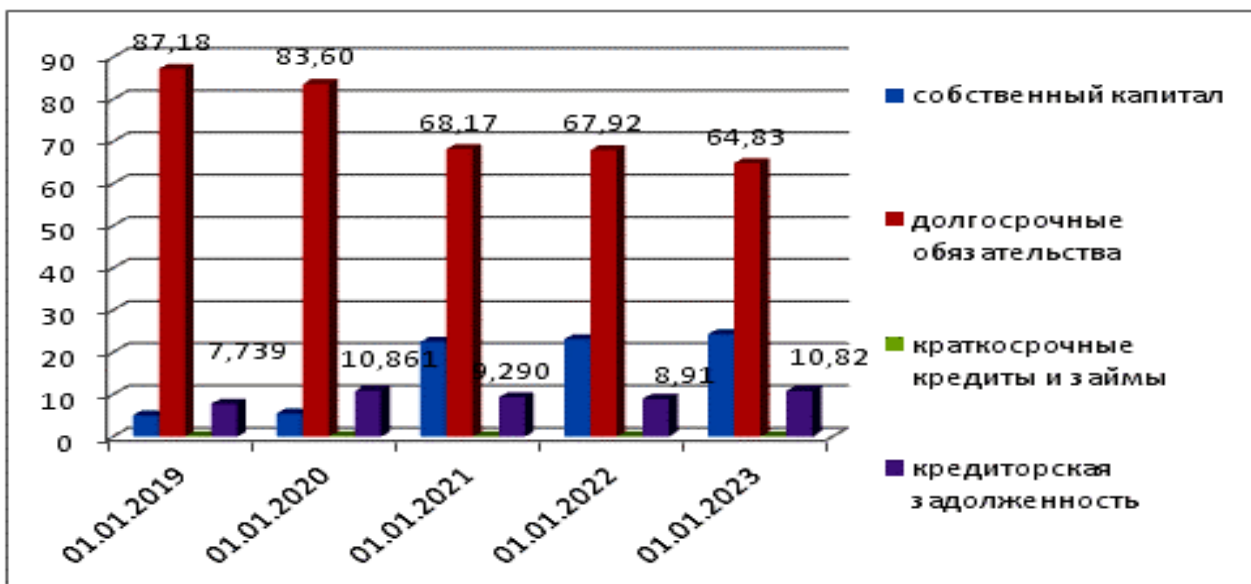


Рис. 4.4. Структура капитала организации за период 2019 – 2023 гг., %

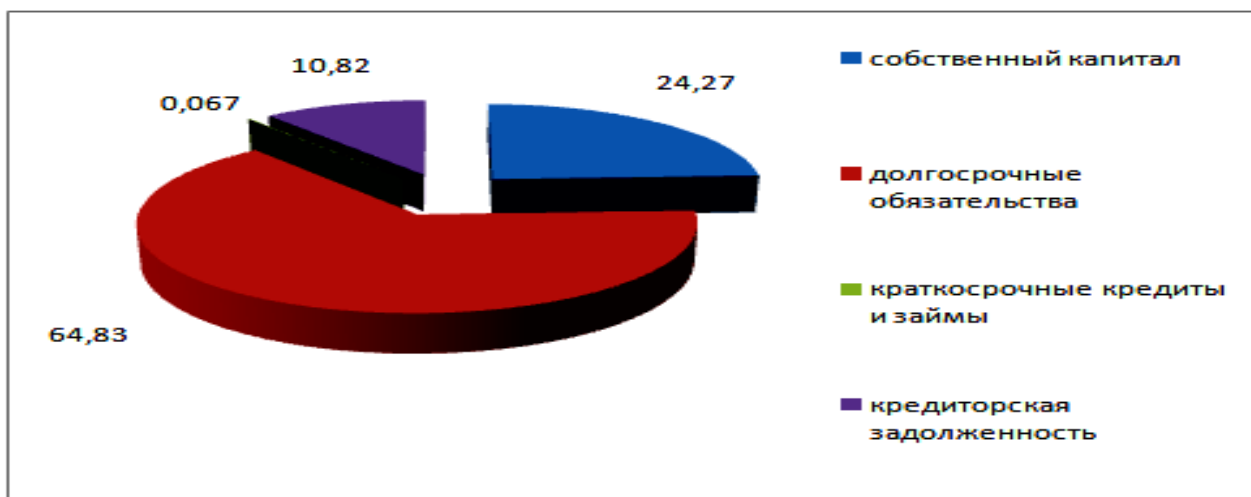
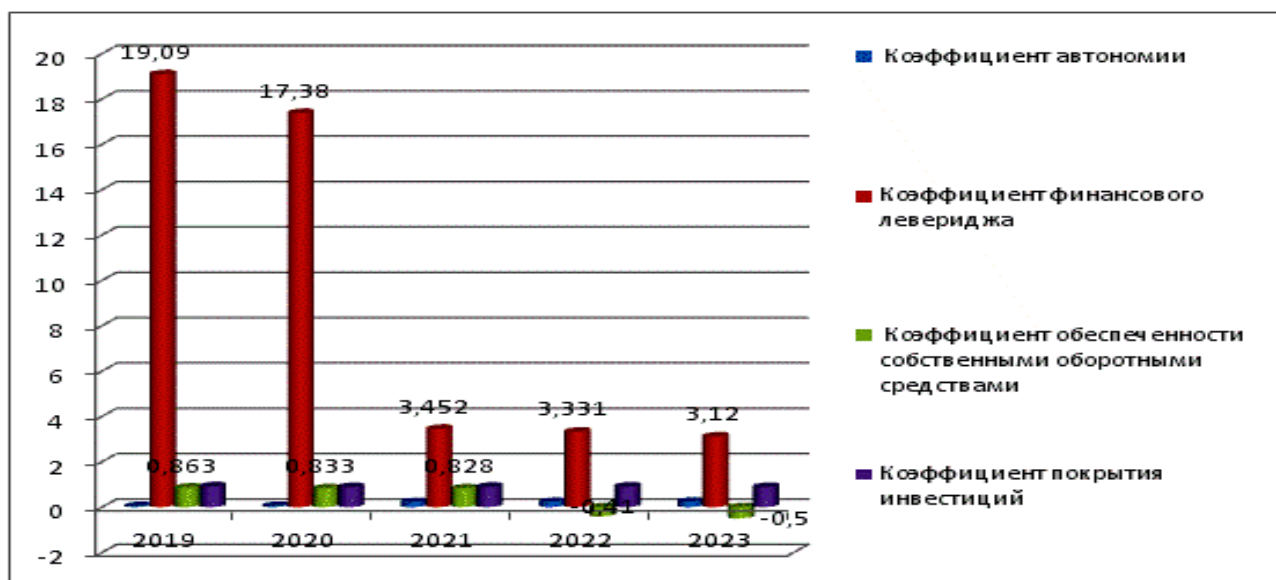


Рис. 4.5. Структура капитала организации за 2023 гг., %

Коэффициент обеспеченности материальных запасов за 4 года снизился с 3,402 до 2,157 (т.е. на  $-1,246$ ). Коэффициент в течение всего периода укладывался в установленный норматив (0,5).

На рисунке 4.6 представлено изменение основных показателей финансовой устойчивости ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» за весь анализируемый период.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами в течение анализируемого периода незначительно снизился (на  $-0,078$ ). Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами сохранял значение, соответствующие нормальному, в течение всего периода.



**Рис. 4.6. Изменение показателей финансовой устойчивости  
ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»**

Коэффициент покрытия инвестиций за весь рассматриваемый период несколько снизился (до 0,891; –0,031). Значение коэффициента на 31 декабря 2023 г. соответствует норме (доля собственного капитала и долгосрочных обязательств в общей сумме капитала организации составляет 0,8%). Коэффициент покрытия инвестиций постоянно снижался в течение всего рассматриваемого периода.

Проведем анализ показателей финансовой устойчивости ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» (табл. 4.4, рис. 4.7).

Излишек (недостаток) СОС рассчитывается как разница между собственными оборотными средствами и величиной запасов и затрат. Поскольку на 31.12.2023 г. наблюдается недостаток только собственных оборотных средств, рассчитанных по 1-му варианту (СОС<sub>1</sub>), финансовое положение организации по данному признаку можно характеризовать как нормальное.

Несмотря на хорошую финансовую устойчивость, следует отметить, что все три показателя покрытия собственными оборотными средствами запасов в течение анализируемого периода ухудшили свои значения.

Проведем анализ ликвидности ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» (табл. 4.5, рис. 4.8).

На последний день анализируемого периода (31.12.2023) при норме 1,8 коэффициент текущей (общей) ликвидности имеет значение 4,65. При этом в течение анализируемого периода имело место ухудшение значения показателя – коэффициент текущей ликвидности снизился на –2,63. Коэффициент текущей ликвидности уменьшался практически во всех периодах.

#### 4.4. Анализ финансовой устойчивости по величине излишка (недостатка) собственных оборотных средств

| Показатель собственных оборотных средств (СОС)                                                                                 | Значение показателя                     |                                        | Излишек (недостаток)               |                                    |                                    |                                    |                                    |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------|----------------------------------------|------------------------------------|------------------------------------|------------------------------------|------------------------------------|------------------------------------|
|                                                                                                                                | на начало анализируемого периода (2019) | на конец анализируемого периода (2023) | 2019 г.                            | 2020 г.                            | 2021 г.                            | 2022 г.                            | 2023 г.                            |
| СОС <sub>1</sub> (рассчитан без учета долгосрочных и краткосрочных пассивов)                                                   | –183 898                                | –174 512                               | –254 000                           | –212 907                           | –239 025                           | –295 075                           | –302 658                           |
| СОС <sub>2</sub> (рассчитан с учетом долгосрочных пассивов; фактически равен чистому оборотному капиталу, Net Working Capital) | 238 522                                 | 276 371                                | +168 420                           | +209 097                           | +212 193                           | +156 087                           | +148 225                           |
| СОС <sub>3</sub> (рассчитан с учетом как долгосрочных пассивов, так и краткосрочной задолженности по кредитам и займам)        | 238 993                                 | 276 842                                | +168 891                           | +209 566                           | +212 664                           | +156 558                           | +148 696                           |
| Тип финансовой устойчивости                                                                                                    |                                         |                                        | Нормальная финансовая устойчивость | Нормальная финансовая устойчивость | Нормальная финансовая устойчивость | Нормальная финансовая устойчивость | Нормальная финансовая устойчивость |

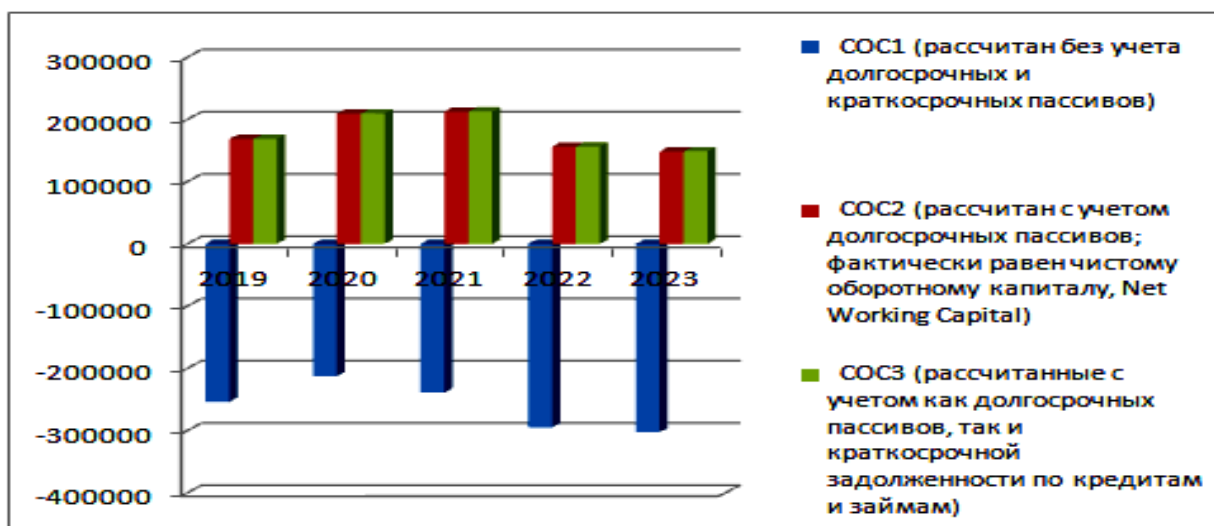


Рис. 4.7. Анализ финансовой устойчивости  
ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»

#### 4.5. Расчет коэффициентов ликвидности ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»

| Показатель ликвидности                             | Значение показателя |         |         |         |         | Изменение показателя (гр. 6 – гр. 2) |
|----------------------------------------------------|---------------------|---------|---------|---------|---------|--------------------------------------|
|                                                    | 2019 г.             | 2020 г. | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. |                                      |
| 1. Коэффициент текущей (общей) ликвидности         | 7,28                | 5,99    | 5,81    | 6,09    | 4,65    | –2,634                               |
| 2. Коэффициент быстрой (промежуточной) ликвидности | 4,25                | 3,97    | 4,12    | 3,6     | 2,95    | –1,015                               |
| 3. Коэффициент абсолютной ликвидности              | 0,97                | 1,66    | 1,64    | 1,12    | 0,4     | –1,259                               |

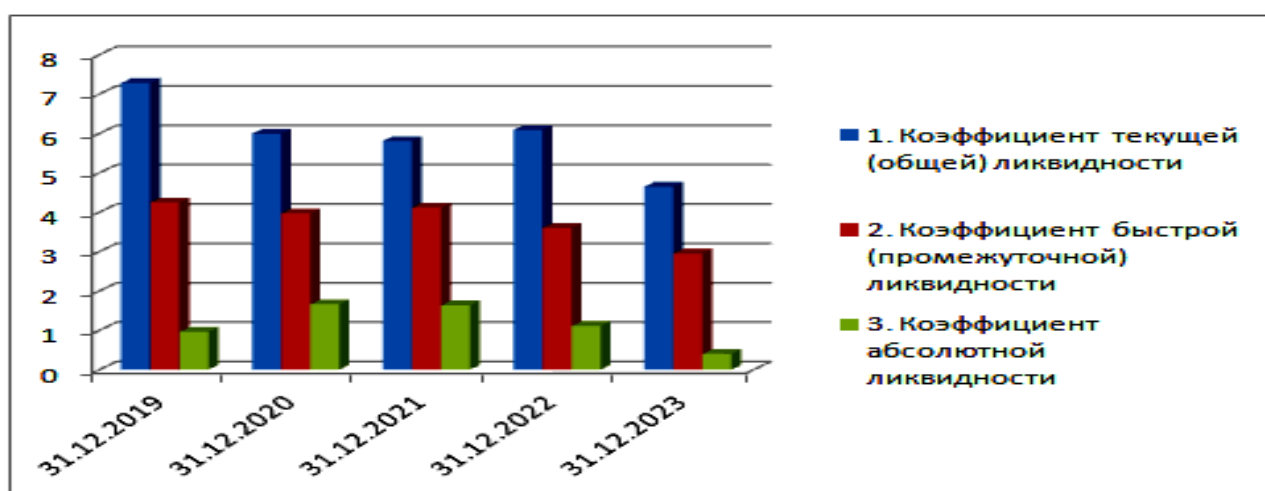


Рис. 4.8. Динамика показателей ликвидности  
ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»

Значение коэффициента быстрой (промежуточной) ликвидности тоже соответствует норме 2,95 – при норме 0,8. Это означает, что у ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» достаточно активов, которые можно в сжатые сроки перевести в денежные средства и погасить краткосрочную кредиторскую задолженность. Коэффициент быстрой ликвидности укладывался в установленный норматив в течение всего анализируемого периода.

Третий из коэффициентов, характеризующий способность организации погасить всю или часть краткосрочной задолженности за счет денежных средств и краткосрочных финансовых вложений, имеет значение, соответствующее допустимому (0,15). При этом в течение анализируемого периода (с 31 декабря 2019 г. по 31 декабря 2023 г.) имело место ухудшение значения показателя – коэффициент снизился на –1,26.

Определим ликвидность баланса ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» (табл. 4.6).

Из четырех соотношений, характеризующих соотношение активов по степени ликвидности и обязательств по сроку погашения, выполняется только одно. Высоколиквидные активы не покрывают наиболее срочные обязательства организации (разница составляет 44 652 тыс. руб.). В соответствии с принципами оптимальной структуры активов по степени ликвидности, краткосрочной дебиторской задолженности должно быть достаточно для покрытия среднесрочных обязательств (краткосрочной задолженности за минусом текущей кредиторской задолженности). В данном случае у организации достаточно быстрореализуемых активов для полного погашения среднесрочных обязательств (больше в 409,9 раза).

Анализ эффективности деятельности организации представлен в табл. 4.7 – 4.9. В таблице 4.7 приведены основные финансовые результаты деятельности ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» за рассматриваемый период (с 31.12.2019 по 31.12.2023 гг.).

За последний год значение выручки составило 532 873 тыс. руб. За 4 последних года произошло значительное повышение выручки (на 159 638 тыс. руб.). Выручка росла в течение всего анализируемого периода.

За последний год убыток от продаж равнялся –2249 тыс. руб. В течение анализируемого периода наблюдалось стремительное снижение финансового результата от продаж – на 17 149 тыс. руб.

Изучая расходы по обычным видам деятельности, следует отметить, что организация учитывала общехозяйственные (управленческие) расходы в качестве условно-постоянных, относя их по итогам отчетного периода на счет реализации.

**4.6. Анализ соотношения активов по степени ликвидности и обязательств  
по сроку погашения ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»**

| Активы<br>по степени<br>ликвидности | На конец<br>отчетного периода,<br>тыс. руб. | Прирост<br>за анализ.<br>период, % | Норм.<br>соотношение | Пассивы<br>о сроку<br>погашения       | На конец<br>отчетного<br>периода,<br>тыс. руб. | Прирост<br>за анализ.<br>период, % | Излишек/<br>недостаток<br>платеж. средств<br>тыс. руб.,<br>(гр. 2 – гр. 6) |
|-------------------------------------|---------------------------------------------|------------------------------------|----------------------|---------------------------------------|------------------------------------------------|------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|
| 1                                   | 2                                           | 3                                  | 4                    | 5                                     | 6                                              | 7                                  | 8                                                                          |
| A1. Высоколиквидные<br>активы       | 30 649                                      | –16,5                              | ≥                    | П1. Наиболее срочные<br>обязательства | 75 301                                         | +100,8                             | –44 652                                                                    |
| A2. Быстрореализуемые<br>активы     | 193 067                                     | +54,8                              | ≥                    | П2. Среднесрочные<br>обязательства    | 471                                            | –                                  | +192 596                                                                   |
| A3. Медленно реализуемые<br>активы  | 128 427                                     | +11,6                              | ≥                    | П3. Долгосрочные<br>обязательства     | 450 883                                        | +6,7                               | –322 456                                                                   |
| A4. Труднореализуемые<br>активы     | 343 304                                     | +65                                | ≤                    | П4. Постоянные<br>пассивы             | 168 792                                        | +7 раз                             | +174 512                                                                   |

**4.7. Анализ финансовых результатов деятельности ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»**

| Показатель                               | Значение показателя, тыс. руб. |         |         |         | Изменение показателя      |                 | Среднегодовая<br>величина, тыс. руб. |
|------------------------------------------|--------------------------------|---------|---------|---------|---------------------------|-----------------|--------------------------------------|
|                                          | 2020 г.                        | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | тыс. руб. (гр. 5 – гр. 2) | ± % ((5-2) : 2) |                                      |
| 1                                        | 2                              | 3       | 4       | 5       | 6                         | 7               | 8                                    |
| 1. Выручка                               | 373 235                        | 425 637 | 495 563 | 532 873 | +159 638                  | +42,8           | 456 827                              |
| 2. Расходы по обычным видам деятельности | 358 335                        | 411 708 | 495 076 | 535 122 | +176 787                  | +49,3           | 450 060                              |
| 3. Прибыль (убыток) от продаж (1 – 2)    | 14 900                         | 13 929  | 487     | –2249   | –17 149                   | ↓               | 6767                                 |

## Продолжение табл. 4.7

| Показатель                                                     | Значение показателя, тыс. руб. |         |         |         | Изменение показателя      |                 | Среднегодовая величина, тыс. руб. |
|----------------------------------------------------------------|--------------------------------|---------|---------|---------|---------------------------|-----------------|-----------------------------------|
|                                                                | 2020 г.                        | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | тыс. руб. (гр. 5 – гр. 2) | ± % ((5-2) : 2) |                                   |
| 1                                                              | 2                              | 3       | 4       | 5       | 6                         | 7               | 8                                 |
| 4. Прочие доходы и расходы, кроме процентов к уплате           | –4909                          | –2184   | 11 818  | 27 384  | +32 293                   | ↑               | 8027                              |
| 5. <i>EBIT (прибыль до уплаты процентов и налогов) (3 + 4)</i> | 9991                           | 11 745  | 12 305  | 25 135  | +15 144                   | +151,6          | 14 794                            |
| 6. Проценты к уплате                                           | 5539                           | 5540    | 5540    | 5540    | +1                        | +<0,1           | 5540                              |
| 7. Налог на прибыль, изменение налоговых активов и прочее      | –1117                          | –1401   | –2093   | –4154   | –3037                     | ↓               | –2191                             |
| 8. Чистая прибыль (убыток) (5 – 6 + 7)                         | 3335                           | 4804    | 4672    | 15 441  | +12 106                   | +4,6 раза       | 7063                              |

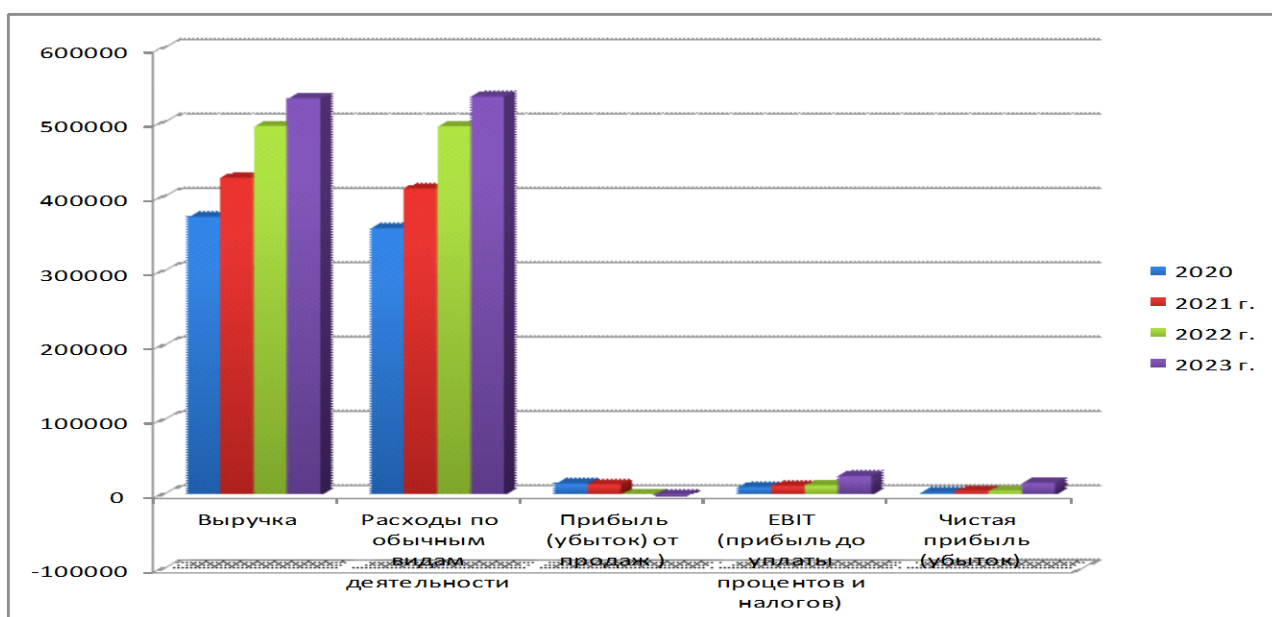
## 4.8. Анализ рентабельности ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»

| Показатели рентабельности                                                                                                                        | Значения показателя<br>(в %, или в копейках с руб.) |         |         |         | Изменение показателя     |                      |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|---------|---------|---------|--------------------------|----------------------|
|                                                                                                                                                  | 2020 г.                                             | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | коп.,<br>(гр. 5 – гр. 2) | ± %<br>((5 – 2) : 2) |
| 1                                                                                                                                                | 2                                                   | 3       | 4       | 5       | 6                        | 7                    |
| 1. Рентабельность продаж (величина прибыли от продаж в каждом рубле выручки). Нормальное значение для данной отрасли: 6% и более                 | 4                                                   | 3,3     | 0,1     | –0,4    | –4,4                     | ↓                    |
| 2. Рентабельность продаж по EBIT (величина прибыли от продаж до уплаты процентов и налогов в каждом рубле выручки)                               | 2,7                                                 | 2,8     | 2,5     | 4,7     | +2                       | +76,2                |
| 3. Рентабельность продаж по чистой прибыли (величина чистой прибыли в каждом рубле выручки). Нормальное значение для данной отрасли: не менее 2% | 0,9                                                 | 1,1     | 0,9     | 2,9     | +2                       | +3,2 раза            |

| Показатели рентабельности                                                                    | Значения показателя<br>(в %, или в копейках с руб.) |         |         |         | Изменение<br>показателя  |                      |
|----------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|---------|---------|---------|--------------------------|----------------------|
|                                                                                              | 2020 г.                                             | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | коп.,<br>(гр. 5 – гр. 2) | ± %<br>((5 – 2) : 2) |
| 1                                                                                            | 2                                                   | 3       | 4       | 5       | 6                        | 7                    |
| 4. Прибыль от продаж на руб., вложенный в производство и реализацию продукции (работ, услуг) | 4,2                                                 | 3,4     | 0,1     | –0,4    | –4,6                     | ↓                    |
| 5. Коэффициент покрытия процентов к уплате (ICR), коэф.<br>Нормальное значение: 1,5 и более  | 1,8                                                 | 2,1     | 2,2     | 4,5     | +2,7                     | +151,5               |

#### 4.9. Анализ рентабельности капитала ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»

| Показатель рентабельности                  | Значение показателя, % |         |         |         | Изменение<br>показателя<br>(гр. 5 – гр. 2) | Расчет показателя                                                                                                     |
|--------------------------------------------|------------------------|---------|---------|---------|--------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                                            | 2020 г.                | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. |                                            |                                                                                                                       |
| 1                                          | 2                      | 3       | 4       | 5       | 6                                          | 7                                                                                                                     |
| Рентабельность собственного капитала (ROE) | 12,15                  | 3,231   | 3,047   | 9,148   | –2,998                                     | Отношение чистой прибыли к средней величине собственного капитала. Нормальное значение для данной отрасли: 9% и более |
| Рентабельность активов (ROA)               | 0,661                  | 0,726   | 0,703   | 2,22    | 1,56                                       | Отношение чистой прибыли к средней стоимости активов. Нормальное значение для данной отрасли: не менее 3%             |
| Прибыль на задействованный капитал (ROCE)  | 2,223                  | 1,958   | 2,036   | 4,056   | 1,833                                      | Отношение прибыли до уплаты процентов и налогов (EBIT) к собственному капиталу и долгосрочным обязательствам          |
| Рентабельность производственных фондов     | 6,368                  | 3,694   | 0,114   | –0,56   | –6,929                                     | Отношение прибыли от продаж к средней стоимости основных средств и материально-производственных запасов               |
| Фондоотдача, коэф.                         | 12,15                  | 3,231   | 3,047   | 9,148   | –2,998                                     | Отношение выручки к средней стоимости основных средств                                                                |



**Рис. 4.9. Динамика финансовых результатов  
ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»**

Изменение выручки наглядно представлено на рис. 4.9.

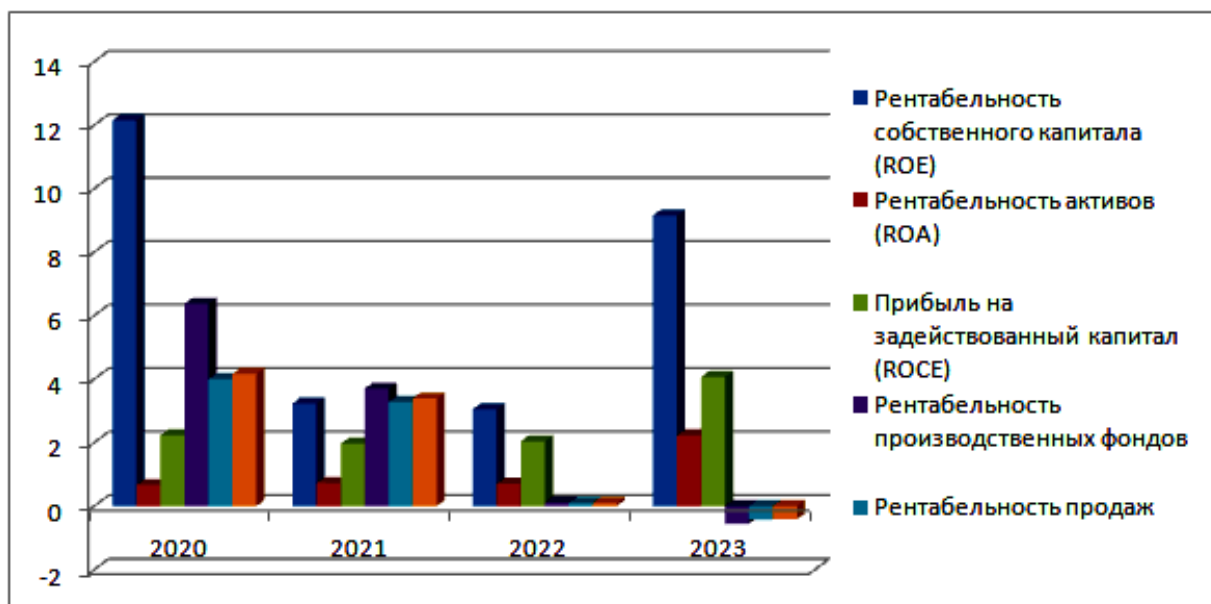
За 2023 год организация по обычным видам деятельности получила убыток в размере –0,4 копеек с каждого руб. выручки от реализации. При этом имеет место отрицательная динамика рентабельности продаж по сравнению с данным показателем за период 01.01 – 31.12.2020 г. (–4 коп.).

В таблице 4.9 представлена рентабельность использования вложенного в предпринимательскую деятельность капитала.

За период 01.01 – 31.12.2023 г. каждый рубль собственного капитала ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» принес 0,0915 руб. чистой прибыли. За 4 последних года снижение рентабельности собственного капитала составило –2,998%. При этом на снижение рентабельности собственного капитала в течение периода указывает и усредненный (линейный) тренд. За последний год значение рентабельности собственного капитала является нормальным.

Рентабельность активов за последний год равнялась 2,22%. Это намного выше значения рентабельности активов за 2020 г. В течение рассматриваемого периода наблюдалось разнонаправленное изменение рентабельности активов (как увеличение, так и уменьшение); максимальное значение составило 2,22%, минимальное – 0,66%. В течение всего периода рентабельность активов сохраняла значение, не соответствующее норме.

На рисунке 4.10 представлено изменение основных показателей рентабельности активов и капитала организации за рассматриваемый период (с 31 декабря 2019 г. по 31 декабря 2023 г.).



**Рис. 4.10. Анализ показателей рентабельности капитала  
ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»**

Анализ показателей деловой активности (оборачиваемости) представлен в табл. 4.10. В таблице рассчитаны показатели оборачиваемости ряда активов, характеризующие скорость возврата вложенных в предпринимательскую деятельность денежных средств, а также показатель оборачиваемости кредиторской задолженности при расчетах с поставщиками и подрядчиками.

Оборачиваемость активов в среднем за 4 последних года показывает, что акционерное общество получает выручку, равную сумме всех имеющихся активов за 476,4 календарных дней. О размере материально-производственных запасов можно судить по следующему соотношению: в среднем требуется 87,8 дней, чтобы расходы по обычным видам деятельности составили величину среднегодового остатка запасов.

Проведем анализ угроз кадровой и технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия.

Организационная структура ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» представлена на рис. 4.11. Организационная структура является линейно-функциональной. В данном типе организационной структуры имеется множество подразделений, ответственных за выполнение различных функций, связаны в линейную последовательность, каждое подразделение отвечает за выполнение конкретных задач, а высшие уровни управления надзирают за всей работой через цепь подчиненности.

#### 4.10. Анализ показателей оборачиваемости ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»

| Показатель оборачиваемости                                       | Значение |       |       |       | Изменение |
|------------------------------------------------------------------|----------|-------|-------|-------|-----------|
|                                                                  | 2020     | 2021  | 2022  | 2023  |           |
| 1                                                                | 2        | 3     | 4     | 5     | 6         |
| Оборачиваемость оборотных средств, обороты                       | 1,127    | 1,183 | 1,363 | 1,513 | 0,387     |
| Продолжительность одного оборота оборотных средств, дни          | 324      | 308,5 | 267,7 | 241,2 | – 82,8    |
| Оборачиваемость запасов, обороты                                 | 5,578    | 4,971 | 3,356 | 4,158 | – 1,42    |
| Продолжительность одного оборота запасов, дни                    | 65,43    | 73,43 | 108,8 | 87,78 | 22,34     |
| Оборачиваемость дебиторской задолженности, обороты               | 2,93     | 2,773 | 3,337 | 2,76  | – 0,17    |
| Продолжительность одного оборота дебиторской задолженности, дни  | 124,6    | 131,6 | 109,4 | 132,2 | 7,665     |
| Оборачиваемость кредиторской задолженности, обороты              | 6,808    | 6,922 | 8,364 | 7,077 | 0,268     |
| Продолжительность одного оборота кредиторской задолженности, дни | 53,61    | 52,73 | 43,64 | 51,58 | – 2,03    |
| Оборачиваемость активов, обороты                                 | 0,739    | 0,643 | 0,746 | 0,766 | 0,027     |
| Продолжительность одного оборота активов, дни                    | 493,6    | 567,6 | 489,2 | 476,4 | – 17,3    |
| Оборачиваемость собственного капитала, обороты                   | 13,59    | 2,863 | 3,232 | 3,157 | – 10,4    |
| Продолжительность одного оборота собственного капитала, дни      | 26,85    | 127,5 | 112,9 | 115,6 | 88,76     |
| Продолжительность операционного цикла, дней                      | 190      | 205,1 | 218,1 | 220   | 30,01     |
| Продолжительность финансового цикла, дней                        | 136,4    | 152,3 | 174,5 | 168,4 | 32,04     |
| Отношение кредиторской задолженности к дебиторской задолженности | 0,43     | 0,401 | 0,399 | 0,39  | – 0,04    |

На вершине иерархии располагается директор организации, под ним находятся руководители отделов, затем персонал среднего звена, а на нижнем уровне трудятся исполнители. В линейно-функциональных структурах различаются функциональные отделы, такие как маркетинг, финансы, производство и т.д., каждый из которых специализируется в своей области и несет ответственность за выполнение соответствующих функций в организации.

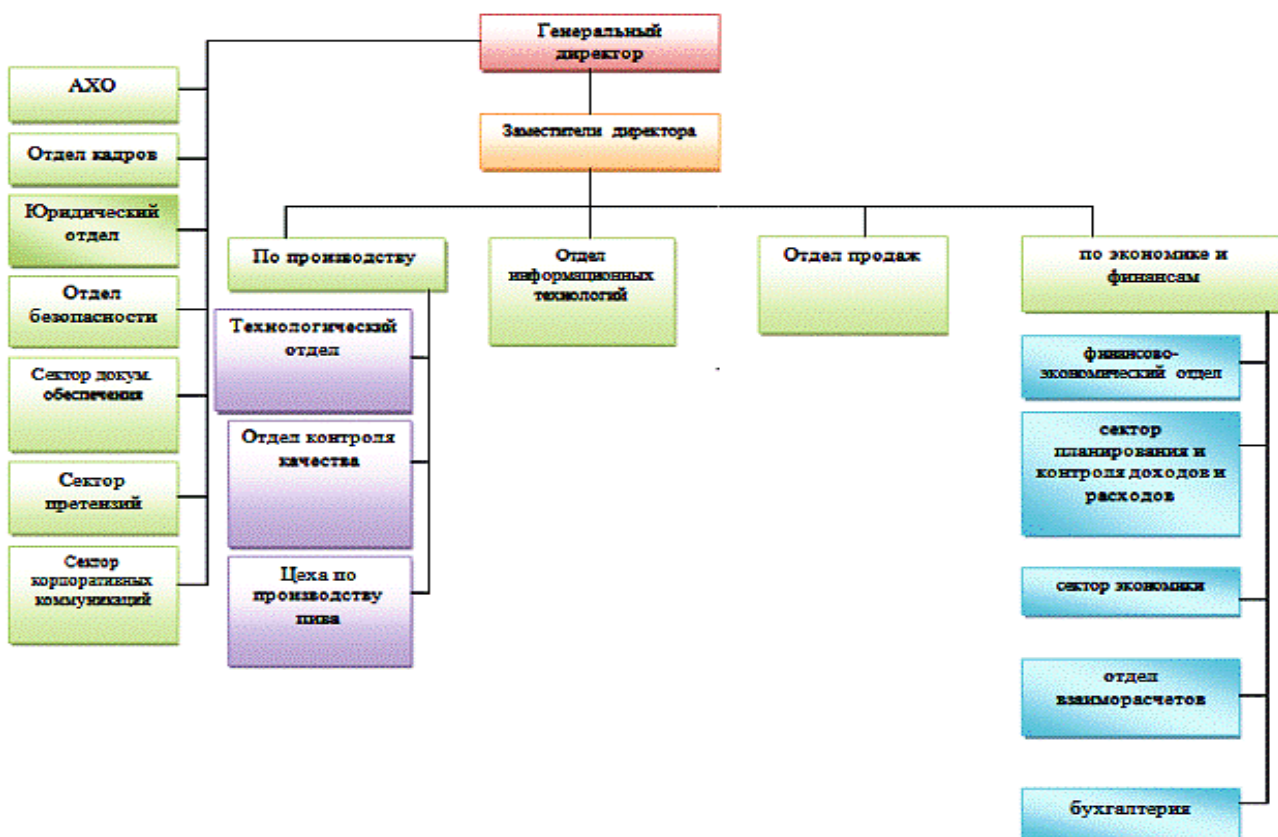


Рис. 4.11. Организационная структура ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»

Преимущества линейно-функциональной организационной структуры включают в себя: четкая система подчинения и ответственности – каждый сотрудник знает свой уровень ответственности и отчетности, а также, кому и кого он подчинен; высокий уровень специализации – каждый функциональный отдел специализируется в своей области и обладает высоким уровнем экспертизы и знаний в своей специфической области; эффективное использование ресурсов – разделение функций и надлежащая координация между функциональными отделами позволяют оптимизировать использование ресурсов организации; принятие решений – линейно-функциональная структура позволяет высшему менеджменту быстро и эффективно принимать решения в сложных ситуациях.

Однако у линейно-функциональной структуры есть и некоторые недостатки: твердая (неподатливая) структура – в линейно-функциональной структуре действует четкая иерархия, решения могут быть замедлены из-за сложных процедур контроля и проверки; трудности в координации – взаимодействие между функциональными отделами зачастую замедленно из-за существования твердых границ между ними и трудностей в установлении скоординированных процессов; низкая гибкость – изменение организационной структуры и пере-

назначение функциональных отделов могут занимать много времени и требовать значительных затрат.

Таким образом, как и любая структура, линейно-функциональная организационная структура имеет свои преимущества и недостатки, и выбор определенной структуры будет зависеть от целей, задач и характеристик конкретной организации.

Основная миссия предприятия ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» заключается в обеспечении постоянной и экономически выгодной услуги для повышения уровня качества жизни жителей региона, формирования стабильной и благоприятной социальной среды и способствования развитию местной (региональной) экономики.

ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» придерживается следующих принципов:

1. Сбалансированность интересов партнеров: предприятие стремится удовлетворить потребности своих партнеров, включая государственные органы, акционеров, клиентов, поставщиков и других заинтересованных сторон.

2. Высококвалифицированные специалисты: предприятие руководствуется принципом, что квалифицированные и опытные специалисты являются ключевым фактором успеха бизнеса и поэтому уделяет пристальное внимание поиску, найму и поддержанию квалифицированных работников.

3. Открытость и честность ведения бизнеса: предприятие придерживается принципа честности и прозрачности во всех деловых отношениях, которые она ведет, а также соблюдает принципы этики и юридические нормы.

4. Постоянный поиск инновационных идей: предприятие предпочитает путем инновационных изменений повышать качество продукции и улучшать уровень сервиса, а также применять передовые технологии для повышения эффективности бизнеса.

5. Качество, надежность и эффективность: предприятие стремится обеспечить высокий уровень качества во всем спектре услуг, обеспечить надежность работы, а также достигнуть эффективности продукции и оптимизировать затраты.

Проведем анализ технико-экономических показателей деятельности предприятия за период 2021 – 2023 гг. (табл. 4.11).

Данные показатели свидетельствуют о том, что предприятие не достаточно эффективно управляет своими затратами в условиях рынка, а также о том, что предприятие не смогло снизить затраты на производство и повысить эффективность продаж.

**4.11. Основные экономические показатели**  
**ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» за 2021 – 2023 гг.**

| Показатели                                                                     | 2021 г.  | 2022 г.   | 2023 г.   | Абсолютное<br>изменение, %<br>2022 г. с 2021 г. | Абсолютное<br>изменение, %<br>2023 г. с 2022 г. | Темп роста, %,<br>2022 г. с 2021 г. | Темп роста, %,<br>2023 г. с 2022 г. |
|--------------------------------------------------------------------------------|----------|-----------|-----------|-------------------------------------------------|-------------------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|
| 1                                                                              | 2        | 3         | 4         | 5                                               | 6                                               | 7                                   | 8                                   |
| Выручка<br>на 1 работника<br>(производитель-<br>ность труда),<br>тыс. руб./чел | 1850,6   | 2108,77   | 2238,96   | 258,17                                          | 130,19                                          | 114                                 | 106                                 |
| Численность<br>работников, чел                                                 | 230      | 235       | 238       | 5                                               | 3                                               | 102,2                               | 101                                 |
| Фонд оплаты<br>труда, тыс. руб.                                                | 10 370,7 | 11 076,49 | 12 458,59 | 705,79                                          | 1382,1                                          | 106,8                               | 112                                 |
| Средняя<br>зарплата<br>(на 1 работающего),<br>руб.                             | 45 090   | 47 134    | 52 347    | 2044                                            | 5213                                            | 104,5                               | 111                                 |
| Фондоотдача,<br>руб./руб.                                                      | 1,461    | 1,767     | 1,954     | 0,306                                           | 0,187                                           | 120,9                               | 111                                 |
| Фондоемкость,<br>руб./руб.                                                     | 0,684    | 0,565     | 0,512     | –0,119                                          | –0,053                                          | 82,6                                | 90,6                                |
| Рентабельность<br>продаж, %                                                    | 3,3      | 0,1       | –0,4      | –3,2                                            | –0,5                                            | 3,03                                | –400                                |
| Коэффициент<br>износа основных<br>фондов, %                                    | 73       | 49        | 53        | –24                                             | 4                                               | 67,12                               | 108                                 |

Темпы роста производительности труда к концу 2023 г. повысились на 6%, что может указывать на более эффективное использование ресурсов и повышение мотивации персонала. Фондоотдача основных фондов выросла на 0,187%, коэффициент износа основных фондов, хотя и снизился с 2021 г. к концу 2023 г., но остается достаточно высокий – на уровне 53%. Это произошло по причине того, что в 2022 г. из-за перехода на ФСБУ 6/2022 данный показатель снизился до 49%, в 2023 г. коэффициент износа составил 53%.

Рентабельность продаж за 2023 г. оказалась отрицательной. Показатель рентабельности продаж важен для оценки эффективности продаж и управления

затратами на производство. Поэтому невысокая рентабельность продаж может свидетельствовать о необходимости изменения стратегии продаж и управления затратами.

Фонд оплаты труда увеличился на 12%, составив 12 458,59 тыс. руб. в 2023 г., что может свидетельствовать о повышении квалификации и росте средних зарплат работников. Средняя заработная плата на одного работника выросла на 11% в 2023 г. по сравнению с 2022 г. [48].

По данным табл. 4.12 видно, что в ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» имеет место движение рабочей силы. Наблюдается рост коэффициента по приему работников практически на 0,4%. Наблюдается положительная тенденция – снижение коэффициента по увольнению работников до 1,58% и коэффициента текучести кадров с 0,09 до 0,07%. За мобилизованными гражданами и добровольцами сохраняются их рабочие места. Есть случаи, когда работников забирают на СВО, и трудовые договоры с мобилизованными приостанавливаются, а в течение трех месяцев после окончания военной службы они смогут вернуться на работу.

По результатам проведенного исследования в данном параграфе можно сделать вывод, что руководство предприятия ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» убеждено, что следование указанным выше принципам помогает не только обеспечить успешную деятельность, но и поддерживать взаимовыгодные отношения с партнерами и сообществом в целом. Кроме того, эти принципы являются основой стратегии, ориентированной на достижение поставленных целей и выполнение миссии компании.

#### 4.12. Движение кадров ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»

| Показатели                                       | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | Изменения       |                 |
|--------------------------------------------------|---------|---------|---------|-----------------|-----------------|
|                                                  |         |         |         | 2022 г./2021 г. | 2023 г./2022 г. |
| Общее число принятых и уволенных работников, чел | 5       | 7       | 8       | 2               | 1               |
| Коэффициент по приему работников, %              | 3,31    | 4,43    | 4,82    | 1,12            | 0,39            |
| Коэффициент по увольнению работников, %          | 1,46    | 2,09    | 1,58    | 0,63            | –0,51           |
| Коэффициент текучести кадров, %                  | 0,09    | 0,13    | 0,07    | 0,04            | –0,06           |
| Коэффициент общего оборота рабочей силы, %       | 6,23    | 5,87    | 6,54    | –0,36           | 0,67            |

Ведение бизнеса на основе перечисленных принципов позволяет компании предоставлять качественные и доступные услуги для оптимизации, улучшить сферу потребления и способствовать экономическому процветанию всего региона.

По результатам проведенного выше анализа получены следующие результаты: экономическое положение ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» за 4 года согласно рейтинговой шкале это ВВВ (положительное положение) и В (удовлетворительные результаты) соответственно. Данные оценки произведены с учетом значений ключевых показателей на конец анализируемого периода и динамики показателей, включая их прогнозируемые значения на последующий год (рис. 4.12).

На основе двух указанных оценок рассчитана итоговая рейтинговая оценка финансового состояния ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский». Финансовое состояние получило оценку ВВ – нормальное. Рейтинг «ВВ» отражает финансовое состояние организации, при котором основная масса показателей укладывается в нормативные значения. Имеющие данный рейтинг организации могут рассматриваться в качестве контрагентов, во взаимоотношении с которыми необходим осмотрительный подход к управлению рисками. Организация может претендовать на получение кредитов, но решение во многом зависит от анализа дополнительных факторов (нейтральная кредитоспособность).

Ниже обобщены ключевые экономические показатели ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» (табл. 4.13).

В таблице 4.14 рассчитаны показатели, рекомендованные в методике Федерального управления по делам о несостоятельности (банкротстве) (Распоряжение № 31-р от 12.08.1994 г.).

| Финансовые результаты<br>за период 01.01.20–31.12.23 | Экономическое положение на 31.12.2023 |    |   |     |    |   |     |    |   |   |
|------------------------------------------------------|---------------------------------------|----|---|-----|----|---|-----|----|---|---|
|                                                      | AAA                                   | AA | A | BVV | BB | B | CCC | CC | C | D |
| Отличные (AAA)                                       |                                       |    |   | •   |    |   |     |    |   |   |
| Очень хорошие (AA)                                   |                                       |    |   | •   |    |   |     |    |   |   |
| Хорошие (A)                                          |                                       |    |   | •   |    |   |     |    |   |   |
| Положительные (BVB)                                  |                                       |    |   | •   |    |   |     |    |   |   |
| Нормальные (BB)                                      |                                       |    |   | •   |    |   |     |    |   |   |
| Удовлетворительные (B)                               | •                                     | •  | • | V   | •  | • | •   | •  | • | • |
| Неудовлетворительные (CCC)                           |                                       |    |   | •   |    |   |     |    |   |   |
| Плохие (CC)                                          |                                       |    |   | •   |    |   |     |    |   |   |
| Очень плохие (C)                                     |                                       |    |   | •   |    |   |     |    |   |   |
| Критические (D)                                      |                                       |    |   | •   |    |   |     |    |   |   |

Итоговый рейтинг  
экономической  
безопасности ОАО  
«ЗАВОД  
ПИВОВАРЕННЫЙ  
«МОРШАНСКИЙ»  
по итогам анализа за  
период с 01.01.2020  
по 31.12.2023 (шаг  
анализа - год):

**ВВ**  
(нормальное)

Рис. 4.12. Рейтинговая оценка экономической безопасности  
ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»

#### 4.13. Обобщающие выводы по результатам анализа ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»

| Положительные индикаторы                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                | Отрицательные индикаторы                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                   |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p>Приведенные ниже 7 показателей финансового положения и результатов деятельности организации имеют <i>исключительно хорошие значения</i>:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– чистые активы превышают уставный капитал, к тому же, они увеличились за анализируемый период;</li> <li>– коэффициент текущей (общей) ликвидности полностью соответствует нормативному значению;</li> <li>– коэффициент быстрой (промежуточной) ликвидности полностью соответствует нормативному значению;</li> <li>– коэффициент абсолютной ликвидности полностью соответствует нормативному значению;</li> <li>– положительная динамика собственного капитала относительного общего изменения активов организации;</li> <li>– чистая прибыль за период с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г. составила 15 441 тыс. руб. (+10 769 тыс. руб. по сравнению с предшествующим годом);</li> <li>– положительная динамика прибыли до процентов к уплате и налогообложения (ЕВИТ) на рубль выручки организации за период 01.01 – 31.12.2020 г.)</li> </ul> | <p>Показателем, имеющим <i>значение на границе норматива</i>:<br/>не в полной мере соблюдается нормальное соотношение активов по степени ликвидности и обязательств по сроку погашения</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |
| <p>С <i>хорошей стороны</i> финансовое положение ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» характеризуют следующие показатели:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– коэффициент покрытия инвестиций соответствует норме (для собственного капитала и долгосрочных обязательств составляет 89,1% в общей сумме капитала организации);</li> <li>– нормальная финансовая устойчивость по величине собственных оборотных средств</li> </ul>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              | <p>Среди <i>отрицательных</i> показателей финансового положения и результатов деятельности организации можно выделить:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– коэффициент автономии имеет неудовлетворительное значение (0,243);</li> <li>– низкая рентабельность активов (2,22% за 2023 г.).</li> </ul> <p>С критической стороны финансовое положение и результаты деятельности организации характеризуют такие показатели:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– падение рентабельности продаж (–0,4 процентных пункта от рентабельности 4% за 2020 г.);</li> <li>– за последний год получен убыток от продаж (–2249 тыс. руб.), причем наблюдалась отрицательная динамика по сравнению с предшествующим годом (–2736 тыс. руб.)</li> </ul> |

#### 4.14. Определение неудовлетворительной структуры баланса ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»

| Показатель                                            | Значение показателя                     |                                        | Изменение<br>(гр. 3 – гр. 2) | Нормативное<br>значение | Соответствие<br>фактического<br>значения<br>нормативному<br>на конец периода |
|-------------------------------------------------------|-----------------------------------------|----------------------------------------|------------------------------|-------------------------|------------------------------------------------------------------------------|
|                                                       | на начало<br>периода<br>(31.12.2022 г.) | на конец<br>периода<br>(31.12.2023 г.) |                              |                         |                                                                              |
| 1                                                     | 2                                       | 3                                      | 4                            | 5                       | 6                                                                            |
| 1. Коэффициент текущей ликвидности                    | 6,09                                    | 4,65                                   | –1,44                        | Не менее 2              | Соответствует                                                                |
| 2. Коэффициент обеспеченности собственными средствами | –0,41                                   | –0,5                                   | –0,09                        | Не менее 0,1            | Не соответствует                                                             |
| 3. Коэффициент восстановления платежеспособности      | ×                                       | 1,96                                   | ×                            | Не менее 1              | Соответствует                                                                |

Анализ структуры баланса выполнен за период с начала 2023 г. по 31.12.2023 г. Поскольку один из первых двух коэффициентов (коэффициент обеспеченности собственными средствами) на 31.12.2023 г. оказался меньше нормы, в качестве третьего показателя рассчитан коэффициент восстановления платежеспособности. Данный коэффициент служит для оценки перспективы восстановления организацией нормальной структуры баланса (платежеспособности) в течение полугода при сохранении имевшей место в анализируемом периоде тенденции изменения текущей ликвидности и обеспеченности собственными средствами. Значение коэффициента восстановления платежеспособности (1,96) указывает на реальность восстановления в ближайшее время нормальной платежеспособности.

Другой методикой диагностики возможного банкротства предприятий, адаптированной для условий российской экономики, является модель Р. С. Сайфуллина и Г. Г. Кадыкова. Данная пятифакторная модель выглядит следующим образом:

$$R = 2K_1 + 0,1K_2 + 0,08K_3 + 0,45K_4 + K_5. \quad (1)$$

Согласно модели Сайфуллина–Кадыкова, если значение итогового показателя  $R < 1$ , вероятность банкротства организации считается высокой, если  $R > 1$ , то вероятность низкая. Из таблицы 4.15 видно, что значение итогового показателя составило –0,37.

#### 4.15. Оценка вероятности банкротства ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский»

| Коэф-<br>фициент | Расчет                                                   | Значение<br>на 31.12.2023 г. | Множитель | Произведение<br>(гр. 3×гр. 4) |
|------------------|----------------------------------------------------------|------------------------------|-----------|-------------------------------|
| 1                | 2                                                        | 3                            | 4         | 5                             |
| $K_1$            | Коэффициент обеспеченности собственными средствами       | –0,5                         | 2         | –0,99                         |
| $K_2$            | Коэффициент текущей ликвидности                          | 4,65                         | 0,1       | 0,46                          |
| $K_3$            | Коэффициент оборачиваемости активов                      | 0,78                         | 0,08      | 0,06                          |
| $K_4$            | Коммерческая маржа (рентабельность реализации продукции) | –<0,01                       | 0,45      | –<0,01                        |
| $K_5$            | Рентабельность собственного капитала                     | 0,1                          | 1         | 0,1                           |
| Итого (R):       |                                                          |                              |           | –0,37                         |

Это говорит о неустойчивом финансовом положении организации, существующей вероятности банкротства. Однако следует учесть, что это упрощенная модель, не учитывающая отраслевые особенности. С учетом большего количества факторов результат может получиться иным, требуется более глубокий анализ.

#### 4.4.2. Разработка направлений повышения эффективности использования ресурсов и нивелирования угроз экономической безопасности предприятия

В прошедшем 2023 г. пивоваренная отрасль продемонстрировала умеренный рост. По данным Росстата, было произведено 834 млн дал пива, что на 1,8% больше, чем в 2022 г. Несмотря на сохраняющиеся сложности, во многом, благодаря колоссальной работе пивоваров, ситуацию в индустрии наконец удалось стабилизировать. Производители продолжили выпускать новинки, развивать текущий портфель, полностью удовлетворяя потребительский спрос, а также наращивать собственные агропрограммы. Около 44% импорта пива в 2023 г. обеспечили «Красное & Белое», «Бристоль» и X5 Group («Пятерочка», «Перекресток»).

Собственный импорт пива в 2023 г. по сравнению с 2022 годом увеличился на «умеренные» 14% в связи с частичным замещением иностранных брендов локальными. В 2024 году в Х5 планируют расширять географию поставок и пополнять ассортимент. По данным NielsenIQ, в 2023 г. среднее число позиций (SKU) импортного пива на полках магазинов сократилось с 12 до 10 SKU, локального – выросло с 58 до 63 SKU. Доля импортного пива в продажах в объеме по сравнению с 2022 годом, согласно NielsenIQ, выросла с 3,7 до 3,8%. В «Красное&Белое» комментарий не предоставили [48].

Более 51,7% пивного импорта в 2023 г. пришлось на напитки из Германии, по сравнению с 2022 годом ввоз вырос на 14%, до 197,1 млн л.

Среди самых поставляемых брендов – Feldschlosschen, Furstkeg (марка Х5) и Eurotour. Импорт из Чехии за 2023 г. вырос на 49%, до 49 млн л (бренды Prazacka, Cernovar и др.), из Бельгии – на 36,4%, до 37,8 млн л (Belgian Krone, Willianbrau). А поставки пива из Мексики (Corona) и Китая (Harbin, Tsingtao) увеличились на 72,6% и на 84,4%, до 22,1 млн л. и 21,4 млн л. соответственно.

Ввиду тренда существенного роста цен внутренний рынок пива показал беспрецедентную тенденцию наращивания объема импорта, при этом отмечается корректировка структурности поставщиков, при этом объем внутреннего производства пива снова демонстрирует рекордные показатели. В то же время согласно данным маркетингового исследования «Рынок пива (с видами) в России, анализ развития с прогнозом 2029», проведенного маркетинговым агентством «Эксперт» в 2024 г., стоимостный объем импорта пива только по немецким поставкам вырос на колоссальные 36 млн долларов [48].

В 1992 году предприятие было преобразовано в акционерное общество открытого типа «Завод пивоваренный «Моршанский». В настоящее время на заводе есть все необходимое для производства высококачественных напитков. Специалисты производства готовят продукцию из сырья местного производства, без применения каких-либо консервантов из кристально чистой воды, ароматного хмеля, поэтому с уверенностью говорят, что продукция является безопасной, экологически чистой.

Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский», представлено в табл. 4.16.

Указанные риски оказывают существенное влияние на показатели финансово-хозяйственной деятельности. Вероятность их наступления велика, что отрицательно скажется на результатах финансово-хозяйственной деятельности эмитента.

#### 4.16. Описание основных факторов риска и угроз, связанных с деятельностью ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» [48]

| Внутренние факторы риска                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 | Внешние факторы риска                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>– проблема с квалифицированными кадрами;</li> <li>– высокие затраты на содержание недвижимого имущества, оборудования, транспортных средств;</li> <li>– рост затрат на покупку сырья, горючесмазочных материалов, электроэнергию;</li> <li>– старение техники;</li> <li>– риски, связанные с ухудшением состояния технического оборудования, что может привести к сокращению услуг и численности рабочих;</li> <li>– нестабильный рынок сбыта;</li> <li>– проблема с квалифицированными кадрами, зависимость эмитента от определенных источников сырья</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>– высокий уровень инфляции в стране;</li> <li>– ухудшение ситуации в отрасли;</li> <li>– уменьшение потребительского спроса и снижение объема производимой продукции;</li> <li>– усиление конкуренции в отрасли на внутреннем рынке выпускаемой продукции;</li> <li>– нестабильность финансового положения заказчика эмитента;</li> <li>– высокие ставки по кредитам и займам;</li> <li>– увеличение акцизов на пиво, отсутствие их градаций для крупных и малых пивоваров в зависимости от объема производств и щадящего налогообложения;</li> <li>– усложнение налогового законодательства;</li> <li>– расширение на российском рынке предложения импортной продукции;</li> <li>– увеличение цен на сырье, материалы и электроэнергию</li> </ul> |

Способы управления рисками:

- страхование (заключение договоров со страховыми компаниями);
- резервирование (создание договоров на покрытие непредвиденных потерь или перебоев с поставками сырья/материалов или товаров);
- диверсификация (разработка новых видов продукции, работа со многими поставщиками/клиентами, наличие нескольких производственных площадок и т.п.);
- хеджирование – это принятие мер по страхованию от финансовых потерь, связанных с возможными изменениями стоимости определенного актива в будущем (в случае, если основная продукция или основное сырье являются объектом торговли на срочном рынке);
- политика эмитента в области управления рисками направлена на своевременное прогнозирование существенных факторов рисков, на снижение негативного влияния на деятельность общества кризисных явлений, происходящих в настоящее время на финансовых рынках и в реальном секторе экономики

Стоит отметить основные вехи реконструкции завода. В 1997 году на предприятии было установлено принципиально новое оборудование, позволяющее выпускать продукцию со сроком хранения более 30 суток и более, красочно оформленную.

Дебиторская задолженность, по которой срок исковой давности истек, другие долги, не реальные для взыскания, списываются по каждому обязательству на основании данных проведенной инвентаризации, письменного обоснования и приказа руководителя ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» и относятся к финансовым результатам.

На конец отчетного периода осуществлена оценка дебиторской задолженности и созданы резервы по сомнительным долгам в сумме 2317 тыс. руб. С 2023 года оценка дебиторской задолженности проводится ежеквартально.

1999 год: пущен в действие безалкогольный цех – розлив сильногазированных низкокалорийных напитков в 1,5 литровые ПЭТ бутылки: «Апельсин», «Буратино», «Дюшес», «Яблоко», «Крем-сода», «Колокольчик».

2001 – 2004 годы: была проведена частичная модернизация производства; в целях бесперебойного снабжения предприятия электроэнергией была смонтирована и пущена в эксплуатацию дополнительная КТП 630 КВт от ВЛ к КВ. Приобретено, смонтировано и пущено в эксплуатацию производственное оборудование производства Чехии, Финляндия и др. Все эти мероприятия позволили заводу на том этапе развития существенно улучшить выпускаемый ассортимент пива и удержать завоеванные позиции пивного рынка Тамбовской области.

2005 – 2009 годы: в условиях жесткой конкуренции перед предприятием встал вопрос о выходе на новый виток развития производства, было принято решение о расширении ассортимента за счет внедрения новой упаковки. К концу 2005 года была пущена первая линия розлива пива в полторалитровые ПЭТ бутылки, что позволило существенно увеличить объем реализации пива. Приобретена и запущена в эксплуатацию в 2008 г. линия по розливу пива в трехлитровую ПЭТ бутылку. В 2009 году приобретена линия, которая позволяла выпускать пиво в ПЭТ бутылках других размеров.

В 2016 году, проведя частичное перевооружение разливных производств, администрация завода столкнулась с необходимостью замены полностью изношенного варочного порядка. Было принято решение провести реконструкцию в три этапа.

Начиная с 2007 г. ОАО «Тамбовский завод “Комсомолец” им. Н. С. Артемова» (АО «Завком») изготовил и поставил на предприятие необходимое оборудование. На сегодняшний момент на предприятии для приготовления пивного сусла установлен шестипосудный варочный порядок, изготовленный ОАО «Тамбовский завод “Комсомолец” им. Н. С. Артемова», полностью автоматизированный и отвечающий современным требованиям. Также проведена замена оборудования дрожжевого отделения. Оборудование оснащено автоматической системой управления. Реконструкция варочного производства не останавливается, на будущее запланирована полная автоматизация производства. Продолжая обновление производства в 2009 – 2013 гг. были установлены 4 очереди ЦКТ. В результате проведенных работ улучшились качественные показатели выпускаемого продукта, в том числе стойкость пива. Ввод в промышленную эксплуатацию танков вертикального брожения (ЦКТ) завершился к концу 2016 г. [48].

В 2023 году было решено расширить бродильное отделение и установить полностью автоматизированную 5 очередь ЦКТ, данное оборудование было заказано и частично поступило к концу 2023 г. Ввод в эксплуатацию запланирован на середину 2024 г.

Для придания более современного товарного вида выпускаемой в ПЭТ бутылке продукции были заменены этикетировочные машины для пленочной этикетки и установлены маркираторы для нанесения даты выпуска непосредственно на бутылку. По договору с ООО «ГЕА Вестфалия Сепаратор Си Ай Эс» приобретена и установлена сепарационная установка для осветления пива. Установлены и запущены в эксплуатацию линии по очистке и мойке кег и наливу продукции в них (изготовитель Anticoro Babic Joset S.R.O. (Чехия).

Осуществляя дальнейшее совершенствование производства, были определены и выполнены основные направления технического перевооружения предприятия со сроками реализации 2013 – 2016 гг.: замена на комплексные линии нового поколения разливного оборудования как в ПЭТ тару, так и в стеклянную бутылку, модернизация паросилового хозяйства, установка нового трансформатора. Для этих целей были заключены договоры с иностранными и российскими партнерами на поставку оборудования: с фирмами «CERNER» Etikettiertechnik GmbH (Германия), NATE – parojoiva technika a.s. (Чехи») с итальянской фирмой SIAP I s.r.l. на поставку составляющих для новых разливных линий.

Также по контрактам с Anticoro Babic Josef S.R.O. (Чехия) было обновлено оборудование для солододробильного и фильтровальных отделений.

В процессе модернизации солододробильного отделения остро встал вопрос о масштабной перестройке данного процесса, выводящий этот этап производства на кардинально отличную от действующей, отвечающую всем новейшим требованиям научно-технической мысли, ступень развития. В сентябре 2014 г. был заключен договор с ОАО «СМС». Запуск в эксплуатацию произошел в конце 2016 г. Система находится в фазе усовершенствования.

В связи с законодательным запретом производства пива в ПЭТ упаковке объемом больше 1,5 литра в 2017 г. была проведена реконструкция линий розлива в ПЭТ бутылку.

В 2013 году предприятие освоило новый продукт – квас естественного брожения. В 2014 году расширены рынки его сбыта, установлено новое оборудование для его производства. В 2015–2016 годах происходило дальнейшее освоение данного сегмента рынка. Напиток, кроме 1,5, разливается в формат 1 литр, кеги.

В 2014 году завод закупил оборудование для розлива и начал выпуск питьевой воды в 5-литровых бутылках, в 2015 г. освоен розлив воды для кулеров в девятнадцатилитровую бутылку. В 2020 году был запущен новый формат ПЭТ бутылки – 0,5 литра, в которую разливается питьевая вода и новый энергетический напиток «Energi fantasy».

В планах дальнейшая модернизация и освоение новых безалкогольных продуктов. Все эти вышеперечисленные работы позволили Обществу добиться выпуска новой продукции высокого качества и улучшения качества уже выпускаемой продукции.

В 2022 году в связи законодательными требованиями Завод установил на своих производственных линиях по розливу артезианской воды устройства для маркировки продукции. С 1 марта 2022 г. вступило требование об обязательной маркировке питьевой воды.

28 февраля 2023 г. закончился экспериментальный период по маркировке пива и определены сроки по внедрению обязательной маркировки, с 1 апреля 2023 г. началась маркировка пива в кегах, с 1 октября 2023 началась маркировка всей пивоваренной продукции, с 1 декабря 2023 г. к маркировке «Честный знак» подключили безалкогольную продукцию

В связи с расширяющимися требованиями законодательства в части маркировки и подготовки к поэкземплярному учету всего ассортимента выпускаемой продукции, было принято решение о строительстве нового склада готовой продукции, объединении его с (действующим складом ПЭТ) вводом в эксплуатацию в 2024 г. В дальнейшем запланирована полная компьютеризация складских процессов, внедрение адресного хранения по партиям маркированной продукции.

ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» в 2023 г. выпускал пиво четырнадцати сортов, среди них: «Жигулевское», «Моршанское», «М» суперкрепкое», «Купец хмельной», «Купец золотой». «Чешское», «Кауфман», «Красное», «Гречишное» и другие в различных видах упаковки: в бутылках стеклянных 0,5л, ПЭТ гл, и 1,5 л, в кегах.

Наряду с пастеризованным, нефilterованным пивом в 2009 г. начался выпуск живого пива – непастеризованное пиво, прошедшее фильтрацию. Безалкогольный цех разливает сильногазированные низкокалорийные напитки в 0,5, 1 и 1,5 -литровые ПЭТ бутылки 25 сортов, освоен и расширяется в ассортименте выпуск кваса, также выпускается питьевая вода 0,5, 1,5, 5 и 19 л. Свою продукцию завод поставляет в Тамбовскую, Московскую, Рязанскую, Липецкую, Воронежскую области и другие регионы нашей страны С 1999 года предприятие принимает участие в выставках «Лучшее пиво года» в г. Москве. За высокое качество пива ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» удостоился серебряных и золотых медалей

В 2005 году на IX Международном профессиональном конкурсе пива пиво «Купец Золотое» завоевало золотую медаль качества, а пиво «Купец Янтарное» бронзовую медаль.

В 2006 году медали получили новые сорта пива, выполненные по оригинальным рецептам «Дружище» и «М» Суперкрепкое». В 2007 году получили «М» Хмельное и «М» Ячменное золотую и серебряные медали.

В 2020 году в Международном конкурсе качества пищевой продукции «Гарантия качества – 2020» ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» завоевал одну золотую (Пиво «Чешское»), одну серебряную (Безалкогольный напиток «Пинаколада») медаль качества и два диплома качества (Пиво «Гречишное» светлое и Вода питьевая артезианская «Моршанская»).

Производство пива за последние 10 лет в количественном выражении постоянно наращивалось. В 2018 году произошло падение производства на 11%, на это повлияли как макроэкономические факторы, так и проблемы предприятия микроэкономического характера. В 2019 году падение производства составило 10%, в том числе и из-за нетипичных погодных условий. В 2020 году, несмотря на ограничения, связанные с пандемией коронавируса, предприятие смогло приблизиться по выпуску к 2018 г., прирост к 2019 г. составил 106%, в 2021 г. рост составил +13% к 2020 г., в 2022 г. объем выпуска составил 102% от 2021 г., 2023 г. также показал тенденцию роста – выпуск товарной продукции составил 109% от уровня прошлого года.

Предпринятые руководством шаги к повышению качества продукции, расширение ассортиментной линейки, маркетинговые изыскания дают свои положительные результаты. С 2007 года производство пива выросло более, чем в три раза. Эта тенденция продолжалась из года в год, и даже при негативной ситуации в 2019 г., производство оставалось на уровне 2016 г. В 2023 году прирост производства к 2023 г. составил 9 пунктов.

Основное внимание все эти годы было направлено на более качественные по вкусовым данным сорта пива, вследствие чего и более дорогие, на что указывает и неуклонный рост товарной продукции в рублевом эквиваленте.

Также в последние годы на рост товарной продукции в рублевом эквиваленте оказывал рост акцизной ставки на пиво. В 2016 году ставка акциза на литр продукции выросла до 20 (двадцати) руб., и за год общая начисленная сумма составила 257 108 тыс. руб. – 42% в структуре товарной продукции.

#### **4.17. Показатели производства пива ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» [48]**

| Год  | Выпуск товарной<br>продукции, тыс. дал | Среднемесячный<br>выпуск тыс. дал | В % к предыдущему<br>году | Выпуск товарной<br>продукции с НДС<br>и акцизами, тыс. руб. | Среднемесячный<br>выпуск тыс. руб. | В % к предыдущему<br>году |
|------|----------------------------------------|-----------------------------------|---------------------------|-------------------------------------------------------------|------------------------------------|---------------------------|
| 2013 | 1203                                   | 100,22                            | 117                       | 43 627                                                      | 35 886                             | 129                       |
| 2014 | 1098                                   | 91,5                              | 91                        | 451 958                                                     | 37 662                             | 10                        |
| 2015 | 1171                                   | 97,6                              | 107                       | 512 564                                                     | 42 714                             | 114                       |
| 2016 | 1285                                   | 107,1                             | 110                       | 613 830                                                     | 51 153                             | 120                       |
| 2017 | 1630                                   | 135,8                             | 127                       | 84 512                                                      | 70 428                             | 137                       |
| 2018 | 1447                                   | 120,6                             | 89                        | 760 758                                                     | 63 397                             | 90                        |
| 2019 | 1423                                   | 108,6                             | 90                        | 713 903                                                     | 59 491                             | 93                        |
| 2020 | 1377                                   | 114,7                             | 110                       | 775 218                                                     | 64 601                             | 108                       |
| 2021 | 1561                                   | 130,2                             | 213                       | 896 439                                                     | 74 703                             | 116                       |
| 2022 | 1583                                   | 131,8                             | 102                       | 992 153                                                     | 82 679                             | 111                       |
| 2023 | 1735                                   | 144,6                             | 109                       | 1 111 719                                                   | 92 643                             | 112                       |



**Рис. 4.13. Выпуск товарной продукции ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» [48]**

На 2017, 2018 и 2019 годы ставка акциза была установлена в размере 21 руб. на литр реализованной продукции, суммы акциза составили 342 315 тыс. руб. – 39% от общей суммы выручки, в 2017 г. и 303 940 тыс. руб. – 40% в 2018 г.

В 2019 году сумма начисленных акцизов составила 273 679 тыс. руб. В 2020 году ставка выросла на 1 руб., общая сумма начисленных акцизов составила 302 927 тыс. руб. – 39% от общей суммы выручки.

В 2021 году произошел очередной рост ставки на 1 руб., общая сумма начисленных акцизов составила 359 088 тыс. руб. – 38% от общей суммы выручки. Рост ставки продолжился и в 2022 году она составила 24 руб. за литр, общая сумма составила 379 852 тыс. руб. В 2023 году ставка выросла до 25 руб. за литр – соответственно сумма акцизов, начисленная за год, составила 431 741 тыс. руб.

В 2024 году предприятие не планирует снижать уровень производства, несмотря на имеющиеся негативные тенденции из-за валютных колебаний, законодательных изменений и усиливающейся конкуренции и прочего давления на отрасль.

ОАО «Завод Пивоваренный «Моршанский» в 2023 г. осуществляло следующие виды деятельности производство и реализация солодовых напитков (пиво); производство и реализация безалкогольных напитков (лимонад, артезианская вода и квас собственного производства); прочая реализация.

За пять анализируемых лет структура выручки существенно не изменялась. Как видно из ранее представленной табл. 4.17, в структуре выручки, все годы доминирует выручка от реализации основной продукции (солодовые напитки – пиво). В 2011 – 2013 годах доля пивоваренной продукции составляла 98%, в 2014–2015 гг. доля пива в структуре уменьшилась на 2 пункта за счет развития нового продукта – кваса. Эта тенденция сохраняется и в анализируемый период.

В 2016 – 2021 годах продолжилось наращивание производства безалкогольной продукции – их совокупная доля в структуре на данный момент составляет 9,9%. В 2018 году от реализации продукции величина прибыли от основной деятельности составила 11 887 тыс. руб. В 2019 году прибыль от продаж составила 139 тыс. руб., в 2020 г. – 14 900 тыс. руб., в 2021 г. – 13 928 тыс. руб., в 2022 г. от основной деятельности была получена прибыль 488 тыс. руб.

Акционерное общество «Завод Пивоваренный «Моршанский» на 31 декабря 2023 г. имеет мощность по выпускному оборудованию по пиву и пивным напиткам – 2995,22 тыс. дал в год, по безалкогольным напиткам – 225 тыс. дал в год. В 2021 году был завершен очередной этап модернизации предприятия, обновление бродильного отделения и переоснащение вспомогательных цехов.

Вода «Артезианская» – экологически чистая природная питьевая вода, добываемая из Артезианского источника 190 м в глубину и прошедшая очистку через систему специальных фильтров. Безалкогольные сладкие напитки созданы на основе нескольких ароматов, их гармоничный и нежный вкус радует детей и взрослых.

По состоянию на 31 декабря 2023 г. на предприятии имеются следующие нематериальные активы:

- Товарный знак 332384 «Пиво Жигулевское», этикетка, свидетельство на товарный знак 332384, зарегистрирован 24 августа 2007 г., срок действия регистрации до 2026 г. (продлено). Первоначальная стоимость 52 тыс. руб., остаточная на 31 декабря 2023 г. 4 тыс. руб.;

- Товарный знак 336556 «Пиво Жигулевское» нефilterованное, этикетка, свидетельство на товарный знак 336556, зарегистрирован 26 октября 2007 г., срок действия регистрации до 2026 г. (продлено). Первоначальная стоимость 52 тыс. руб., остаточная на 31 декабря 2023 г. 4 тыс. руб.;

- Товарный знак 337626 М, свидетельство на товарный знак 337626, зарегистрирован 20 ноября 2007 г., срок действия регистрации до 2026 г. (продлено). Первоначальная стоимость 52 тыс. руб., 31 декабря 2023 г. 4 тыс. руб.;

- Товарный знак 362713 «Пиво суперкрепкое», свидетельство на товарный знак 362713, зарегистрирован 22 октября 2008 г., срок действия регистрации до 04.05.2027 г. (продлено). Первоначальная стоимость – 51 тыс. руб., остаточная на 31 декабря 2023 г. – 3 тыс. руб.;
- Товарный знак 191867, свидетельство на товарный знак 191867, зарегистрирован, срок действия регистрации до 12.03.2029 г. (продлено). Первоначальная стоимость – 32 тыс. руб., остаточная на 31 декабря 2023 г. – 16 тыс. руб.;
- Товарный знак 691626 «Красное», свидетельство на товарный знак № 691626, зарегистрирован 15.01.2019 г., срок действия регистрации до 23.05.2028 г. Первоначальная стоимость – 55 тыс. руб., остаточная на 31 декабря 2023 г. – 28 тыс. руб.;
- Товарный знак 691629 «Моршанское (без собора)», свидетельство на товарный знак № 691629, зарегистрирован 15.01.2019 г., срок действия регистрации до 24.05.2028 г. Первоначальная стоимость – 45 тыс. руб., остаточная на 31 декабря 2023 г. – 23 тыс. руб.;
- Товарный знак 694625 Квас хлебный, свидетельство на товарный знак № 694625, зарегистрирован 15.01.2019 г., срок действия регистрации до 23.05.2028 г. Первоначальная стоимость – 45 тыс. руб., остаточная на 31 декабря 2023 г. – 23 тыс. руб.;
- Товарный знак 695154 Зеленое, свидетельство на товарный знак № 695154, зарегистрирован 15.01.2019 г., срок действия регистрации до 23.05.2028 г. Первоначальная стоимость – 45 тыс. руб., остаточная на 31 декабря 2023 г. – 23 тыс. руб.;
- Товарный знак 726881 Чешское, свидетельство на товарный знак № 726881, зарегистрирован 15.01.2019 г., срок действия регистрации до 23.05.2028 г. Первоначальная стоимость – 45 тыс. руб., остаточная на 31 декабря 2023 г. – 23 тыс. руб.;
- Товарный знак 743976 «Золотой купец», свидетельство на товарный знак № 743976, зарегистрирован 27.01.2020 г., срок действия регистрации до 22.04.2029 г. Первоначальная стоимость – 88 тыс. руб., остаточная на 31 декабря 2023 г. – 51 тыс. руб.;
- Товарный знак 864942 «Fantasy Energy», свидетельство на товарный знак № 864942, зарегистрирован 27.10.2022 г., срок действия регистрации до 22.04.2029 г. Первоначальная стоимость – 72 тыс. руб., остаточная на 31 декабря 2023 г. – 59 тыс. руб.;

– Товарный знак 941743 «Dunkel», свидетельство на товарный знак № 941743. зарегистрирован 18.05.2023 г., срок действия регистрации до 01.11.2032 г. Первоначальная стоимость – 45 тыс. руб., остаточная на 31 декабря 2023 г. – 43 тыс. руб.

Продолжающаяся реконструкция и обновление производственного оборудования в 2010 – 2019 гг. сохраняют коэффициент износа в приемлемых величинах. На конец 2020 года его уровень составил 69%, уровень показателя в 2021 г. составил 73%. В 2022 году из-за перехода на ФСБУ 6/2022 данный показатель снизился до 49%, в 2023 г. коэффициент износа составил 53% (табл. 4.18).

На заводе установлено 83 единицы технологического оборудования, зарегистрировано 54 единицы транспортных средств. Основные фонды в составе актива баланса по состоянию на 01.01.2024 г. оставляют 42,2%, на 01.01.2023 г. они занимали 39%.

Информация в отношении имеющихся основных средств Общества раскрыта в табличной форме 2.1. «Наличие и движение основных средств» пояснений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах (табл. 4.19).

Как видно из приведенных расчетов в 2018 г. из-за снижения производственных показателей наблюдается снижение фондоотдачи до 1,49, в 2019 г. показатель вырос на 17 пунктов и составил 1,66 руб. на руб. В 2020 году фондоотдача продолжила свой рост и составила 2,23 руб. на рубль основных средств, в 2021 г. тенденция роста изменилась, и показатель фондоотдачи составил 1,46, а в 2023 г. вырос до 1,95. Из-за проведенных перерасчетов по ФСБУ 6 увеличилась остаточная стоимость ОС средств, вследствие этого показатель фондоотдачи снизился до 1,72. В 2023 году фондоотдача составила 1,94.

#### 4.18. Анализ основных фондов

##### ОАО «Завод Пивоваренный «Моршанский [17]

| Наименование показателя                                | 2018 г. | 2019 г. | 2020 г. | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. |
|--------------------------------------------------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| Накопленная амортизация (тыс. руб.)                    | 283 157 | 328 835 | 374 199 | 409 871 | 274 236 | 307 020 |
| Балансовая стоимость основных средств (Бос), тыс. руб. | 517 156 | 519 375 | 541 291 | 555 775 | 554 689 | 579 730 |
| Коэффициент износа, %                                  | 54      | 63      | 69      | 73      | 49      | 53      |
| Фондоотдача, руб./руб.                                 | 1,49    | 1,66    | 2,234   | 1,461   | 1,767   | 1,954   |

#### 4.19. Анализ наличия, движения и структуры основных средств

##### ОАО «Завод Пивоваренный «Моршанский [17]

| Вид основных фондов                        | Код строки баланса | Наличие на начало 2022 г. |                | Наличие на начало 2023 г. |                | Поступило в отчетном году |                | Выбыло в отчетном году |                | Наличие на конец 2023 г. |                |
|--------------------------------------------|--------------------|---------------------------|----------------|---------------------------|----------------|---------------------------|----------------|------------------------|----------------|--------------------------|----------------|
|                                            |                    | тыс. руб.                 | удельный вес % | тыс. руб.                 | удельный вес % | тыс. руб.                 | удельный вес % | тыс. руб.              | удельный вес % | тыс. руб.                | удельный вес % |
| Здания и сооружения                        | 5201               | 65 615                    | 12,23          | 65 615                    | 11,83          | 4280                      | 16,66          | 325                    | 19,77          | 69 570                   | 12             |
| Машины и оборудование                      | 5202               | 414 630                   | 77,30          | 431 151                   | 77,73          | 19 642                    | 76,45          | 0                      | 0,00           | 450 799                  | 77,76          |
| Транспортные средства                      | 5203               | 53 599                    | 9,99           | 55 239                    | 9,96           | 1010                      | 4,3            | 0                      | 0,00           | 56319                    | 9,71           |
| Производственный и хозяйственный инвентарь | 5204               | 1 220                     | 0,23           | 1330                      | 0,24           | 692                       | 2,69           | 76                     | 11,64          | 1916                     | 0,34           |
| Земельные участки и объекты                | 5209               | 1 348                     | 0,25           | 1348                      | 0,24           | 0,0                       | 0,00           | 252                    | 38,59          | 1096                     | 0,19           |
| Итого                                      | 5210               | 536 412                   | 100            | 554 689                   | 100            | 25 694                    | 100            | 653                    | 100            | 579 730                  | 100            |

Из таблицы 4.19 видно, что тенденция к уменьшению доли зданий и сооружений (на 0,4%) продолжается, в этом существенную роль играют покупка и установка нового оборудования, в 2022–2023 гг. структура основных средств существенно не менялась. Большую часть структуры составляют машины и оборудование – 77,73%.

Таким образом, предприятие развивается, и в 2023 г. было решено расширить бродильное отделение и установить полностью автоматизированную 5 очередь ЦКТ, данное оборудование было заказано и частично поступило к концу 2023 г. Ввод в эксплуатацию запланирован на середину 2024 г.

Оценка стоимости капиталовложений и иных затрат, необходимых в рамках реализации настоящего проекта ОАО «Завод Пивоваренный «Моршанский», приводится в табл. 4.20.

#### 4.20. Оценка стоимости мероприятий, предусмотренных проектом [48]

| Статья затрат                                 | Сумма, тыс. р. |
|-----------------------------------------------|----------------|
| Пополнение оборотных средств                  | 31 000         |
| Закупка молоковозов                           | 5541           |
| Закупка спецтранспорта для доставки продукции | 1493           |
| Техническое перевооружение производства       | 12 966         |
| ИТОГО затрат, подлежащих финансированию       | 51 000         |

#### 4.21. Общая структура финансирования проекта с учетом собственных средств

| Источники финансирования проекта                     | Стоимость, тыс. руб. | Доля, % |
|------------------------------------------------------|----------------------|---------|
| Привлеченное финансирование                          | 51 000               | 40      |
| Ранее осуществленные вложения из собственных средств | 76 500               | 60      |
| Итого                                                | 127 500              | 100     |

Стоимость затрат по проекту, подлежащих финансированию, оценивается в 51 млн руб. Кроме того, ранее инициаторами проекта были осуществлены затраты на восстановление и развитие производства, соотношение которых с запрашиваемым финансированием приводится в табл. 4.21.

Таким образом, доля запрашиваемого финансирования составляет 40% от общей стоимости проекта.

*Предполагаемые условия финансирования.* Финансирование определенных выше затрат по проекту модернизации и развития производства пивоваренной продукции предполагается осуществить через кредит, выделяемый Сбербанком России: 20 млн руб. – инвестиционный, сроком на 5 лет и 31 млн руб. для пополнения оборотных средств сроком на 5 лет. Выделение кредита планируется одним траншем в 51 млн руб. Уплата процентов – ежемесячно.

Обеспечением по запрашиваемому кредиту будет являться залог имущества. Рыночная стоимость заложенного имущества составляет: здания и сооружения – 6 413 331 руб., земельный участок – 121 762,72 руб. Итого – 763 095,83 руб.

Кроме того, в залог могут быть переданы технические средства, закупаемые в рамках запрашиваемого кредита, новое оборудование на общую сумму до 20 млн руб. Таким образом, стоимость передаваемого в залог имущества существенно превышает величину запрашиваемого кредита, что позволяет квалифицировать его как операцию с минимальным уровнем риска.

Основные показатели инвестиционной рентабельности и платежеспособности проекта приводятся ниже в табл. 4.22. Положительность и высокие значения показателей чистого приведенного дохода (38,861 млн руб.) и инвестиционной рентабельности (70,3%) свидетельствуют о достаточной эффективности помещения финансовых средств в проект по сравнению с альтернативными вариантами инвестирования, обладающими с гарантированной доходностью на уровне принятой нормы дисконта.

#### 4.22. Основные показатели эффективности проекта расширения бродильного отделения и установления полностью автоматизированной 5 очереди ЦКТ

| Индикатор финансовой эффективности                                                                     | Ед.       | Значение  |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------|-----------|
| Внутренняя норма рентабельности (IRR)                                                                  | %         | 54        |
| Чистый приведенный доход (NPV, дисконт 17%)                                                            | тыс. руб. | 38 860,51 |
| Чистый приведенный доход (NPV, дисконт 20%)                                                            | тыс. руб. | 25 272,86 |
| Чистый приведенный доход (NPV, дисконт 25%)                                                            | тыс. руб. | 18 589,23 |
| Рентабельность инвестиций (PI) дисконтированная                                                        | %         | 70,3      |
| Рентабельность инвестиций арифметическая                                                               | %         | 160,3     |
| Коэффициент платежеспособности (отношение CAD\$ к DSE – затратам на обслуживание и погашение кредита): | %         | 247       |
| в том числе по 2024 г.                                                                                 | %         | 190       |
| в том числе по 2025 г.                                                                                 | —         | 36 раз    |
| в том числе по 2026 г.                                                                                 | %         | 150       |
| Период окупаемости                                                                                     | Месяцев   | 18        |

К концу анализируемого 12-месячного периода при заявленном режиме обслуживания и погашения кредита аккумулированный денежный поток предприятия составит 20,7 млн руб., к концу третьего года – 81,7 млн руб.

Иными словами, помимо гарантированного обеспечения возврата заемных средств, проект в течение относительно короткого срока дополнительно гарантирует генерацию заметной по отношению к запрашиваемому объему кредита величины финансовых результатов – которые, в частности, могут быть использованы на реализацию инвестиционных мероприятий второго этапа.

Чистый период окупаемости капитальных затрат по проекту составляет около 18 месяцев, при этом часть кредитного ресурса на пополнение оборотных средств (21 млн руб.) полностью окупается уже в течение первых 12 месяцев. При использовании 3-летнего инвестиционного кредита расчетный период окупаемости позволяет иметь необходимый запас времени как для осуществления непосредственно запланированных капиталовложений, так и для увеличения объемов заготовки молока и реализации готовой продукции.

Внедрение предложенных направлений повышения эффективности использования ресурсов ОАО «Завод Пивоваренный «Моршанский будет способствовать нивелированию угроз экономической безопасности предприятия и росту стоимости бизнеса в перспективе.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

---

Проблемы обеспечения экономической безопасности регионов России необходимо рассматривать с точки зрения влияния формирующих ее институтов, ресурсов и факторов.

Современное состояние российских регионов характеризуется неустойчивостью, наличием большого количества угроз и санкций, влекущих существенные риски, которые подрывают возможности реализации целей регионального социально-экономического развития и создают проблемы стабильности и роста экономики регионов России. В этих условиях исследование проблем укрепления и обеспечения региональной экономической безопасности является крайне актуальной.

Монография посвящена вопросам обеспечения экономической безопасности региона в современных условиях с учетом потенциальных ресурсов, влияния внешних и внутренних факторов и институционального контекста как совокупности норм, правил и политик управления регионом и регулирования его экономики (на примере Тамбовской области).

Проведена оценка уровня экономической безопасности региона. Большое внимание уделено выявлению факторов роста региональной теневой экономики как угрозы экономической безопасности, проведен анализ теневых доходов в регионе, сделаны предложения по их снижению. Исследована деятельность институтов в обеспечении экономической безопасности региона, в том числе, организация деятельности государственных органов власти Тамбовской области, деятельность УМВД России по Тамбовскому региону по противодействию налоговой преступности, организация деятельности судебных приставов в Тамбовском регионе, а также антимонопольной деятельности региона. Особое внимание уделено исследованию ресурсов и факторов предпринимательской активности в обеспечении экономической безопасности региона, при этом диагностика предпринимательской активности проведена на примере ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский».

Экономическая безопасность представляет собой объект реализации управленческой функции публичной власти региона и одновременно оценочный и аналитический показатель, который характеризует состояние институтов, ресурсное обеспечение и влияние факторов на динамику и структуру регионального социально-экономического развития. При этом:

– институты определяют нормы, правила и политики доступа к ресурсам, их использование, а также детерминируют текущие и будущие факторные тренды, их изменение и адаптацию к ним региональной экономики;

– факторы, как динамические внешние и внутренние силы, оказывают прямое и опосредованное влияние на состояние и трансформацию институтов, получение и использование ресурсов в региональной экономике;

– в свою очередь, получение и использование ресурсов позволяет обеспечивать не только создание материальных и нематериальных благ в региональной экономике, но и воспроизводство ресурсной базы

Основными индикаторами оценки экономической безопасности региона выступают: состояние ресурсного потенциала, способность обеспечения расширенного воспроизводства, состояние научно-технического потенциала, развитие финансовой системы региона, адекватная внешнеэкономическая политика, умеренное государственное управление экономикой, уровень жизни и обеспеченности населения, конкурентоспособность экономики региона, исключение криминализации общества в целом.

Сравнение фактических значений индикаторов экономической безопасности региона с пороговыми значениями дает возможность определить вызовы и угрозы его социально-экономического положения.

Необходимость разработки пороговых значений определена в Государственной стратегии экономической безопасности региона. Пороговые значения экономической безопасности региона подразделяются по блокам (сферам жизнедеятельности). Каждый из блоков отражает ту или иную сторону социально-экономического развития региона. Отдельно выделяют производственно-финансовые и социально-демографические индикаторы.

Существуют также пороговые значения по индикаторам, которые разработаны по регионам. В рамках региональных индикаторов оценивают уровень ВРП (валового регионального продукта) на душу населения, коэффициенты фондов, Джини и др., которые рассчитывают по отдельно взятому региону.

В рамках региона обычно экономическую безопасность рассматривают по таким сферам, как финансовая безопасность, промышленная, информационная, инновационная, социально-демографическая, продовольственная и экологическая безопасность.

Важным свойством индикаторов экономической безопасности региона является обеспечение их взаимодействия друг с другом, при этом следует отметить, что данное взаимодействие существует всегда, но очевидным оно становится в случае возникновения условий нарастания опасности для региона.

Взаимодействие между индикаторами может быть выражено в численной форме, благодаря чему можно оценить социально-экономические последствия по принимаемым решениям в целях обеспечения экономической безопасности.

Между индикаторами экономической безопасности региона постоянно существует взаимосвязь, которая очевидно просматривается в условиях нарастания опасности для общества и страны. Характер взаимосвязи между индикаторами изменчив.

Существует ряд параметров, по которым можно оценить уровень экономической безопасности региона. Рассмотрим каждый из перечисленных параметров подробнее.

1. Состояние ресурсного потенциала региона обеспечивается эффективностью применения существующих ресурсов, капитала и труда, соответствием его состояния состоянию в развитых регионах, а также сохранением государственного контроля над имеющимися ресурсами в регионе.

2. Способность экономики функционировать в рамках расширенного воспроизводства должна быть обеспечена в тех отраслях производства, которые являются жизненно необходимыми для функционирования общества.

3. Потенциал научно-технического развития региона должен обеспечивать развитие ведущих научных школ, способных достичь результаты научно-технического прогресса и обеспечить в данном плане независимость страны по всем стратегически важным направлениям НТП.

4. Устойчивое развитие финансовой сферы региона обеспечивается стабильностью цен, отсутствием масштабной инфляции, защищенностью национальной валюты, наличием золотовалютных резервов страны, баланса государственного бюджета региона.

5. Адекватная внешнеэкономическая политика региона направлена на обеспечение удовлетворения потребностей внутреннего рынка и защиту интересов отечественных товаропроизводителей на зарубежных рынках при проведении экспортно-импортных операций.

6. Умеренное государственное управление экономикой региона должно обеспечить эффективное функционирование и развитие страны при различных стечениях обстоятельств как внутри региона, так и за его пределами

7. Уровень жизни и обеспеченности населения подразумевает снижение уровня бедности, безработицы и социально-экономической дифференциации между населением регионов.

8. Конкурентоспособность экономики региона обеспечивается наличием качественных товаров и услуг отечественных производителей и защитой их интересов на мировом рынке.

9. Криминализацию общества и региона могут исключить эффективно созданные условия для развития экономической и правовой среды региона [9].

Направления обеспечения экономической безопасности – это комплекс мер со стороны государства, в процессе реализации которых снижается действие спектра угроз, и экономическая безопасность личности, общества и государства повышается.

Возможные действия и направления политики государства РФ на нивелирование выявленных угроз:

1. Необходимо улучшить состояние основных производственных фондов в экономике РФ. Для этого нужно внедрить новые, современные технологии, модернизировать производство, следовать достижениям научно-технического прогресса, использовать опыт передовых стран мирового сообщества.

В этой связи государству необходимо стать прямым участником инвестиций в основной капитал. С этой целью необходимо создавать различные социально-экономические программы, по которым будет происходить инвестирование основного капитала непосредственно напрямую из государственного бюджета или через созданные инвестиционные фонды.

Для того чтобы бороться с высокой степенью износа основных производственных фондов, государству также необходимо поддерживать и осуществлять инвестиции в человеческий капитал и науку, создавать условия, при которых гарантии инвесторов будут защищены. Россия должна ориентироваться на высокотехнологичное оборудование с высокой степенью производительности. Государство должно создавать условия для возможности применения кредитных ресурсов в рамках обеспечения инвестиционного процесса, а также способствовать созданию таких условий, при которых население будет использовать свои доходные накопления в качестве инвестиционных ресурсов.

2. Борьба с бедностью населения и высокой социально-экономической дифференциацией населения по уровню доходов. Для того чтобы государство смогло бороться с бедностью, существует 2 направления: ускорение темпов роста национальной экономики и оказание социальной поддержки граждан. Ускорить темпы роста национальной экономики можно благодаря выполнению государственной политики (увеличения инвестиций в основной капитал до уровня 25% от ВВП), кроме того, необходимо обеспечивать производительность труда и занятость населения, а также повышать конкурентоспособность отечественных товаропроизводителей на мировом рынке. Социальная поддержка граждан основана на осуществлении выплат в пользу таких категорий граждан, которые находятся за чертой бедности или близки к данному состоя-

нию: многодетные семьи, инвалиды, пенсионеры, неполные семьи, малоимущие граждане и т.п.

Государственные мероприятия по снижению уровня социально-экономической дифференциации могут быть сведены к таким направлениям, как:

- повышение уровня оплаты труда работникам и объема страховых взносов с заработной платы во внебюджетные фонды посредством снижения масштабов неустойчивой занятости населения;
- повышение качества профессионального образования, в особенности по тем профессиям, которые являются особенно востребованы экономикой РФ;
- рациональная региональная политика, построенная эффективными методами, по результату которой будет наблюдаться социально обеспеченное выравнивание бюджетов регионов РФ;
- введение налоговых платежей на прирост капиталов, что позволит дифференцировать сбережения населения;
- введение системы прогрессивного обложения НДФЛ;
- обеспечение индивидуальной продовольственной безопасности населения;
- преодоление неравенства в вопросах, связанных с обеспечением населения минимальными нормами жилья, посредством создания фондов социального жилья, массового строительства «социальных доходных домов» с доступной арендной платой и др.

3. В рамках налаживания демографической сферы РФ необходимо повышение рождаемости и сокращение смертности населения посредством регулирования причин, ее вызывающих.

Исследования, проведенные в работе, позволили выявить угрозы и вызовы в обеспечении экономической безопасности Тамбовской области, а также предложить мероприятия, направленные на их преодоление.

Сегодня экономика регионов России развивается в условиях геополитической напряженности и санкционного противостояния. Важнейшим фактором укрепления экономической безопасности страны является обеспечение ее отдельных элементов, среди которых особое внимание необходимо уделить социально-демографической составляющей. Социально-демографические процессы в регионах России отмечаются депопуляцией, снижением численности населения в отдельных регионах, низкой рождаемостью до уровня ниже простого воспроизводства населения на фоне высоких показателей смертности.

Формирование рыночной экономики и необходимость постоянного внимания со стороны государственных органов и научного сообщества обуславливают необходимость эффективного управления в сфере защиты граждан и общества. Целью работы являлось исследование современных угроз в сфере обеспечения социально-демографической составляющей экономической безопасности и разработка направлений эффективного социально-демографического развития.

Социально-демографическая безопасность как одна из компонент экономической безопасности характеризует состояние населения страны, ее численности, этнического состава от внешних и внутренних угроз. От обеспечения социально-демографической безопасности зависят другие жизненно важные области – экономическая, экологическая, продовольственная, социальная, культурологическая и др.

Основными социально-демографическими угрозами считаются: неблагоприятная экологическая ситуация, природные катаклизмы, различные массовые заболевания, нерегулируемые миграционные процессы, снижение численности населения из-за сокращающегося воспроизводства, старение нации, деградация института семьи и т.д.

Критериями социально-демократической безопасности являются параметры регулирования численности населения, сохранения его генетического и физического состояния, этнопропорционального состава, сохранения и увеличения средней продолжительности жизни.

Развитие экономической безопасности в социальной сфере регионов России характеризуется депопуляцией, которая ниже уровня простого воспроизводства населения, низкой рождаемостью и высокими показателями смертности. Для нивелирования данных угроз требуется повышенное внимание со стороны государственных органов власти и научного сообщества, что обуславливает необходимость повышения эффективности управления социально-демографической безопасностью регионов России. Целью исследований являлись диагностика угроз и вызовов социально-демографической безопасности Тамбовского региона и разработка направлений эффективного социально-демографического развития.

В сложившихся условиях требуется повышенное внимание со стороны государственных органов власти и научного сообщества, что обуславливает необходимость повышения эффективности управления социально-демографической безопасностью регионов России. Мониторинг экономической безопасности в социальной сфере регионов позволяет выявить проблемы ее

обеспечения и своевременно принимать правильные решения для повышения качества жизни населения на региональном уровне.

В работе исследованы процессы теневой экономики. Теневая экономика представляет собой систему экономических отношений между участниками хозяйственной деятельности, осуществляемая вне рамок официального учета и государственного контроля. Этот сектор включает в себя производство, распределение, обмен и потребление товаров и услуг, которые не включаются в расчет валового внутреннего продукта и не фигурируют в официальной статистике, что позволяет экономическим агентам использовать незаконно полученные ресурсы, в том числе государственные, для извлечения дополнительной прибыли, тем самым неся ущерб обществу в целом. Функции теневой экономики, которые наиболее полно позволяют понять ее сущность, можно разделить на разные категории в зависимости от их влияния на социально-экономическое развитие. Существуют группы функций, способствующих дестабилизации и неустойчивому и нестабильному положению экономических процессов, и группа функций, способствующих стабилизации,

К дестабилизирующим функциям относят следующие:

- деформационно-разрушительная функция, которая возникает из-за возможного несоответствия между потребностями государства и финансовыми ресурсами, доступными для решения макроэкономических задач;
- консервативная функция заключается в замедлении или сдерживании процессов технологического обновления в легальных секторах экономики за счет оттока капитала в теневую экономику;
- перераспределительная функция приводит к значительному увеличению налоговой нагрузки на налогоплательщиков, работающих в легальных секторах экономики.

Стабилизация экономики означает предотвращение экономического спада, закрепление и поддержание установленного уровня экономической активности, а также улучшение общего состояния экономики.

К стабилизирующим функциям относят следующие:

- компенсационная функция, включающая в себя использование таких инструментов, как монетарная политика (контроль денежной массы, кредитных отношений и процентных ставок), фискальная политика (контроль государственного бюджета, выработка налоговой политики), регулирование финансового сектора и др. Цель данной функции – поддержание устойчивого экономического роста, сокращение колебаний в циклах конъюнктуры, снижение инфляции и безработицы, а также обеспечение финансовой устойчивости и предупреждение кризисов;

– индикативная функция предполагает, что теневой сектор может способствовать позитивным изменениям в экономической политике государства;

– селективная функция служит для защиты морально-этических принципов общества путем запрета и осуждения форм экономической деятельности, из-за несоответствия моральным устоям в обществе.

В различных странах теневой сектор обладает отличительными характеристиками по разным причинам. В зависимости от ситуации на рынке мотивы для установления и развития теневого сектора могут отличаться.

Активное развитие теневой экономики препятствует мировому общественному развитию. Теневые явления нарушают государственные процессы и оказывают негативное влияние на общественный порядок, экономический рост и благосостояние граждан. Развитие теневой экономики подразумевает, что участники экономической деятельности не следуют законодательству, предпочитая альтернативные методы решения вопросов, включая преступность.

Теневая экономика также наносит огромный ущерб государству, поскольку провоцирует значительные налоговые поступления. Следует также отметить, что использование теневых доходов в целях подкупа государственных чиновников и финансирование корыстных политических целей приводит к возникновению замкнутого коррупционного круга. Особую угрозу представляют коррупционные схемы, поддерживаемые иностранными государствами, направленные на разрушение процессов интеграции между странами.

Теневая экономика влечет за собой:

- препятствия научно-техническому прогрессу;
- сокращение инвестиций со стороны легальных участников рынка;
- фактическое перераспределение налоговой нагрузки на экономические субъекты, осуществляющие свою деятельность в рамках законодательства;
- неэффективность макроэкономической политики в связи с использованием неполных и недостоверных данных в расчетах;
- оппортунистическое поведение участников рынка, которое приводит к обману потребителей, а также проявляется в ухудшении качества выпускаемой продукции.

Таким образом, теневая экономика оказывает серьезные и далеко идущие последствия для государства. Во-первых, она приводит к уменьшению доходов государства, так как предприниматели и граждане, участвующие в теневой экономике, не уплачивают налоги. Это приводит к ухудшению финансовой устойчивости государства, что может отрицательно сказываться на реализации социальных программ и инвестициях на развитие страны.

Во-вторых, теневая экономика создает неравенство среди экономических субъектов. Те, кто работают в теневом секторе, могут получать более высокие доходы и обходить закон в ущерб тем, кто работает в официальной экономике и уплачивает налоги.

И наконец, теневая экономика способствует распространению коррупции, так как часто сопровождается огромным потоком нелегальных доходов, которые могут использоваться для взяточничества и других противоправных действий. Все это в итоге негативно сказывается на правопорядке и экономическом развитии государства.

Борьба с теневой экономикой является необходимой задачей для государства, чтобы обеспечить справедливое распределение доходов, соблюдение закона и устойчивое экономическое развитие.

В работе также были исследованы ресурсы и факторы предпринимательской активности в системе экономической безопасности региона. Изучена предпринимательская активность как составляющая экономической безопасности бизнеса, факторы и ресурсы, влияющие на экономическую безопасность бизнеса, основные угрозы для экономической безопасности бизнеса.

С развитием рыночной экономики все больше и больше повышается значимость предпринимательства как в масштабах всего государства, так и на региональном уровне. Предпринимательская активность начинает играть все большую роль в обеспечении экономической безопасности региона. Субъекты предпринимательства вносят значительный вклад в развитие региональной экономики, создавая добавленную стоимость, рабочие места, инвестируя в основные фонды.

Экономическая безопасность бизнеса – это понятие, характеризующее меры и стратегии, направленные на минимизацию рисков, обеспечение устойчивости финансовой базы компании и рост деловой активности в условиях нестабильной и изменчивой экономической среды. Данный термин включает в себя защиту организации от экономических угроз, таких как финансовые кризисы, изменения в законодательстве, конкурентные атаки и рост стоимости ресурсов.

Сегодня трудно переоценить важность концепции экономической безопасности для бизнеса. В быстроменяющейся и непредсказуемой экономической среде риск и неопределенность стали неотъемлемой частью бизнес-процессов, а корпоративная безопасность превратилась в приоритет устойчивого развития.

В современном бизнесе обеспечение экономической безопасности становится приоритетной задачей. Она включает финансовую, информационную,

интеллектуальную и кадровую, правовую, экологическую, силовую, а также технико-технологическую безопасность бизнеса.

Взаимосвязь всех составляющих экономической безопасности бизнеса существенна для обеспечения его стабильности и защиты от различных угроз. Каждый аспект влияет на функционирование остальных, обеспечивая комплексный подход к обеспечению устойчивости и успешности предприятия.

В целом, понятие экономической безопасности бизнеса охватывает широкий спектр мер и стратегий, направленных на обеспечение стабильности бизнеса, защиту прибыли и устойчивое развитие в условиях меняющейся экономической и социальной среды. Этот термин включает в себя большое количество аспектов, которые широко классифицируются на различные виды и типы. Их понимание и применение на практике позволяет компаниям минимизировать риски в своем бизнесе, а также реагировать на вызовы внешней и внутренней среды и обеспечивать долгосрочное процветание и успех на рынке.

Анализ реализации стратегии экономической безопасности был проведен на примере ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский».

На основе проведенного анализа экономической безопасности были обнаружены проблемы в финансовом состоянии организации, что требует пристального внимания к проблеме со стороны руководства предприятия. Такие показатели, как показатели финансовой устойчивости, ликвидности находятся на критическом уровне относительно своих нормативов. У предприятия есть проблемы в финансовом состоянии. Среди отрицательных показателей финансового положения и результатов деятельности организации можно выделить следующие: коэффициент автономии имеет неудовлетворительное значение (0,243); низкая рентабельность активов (2,22% за 2023 год). С критической стороны финансовое положение и результаты деятельности организации характеризуют такие показатели: падение рентабельности продаж (–0,4 процентных пункта от рентабельности 4% за 2020 год); за последний год получен убыток от продаж (–2249 тыс. руб.), причем наблюдалась отрицательная динамика по сравнению с предшествующим годом (–2736 тыс. руб.).

Кроме того, в хозяйственной деятельности ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» есть внутренние и внешние факторы риска. К внутренним можно отнести: проблемы с квалифицированными кадрами; снижение потребительского спроса на продукцию; увеличение цен на сырье, материалы и электроэнергию; старение техники; риски, связанные с ухудшением состояния технического оборудования, что может привести к сокращению услуг и численности рабочих; нестабильный рынок сбыта; зависимость предприятия от определенных источников сырья.

К внешним факторам риска можно отнести: высокий уровень инфляции в стране; ухудшение ситуации в отрасли; уменьшение потребительского спроса и снижение объема производимой продукции; усиление конкуренции в отрасли.

Тем не менее, предприятие активно развивается. Осуществляя дальнейшее совершенствование производства, были определены и выполнены основные направления технического перевооружения предприятия со сроками реализации 2013 – 2016 гг.: замена на комплексные линии нового поколения разливного оборудования как в ПЭТ тару, так и в стеклянную бутылку; модернизация паросилового хозяйства, установка нового трансформатора. Для этих целей были заключены договоры с иностранными и российскими партнерами на поставку оборудования: с фирмами «CERNER» Etikettiertechnik GmbH (Германия), NATE – parojoва техника a.s. (Чехия) с итальянской фирмой SIAP s.r.l. на поставку составляющих для новых разливных линий.

В связи с законодательным запретом производства пива в ПЭТ упаковке объемом больше 1,5 литра в 2017 г. была проведена реконструкция линий розлива в ПЭТ бутылку.

В планах дальнейшая модернизация и освоение новых безалкогольных продуктов. Все эти вышеперечисленные работы позволили Обществу добиться выпуска новой продукции высокого качества и улучшения качества уже выпускаемой продукции.

В 2022 году в связи законодательными требованиями Завод установил на своих производственных линиях по розливу артезианской воды устройства для маркировки продукции. С 1 марта 2022 г. вступило требование об обязательной маркировке питьевой воды.

28 февраля 2023 г. закончился экспериментальный период по маркировке пива и определены сроки по внедрению обязательной маркировки, с 1 апреля 2023 г. началась маркировка пива в кегах, с 1 октября 2023 начала маркироваться вся пивоваренная продукция, с 1 декабря 2023 г. к маркировке «Честным знаком» подключили безалкогольную продукцию.

В связи с расширяющимися требованиями законодательства в части маркировки и подготовки к поэкземплярному учету всего ассортимента выпускаемой продукции, было принято решение о строительстве нового склада готовой продукции, объединением его с (действующим складом ПЭТ) вводом в эксплуатацию в 2024 г. В дальнейшем – полная компьютеризация складских процессов, внедрение адресного хранения по партиям маркированной продукции.

ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» в 2023 г. выпускал пиво четырнадцати сортов, среди них: «Жигулевское», «Моршанское», «М» супер-

крепкое», «Купец хмельной», «Купец золотой». «Чешское», «Кауфман», «Красное», «Гречишное» и другие в различных видах упаковки: в бутылках стеклянных 0,5л, ПЭТ гл и 1,5 л, в кегах.

В 2020 году в Международном конкурсе качества пищевой продукции «Гарантия качества – 2020» ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» завоевал одну золотую (Пиво «Чешское»), одну серебряную (Безалкогольный напиток «Пинаколада») медаль качества и два диплома качества (Пиво «Гречишное» светлое и Вода питьевая артезианская «Моршанская»).

В 2020 году, несмотря на ограничения, связанные с пандемией коронавируса, предприятие смогло приблизиться по выпуску к 2018 г., прирост к 2019 г. составил 106%, в 2021 г. рост составил +13% к 2020 г., в 2022 г. объем выпуска составил 102% от 2021 г., 2023 год также показал тенденцию роста – выпуск товарной продукции составил 109% от уровня прошлого года.

Предпринятые руководством шаги к повышению качества продукции, расширение ассортиментной линейки, маркетинговые изыскания дают свои положительные результаты. С 2007 года производство пива выросло более, чем в три раза. Эта тенденция продолжалась из года в год, и даже при негативной ситуации в 2019 г., производство оставалось на уровне 2016. В 2023 году прирост производства к уровню 2022 г. составил 9 пунктов.

Основное внимание все эти годы было направлено на более качественные по вкусовым данным сорта пива, вследствие чего и более дорогие, на что указывает и неуклонный рост товарной продукции в рублевом эквиваленте. Также в последние годы на рост товарной продукции в рублевом эквиваленте оказывал рост акцизной ставки на пиво.

В 2024 году предприятие не планирует снижать уровень производства, несмотря на имеющиеся негативные тенденции из-за валютных колебаний, законодательных изменений и усиливающейся конкуренции и прочего давления на отрасль.

ОАО «Завод Пивоваренный «Моршанский» в 2023 г. осуществляло следующие виды деятельности: производство и реализация солодовых напитков (пиво); производство и реализация безалкогольных напитков (лимонад, артезианская вода и квас собственного производства); прочая реализация.

Акционерное общество «Завод Пивоваренный «Моршанский» на 31 декабря 2023 г. имеет мощность по выпускному оборудованию по пиву и пивным напиткам 2995,22 тыс. дал в год, по безалкогольным напиткам 225 тыс. дал в год. В 2021 году был завершен очередной этап модернизации предприятия: обновлено бродильное отделение и переоснащены вспомогательные цеха.

В 2023 году было решено расширить бродильное отделение и установить полностью автоматизированную 5 очередь ЦКТ, данное оборудование было заказано и частично поступило к концу 2023 г. Ввод в эксплуатацию запланирован на середину 2024 г.

Положительность и высокие значения показателей чистого приведенного дохода (38,861 млн руб.) и инвестиционной рентабельности (70,3%) свидетельствуют о достаточной эффективности помещения финансовых средств в проект расширения бродильного отделения и автоматизации 5 очереди ЦКТ.

Проект характеризуется достаточной платежеспособностью по обслуживанию кредитных средств. Средний за 3 года коэффициент платежеспособности (отношение свободного денежного потока CADS к обязательным затратам на обслуживание и погашение заемных средств DSE) составляет 247%. В годы погашения крупных частей кредита – в 2024 г. и 2025 гг. – коэффициенты платежеспособности составят, соответственно, 190 и 150%.

В подготовке исследований использовались данные Росстата, российское законодательство и нормативные документы, результаты научных периодических публикаций. В качестве методов исследования были использованы методы комплексного, системного и сравнительного анализа, статистического мониторинга.

## СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

---

1. Chistnik, I. Indicators and A Mechanism to Ensure Economic Security of the Regions [Electronic Resource] / I. Chistnik, M. Antonova // Regional Science Inquiry, Hellenic Association of Regional Scientists. – 2021. – V. 0(1). – P. 98. – URL : <https://ideas.repec.org/a/hrs/journal/vixy2017i1p97-105.html>
2. Primorac, T. Economic Security of Enterprises. Poslovnaizvrnost [Electronic Resource] / Primorac T., Kozina T., Turčić I. // Business Excellence, Faculty of Economics and Business, University of Zagreb. – 2018. – V. 12(2). – P. 167. – URL : <https://ideas.repec.org/a/zag/busexc/v12y2018i2p167-175.html>
3. World Economics [Electronic Resource]. – URL : <https://www.worldeconomics.com/>
4. Администрация Тамбовской области. Официальный сайт [Электронный ресурс]. – URL : Органы власти – Правительство Тамбовской области
5. Багаева, К. О. Финансовая безопасность предприятия как объект управления : сб. док. : 4(15)-й Междунар. науч. конф. 17–18 февраля 2019 г. / К. О. Багаева. – СПб. : Изд-во СПбГУЭФ, 2019. – Т. I. – 334 с.
6. Бадаева, О. Н. Оценка финансовой безопасности малых и средних предприятий / О. Н. Бадаева, Е. В. Цупко // Российское предпринимательство. – 2018. – № 4(236). – С. 71 – 83.
7. Баканов, М. И. Теория экономического анализа : учебник / М. И. Баканов, М. В. Мельник, А. Д. Шеремет. – М. : Финансы и статистика, 2021. – 420 с.
8. Безгласная, Е. А. Путеводитель по элементарной экономике: неравенство доходов населения [Электронный ресурс] / Е. А. Безгласная // Региональное развитие. – 2021. – № 2. – URL : <https://cyberleninka.ru/article/n/putevoditel-po-elementarnoy-ekonomike-neravenstvo-dohodov-naseleniya>
9. Бескровная (Акулич), О. В. Экономическая безопасность региона [Электронный ресурс] / О. В. Бескровная (Акулич) // Инновации и инвестиции. – 2022. – № 4. – URL : <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskaya-bezopasnost-regiona-na-primere-magadanskoy-oblasti>
10. Бланк, И. А. Управление финансовой безопасностью предприятия / И. А. Бланк. – К. : Эльга, Ника-Центр, 2017. – 776 с.
11. Бондарская, Т. А. Состояние регионального рынка оценки жилья: результаты маркетингового анализа / Т. А. Бондарская, О. В. Бондарская, А. А. Казанцев // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. – 2018. – № 11. – 864 с.
12. Бондарская, Т. А. Формирование экономической безопасности региона [Электронный ресурс] / Т. А. Бондарская, О. В. Бондарская, Р. Г. Гучетль // Стратегии противодействия угрозам экономической безопасности России : материалы Всерос. науч.-практ. конф., Тамбов, 11–12 апреля 2018 года. – Тамбов : Тамбовский государственный технический университет, 2018. – С. 56 – 66. – URL : <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=35632605>
13. Бондарская, Т. А. Реализации региональной социально-экономической политики в условиях современных угроз и вызовов / Т. А. Бондарская // Вопросы современной науки и практики. Университет им. В. И. Вернадского. – 2021. – № 4(82). – С. 80 – 88.
14. Бондарская, Т. А. Конкурентоспособность российской экономики в условиях импортозамещения : монография / Т. А. Бондарская, Л. В. Минько, О. В. Бондарская. – Germany : LAP LAMBERT Academic Publishing, 2022. – 308 с.

15. Бондарская, Т. А. Управление экономической безопасностью: теория, методология, практика : монография / Т. А. Бондарская, Л. В. Минько, О. В. Бондарская. – Germany : LAP LAMBERT Academic Publishing, 2021. – 296 с.
16. Бондарская, Т. А. Экономическая безопасность субъектов Российского рынка: современное состояние и меры по ее обеспечению / Т. А. Бондарская, О. В. Бондарская, Л. В. Минько. – ТОГОАУ ДПО «Институт повышения квалификации работников образования», 2020. – 230 с.
17. Бухгалтерская (финансовая) отчетность ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» [Электронный ресурс]. – URL : [https://www.audit-it.ru/contragent/1026801030772\\_oao-zavod-pivovarennyu-morshanskiy](https://www.audit-it.ru/contragent/1026801030772_oao-zavod-pivovarennyu-morshanskiy)
18. Быков, В. П. Экономическая безопасность регионов и преодоление угроз в современных условиях [Электронный ресурс] / В. П. Быков, О. А. Дембовская, Е. М. Лебедько // БГИТА. – Брянск, 2019. – URL : <http://science-bsea.narod.ru>
19. Экономическая безопасность России в условиях санкций [Электронный ресурс] / Т. А. Бондарская, Л. В. Минько, О. В. Бондарская, Р. Г. Гучетль. – Тамбов : Издательский центр ФГБОУ ВО «ТГТУ», 2023. – 312 с.
20. Бюджет Тамбовской области [Электронный ресурс]. – URL : <https://fin.tmbreg.ru/6347.html>
21. Вечканов, Г. Экономическая безопасность : учебник для вузов [Электронный ресурс] / Г. Вечканов. – СПб. : Питер, 2019. – 384 с. – URL : <https://ibooks.ru/bookshelf/26304/reading> (дата обращения: 14.06.2023).
22. Глазьев, С. Ю. Основы обеспечения экономической безопасности страны – альтернативный реформационный курс [Электронный ресурс] / С. Ю. Глазьев // Российский экономический журнал. – 2018. – № 1. – С. 3 – 16. URL : <https://lib.esstu.ru/>
23. Развитие здравоохранения Тамбовской области : Государственная программа Тамбовской области от 30.04.2013 г. № 447 (ред. 31.12.2022 г. № 1511) [Электронный ресурс]. – URL : <http://docs.cntd.ru/document/445054656>
24. Развитие образования Тамбовской области : Государственная программа Тамбовской области от 28.12.2012 № 1677 (ред. от 30.12.2022 г. № 1501) [Электронный ресурс]. – URL : <https://obraz.tmbreg.ru/gp-razvitie-obrazovaniya-tambovskoj-oblasti-na-2013-2020-gody-2>
25. Содействие занятости населения : Государственная программа Тамбовской области (утверждена постановлением администрации Тамбовской области от 18.10 2013 г. № 766 (ред. 19.04.2022 г.)) [Электронный ресурс]. – URL : <http://docs.cntd.ru/document/467400533>
26. Социальная поддержка граждан : Государственная программа Тамбовской области (постановление администрации Тамбовской области от 13.08.2014 № 894 (ред. 27.06.2022 г. № 753)) [Электронный ресурс]. – URL : [http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?doc\\_itself=&backlink=1&nd=116084604&page=1&rdk=#I0](http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?doc_itself=&backlink=1&nd=116084604&page=1&rdk=#I0)
27. Данные Росстата – территориальный орган федеральной службы государственной статистики по Тамбовской области [Электронный ресурс]. – URL : [https://tmb.gks.ru/storage/mediabank/soc\\_tmb\\_2022.pdf](https://tmb.gks.ru/storage/mediabank/soc_tmb_2022.pdf)
28. Доклад о ходе реализации и оценке эффективности государственных программ Тамбовской области за 2023 год [Электронный ресурс]. – URL : <https://docs.yandex.ru/docs/view?tm=1702417976&tld=ru&lang>
29. Долганова, Я. А. Социально-экономическая безопасность региона: проблемы оценки, перспективы развития [Электронный ресурс] / Я. А. Долганова // Вестник Прикамского социального института. – 2018. – № 1(79). – URL : <https://cyberleninka.ru/article/n/sotsialno-ekonomicheskaya-bezopasnost-regiona-problemy-otsenki-perspektivy-razvitiya>

30. Доклад о состоянии и развитии конкурентной среды на рынках товаров, работ и услуг Тамбовской области по итогам 2023 года [Электронный ресурс]. – URL : [https://www.tambov.gov.ru/site/ekon/files/na-sajt-68\\_doklad-2023.docx](https://www.tambov.gov.ru/site/ekon/files/na-sajt-68_doklad-2023.docx)
31. Иваничко, А. А. Структура и особенности сферы услуг Тамбовской области / А. А. Иваничко // Геополитика и экогеодинамика регионов. – 2019. – № 4. – 164 с.
32. Инвестиционный паспорт Тамбовской области [Электронный ресурс]. – URL : <http://tambov.investments/passport/>
33. Ионова, А. С. Понятие, условия и факторы обеспечения экономической безопасности региона [Электронный ресурс] / А. С. Ионова // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2018. – № 3. – URL : <http://ekonomika.snauka.ru/2017/03/14444>
34. Импортзамещение в российской экономике: вчера и завтра. Аналитический доклад НИУ ВШЭ / Я. И. Кузьминов и др. ; НИУ «Высшая школа экономики» при участии РСПП, Института исследований и экспертизы ВЭБ. – М. : Изд. дом ВШЭ, 2023. – 272 с.
35. Когденко, В. Г. Краткосрочная и долгосрочная финансовая политика [Электронный ресурс] : учебное пособие / В. Г. Когденко, М. В. Мельник, И. Л. Быковников. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2021. – 479 с. – URL : <http://www.iprbookshop.ru/71215.html>. – ЭБС «IPRbooks»
36. Когденко, В. Г. Управление стоимостью компании. Ценностно-ориентированный менеджмент [Электронный ресурс] : учебник / В. Г. Когденко, М. В. Мельник. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2018. – 447 с. – URL : <http://www.iprbookshop.ru/34527.html>. – ЭБС «IPRbooks».
37. Кораблева, А. А. Индикаторы экономической безопасности региона [Электронный ресурс] / А. А. Кораблева, Карпов В. В. // Вестник СИБИТа. – 2018. – № 3(23). – URL : <https://cyberleninka.ru/article/n/indikatory-ekonomicheskoy-bezopasnosti-regiona-2>
38. Корпоративные финансы и управление бизнесом [Электронный ресурс] : монография / под ред. С. В. Большакова и др. – М. : Русайнс, 2019. – 378 с. – URL : <http://www.iprbookshop.ru/48908>. – ЭБС «IPRbooks».
39. Красикова, Е. М. Статистическое изучение уровня преступности в Российской Федерации [Электронный ресурс] / Е. М. Красикова, // Молодой ученый. – 2019. – № 16(150). – URL : <https://moluch.ru/archive/150/42387/>
40. Криворотов, В. В. Экономическая безопасность государства и регионов : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению «Экономика» / В. В. Криворотов, А. В. Калина, Н. Д. Эриашвили. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2019. – 30 с.
41. Лапаев, Д. Н. Методические подходы к анализу и оценке угроз экономической безопасности в социальной сфере [Электронный ресурс] / Д. Н. Лапаев // Интернет-журнал «Науковедение». – 2021. – Т. 8, № 5. – URL : <http://naukovedenie.ru/PDF/52EVN516.pdf>
42. Лопастейская, В. Д. Социальная политика как фактор обеспечения экономической безопасности страны [Электронный ресурс] / В. Д. Лопастейская // ТДР. – 2019. – № 6. – URL : <https://cyberleninka.ru/article/n/sotsialnaya-politika-kak-faktor-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-strany>
43. Место России в мировой экономике [Электронный ресурс]. – 2022. – URL : <https://zaimisrochno.ru/articles/6405-mesto-rossii-v-mirovoy-ekonomike>
44. Обзор статистики зарплат профессии Судебный пристав исполнитель в России [Электронный ресурс] // Trud.com: офиц. сайт. – URL : Зарплата Судебного пристава в России за 2024 год, средняя зарплата в России|ГородРабот.ру ([gorodrabot.ru](http://gorodrabot.ru))
45. Назаров, П. В. Разработка комплекса управленческих процедур по обеспечению экономической безопасности в социальной сфере региона [Электронный ресурс] / П. В. Назаров, Л. А. Борzych // Теория и практика сервиса: экономика, социальная сфера,

технологии. – 2020. – № 4(30). – URL : <https://cyberleninka.ru/article/n/razrabotka-kompleksa-upravlencheskih-protsedur-po-obespecheniyu-ekonomicheskoy-bezopasnosti-v-sotsialnoy-sfere-regiona>

46. Налоговый Кодекс РФ ч. 1 от 16.07.2023 (ред. от 31.10.2019) [Электронный ресурс]. – URL : [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_19671/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/)

47. Обзор социально-экономического развития РФ по итогам 2023 года [Электронный ресурс]. – URL : <https://afk.rukon.ru/analitika/post-1650/>

48. Официальный сайт ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский» [Электронный ресурс]. – URL : <https://m-beer.ru>

49. Отчет о деятельности в области противодействия коррупции в Тамбовской области в 2023 г. [Электронный ресурс]. – URL : <https://www.tambov.gov.ru/upravlenie-po-profilaktike-korrupcionnyh-i-inyh-pravonarushenij/protivodejstvie->

50. Официальный сайт Управления Федеральной службы судебных приставов по Тамбовской области [Электронный ресурс]. – URL : Судебные приставы Тамбовской области: официальный сайт, телефон, отделы ([fssp-pristav.ru](https://fssp-pristav.ru))

51. Рузметов, С. А. Диагностика и анализ экономической безопасности региона [Электронный ресурс] / С. А. Рузметов, Т. А. Нарожная // Молодой ученый. – 2020. – № 23(313). – URL : <https://moluch.ru/archive/313/71434/>

52. Сараджева, О. В. Институты, ресурсы и факторы, формирующие экономическую безопасность регионов России [Электронный ресурс] / О. В. Сараджева // Криминологический журнал. – 2023. – № 3. – С. 252 – 256. – URL : <https://doi.org/10.24412/2687-0185-2023-3-252-256>.

53. Социально-экономическое развитие РФ на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов: тенденции и перспективы [Электронный ресурс]. – URL : [https://www.economy.gov.ru/material/directions/makroec/prognozy\\_socialno\\_ekonomicheskogo\\_razvitiya/prognoz\\_socialno\\_ekonomicheskogo\\_razvitiya\\_rf\\_na\\_2024\\_god\\_i\\_na\\_planovyy\\_period\\_2025\\_i\\_2026\\_godov.html](https://www.economy.gov.ru/material/directions/makroec/prognozy_socialno_ekonomicheskogo_razvitiya/prognoz_socialno_ekonomicheskogo_razvitiya_rf_na_2024_god_i_na_planovyy_period_2025_i_2026_godov.html)

54. Сенчагов, В. К. Структура механизма современного мониторинга экономической безопасности России, 2018 [Электронный ресурс] / В. К. Сенчагов, Е. А. Иванов. – URL : [https://inecon.org/docs/Senchagov\\_Ivanov.pdf](https://inecon.org/docs/Senchagov_Ivanov.pdf)

55. Социально-экономическое положение регионов РФ. Выпуск 53. Итоги 2023 года [Электронный ресурс]. – URL : Обзор: социально-экономическое положение регионов РФ в 2023 году | Регионы России | РИА Рейтинг

56. Стратегия социально-экономического развития Тамбовской области до 2035 года [Электронный ресурс]. – URL : <https://www.tambov.gov.ru/>

57. Суглобов, А. Е. Экономическая безопасность предприятия [Электронный ресурс] : учебное пособие / А. Е. Суглобов, С. А. Хмелев, Е. А. Орлова. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2019. – 271 с. – URL : <http://www.iprbookshop.ru/66308.html>

58. Чуйков, А. С. Влияние теневой экономики на экономическую систему Российской Федерации / А. С. Чуйков, В. Т. Ревун // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2023. – № 5-3(87). – С. 200 – 202.

59. Тамбовская область в цифрах [Электронный ресурс]. – URL : [https://68.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Tmb\\_obl\\_2023.pdf](https://68.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Tmb_obl_2023.pdf)

60. Татаркин, А. И. Региональные институты развития как факторы экономического роста / А. И. Татаркин, С. Н. Котлярова // Экономика региона. – 2013. – № 3(35). – С. 9 – 18.

61. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года : указ Президента РФ от 13.05.2017 г. № 208 [Электронный ресурс]. – URL : [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_216629/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/)

62. О государственных пособиях гражданам, имеющим детей : федер. Закон от 19.05.1995 г. № 81-ФЗ (ред. от 26.07.2022 г. № 232-ФЗ) [Электронный ресурс]. – URL : [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_6659/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_6659/)
63. Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством : федер. закон от 29.12.2006 г. (ред. от 27.12.2022 г. № 486-ФЗ) [Электронный ресурс]. – URL : [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_64871](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64871)
64. О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации : федер. закон от 15.12.2001 г. № 166-ФЗ (ред. от 01.10.2022 г. № 328-ФЗ) [Электронный ресурс]. – URL : [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34419/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34419/)
65. О минимальном размере оплаты труда : федер. закон от 19.06.2000 г. № 82-ФЗ (ред. от 27.12.2022 г. № 463-ФЗ) [Электронный ресурс]. – URL : [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_27572/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_27572/)
66. О прожиточном минимуме в Российской Федерации : федер. закон от 24.10.1997 г. № 134-ФЗ (ред. от 01.04.2022 г. № 49-ФЗ) [Электронный ресурс]. – URL : [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_27572/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_27572/)
67. О федеральном бюджете на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов : федер. закон от 05.12.2023 г. № 466-ФЗ [Электронный ресурс]. – URL : <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202212050007>
68. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – URL : <https://rosstat.gov.ru>
69. Финансы и бюджет Тамбовской области [Электронный ресурс]. – URL : <https://www.tambov.gov.ru/ekon/finance.html>
70. Фирсова, О. А. Экономическая безопасность предприятия [Электронный ресурс] : учебно-методическое пособие / О. А. Фирсова. – Орел : Межрегиональная Академия безопасности и выживания (МАБИВ), 2019. – 165 с. – 2227 – 8397. – URL : <http://www.iprbookshop.ru/33466.html> .
71. Шестакова, Н. Н. Налоговые проверки в системе налогового контроля [Электронный ресурс] / Н. Н. Шестакова // Социально-экономический и гуманитарный журнал Красноярского ГАУ. – 2018. – № 1(7). – URL : <https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovye-proverki-v-sisteme-nalogovogo-kontrolya-1> (дата обращения: 26.06.2024).
72. Шмелева, Н. В. Экономическая безопасность предприятия [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. В. Шмелева. – М. : Издательский Дом МИСиС, 2019. – 54 с. – URL : <http://www.iprbookshop.ru/64212.html>
73. Экономическая безопасность [Электронный ресурс] : учебное пособие / В. А. Богомолов и др. – 2-е изд. – М : ЮНИТИ-ДАНА, 2020. – URL : <http://www.iprbookshop.ru/52600.html>
74. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 23.11.2024 г.).

# ОГЛАВЛЕНИЕ

---

|                                                                                                                             |     |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| ВВЕДЕНИЕ .....                                                                                                              | 3   |
| 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА:<br>ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА.....                                                            | 5   |
| 1.1. Институты, ресурсы и факторы в системе экономической<br>безопасности региона .....                                     | 5   |
| 1.2. Индикаторы и диагностика экономической безопасности региона .....                                                      | 12  |
| 1.3. Основы экономической безопасности социальной сферы региона.....                                                        | 24  |
| 1.4. Диагностика ресурсов и факторов обеспечения экономической<br>безопасности региона (на примере Тамбовской области)..... | 53  |
| 1.4.1. Диагностика уровня экономической безопасности.....                                                                   | 53  |
| 1.4.2. Диагностика экономической безопасности в социальной<br>сфере Тамбовского региона .....                               | 62  |
| 1.4.3. Направления эффективности использования ресурсов<br>экономической безопасности Тамбовской области .....              | 84  |
| 2. ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК СИСТЕМНАЯ УГРОЗА<br>ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА .....                                       | 87  |
| 2.1. Сущностные характеристики теневой экономики .....                                                                      | 87  |
| 2.2. Оценка последствий теневой экономики для отдельных территорий                                                          | 93  |
| 2.3. Анализ состояния теневой экономики в Тамбовской области.....                                                           | 100 |
| 3. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ<br>ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА<br>(НА ПРИМЕРЕ ТАМБОВСКОЙ ОБЛАСТИ).....      | 105 |
| 3.1. Организация деятельности государственных органов власти<br>в обеспечении региональной экономической безопасности.....  | 105 |
| 3.2. Противодействие налоговой преступности региона<br>(на примере УМВД России по г. Тамбову).....                          | 119 |
| 3.2.1. Основы налоговой преступности в системе экономической<br>безопасности .....                                          | 119 |
| 3.2.2. Анализ и оценка налоговой преступности в Тамбовском<br>регионе .....                                                 | 139 |
| 3.2.3. Рекомендации по совершенствованию организации<br>противодействия налоговым преступлениям<br>и правонарушениям .....  | 149 |

|                                                                                                                                                    |     |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 3.3. Организация деятельности судебных приставов в Тамбовском регионе .....                                                                        | 154 |
| 3.3.1. Характеристика и особенности деятельности УФССП России по Тамбовской области .....                                                          | 154 |
| 3.3.2. Анализ деятельности УФССП по Тамбовской области в системе экономической безопасности .....                                                  | 156 |
| 3.3.3. Направления и перспективы развития деятельности судебных приставов в регионе .....                                                          | 178 |
| 3.4. Организация антимонопольной деятельности в Тамбовском регионе                                                                                 | 192 |
| 3.4.1. Роль антимонопольных органов в регулировании конкуренции                                                                                    | 192 |
| 3.4.2. Антимонопольная политика в Тамбовском регионе.....                                                                                          | 198 |
| 4. РЕСУРСЫ И ФАКТОРЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ АКТИВНОСТИ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА.....                                              | 216 |
| 4.1. Предпринимательская активность как составляющая экономической безопасности бизнеса .....                                                      | 216 |
| 4.2. Факторы и ресурсы обеспечения экономической безопасности бизнеса .....                                                                        | 224 |
| 4.3. Основные угрозы для экономической безопасности бизнеса .....                                                                                  | 228 |
| 4.4. Диагностика предпринимательской активности в системе экономической безопасности организации (на примере ОАО «Завод пивоваренный «Моршанский») | 232 |
| 4.4.1. Анализ факторов деловой активности предприятия в системе экономической безопасности .....                                                   | 232 |
| 4.4.2. Разработка направлений повышения эффективности использования ресурсов и нивелирования угроз экономической безопасности предприятия .....    | 258 |
| ЗАКЛЮЧЕНИЕ .....                                                                                                                                   | 273 |
| СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ.....                                                                                                              | 286 |

Научное электронное издание

БОНДАРСКАЯ Татьяна Анатольевна  
МИНЬКО Людмила Васильевна  
БОНДАРСКАЯ Оксана Викторовна

# ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА: ИНСТИТУТЫ, РЕСУРСЫ И ФАКТОРЫ

Монография

Редактирование И. В. Калистратовой  
Графический и мультимедийный дизайнер Т. Ю. Зотова  
Обложка, упаковка, тиражирование И. В. Калистратовой

ISBN 978-5-8265-2888-4



Подписано к использованию 28.04.2025.

Тираж 50 шт. Заказ № 59

Издательский центр ФГБОУ ВО «ТГТУ»  
392000, г. Тамбов, ул. Советская, д. 106, к. 14  
Тел./факс (4752) 63-81-08.  
E-mail: izdatelstvo@tstu.ru